

FISHNEWS

ИЗДАНИЕ МЕДИАХОЛДИНГА FISHNEWS

НОВОСТИ РЫБОЛОВСТВА

Информационно-аналитический журнал

№ 3 (40) 2015



**Александр Фомин:
Идеологов появилось
много, а позиция
у всех одна –
иждивенческая!**

**Модель
от президента**

Благосостояние приморских
регионов напрямую зависит
от решения проблем рыбаков

**Локальное
производство –
преимущество
в борьбе за рынок**

«Альфа Лаваль»: 110 лет в России



Олег КОЖЕМЯКО:

НАША ЗАДАЧА – СОЗДАТЬ УСЛОВИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ

Д ДАЛЬРЫБА

Традиции качества

с 1959 года



Россия, 690990, Владивосток, ул. Светланская, 51-а
Телефон: (423) 222-46-40, факс: (423) 222-02-19
E-mail: dalryba@fastmail.vladivostok.ru; www.dalryba.ru

СОДЕРЖАНИЕ

16+

2 Олег КОЖЕМЯКО: НАША ЗАДАЧА – СОЗДАТЬ УСЛОВИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ

О подготовительной работе заседания Президиума Госсовета

8 НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ «ГИДРОСТРОЯ»

От вопроспроизводства, глубокой переработки и строительства до развития туризма

13 Александр ФОМИН: ИДЕОЛОГОВ ПОЯВИЛОСЬ МНОГО, А ПОЗИЦИЯ У ВСЕХ ОДНА – ИЖДИВЕНЧЕСКАЯ!

У органов государственной власти нет единой согласованной позиции в отношении дальнейшей деятельности рыбохозяйственного комплекса

18 Анатолий ОСАДЧИЙ: РЫБАКАМ СТАЛО ЛЕГЧЕ

В период анτισанкций перед отечественными производителями открылись неограниченные возможности для сбыта своих товаров

22 ЛОКАЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО – ВЕСОМОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО В БОРЬБЕ ЗА РЫНОК

«Альфа Лаваль»: 110 лет в России

26 МОДЕЛЬ ОТ ПРЕЗИДЕНТА

Благосостояние приморских регионов напрямую зависит от решения проблем рыбаков

30 СОВРЕМЕННАЯ РЫБОПЕРЕРАБОТКА ПРИШЛА В ХАБАРОВСКИЙ КРАЙ

Результаты совместной работы ООО «РПК «Восточное» и компании «Технологическое оборудование»

34 Сергей СЛЕПЧЕНКО: ВСЯ НАША СПИЗУЛА С САХАЛИНА ПОЙДЕТ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК

«Акватехнологии» констатируют повышение спроса на отечественный продукт

38 УНИВЕРСАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ РЫБОПЕРЕРАБОТКИ

На что могут рассчитывать партнеры SCHALLER

43 КРАБ КАК ЦЕНТР ПРИТЯЖЕНИЯ

Соглашения по борьбе с ННН-промыслом дают положительный результат

48 ДВОЙНОЙ УЛОВ ОДНИМ ТРАЛОМ

«Севрыбпроект»: сохранение качества рыбы-сырца без снижения эффективности промысла

50 ФОЛ: ВСЕГДА НА РАБОЧЕЙ ВОЛНЕ

Как с помощью современных снастей повысить производительность работы рыбаков

53 Александр КАСЬЯНОВ: РЕШИТЬ ПРОБЛЕМЫ ОТРАСЛИ ПО СИЛАМ МИНРЫБХОЗУ

О специализированном промысле креветки и престиже профессии

56 ПАСТБИЩНОЕ РЫБОВОДСТВО: ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ ШАНС ИЛИ УГРОЗА КРАХА

Что мешает идеальному производству

61 О МЕРАХ СТИМУЛИРОВАНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ СУЩЕСТВУЮЩЕГО И СТРОИТЕЛЬСТВА НОВОГО РЫБОПРОМЫСЛОВОГО ФЛОТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**РЕДАКЦИЯ**

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР Эдуард КЛИМОВ, edd67@mail.ru, skype – eduardklimov

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА Елена ФИЛАТОВА, prim_elena@mail.ru, skype – prim_elena, тел. (423) 226-84-44, факс (423) 222-65-92
ДЕПАРТАМЕНТ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ Елена ШУЛЮПИНА, elena@fishnews.ru
ДЕПАРТАМЕНТ СОПРОВОЖДЕНИЯ ПРОЕКТОВ Ксения ПИСАРЕВА, XPisareva@yandex.ru, skype – home16751
СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ FISHNEWS.RU Маргарита КРЮЧКОВА, margarita_kr@bk.ru, skype – margarita_kr28,
 Алексей СЕРЕДА, aleksey@fishnews.ru, skype – alexey-fishnews, Анна ЛИМ, anna@fishnews.ru, skype – anyutalim
ФОТО НА ОБЛОЖКЕ Ольга ШУТЬ **ФОТОГРАФИИ** Виктор БУКВЕЦКИЙ, Ольга ШУТЬ, Юрий ЯРЕМЕНКО, Маргарита КРЮЧКОВА,
 Сергей КРАСНОУХОВ, Fishnews.ru

РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ: ООО «МЕДИАХОЛДИНГ «ФИШНЬЮС» Яна ЯШИНА, skype – yanayashina, yashina@fishnews.ru, тел. 8-914-703-68-60
 Материалы, отмеченные знаком , публикуются на правах рекламы.

ООО «F-CONSULTING» Консалтинг и PR-сопровождение

ПРОЕКТ «ОТКРЫТАЯ ОТРАСЛЬ» Наталья СЫЧЕВА, тел. 8-924-233-31-36, e-mail: sycheva@fish-open.ru

РАСПРОСТРАНЕНИЕ И ПОДПИСКА Антонина ЛОПАТНИКОВА, тел. 8-914-707-05-28, e-mail: antonina@fishnews.ru

Журнал «Fishnews – Новости рыболовства» № 3 (40) 2015. Издается с 2006 года, www.fishnews.ru. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77-54280 от 24 мая 2013 г., выданное Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. **РЕДАКЦИЯ** 690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А, к. 404. Тел. (423) 226-84-44. **УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ** ООО Медиахолдинг «Фишньюс» 690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А. Журнал распространяется по редакционной подписке. Подписка оформляется только через редакцию. Мнение авторов может не совпадать с позицией редакции. Редакция не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Fishnews – Новости рыболовства», допускается только с письменного согласия редакции. Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламных объявлениях. Все товары и услуги подлежат обязательной сертификации. Цена свободная. Подписано в печать: по графику: 17.08.2015 г., фактически: 17.08.2015 г. Дата выхода: по графику: 26.08.2015 г., фактически: 26.08.2015 г. Тираж 2000 экз. Отпечатано в типографии ООО «Полиграф-Сервис-Плюс», Владивосток, ул. Русская, 65, корп. 10. Тел.: (423) 234-59-01.



*Олег КОЖЕМЯКО,
руководитель рабочей группы
по подготовке заседания
президиума Госсовета
по рыбному хозяйству*

НАША ЗАДАЧА – СОЗДАТЬ УСЛОВИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ

Осенью Президент РФ Владимир ПУТИН проведет заседание Президиума Госсовета, на котором планируется определить стратегические направления развития отрасли. Руководителем рабочей группы, созданной для подготовки заседания, назначен глава Сахалинской области Олег КОЖЕМЯКО. Он рассказал главному редактору журнала «Fishnews – Новости рыболовства» Эдуарду КЛИМОВУ об основных темах, которые будут обсуждаться на предстоящем мероприятии, и задачах, стоящих перед рабочей группой.

– Олег Николаевич, по результатам деятельности рабочей группы к заседанию Президиума Госсовета будет подготовлен основной доклад. Какие принципиальные вопросы должны быть отражены в этом документе?

– На заседание Президиума Госсовета будет привлечено большое количество специалистов из всех субъектов РФ: от Мурманска, Калининграда, Архангельской области и Каспия до Дальнего Востока. В повестку дня войдут вопросы перспективного развития рыбопромышленного комплекса России, включая проблемы аквакультуры. За оставшееся время мы обязаны подготовиться к мероприятию и провести все необходимые процедуры согласования, связанные с правкой первого варианта доклада, который был представлен редакционной группой и вызвал ряд вопросов в рыбацком сообществе. Дело в том, что основные разногласия были вызваны предлагаемыми подходами к принципу закрепления долей за пользователями ВБР после 2018 года. Неоднозначно была воспринята трактовка механизмов стимулирования при строительстве флота.

Мы предлагали несколько иной вариант, не меняя концепции о том, что в любом случае рыбаку придется совершать инвестиции в свое развитие: вкладываться в модернизацию, в строительство, в рыбопереработку. Ведь рыбаку необходимо сознавать, что ВБР – это федеральный ресурс и рыбная отрасль предназначена прежде всего для обеспечения населения рыбопродукцией, причем по доступной потребителю цене. Вот об этом главном правиле мы иногда забываем, потому что рыбы ловим много, она идет и на внутренний рынок, есть и импортная продукция. Но мы должны работать над ее доступностью.

Поэтому мы предлагаем следующее: за компаниями, на протяжении 10 лет выполнявшими все обязательства, взятые перед государством, закрепить квоты по историческому принципу на следующие 25 лет. В число критериев для таких предприятий должны войти требования по освоению собственными судами более 50% квот. Имеющие статус градообразующих предприятий и поддерживающих поселки, занимающиеся переработкой в море и на берегу, не допускающие серьезных нарушений, –

вот также кандидаты на получение квот на 25 лет по историческому принципу. Это даст возможность предприятиям видеть перспективу, обновлять флот и не приведет к сокращению рабочих мест.

– Но 20% квот, как предлагается в виде поправок в закон о рыболовстве, будут иметь статус квот государственной поддержки. Это же положение в целях обновления флота появилось и в первой редакции доклада.

– Что означает зарезервировать 20% квот? Эта мера так или иначе пагубно отразится на жизни людей, особенно на всей прибрежной, приграничной территории, омываемой морями. То есть 20% работников мы должны будем выкинуть на улицу. Сократить 20% мощностей береговых рыбоперерабатывающих заводов, судоремонтных, сократить 20% экипажей, такую же долю судов, которые сегодня ведут добычу, оставить без работы. А оставшимся без заработка людям мы должны будем сказать, что у нас изменилась концепция и поэтому их квоты мы будем отдавать тому, кто построит парход?

И не надо питать иллюзий о том, что новый обладатель квот придет



Олег КОЖЕМЯКО: Рыбаку необходимо сознавать, что ВБР – это федеральный ресурс и рыбная отрасль предназначена прежде всего для обеспечения населения рыбопродукцией, причем по доступной потребителю цене. Вот об этом главном правиле мы иногда забываем.

на разоренное место и начнет восстанавливать там жизнь. Он не придет. Ему выгоднее базировать суда в крупном порту, создать в городе управляющую компанию и брать людей по найму на сезон рыбалки. И кто тогда будет инвестировать в береговую переработку? На кого ляжет бремя поддерживать жизнь поселков, на государство? Но на это просто не хватит бюджетных средств!

Поэтому я считаю вопрос о резервировании 20% квот глубоко

не проработанным. Кто бы что ни говорил, но такой шаг вызовет напряжение в рыбацком сообществе, вызовет волну социальных недовольств. Вместо этого гораздо целесообразнее предусмотреть другой план развития, касающийся все тех же 20%, только не квот, а прибыли предприятий. Компании, выполнившие обязательства, о которых я уже говорил, и наделенные квотами на последующие 25 лет, должны будут принять соответству-

ющие планы развития с тем, чтобы 20% прибыли каждую пятилетку направлять на инвестиции по трем направлениям: рыбопереработка, модернизация флота и строительство судов. Это позволит решить государственные задачи, стоящие перед отраслью.

То есть отрасль сама без помощи государства направит на развитие экономики Российской Федерации собственные средства. На создание новых рабочих мест на рыбоперерабатывающих заводах, а также в судоремонтном и судостроительном комплексе, где будет происходить модернизация и строительство флота. Это очень серьезные планы. Да, они тяжелые, непростые для предприятий. Но рыбаки на это пойдут, поскольку понимают, что это важно как государству, так и им самим, с тем, чтобы не стоять на месте. А выход с переработанной продукции даст дополнительный эффект, по сути можно будет ожидать удвоения стоимости валового продукта отрасли.

Если мы перед этими предприятиями поставим именно такие задачи, то они эти задачи выполнят, потому что у них есть база, у них есть славная история, опыт, надежная система финансовой обеспеченности, так как им доверяют кредитные организации.

Что касается стимулирования рыбаков в целях строительства флота, то стоит обратить внимание на резервы, которые у нас есть. В первую очередь это неосвоенные предприятиями квоты. Кроме того, лимиты компаний-рантье, которые ими попросту торгуют. Все эти квоты надо пускать на рынок через аукционные продажи до тех пор, пока не будет построено судно. Желających купить лимиты немало, и деньги должны идти в доход государства. В последующем их можно уже закреплять за судном, как только оно будет построено. Причем порядок освоения квот должен быть изменен: необходимо облавливать не менее 70% закрепленного объема ВБР.

Таковыми мы видим перспективы, где сами рыбаки будут катализаторами развития экономики. И государство не будет при этом тратить деньги, а будет получать дополнительные налоги, новые рабочие места и новый объем продукции, уже доведенной до конечного по-

требителя, поскольку надо продолжать работать над тем, чтобы торговые сети заключали с нашими компаниями прямые договоры поставок.

Поэтому еще одно направление работы – это создание рыбных бирж. Непосредственно на Сахалине мы делаем первые шаги на этом пути и до заседания Президиума Госсовета планируем провести пробную аукционную продажу. Наши рыбаки выставят свою продукцию, но мы хотим расширять круг участников торгов за счет добросовестных производителей. Пока пробуем делать это на площадке Сбербанка. Причем к торгам могут быть допущены и иностранные покупатели при условии немедленной оплаты за поставленный товар.

Этот механизм торговли мы пытаемся здесь запустить. Он обеспечит прозрачность сделок, даст возможность потребителю рыбы в лице торговых сетей или оптовых покупателей получать продукцию непосредственно от рыбака. Более того, мы рассчитываем в рамках биржевой торговли заключать соглашения о том, чтобы оптовики и розничные потребители-участники торгов ограничивали свою маржу. В опте это может быть 8%, в рознице – 15%, итого – не более 23%. И тогда рыба попадет в Москву и другие регионы по доступной цене. Ведь если здесь, на Сахалине, минтай стоит 65 рублей за кг, то прибавив 23% стоимости, мы получим около 80 рублей за кг. Даже с учетом транспортировки и доставки он должен стоить тогда не дороже 90 рублей. Сейчас цена минтая в рознице Москвы, как правило, в 2 раза больше.

– От 150 до 220 рублей за кг.

– А за счет ограничения маржи вырастет покупательская способность и увеличится объем потребления отечественной рыбы. Я думаю, что в таком подходе должны быть заинтересованы и торговые сети, потому что покупатель недорогого минтая сможет на сэкономленные деньги купить себе еще что-нибудь.

Это та модель развития, которую мы здесь планируем реализовать и сейчас разрабатываем



концепцию строительства в Корсакове торгово-логистического центра, в котором будут необходимые мощности холодильников, переработки и площадка для проведения аукционов. Именно здесь должны проводиться аукционы по продаже икры – минтаевой, лососевой, – по отдельным видам рыб. Сюда

– По большому счету рыбак должен работать и видеть перспективу. А что касается исполнительных органов власти, то они должны обеспечить эту работу. А когда мы начинаем изобретать правила, как рыбаку работать, но они не лезут ни в какие рамки, развития не стоит ожидать. Задача органов

Для некоторых поселков это самозанятость части населения.

– Сейчас в Сахалинской области внедряется новая для отрасли модель работы. Суть которой – максимальная отдача рыбохозяйственных предприятий в целях развития прибрежных районов. Насколько сложно находить баланс между задачами государственными и задачами бизнеса?

– Несложно. Например, мы добываем сырую нефть, но сейчас освоили и ее переработку. У нас здесь работает СПГ, в Амурской области газоперерабатывающий завод. То есть мы начали перерабатывать углеводороды и получать добавочный продукт. Там, где есть глубокая переработка, появляется добавленная стоимость. Или, к примеру, производство сои. 12 тыс. рублей стоила тонна сырья, но если пустить ее в переработку, то можно получить уже 40 тыс. рублей за тонну, а продукты из сои для нужд животноводства стоят уже 80 тыс. рублей за тонну. Вопросы переработки важны, и она необходима. То же касается и рыбы. Иметь сырьевую направленность сегодня не интересно ни государству, ни самим рыбакам. Ведь нашу рыбу кто-то перерабатывает. А перерабатывают ее в других странах. И назад нам поставляют переработанный продукт в виде филе, панированной продукции, других полуфабрикатов, за которые мы платим повышенную стоимость. Почему мы не можем это сделать сами, обладая исходным ресурсом? Вполне можем. И лучше это делать в условиях, когда компания поэтапно сама выбирает: куда и сколько процентов прибыли вкладывать в рамках этих 20%, о которых я говорил. Упор сделать на переработку на берегу или на модернизацию флота, позволяющую производить в море высококачественную продукцию.

Настало время осознать, что, если государство обладает ресурсом и дает его в пользование, то оно вправе объявить о том, что первая фаза становления по прошествии 10 лет заканчивается и надо двигаться дальше. А дальше будет фаза развития, которая предполагает наличие обязательств, поскольку, имея уникальный федеральный ресурс, его надо использовать с наибольшей эффективностью в общих целях. **FN**

Рыбак должен работать и видеть перспективу.

А что касается исполнительных органов власти, то они должны обеспечить эту работу. А когда мы начинаем изобретать правила, как рыбаку работать, но они не лезут ни в какие рамки, развития не стоит ожидать.

будут приезжать иностранцы и заключать договоры. Я думаю, и мы эту модель запустим, и она будет иметь место потом в других рыбодобывающих регионах. Возможно, стоит создавать и общероссийскую биржевую площадку, но у каждого региона свои особенности рыбалки.

– Может быть, она понадобится для госзакупок.

– Совершенно верно. Потому что государственные закупки, как правило, сегодня тоже совершаются через двух-трех посредников.

– Расчеты ВАРПЭ прошлого года показывают, что необходимый объем госзакупок рыбы в виде филе составляет примерно 400 тыс. тонн. Это крупный объем.

– Конечно, это практически весь объем производимого филе.

– Если вернуться к подготовке заседания Президиума Госсовета, то основной доклад будет выражать консолидированную позицию рыбаков?

– Это наша главная задача.

– А как удастся вам как руководителю рабочей группы, в которую входят рыбаки, переработчики, представители различных министерств и ведомств, провести эту координационную работу? Ведь у всех разные интересы. Удастся ли решить эту главную задачу?

власти – обеспечить нормальную работу рыбака. Обеспечить поступление налогов в казну, предоставить механизмы поступления рыбы на берег. Здесь нужно подходить с учетом особенностей отрасли, с учетом специфики ведения этого бизнеса. А если мы просто говорим: будет вот так, а так не выходит, то ничего и не получится. Это вызовет напряжение – и только. Надо «класть по месту», что называется. Нельзя судно развернуть вспять, если оно идет уже полным ходом. У него есть курс, есть инерция. И зачем это нужно делать?

– Рыбачье сообщество активно участвует в процессе подготовки к заседанию Президиума Госсовета?

– Очень активно. Мы получили сотни предложений.

Кроме тех проблем, которые я перечислил, есть еще проблемы прибрежки, вопросы роли регионов в регулировании прибрежного рыболовства, вопросы, касающиеся продажи охлажденной и свежей рыбы – они тоже должны регулироваться местными органами власти. Вопросы, касающиеся спортивно-любительского рыболовства, о том, чтобы в период массовой рыбалки дать возможность населению реализовать пойманную рыбу на месте. Чтобы рыболова не гоняли за три пойманных хвоста – почему он не может иметь права их продать?

Что может быть лучше NAG-50 I?

Что может быть лучше линии переработки лососевых,
побеждающей все аналоги всегда и во всем?



Только новое поколение этой линии.
Встречайте этой осенью.

NAG-60 I

На правах рекламы



Альбина ШУМКИНА

НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ «ГИДРОСТРОЯ»

Группа компаний «Гидрострой», играющая особую роль в рыбном хозяйстве Сахалинской области, в этом году продолжает открывать новые производства, развивает использование биоресурсного потенциала островов. Успешность холдинга обеспечивается слаженной работой всех его подразделений, рассказывает генеральный директор Юрий СВЕТЛИКОВ. В планах – начать развитие в новых сферах.



горбуши. «Это немного, ведь в сутки мы можем обрабатывать 200-250 тонн», – проводит экскурсию по цеху заведующая производством Людмила ЗОЛотова.

С 15 июля по 5 октября завод работает круглосуточно, первая смена заступает в восемь утра и заканчивает в восемь вечера, затем ее сменяет вторая. Горячая пора еще впереди, но нужно быть готовым принять рыбу в любое время.

Из приемного бункера лосось по транспортеру поступает в цех, начинается обработка. Удаляют-

В цеху много молодых ребят – из Бурятии и Омской области на путину прибыли два студенческих отряда. Конечно, сначала нужно освоиться на производстве. На заводе установлено современное оборудование, и обучение проходит быстро. «Операции несложные, ребята все грамотные», – говорит завпроизводством.

Некоторые бойцы приезжают на завод колхоза имени Кирова уже не в первый раз. Участок, на котором будут трудиться молодые люди, определяется совместно с руководителями студенческих от-



Юрий СВЕТЛИКОВ, генеральный директор ЗАО «Гидрострой»

КАК ВСТРЕЧАЮТ ПЕРВУЮ РЫБУ

Колхоз имени Кирова – один из участников холдинга – работает на Сахалине. Компания занимается всеми направлениями рыбохозяйственной деятельности: аквакультурой, промыслом и переработкой водных биоресурсов.

Добыча лососевых – горбуши и кеты – осуществляется на участках в районе мыса Анива, на юго-востоке, в северо-восточной части острова, перечисляет генеральный директор ООО «РК имени Кирова» Михаил ДЕГТЯРЕНКО. В селе Озерское, в Корсаковском районе, предприятие производит продукцию из красной рыбы.

Корреспондент журнала «Fishnews – Новости рыболовства» побывал на заводе в июле. Из района промысла как раз пришла машина с 18 тоннами

В составе холдинга четыре рыбоперерабатывающих комплекса, три из них – на Курильских островах. На Итуруп действуют «Ясный» и «Рейдово», на Шикотане – «Крабозаводск». Близость заводов к местам вылова позволяет поставлять на рынок продукцию самого высокого качества.

ся головы, делается разрез по брюшку, вынимаются ястыки и молоки, рыба отправляется на сортировку. Далее либо на консервы, либо на заморозку. Весь процесс автоматизирован. В нынешнюю путину на заводе запустили в эксплуатацию новую линию по приготовлению дальневосточного рагу.

рядов, исходя из способностей и пожеланий ребят.

Работа на рыбзаводе – процесс быстрый, на счету каждая минута. Не так-то просто найти того, кого можно ненадолго отвлечь и задать пару вопросов. Наконец удастся немного пообщаться с Ольгой БАКЛИНОЙ, работающей на участке учета. Девушка приеха-



Михаил ДЕГТЯРЕНКО, генеральный директор ООО «РК имени Кирова»

Горбуша и кета – далеко не единственные виды рыб, которые перерабатывает колхоз имени Кирова. Производят продукцию из сайры, сельди, морской капусты, разнорыбицы. Товары идут под брендом «Курильский берег», так как рыба «родом» в основном с Курил.

ла из Омской области, в составе студенческого отряда. Интересно познакомиться на пищевом производстве: Ольга в этом году стала дипломированным товароведом. Восхищается сахалинской природой – «в Омске такого нет». Общежитие комфортное, для бойцов студотрядов организуется культурная программа.

Привлекают молодежь и к работе в икорном цехе. Всего здесь трудится 24 человека: 12 в одну смену, и еще 12 – в другую, рассказывает начальник цеха Михаил МЕДВЕДЕВ. Икорщики трудятся в период лососевого промысла, в этом году работа стартовала 12 июля. Каждый участок икорного производства – ответственный, строго соблюдаются санитарные требования. «Чистота – гарантия выпуска качественной продукции», – подчеркивает Михаил Медведев.

Горбуша и кета – далеко не единственные виды рыб, которые

перерабатывает колхоз имени Кирова. Производят продукцию из сайры, сельди, морской капусты, разнорыбицы. Товары идут под брендом «Курильский берег», так как рыба «родом» в основном с Курил. Сырье на переработку поставляют как сам колхоз, так и другие подразделения «Гидростроя».

«Выпускаем натуральные консервы – из горбуши, сельди, сайры. Консервы в масле – сайра, сельдь. Консервы с добавлением томата – горбуша, кета, сайра. Икру соленую и мороженую и другую продукцию», – рассказывает Михаил Дегтяренко. Мощность консервного участка – порядка 100 тыс. банок в сутки.

На предприятии жесткий производственный контроль – все направлено на то, чтобы обеспечить высокое качество продукции, отмечает Людмила Золотова. Осенью, после завершения «красной»

путины, завод будет работать в две смены по восемь часов. Производство ведется круглогодично, останавливаясь лишь на время двух технологических перерывов – на Новый год и перед началом лососевой «страды».

На предприятии бережно сохраняют сырец: у компании есть участок приготовления чешуйчатого льда мощностью 20 тонн в сутки и жидкого льда на 30 тонн в сутки. Кроме того, среди активов – холодильник в Озерском, рассчитанный на одновременное хранение 1 тыс. тонн, холодильник в Корсакове на 4,5 тыс. тонн.

В этом году, в апреле, запущено производство цельнотянутой жестяной банки. Раньше тара для консервной продукции закупалась в Приморском крае – у двух поставщиков. Возникали вопросы по ритмичности поставок, качеству банки; транспортировка тары отражалась на цене, поэтому решено было открыть собственное производство, говорит генеральный директор РК имени Кирова.

Теперь нет нужды зависеть от поставщиков, но главное – качество цельнотянутой банки намного выше, чем у привычной сборной. Для производства используется эксклюзивное южнокорейское оборудование, отмечает Михаил Дегтяренко. В две смены здесь трудится 12 человек работников, для обучения отправляли в Республику Корея. Консервный цех полностью обеспечен тарой. Сейчас компания прорабатывает вопрос о том, чтобы начать выпуск картонных ящиков для консервов.

Для того чтобы обеспечить мощное производство кадрами, придется приложить немало усилий. Компания ведет целевую подготовку специалистов, поддерживает связь с учебными заведениями. Потребность в кадрах колоссальная. «Я, честно говоря, затрудняюсь ответить, кого бы не взял сейчас на работу», – говорит генеральный директор РК имени Кирова. Объем вакансий очень большой, и мы не всегда можем закрыть их с помощью ресурсов сахалинского рынка труда». Приглашаются сотрудники из других регионов, и очень важно создать людям комфортные условия для проживания.

В этом году ввели в строй новое общежитие, в следующем планируется запустить вторую очередь,



Икорный цех РК им. Кирова

рассказывает Михаил Дегтяренко. Сейчас на территории предприятия ведется большая работа по благоустройству, в октябре ее намерены завершить.

ОСТРОВА ОТКРЫВАЮТ УНИКАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Всего в составе холдинга четыре рыбоперерабатывающих комплекса, три из них – на Курильских островах. На Итуруп действуют «Ясный» и «Рейдово», на Шикотане – «Крабоводск». Близость заводов к местам вылова позволяет поставлять на рынок продукцию самого высокого качества, отмечают в группе компаний. Переработка рыбы осуществляется и непосредственно на судах.

«Гидрострой» занимается океаническим рыболовством. Модернизация флота – важная статья расходов, без этого невозможна эффективная работа, комментирует Юрий Светликов. Холдинг располагает пятью БАТМами, двумя БМРТ, одним РТМКС, пятью стеркодерами – все они прошли в свое время реконструкцию. Были заменены системы заморозки, усовершенствована обработка рыбного сырья. Благодаря этому производительность судовых фабрик удалось повысить в полтора – два раза. «Около 40% того, что мы зарабатываем, вкладываем в реконструкцию флота», – говорит генеральный директор группы компаний. Только за сутки 13 единиц флота могут добыть и обработать в море порядка 2 тыс. тонн рыбы.

Но не только крупные суда важны для холдинга. Ведется и прибрежный промысел. Именно «прибрежка» обеспечивает работой небольшие населенные пункты на Курилах. Суда доставляют на берег лосось, треску, камбалу, минтай, без усталости трудятся в период открытой навигации.

Всего за 2014 год подразделения холдинга добыли 230 тыс. тонн рыбы – это 30% от общего объема вылова Сахалинской области, славящейся своими промысловыми успехами. Осваивают минтай, лосось, сельдь, кальмар, сайру,

камбалу и другие объекты. Одним из ключевых направлений работы, безусловно, является аквакультура, отмечает Юрий Светликов. Рыбоводные заводы «Гидростроя» известны не только на Дальнем Востоке, но и в других регионах России.

Два ЛРЗ холдинга расположены на Сахалине – «Монетка» на реке Островка и «Залом» на притоке реки Найба. Основная же часть заводов находится на Итурупе.

Лососевое рыбоводное хозяйство «Гидростроя» на Курилах смело можно назвать уникальным. Так, Курильский завод считается самым крупным в России по объемам закладки икры. А «Бухта Оля» стал первым в мире ЛРЗ на искусственном водотоке. Привычно рыбоводные предприятия строят на реках, здесь пошли иным путем: используют источники, которые бегут с подножия вулкана Богдан Хмельницкий. Кету, которая вернулась к родным берегам, ловят и отправляют на переработку в «Рейдово».

Вторым рыбоводным заводом лагунного типа стал «Китовый». Предприятие также занимается воспроизводством кеты в непосредственной близости от перерабатывающих мощностей.

Особенным среди ЛРЗ холдинга считается «Янкито»: на этом предприятии рыбоводы используют воду более высоких температур. В «Гидрострое» рассчитывают, что





За 2014 год ЛРЗ холдинга выпустили в естественную среду 307 млн. экземпляров молоди кеты и горбуши. На воспроизводство в прошлом году направлено 167 млн. рублей

такие условия обеспечат большую навеску молоди, а значит, большую выживаемость и возвраты. В этом году на заводе уже состоялся первый выпуск. В планах – совершенствовать процессы кормления малька, чтобы меньше разнилась навеска молоди, выращиваемой на одном ЛРЗ.

Лососеводство сегодня открывает большой простор для работы, уверен генеральный директор группы компаний. «Мы в этом плане проводим много экспериментов, ставим заводы на разной воде, что позволяет выращивать разного по весу малька. Считаем, что чем больше навеска, тем больше будет и возврат. Время покажет, насколько это верно», – говорит Юрий Светликов.

Процессы разведения горбуши и кеты тщательно контролируют специалисты заводов. На протяжении трех лет в сотрудничестве с учеными из головного института рыбной отрасли – ВНИРО – в районе Итурупы проводятся работы по изучению раннего морского периода жизни молоди тихоокеанских лососей. Осуществляется и мечение рыбы.

Важно не только выпускать малька, но и защищать ресурс от посягательств браконьеров. Ежегодно холдинг организует охрану базовых рек своих рыболовных заводов. Для этого в системе «Гидрострой» создано специальное подразделение.

Его представители совместно с сотрудниками рыбоохраны, полиции участвуют в рейдах на водных объектах, рассказывает генеральный директор группы компаний.

За 2014 год ЛРЗ холдинга выпустили в естественную среду 307 млн. экземпляров молоди кеты и горбуши. На воспроизводство в прошлом году направлено 167 млн. рублей.

В этом году в эксплуатацию будет введен рыболовный завод на озере Лебединое – остаются последние штрихи. «И, скорее всего, мы в этом году приступим к следующему рыбозаводному заводу на Итурупе – на Минеральном, – делится планами Юрий Светликов. – На следующий год этот ЛРЗ будет выпускать 20 млн. штук молоди кеты».

У «Гидростроя» намечена большая программа строительства рыболовных заводов – планируется, что помимо двух уже названных предприятий со временем на Итурупе появится еще три. Не забыт и Сахалин: здесь холдинг готовится построить завод в Новиково.

«Мы на собственном опыте убедились, что воспроизводство кеты дает эффект, рыба возвращается», – отмечает руководитель группы компаний.

Направления, в которых работает «Гидрострой», это не только рыбная отрасль. Одна из основных сфер – строительство. Так, благо-

даря холдингу на Итурупе, в бухте Оля, появился первый на Курильских островах глубоководный причал, способный принимать суда водоизмещением до 3,5 тыс. тонн. Построен объект на средства и силами компании. «С введением в строй первой очереди причального комплекса удалось уйти от сезонной навигации и обеспечить доступ морских судов к берегам острова круглогодично», – комментируют в «Гидрострое».

В рамках федеральной целевой программы по развитию Курил на Итурупе построен всепогодный аэропорт. Объект сдан в эксплуатацию осенью 2014 года, что стало важнейшим событием и для группы компаний, и для всего острова.

«Гидрострой» активно занимается дорожным строительством. Холдинг заинтересован в том, чтобы пути, ведущие к участкам, на которых расположены невода, поддерживались в проезде состоянии. В прошлом году завершилось асфальтирование дороги, соединяющей два населенных пункта – Рейдово и Курильск.

Работа в области строительства не ограничивается транспортной инфраструктурой. Построены рыбоперерабатывающие комплексы, рыболовные заводы, холодильники, больница, школа, детские сады, спортивный комплекс, жилые дома и объекты благоустройства.

Холдинг планирует развивать новые сферы деятельности. И здесь большие перспективы открывает туристическое направление. Особенно теперь, когда введены в эксплуатацию аэропорт, глубоководный причал, когда стало более устойчивым транспортное сообщение с Итурупом. А значит, может увеличиться поток туристов на остров. Ведь природа в этих местах удивительная. Богатые рыбные ресурсы – преимущество Курил в плане привлечения путешественников, уверен Юрий Светликов. Многие приезжают сюда, чтобы испытать свои силы в рыбалке, поймать великолепного палтуса.

О том, что на Курилах нужно развивать туристическую отрасль, недавно заявило и руководство страны. В «Гидрострое» уверены, что для этого есть все возможности.

Холдингу интересны новые проекты. Через их реализацию группа компаний участвует в социально-экономическом развитии Сахалинской области. **FN**

Ксения ПИСАРЕВА

Александр ФОМИН:**ИДЕОЛОГОВ ПОЯВИЛОСЬ МНОГО, А ПОЗИЦИЯ У ВСЕХ ОДНА – ИЖДИВЕНЧЕСКАЯ!***Президент ВАРПЭ Александр ФОМИН*

Осенью в Москве должно состояться заседание Президиума Госсовета по вопросу развития рыбохозяйственного комплекса России. Событие для отрасли не новое, но значимое и ответственное. Первый Госсовет определил политику государства в рыбной отрасли на десятилетие вперед, задал вектор движения, поставил перед отраслевым сообществом глобальные цели и задачи. К будущему совету каждый регион готовит свои предложения, ожидая, что именно они найдут поддержку у главы государства и лягут в основу модернизированной нормативной базы, которая заложит новый фундамент для будущего развития рыбного хозяйства страны. О том, как проходит подготовка и чего ждут от встречи рыбаки, мы беседовали с президентом Всероссийской ассоциации рыбохозяйственных предприятий, предпринимателей и экспортеров (ВАРПЭ) Александром ФОМИНЫМ.

– Вы занимались подготовкой первого Госсовета, занимаетесь подготовкой и к текущему. Видите ли вы какие-то принципиальные отличия в работе, которые могут сказаться на решениях?

– Первый Госсовет состоялся в 2007 году, когда Министерство сельского хозяйства возглавлял Алексей ГОРДЕЕВ. Это было время, когда ФЗ-166 О рыболовстве только начал работать (закон был принят в 2004 году). Поэтому мы были нацелены на то, чтобы совершенствовать нормативную базу, искать эффективные механизмы управления. Рыбачье сообщество, желая получить более широкий горизонт планирования, выступало за «длинные» квоты. Среди других не менее важных вопросов рассматривали и обязательную доставку уловов и продукции из водных биоресурсов на таможенную территорию России как меру борьбы с браконьерством, один из способов повысить прозрачность деятельности рыбаков, вывести их из тени. Тогда это все казалось неподъемным. Но, подчеркну, все были настроены на решение глобальных задач, а потому выступали по всем вопросам единым фронтом, даже если внедрение некоторых мер (например, та же доставка на берег) вели к уменьшению доходности бизнеса.

Работа по подготовке Госсовета заняла полтора года. Материалы к Госсовету готовились губернатором Сахалинской области И. Малаховым и на площадке аппарата правительства области. На заключительном этапе за 3 месяца до его проведения этим занимался министр сельского хозяйства Алексей ГОРДЕЕВ. Он лично проводил совещания и встречи, советовался и обсуждал с рыбацким сообществом стратегически принципиальные вопросы – это оценка доступной сырьевой базы и увеличение финансирования ресурсных исследований, рациональное и долгосрочное использование ресурсов, борьба с браконьерством, оборот квот и т.д.

Основным докладчиком на Госсовете был сам министр. В своем докладе он изложил базовые концептуальные моменты по изменению нормативной базы и программных документов по развитию рыболовства. Содокладчиком выступал Андрей КРАЙНИЙ, который накануне возглавил Росрыболов-

ство, и дополнил доклад министра практическим содержанием. Эта была очень серьезная работа. Отмечу, что «репетиция» Госсовета проводилась три раза! Первый раз мы собрались на площадке в Мурманске, затем – в Минсельхозе, и буквально за 1-1,5 месяца до Госсовета было проведено заседание Правительственной комиссии по агропромышленному и рыбохозяйственному комплексам с одноименной повесткой дня. Активное участие в этой работе принимали руководители смежных министерств и ведомств, губернаторы приморских регионов. Таким образом, к самому Госсовету доклад уже был согласован и ника-

к председателю Правительства Виктору ЗУБКОВУ. И он поставил в постоянный график работу по реализации закона, по сути держа на контроле выполнение всех поручений, принятие постановлений и приказов в ручном режиме. Росрыболовство, возглавляемое в тот момент Андреем Крайним, работало активно и плодотворно. Целевая направленная работа быстро принесла положительный результат. Буквально в течение полугода все нормативные акты для реализации закона были приняты. Были внесены коррективы в программные документы отрасли. Откорректирована Концепция развития рыбного хозяйства, принята Стратегия раз-

За пять лет мы нарастили объемы добычи на 1 млн. тонн. Объем валовой добавленной стоимости увеличился в 2 раза. Сальдированный финансовый результат деятельности предприятий (прибыль минус убыток), объем инвестиций в основной капитал выросли в 2,5 раза. Вдвое увеличилась рентабельность работы предприятий. Среднемесячная заработная плата выросла в два раза.

ких принципиальных возражений по нему не было. Оставалось лишь принять системные решения на высшем уровне и дать соответствующие поручения по их исполнению.

Конечно, после такой ответственной подготовки, тщательной и детальной проработки самых разных позиций и мнений, Госсовет прошел успешно. Никаких принципиальных разногласий, как, например, сегодня, не было: и рыбаки, и все заинтересованные ведомства, и региональные администрации выступили в одном ключе, их решения были выверены и согласованы. И, естественно, когда консолидированную позицию доложили президенту Владимиру ПУТИНУ, она нашла поддержку. Большая часть предложений вошла в перечень поручений, который был издан по итогам встречи. А в дальнейшем они были отражены в законодательстве.

Но и после Госсовета работа не остановилась. Я в тот момент перешел в аппарат правительства

вития до 2020 года, принята Федеральная целевая программа с объемом финансирования 32 млрд. рублей. Были приняты механизмы экономического стимулирования развития бизнеса, снижены ставки сбора за пользование водными биоресурсами, для предприятий до 300 человек стал возможен переход на уплату ЕСХН, начали субсидироваться процентные ставки по кредитам, выдаваемым на модернизацию флота и перерабатывающих производств. Эти меры господдержки наряду с решением принципиального вопроса по закреплению квот на 10 лет, а рыбопромысловых участков – на 20 лет стали мощнейшим толчком развития отрасли. За пять лет мы нарастили объемы добычи на 1 млн. тонн. Объем валовой добавленной стоимости увеличился в 2 раза. Сальдированный финансовый результат деятельности предприятий (прибыль минус убыток), объем инвестиций в основной капитал выросли в 2,5 раза. Вдвое увеличи-

лась рентабельность работы предприятий. Среднемесячная заработная плата выросла в два раза.

Рост производственных и экономических показателей деятельности предприятий на практике подтвердил правильность принятых государственных решений по долгосрочному закреплению квот добычи (вылова) водных биоресурсов.

Однако в связи с изменением состава правительства у рыбной отрасли просто не стало такого локомотива, такого защитника, как Виктор Алексеевич, и через какое-то время мы почувствовали, что сдаем позиции. А в 2014 году это проявилось особенно остро. На фоне нашего ослабления проявили силу смежные отрасли. Сегодня подготовкой идеологии развития отрасли занимается множество рабочих групп. При этом каждый регион и каждое ведомство пытается как-то модернизировать закон, найти новые рычаги для управления отраслью, предлагает свое видение и свои решения. И весь этот нестройный хор будет представлен на заседание президиума Госсовета. Боюсь, что в итоге у нас будет больше вопросов, чем ответов.

– Но по-прежнему есть принципиальные вопросы, ради решения которых стоило бы скоординировать усилия?

– Конечно. Больше всего вопросов к модернизации исторического принципа как основополагающего в законе о Рыболовстве. Повторюсь, проблема в том, что позиции совершенно разные. ФСБ, например, считает, что рыбаки кроме ловли рыбы должны еще и флот строить, и переработкой заниматься, и рынок внутренний насыщать. Поэтому их предложение заключается в том, чтобы наделять промышленников квотами в зависимости от тех обязательств, какие они на себя возьмут. Они допускают, что квоты могут быть закреплены на длительный срок, но пропорционально обременению. При его отсутствии право на вылов должно закрепляться на минимальный срок – 5 лет. Министерство по развитию Дальнего Востока предлагает установить 10-летнее право на вылов, но с условием инвестирования в отрасль. Причем вне зависимости от направления – от строительства флота до развития береговой инфраструктуры и социальной под-



Каждый понимает, что заявления из серии: «дайте мне квоты, и я все сделаю» – это не более чем лозунг, это фейк! Среди реформаторов мы видим судостроителей, которые не знают, как привести рыбака на несуществующие верфи; переработчиков – например, в Мурманске, которые рыбу не ловят, но очень хотят получить рыбу дешевле, рассчитывая на высокую маржу.

держки. Однако не ясно, как такие условия можно отразить в договоре, как оцифровать эти инвестиции и что делать предприятиям, которые в течение предыдущего периода уже осуществили необходимые инвестиции. Им не нужны лишние заводы и пароходы. Федеральная антимонопольная служба, соответственно, продолжает настаивать на том, что исторический принцип привел лишь к ограничению конкуренции, произошла передача права на вылов: многих предприятий,

которые изначально получили квоты, уже нет (они были поглощены, реорганизованы, ликвидированы). Поэтому они выступают за «пересмотр» прав на вылов. Излишки же предлагают реализовать на аукционах.

И, наконец, позицию Федерального агентства по рыболовству вообще сложно комментировать. «Вводные» постоянно меняются. Из последних «новшеств» – квоты господдержки, квоты под береговую переработку, идея создания

контроля над перечнем предприятий, куда будет поставляться рыба.

Мы пытаемся найти с ведомством точки соприкосновения, но в условиях такой разногласия это непросто. Обратите внимание, что все ведомства хотят поучаствовать

– Насколько я знаю, у участников рынка тоже есть свои предложения по «модернизации» системы управления?

– Бизнес довольно активно включился в процесс. Однако если говорить о тех рыбаках, которые

прекрасно понимают, что пирог один на всех. И если кому-то добавят квоты – это значит, что у других их для начала отнимут. Поэтому рыбацкое сообщество категорически отрицательно относится к вопросу перераспределения ресурсов.

– Сейчас в игру включились и субъекты...

– Введение санкцией показало, что у нас есть проблемы с насыщением внутреннего рынка отечественной рыбопродукцией. С одной стороны, каждому понятно, что если объем нашего вылова – 4,5 млн тонн – поделить на все население РФ, то мы получим больше 30 кг на человека. Плюс здесь не учтена рыба, выловленная рыбаками-любителями. Там тоже объемы немаленькие. Однако осенью прошлого года произошел скачок цен на рыбопродукцию. Вопрос в том числе адресовали и губернаторам прибрежных регионов: где рыба и почему она продается по такой цене? Поэтому губернаторы пытаются сейчас получить действенные рычаги управления прибрежным рыболовством. Отдельные регионы озвучивают, что намерены управлять только переработкой (держат на контроле объемы, ассортимент в зависимости от районов и объектов вылова для насыщения внутреннего регионального рынка), другие хотят участвовать непосредственно в распределении ресурсов.

– Возможно ли все позиции учесть?!

– Мы частично поддерживаем региональные предложения, но с тем условием, что долевой исторический принцип должен быть сохранен. Мы понимаем, что прибрежные квоты – это все-таки обязательства по поставкам продукции на территорию того субъекта, где они были выделены и выловлены. Более того, важно определить, в каких конкретно объемах и где должны облавливаться ВБР. Сейчас установлен принцип пропорции промышленной и прибрежной квоты и соотношение квот между субъектами. Думаю, это и должно стать основой для дальнейшей работы.

– Но есть ли, хотя бы гипотетически, понимание того, как все должно быть?

Инициаторы передела квот – это не сами рыбаки, а люди, работающие в смежных отраслях, каждый из которых пытается решить интересы своего бизнеса. Реальных рыбаков среди таких реформаторов немного, в основном это те, у кого не хватает квот для рентабельной работы.

в процессе распределения ресурса. И при этом мало кого интересуют проблемные вопросы повседневной жизни рыбаков: например, вопрос с избыточными административными барьерами и многочисленными контролерами рыбаков не решается годами.

– Однако озвученные вами предложения идут вразрез с политикой государства по насыщению внутреннего рынка недорогой и качественной рыбопродукцией отечественного производства. Ведь если мы говорим об аукционах, то предполагаем высшую цену за лот. Если о «принудительных», не просчитанных рынком инвестициях, то мы предполагаем, что они также отразятся на себестоимости продукции.

– Да, это определенно снизит доступность рыбы. А опыт аукционов у нас уже был в начале 2000-х. И он отрицательный. Аукционы вновь создадут возможность зайти в отрасль иностранному капиталу, и мы опять попадем в кабалу. Вспомните, в 2001-2003 годах цена на рыбу в воде превышала стоимость продукции. В итоге покупка лота стала просто путевкой на выход в море. Чтобы оправдать вложения, рыбак будет вынужден либо продавать рыбу дороже, либо ловить ее больше, то есть браконьерить. В начале 2000-х так и было. Сегодня же, как бы хорошо ни работали наши правоохранительные органы, никаких сил не хватит, чтобы контролировать все акватории и следить за каждым выловленным хвостом.

действительно занимаются промыслом, то каждый понимает, что заявления из серии: «дайте мне квоты, и я все сделаю» – это не более чем лозунг, это фейк! Среди реформаторов мы видим судостроителей, которые не знают, как привести рыбака на несуществующие верфи; переработчиков – например, в Мурманске, которые рыбу не ловят, но очень хотят получить рыбу дешевле, рассчитывая на высокую маржу.

Вот Русская рыбопромышленная компания, например, предлагает выделить дополнительные квоты тем, кто построит суда на российских верфях. Сегодня у них уже есть более 200 тыс. тонн собственных квот, и не понятно, что мешает им уже сегодня строить флот в России. Однако если эта инициатива пройдет – это значит, что остальные предприятия лишаться 20% квот со всеми вытекающими отсюда последствиями – сокращение производства и персонала, снижение нагрузки на каждое судно и соответственно разбалансировка существующей экономической модели ведения бизнеса на каждом предприятии.

Инициаторы передела квот – это не сами рыбаки, а люди, работающие в смежных отраслях, каждый из которых пытается решить интересы своего бизнеса. Реальных рыбаков среди таких реформаторов немного, в основном это те, у кого не хватает квот для рентабельной работы. В свою очередь, рыбодобывающие компа-

– Это сложный вопрос. Если до этого государством все-таки были определены ясные правила игры и очевидная цель – нам заявили, что мы работаем в условиях рыночной экономики и, соответственно, должны стимулировать экспорт, получать максимальные доходы, давать бизнесу развиваться, то сейчас никакой задачи, цели или правил нет. Благодаря рыночным механизмам были запущены и реализованы долгосрочное закрепление квот, доставка уловов на берег. Теперь же подход меняется. Начинаются элементы отхода от рыночной экономики. Нам предлагают планировать вылов и реализацию на внутреннем рынке. Отмечу, сегодня бизнес сам несет все риски. Работает с тем, что востребовано на рынке. И за все ошибки отвечает своим кошельком. Сейчас государство, точнее, чиновники, пытаются предлагать другие условия, пытаются регулировать рыночную экономику. Хорошо. Только кто в этом случае возьмет на себя ответственность, возможные убытки? Мы готовы работать над вопросом увеличения поставок на внутренний рынок. Но здесь возникает множество вопросов – сроки и места поставки, оплата стоимости товара. Как эти вопросы будут решены? Давайте выстроим, просчитаем эту схему вместе. Пока же мы видим только давление и отсутствие всякого желания со стороны государственных служащих брать на себя ответственность и отвечать за возможные промахи. А риски очень велики. Мы стараемся не отвергать то, что предлагают чинов-

ники, а пытаемся донести мысль, что данные предложения нереализуемы по вполне естественным причинам. Более того, сегодня у органов государственной власти нет единой согласованной позиции в отношении дальнейшей деятельности рыбохозяйственного комплекса. Каждое ведомство и каждый чиновник решают свои узкие задачи.

Сегодня очевиден кризис в управлении отраслью. Рыбаки работают в довольно сложных условиях. Они за свои деньги модернизируют флот, выстраивают производство. И при этом каждый год увеличивают объемы добычи, налоговые отчисления. Продолжают платить сборы за водные биоресурсы, что сразу ставит их в заведомо неконкурентную позицию с иностранными рыбаками, потому что такого сбора нет больше нигде. Они платят зарплату, сохраняют людей на приграничных отдаленных территориях. Они знают свою работу и делают ее хорошо. Поэтому то, что происходит сейчас – а это, по сути, расшатывание стабильных условий работы – создает определенную нервность. Как у руководителей и владельцев бизнеса, так и у простых рыбаков, работающих в этих компаниях. А каждый рыбак содержит семью, родителей и обеспечивает их социальное благополучие.

По сути, есть две модели. Либо рыночная, либо планово-административная. Но в таком случае последняя должна учитывать абсолютно все факторы и риски. Боюсь, что в нынешней ситуации и при нынешней системе управ-

ления и кадрового обеспечения отрасли эту модель выстроить невозможно.

Безусловно, можно национализировать все ресурсы и отдать их в руки одной государственной компании, и у нас уже имеется положительный советский опыт. Только не стоит забывать, что Минрыбхоз на килограмм произведенной продукции давал рубль дотаций. За счет каких средств это может быть сделано сейчас?

Сегодня мы хотим от государства только одного – поставьте нам глобальную цель, которая сплотит рыбаков. Я уверен, что каждый будет работать для ее достижения. Сейчас же в постановке задач неразбериха. Что лучше – экспорт или внутренний рынок, судовая или береговая переработка, доступная рыба для населения или получение добавленной стоимости, исторический принцип или аукционы, инвестиции в развитие производства или повышение налоговых платежей в бюджет, свободный рынок или планово-административная экономика, – с этими вопросами Росрыболовству необходимо определиться. То, что предлагается сейчас – «квоты под киль» и «сблокированные квоты под переработку», – это давно забытые коррупционно-генные схемы распределения ресурсов, не оправдавшие себя на практике.

Проработки системных решений развития отрасли пока не просматриваются. Все крутится вокруг различных подходов передела квот и выкачивания средств у бизнеса. Идеологов появилось много, но позиция у всех одна – иждивенческая. **FN**

ООО Проектная Компания



«ПОЛИТЕСТ»

Работы выполняются
в соответствии с требованиями
Российского
Морского Регистра Судовладения

Разработка проектов и технической документации.

По всем направлениям судовой тематики в объеме переклассификации, ремонта, модернизации и переоборудования судов.

Разработка проектов замены главных двигателей и дизель генераторов. Замена компрессоров, морозильных аппаратов. Радио и навигационного оборудования.

Оценка фактической прочности корпусных конструкций.

Разработка документации и определение оптимальных объемов ремонта при освидетельствовании. Замеры остаточных толщин элементов корпуса, оценка технического состояния. Расчеты прочности. Расчет допускаемых остаточных характеристик корпуса судна.

Кренование и взвешивание. Разработка документации по остойчивости и непотопляемости, судовых планов (СОЛАС, ПЗМ).

Дефектоскопия деталей и узлов неразрушающими методами.

690012, Владивосток, а/я 12140, тел.: (423) 2279-898, 2719-440

тел./факс: (423) 2279-768. E-mail: Npkp@bk.ru

Пусан, Корея: тел.: (82-51) 468-2596,

факс: (82-51) 4682597, P3 (82) 10 35962572,

10 4819 2596. E-mail: npkpbusan@hotmail.com

КНР, Дзянь: (+86) тел.: 151 640 842 50, (+86) 411 826 989 32.

E-mail: Goroshenko.y@mail.ru ИСО 9001:2008



Маргарита КРЮЧКОВА

Анатолий ОСАДЧИЙ: РЫБАКАМ СТАЛО ЛЕГЧЕ

Руководитель сахалинской компании «Свободное-2001» – о положении в отрасли малого и среднего бизнеса, создании комфортной предпринимательской среды и обеспечении населения доступной рыбопродукцией.

Поддержка в стране малого и среднего бизнеса заявлена сегодня как безусловный приоритет. Именно такие компании, в силу своей мобильности и гибкости, могут быстро занимать востребованные рыночные ниши, способствовать повышению эффективности экономики, обеспечивать занятость населения, заявил в апреле глава государства Владимир ПУТИН. Развитие малого и среднего предпринимательства –

одно из ключевых условий не только обновления страны, повышения устойчивости отечественной экономики, но и в целом залог нашего успешного движения вперед, подчеркнул президент.

В Сахалинской области, с особенностями ее рыбного хозяйства, содействовать малому и среднему бизнесу – особенно важно, уверен генеральный директор компании «Свободное-2001» Анатолий ОСАДЧИЙ.

Несколько лет он отстаивает интересы малых и средних рыбопромышленных предприятий региона, в том числе в должности председателя корсаковской Ассоциации прибрежного промысла. Корреспондент журнала «Fishnews – Новости рыболовства» побывал в «Свободном-2001» и побеседовал с руководителем компании об актуальных вопросах рыбной отрасли Сахалинского региона и России в целом.



Анатолий ОСАДЧИЙ, генеральный директор компании «Свободное-2001»

О ПЛАНАХ И ПЕРСПЕКТИВАХ

По мнению Анатолия Александровича, у малых и средних предприятий сегодня появилась возможность рассчитывать на поддержку. «Глава региона Олег КОЖЕМЯКО четко поставил задачу – поддерживать малый и средний бизнес в рыбной отрасли, дать возможность сахалинцам проявлять предпринимательскую инициативу, создавать рабочие места и обеспечивать россиян качественным и доступным продуктом», – говорит руководитель компании.

Свою жизнь с Сахалином Анатолий Осадчий связал еще в 70-х годах – приехал на остров с Сибири, из Кемеровской области. Начинать рыбачить в прибрежном лове, потом возглавил бригаду, стал начальником участка добычи. Со временем открыл свое дело – взял рыбопромысловый участок, считавшийся непродуктивным, начал развивать производство.

Предприятие занимается в Корсаковском районе «прибрежкой» – в том традиционном понимании, которое сложилось еще до законо-

Предприятие занимается в Корсаковском районе «прибрежкой» – в том традиционном понимании, которое сложилось еще до законодательной путаницы. Добывают камбалу, трубач, сельдь, корюшку. И, конечно, лосось – для рыбаков «Свободного-2001» это главный промысловый объект.

дательной путаницы. Добывают камбалу, трубач, сельдь, корюшку. И, конечно, лосось – для рыбаков «Свободного-2001» это главный промысловый объект. Обрабатываются уловы на берегу. Выпускает компания мороженую продукцию (мощность цеха – 240 тонн готового продукта ежедневно), икру соленую.

С этого года решили «вернуть к жизни» консервную линию. «Она простояла четыре года, без действия. Потому что не хватало сырья», – рассказывает Анатолий Осадчий. Но теперь, верят на предприятии, ситуация изменится.

Уже сейчас рыбакам стало легче, особенно в прибрежном рыболовстве, ведь теперь ему уделяют очень большое внимание, считает руководитель компании. «Все идет к тому, что если ты имеешь рыбопромысловый участок, то можешь работать на нем круглый год, добывая все возможные объекты. Это будет

здорово, рыбаки очень этого ждут», – говорит предприниматель.

В прежние времена у компании был флот, но затем суда пришлось распродать. Оставили один МРС – «для души, как говорится» (сейнер и сегодня ловит трубача, камбалу). Но теперь, планирует Анатолий Осадчий, у компании появится среднетоннажный флот.

О ДОСТАВКЕ РЫБЫ НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК

Сейчас, когда в ответ на антироссийские санкции наша страна запретила поставки продовольствия из ряда государств, перед отечественными производителями открылись неограниченные возможности для сбыта своих товаров, убежден глава «Свободного-2001». Вопросы, которые волнуют рыбаков, стали уделять больше внимания на государственном уровне. Возобновилось решение забытых, казалось



«Свободное-2001» обеспечивает региону около 100 постоянных рабочих мест. В период промысла лососевых потребность в кадрах возрастает до 500 человек

бы, проблем отрасли. И рыбопромышленные предприятия откликаются на призыв обеспечить полезной и доступной пищевой продукцией внутренний рынок. «Президент говорит: нужно кормить Россию. И мы это поддерживаем, работаем над развитием производства», – отмечает сахалинский предприниматель.

Со времени, когда санкционным продуктам официально перекрыли доступ на рынок РФ, прошел год. Представители рыбодобывающей отрасли – как бизнеса, так и властных структур – считают, что запрет простимулировал замещение импорта, освободил на полках магазинов место для отечественной рыбы. Отмечена и переориентация в Россию поставок тихоокеанских лососей с Дальнего Востока. Специальные экономические меры позволили рыбакам почувствовать, что их продукция стала востребована на внутреннем рынке, заявил на недавней встрече с главой государства заместитель министра сельского хозяйства – руководитель Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ.

То, что спрос на отечественную рыбу по России стал более «живым», отмечают и в Сахалинской области. Местные предприятия меньше отправляют уловы за границу, говорит Анатолий Осадчий. «Заинтересованность в нашей продукции по стране стала больше», – считает генеральный директор «Свободного-2001».

Но в плане доставки рыбных товаров до отечественного потребителя, к сожалению, не обходится без препятствий. Немалые средства «съедает» перевозка продукции в другие регионы страны по железной дороге. Транспортная составляющая – примерно 17-22 рубля на килограмм, это большие деньги, оценил Анатолий Осадчий. Даже если транспортировку организует покупатель, в любом случае рыбаку приходится сбивать цену.

Руководство отрасли намерено добиться рассмотрения вопроса об особых тарифах на перевозку рыбы в рамках заседания президиума Госсовета, осенью 2015 года. Возможно, обсуждение на столь высоком уровне поможет решить проблему.

О ДОСТУПНОЙ ПРОДУКЦИИ ДЛЯ РОДНОГО РЕГИОНА

Сейчас благодаря новому руководству региона в рыбной отрасли Сахалинской области происходят позитивные изменения, уверен гендиректор «Свободного-2001». Так, компания поддерживает организованную главой региона работу по обеспечению доступности рыбных ресурсов для островитян. Это оптимизация цепочки «от добывающего предприятия – потребителю», чтобы рыба попадала в розничную торговлю минуя множество посредников. Начинание правильное, уверен

руководитель «Свободного-2001». Компания планирует открыть собственный рыбный магазин. Участвует в обеспечении продукцией из водных биоресурсов незащищенных слоев населения.

Сложно переоценить и важность развития на островах спортивно-любительского рыболовства, убежден Анатолий Александрович. Люди весь год ждут, когда начнется путина и можно будет добыть лосось. Ситуация, когда ты живешь «на рыбе» и не можешь поймать для семейного стола ни хвоста, выглядит странно. И очень хорошо, что рыбаки имеют возможность бесплатно получить путевку и законно добыть лосось. По программе «три хвоста».

«Я считаю, правильная мера. Человек может взять лицензию, поехать, поймать три рыбины и не бояться, что подойдет инспектор и скажет: «Ты браконьер!» И меньше тогда у граждан соблазна ловить незаконно», – говорит глава «Свободного-2001». Рыбопромышленники поддерживают инициативы властей по обеспечению доступа населения к ресурсам – достойно государства, отмечает Анатолий Осадчий.

О ПЕРСПЕКТИВАХ ПРОМЫСЛА

Компания «Свободное-2001» заинтересована в сохранении сырьевой базы, расширении объектов лова. Так,

на предприятии рассчитывают, что смогут в этом году приступить к специализированному промыслу кеты. Долгое время вокруг организации добычи этого вида тихоокеанских лососей в Сахалинской области кипели споры, их отголоски доходили даже до столицы. Но в этом году руководство региона заявило о том, что нужно сделать ресурс более доступным для предпринимателей – заботясь, конечно, в первую очередь о сбережении запасов.

«Свободное-2001» может также ловить терпуг и другие виды водных биоресурсов, надеется на то, что в нынешнем году будет хорошо организован наважкий промысел, говорит Анатолий Осадчий.

О МЕРАХ ПО РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА

Сейчас «в верхах» готовят изменения в федеральный закон «О рыболовстве и сохранении водных биоресурсов» – от того, какой законопроект будет принят, зависит, что ждет отрасль в предстоящие годы. Часть предлагаемых норм рыбацкое сообщество поддерживает, но часть положений, причем очень важных, вызывает серьезные вопросы. «Конечно, мы внимательно следим за разработкой законопроекта», – отмечает руководитель «Свободного-2001». К сожалению, если посмотреть предлагаемую схему распределения квот, складывается впечатление, что авторы документа в очередной раз хотят показать рыбаку, насколько ему нужен чиновник.

Анатолий Осадчий не один десяток лет посвятил работе в рыбной отрасли и уверен: чем меньше препятствий ставится для легального бизнеса, чем меньше ограничений на пути его развития – тем лучше. Ведь подчас случается так, что законопослушное предприятие оказывается «в тисках» запретов, далеких от производственных реалий. А браконьер ничем не стеснен. Разве это справедливо?

Добросовестным предпринимателям необходимо дать больше свободы, убежден генеральный директор компании.

О КАДРАХ

Предприятие Анатолия Осадчего обеспечивает региону около 100 постоянных рабочих мест. В период промысла лососевых потребность в кадрах возрастает до 500 человек. «Красную» путину здесь ждут с нетерпением, ведь от ее уловов зави-



Константин ОСАДЧИЙ

сит благополучие людей не на один месяц.

«С мая идет подготовка к промыслу – готовим сети, снасти, лодки, моторы. Путину обычно длится с середины июля до 20 сентября. Пик хода лосося наблюдается где-то с середины августа», – рассказывает Константин ОСАДЧИЙ.

Сыновья руководителя «Свободное-2001» – Игорь и Константин, – также трудятся в рыбной отрасли. Отец с детства приобщал их к своему делу. И успешно. «Я этим живу», – говорит о рыбалке младший, Константин. Ему нравится работать на промысле, среди рыбаков.

На путину в «Свободное-2001» люди приезжают из самых разных регионов страны и ближнего зарубежья. Примечательно, что многие трудятся на предприятии больше десяти лет



Фарида АРЕФЬЕВА

– довольны условиями, заработной платой, руководством. Заинтересованы оставаться в компании, потому что оценили управленческие качества генерального директора, видят, как развивается предприятие.

«В основном приезжают одни и те же люди. Из Москвы, Одессы, Тира-

споля – кто где живет. Наши сотрудники работают на икорном производстве в компании уже много лет», – говорит мастер икорного цеха Фарида АРЕФЬЕВА. Сама она также имеет солидный опыт работы на предприятии Анатолия Осадчего.

Сергей ЕСИН, бригадир участка прибрежного лова, в компании уже больше десяти лет. Родом с Сахалина, сейчас живет на Кубани, но все равно приезжает работать на промысле красной рыбы.

Галина КОПЫЛОВА познакомилась с Анатолием Осадчим еще 20 лет назад, когда он был простым рыбаком. Когда Анатолий Александрович открыл свое дело, перешла на



Галина КОПЫЛОВА

работу к нему. Галина Митрофановна много лет занималась икорным производством, сейчас трудится на предприятии поваром. Отмечает, что с тех пор, как «Свободное-2001» только появилось, предприятие постоянно развивается. Эффективность производственных процессов обеспечивает современное оборудование, улучшаются бытовые условия для работников.

Сотрудникам предоставляется благоустроенное жилье, они обеспечены трехразовым питанием, причем сельхозпродукция для поставок в столовую также производится на предприятии Анатолия Осадчего. Сама территория «Свободного-2001» радует глаз.

Очень важно сохранять в отрасли кадры, уверен Анатолий Александрович. «Сотрудники – это гордость нашего предприятия. Настоящие профессионалы, преданные своему делу и компании. Именно они обеспечивают успех «Свободного-2001», – подчеркивает предприниматель. **FN**

Анна ЛИМ

ЛОКАЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО – ВЕСОМОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО В БОРЬБЕ ЗА РЫНОК

«Альфа Лаваль» – одна из старейших иностранных фирм на российском рынке. В этом году исполняется 110 лет с момента открытия в 1905 году в Санкт-Петербурге первого представительства этой компании в нашей стране. В начале 1990-х годов концерн основывает собственное производство на базе Болшевского машиностроительного завода в городе Королеве Московской области, а в 1996 году коммерческое подразделение и завод объединяются в ОАО «Альфа Лаваль Поток», которое становится официальным представителем концерна Alfa Laval в Российской Федерации.

О современной деятельности концерна в целом и его российско-го представительства в интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства» рассказал генеральный директор ОАО «Альфа Лаваль Поток» Александр ПЕРЕКИН.

– Александр Михайлович, сегодня «Альфа Лаваль» вписывает новые страницы в историю своей деятельности в России. Расскажите, какое значение в целом для концерна имеет российский рынок? И какие направления являются для вашей компании ключевыми на данном этапе?

– Для концерна «Альфа Лаваль» Россия всегда была и остается важным рынком, это очень большая страна, в которой много потенциально интересных областей для развития. О значении российского рынка говорит хотя бы тот факт, что уже в 1993 году концерн принял решение о покупке локального производства, а 26 октября 1995 года на заводе в Королеве был выпущен первый пластинчатый теплообменник.

Решение по производству именно пластинчатых теплообменников было обусловлено привлекательностью рынка теплоснабжения: износ сетей был огромным, а эффективность использования тепла крайне низкой. Несмотря на то, что мы уже произвели порядка 75 тысяч теплообменников только для рынка теплоснабжения, да и наши конкуренты не сидят сложа руки, до сих пор потенциал этого бизнеса остается довольно высоким.

Не так давно в нашей стране были приняты законы федерального уровня, направленные на повышение энергоэффективности, энергосбережение, в том числе в системах теплоснабжения. Эта тема касается каждого из нас, все мы платим за теплоснабжение и хотим платить именно за то, что действительно получаем. Сейчас многие сталкиваются с тем, что в квартирах холодно или, наоборот, слишком жарко. Задача – добиться более эффективного расходования тепла и справедливых тарифов, которые бы не росли каждый год. Для

этого необходима модернизация систем теплоснабжения в целом. В идеале в каждом доме должен находиться индивидуальный тепловой пункт (ИТП), чтобы люди могли устанавливать комфортную для себя температуру и регулировать потребление тепла так, как это принято в развитых странах. В перспективе это миллионы установок и соответственно огромный объем заказов для всех участников этого рынка.

ИТП – это уже более серьезный уровень, он представляет собой законченную систему, которая подходит под ту или иную модель дома. Мы сейчас активно занимаемся этим направлением и видим, что интерес рынка в большей степени связан с системными решениями, к которым относится ИТП, нежели с просто теплообменниками, которые потом надо встраивать в системы. И здесь мы вполне конкурентоспособны, поскольку обладаем компетенциями, позволяющими нам самим делать инжиниринг этих систем. На данный момент мы не производим их собственными силами, а используем наших партнеров, но если рынок оживится и начнутся большие проекты, а предпосылки к этому есть, и бизнес-план покажет, что это выгодно, мы скорее всего будем открывать производство ИТП на нашем заводе.

Первым проектом такого рода, абсолютно уникальным для России, стал небоскреб «Исеть» в Екатеринбурге. В нем все апартаменты имеют свой индивидуальный тепловой пункт. Это совершенно иная конструкция дома, хочется верить, конструкция будущего. Другой пример – в прошлом году был реализован очень интересный проект по организации теплоснабжения части зданий в Сколково. Это инновационный центр, где принципиально по-новому решена задача по поддержанию климата в зданиях. Мы делали для него установки, создавая даже не тепловой пункт, а теплохолодильный, поскольку он отвечает и



Александр ПЕРЕКИН, генеральный директор ОАО «Альфа Лаваль Поток»

за тепло и за холод. Это был первый опыт для нас, и мы надеемся, он получит продолжение.

– В 2011 году мы посещали ваш завод в Королеве. На тот момент помимо производства полного цикла, где собирались пластинчатые теплообменники, вы расширяли производственную базу, налаживая выпуск воздушных теплообменников для холодильных систем. За прошедшие годы насколько разросся этот сектор? Появились ли какие-то новые направления производства или планируются в ближайшем будущем?

– Действительно, в 2011 году мы запустили производство воздушных теплообменников, благодаря чему добились успехов на рынке холодильной техники, которая применяется в том числе и для хранения пищевых продуктов. Это так называемый «коммерческий холод», он нужен для логистических терминалов, промежуточных хранилищ, распределительных центров, складов. Кроме того, за счет наших охладителей поддерживается комфортный климат в торговых центрах, бизнес-центрах, гипермаркетах, где присутствует большое количество людей. И в этой сфере тоже есть перспективы роста.

Рынок колоссальный, и наличие локального производства обеспечивает нам преимущество перед конкурентами и помогает развиваться. В нашей стране нет ни одной компании,

которая имела бы полный цикл производства как пластинчатых, так и воздушных теплообменников, кроме «Альфы Лаваль». Есть фирмы, которые собирают такое оборудование из комплектующих, как правило, импортных. Но, во-первых, в этом случае это потеря знаний и технологий, а во-вторых, сейчас это дорого, потому что любой импортный товар в переводе на рубли заметно подорожал.

В свою очередь мы используем в основном местное сырье и порядка 80% российских комплектующих. Ищем местных поставщиков, которые могут развиваться вместе с нами, что невозможно, если ограничиваться ролью сборщика. Мы постоянно проводим анализ рынка, смотрим, какие могут быть улучшения, организуем программы адаптации, чтобы наши продукты были действительно востребованы. Это непрерывный процесс, и вкупе с таким козырем, как локальное производство полного цикла, он дает нам чувство уверенности даже в не самой простой экономической ситуации.

– Какие еще направления являются для вашей компании ключевыми на данном этапе? В каких отраслях и на какое оборудование спрос наиболее активный или вы видите перспективы для их развития в дальнейшем?

– Помимо теплоснабжения и холодильного дела сейчас мы видим явный интерес к импортозамещению на

рынке продовольствия. Причем это цепочка, которая в дальнейшем активизирует все каналы. Прежде всего, это развитие сельского хозяйства, затем строительство логистических баз хранения, первичная переработка продуктов, транспортировка, получение готовой продукции.

Вот уже больше года в области пищевой индустрии мы наблюдаем очень даже неплохие результаты. Если речь идет о комплектующих или компонентах, которые мы продаем через наши каналы и партнеров, то это в основном санитарно-гигиеническое оборудование, например, специальные насосы, инсталляционные материалы, трубы, фитинги, всевозможные разъемы, клапаны для управления потоками, мешалки, системы очистки танков и т.д.

В области процессных технологий и готовых решений мы видим определенные изменения по сравнению с тем периодом, когда мы только запускали производство в России. Бизнес сместился в сторону более сложных продуктов. Теперь никого не удивишь, допустим, рафинированным подсолнечным маслом, а когда-то оно было в новинку. Но при производстве подсолнечного масла остается очень много отходов – жиросодержащего шрота. Сегодня предприятия испытывают проблемы с его хранением и утилизацией, а мы разработали линию, которая позволяет выделять из шрота белок и выпускать велико-

лепный коммерческий продукт, на основе которого можно изготавливать корма и для рыбы, и для птицы, и для животных. Таким образом, мы не загрязняем окружающую среду и получаем дополнительную прибыль.

Еще более интересные варианты открываются в области биотехнологий. Возможно, за ними будущее нашей страны. Ведь Россия богата не только ископаемыми природными ресурсами, но и пахотными землями, пригодными для выращивания сельскохозяйственных культур. За последние десятилетия российские аграрии, применяя современные

будут обладать качественно иными свойствами, они будут экологически чистыми, легко утилизироваться или вовсе не требовать утилизации.

Опять же развитие новой отрасли даст мультипликативный эффект в виде импульса для сельского хозяйства, подготовки кадров, внедрения новой техники, создания научно-производственных баз и лабораторий, которые бы производили на основе «живых бульонов» требуемые продукты. В этом случае мы могли бы поставлять лабораторные установки-модули целиком, позволяя легко масштабировать результаты удачных

сийский рынок планируется приход каких-то современных европейских технологий, которые прежде не были доступны нашим предприятиям?

— Морское направление занимает особое положение в нашей компании в силу своей специфики. Оно охватывает и судовладельцев, которые могут находиться, допустим, во Владивостоке или Петропавловске-Камчатском, и верфи, расположенные в любой точке мира — в России, в Корее, в Китае, в Японии, в Хорватии, в Норвегии. Важнейшим регионом для нас, безусловно, является Дальний Восток, поскольку именно здесь сосредоточены основные флотилии — и торговые, и рыбные, и военные.

На сегодняшний день нам есть, что предложить рыбакам, особенно в плане экологии. Государство последовательно ужесточает требования к выбросам предприятий, в том числе к очистке сточных вод. Говорим ли мы о промышленных стоках или муниципальных, очевидно, что все эти годы в системы очистки мало кто инвестировал. Теперь рыбоперерабатывающие производства столкнулись с необходимостью внедрять современные методы очистки сточных вод. У «Альфы Лаваль» подготовлен обширный пакет предложений, который не ограничивается, как раньше, декантерной центрифугой и сгустителем или спиральным теплообменником, в него входят и мембраны, и всевозможные фильтрационные установки, и фильтропрессы и другое оборудование.

Понятно, что рыбопереработчики, как и в других пищевых отраслях, прежде всего заинтересованы в том, чтобы получить на выходе качественный коммерческий продукт. Для утилизации отходов они, как правило, применяют рыбомучные установки, которые, будем честны, со своей задачей справляются далеко не всегда. Если речь идет о судовом производстве, проблема не столь критична, но для береговых предприятий — это довольно острая проблема. На Дальнем Востоке традиционно преобладает рыба с высоким содержанием жира — сельдевые, лососевые, и традиционные РМУ тут не помощники. Муку хорошего качества в них не сделать — она просто сжигается, но остатки все равно слишком жирные даже для закапывания или сброса.

Решение, которое мы предлагаем, более сложное и дорогое, но оно призвано решать все эти задачи. Прежде всего, клиент получает коммерческий продукт, за счет того что у

Морское направление занимает особое положение в нашей компании в силу своей специфики. Оно охватывает и судовладельцев, которые могут находиться, допустим, во Владивостоке или Петропавловске-Камчатском, и верфи, расположенные в любой точке мира — в России, в Корее, в Китае, в Японии, в Хорватии, в Норвегии.

интенсивные методы и технику, сумели настолько повысить урожайность пшеницы и других зерновых культур, что из импортера зерна мы превратились в одного из ключевых экспортеров.

Более того, стали возникать излишки, которые нельзя продать и нигде хранить. Выход — в более глубокой переработке. На сегодняшний день мы ведем уже второй крупный проект по производству крахмала из зерна. Это огромные заводы стоимостью в десятки миллионов долларов с очень сложной технологией, которая до этого в нашей стране не применялась. На этих установках задействованы все виды оборудования, которые мы производим: центробежное, теплообменное, потокопроводящее и т.д.

Но даже если не импортировать крахмал, рано или поздно будет достигнут предел насыщения рынка. И тогда нужно делать следующий шаг, переходя от крахмала к «живым бульонам» — органическим субстанциям, из которых можно будет получать материалы, что придут на смену нынешним пластикам, полиэтиленам и другим изделиям нефтехимической промышленности. Новые продукты

экспериментов под реальные задачи производства.

Из других пищевых направлений можно отметить производство концентратов, которые наши заводы импортируют в огромном количестве, — томатных, ягодных, яблочных. У нас пока только начинают говорить о том, что неплохо бы производить их прямо на месте. Это не так просто, как кажется, но у нас уже есть решения, которые дают возможность делать, допустим, из местных яблок яблочный концентрат, который затем идет на производство соков и т.д. Схожие процессы с акцентом на более сложные продукты наблюдаются и у других пищевиков, например, производителей сыра. Я уже не буду говорить о фармацевтике, косметике и других высокотехнологичных отраслях, для которых мы тоже можем собирать установки. Все это рынки перспективные, но пока еще совершенно неразвитые.

— Компания Alfa Laval всегда уделяла особое внимание морскому направлению, регулярно предлагая новинки, в том числе в сфере судовой техники, рыбопереработки и утилизации отходов. Возможно, на рос-

нас правильно выстроена технология подготовки первичного сырья, которое затем подогревается и разделяется в нашем трикантере, позволяя после сушки выпускать муку превосходного качества — из жирных видов рыбы. Кроме того, уже на уровне выхода из трикантера в нашем распоряжении оказывается технический жир, который можно доработать до чистого рыбьего жира, пригодного, к примеру, для медицинских целей. Еще один побочный продукт — вода, которая по большому счету не нуждается в доочистке и может спокойно сливаться.

Мы верим в то, что наши установки будут востребованы на Дальнем Востоке как у рыбаков, так и среди тех, кто перерабатывает рыбу на берегу. Хочу сказать, что мы работаем со многими предприятиями на Камчатке, в Приморье и других регионах. К сожалению, в России строительство верфей пока не очень развито. С другой стороны, зачастую судовладельцы приобретают, модернизируют и ремонтируют суда на корейских и китайских заводах, а в этих странах есть представительства «Альфа Лаваль».

Мы поддерживаем тесные контакты с судовладельцами и судовыми операторами, которые выбирают нас в первую очередь за качественное оборудование и сервис. Мы умеем правильно выстраивать сервисные программы, включая потребление запасных частей, всевозможные ревизии и аудиты. И, конечно, сеть сервисных центров, которая позволяет нашим клиентам получить немедленное и квалифицированное обслуживание во всех ключевых портах. В сентябре я планирую присутствовать на Восточном экономическом форуме, который

пройдет во Владивостоке. Думаю, это хорошая возможность для всех заинтересованных лиц и компаний лично познакомиться с нами, побеседовать, обменяться контактами.

— Рынок не стоит на месте, и, к сожалению, происходящие перемены порой добавляют трудностей производителям. Наиболее заметное влияние на все сферы промышленности сегодня оказывают экономические санкции, введенные в прошлом году. Насколько заметно отразилась изменившаяся рыночная ситуация на заказах российских клиентов «Альфа Лаваль»? И как в свою очередь концерн реагирует на подобные глобальные изменения состояния рынка?

— Разумеется, мы чувствуем некоторый спад и замедление активности на рынке, к примеру, оборудования для нефтегазового комплекса. Видимо, рынку нужно время, чтобы сбалансироваться, стабилизироваться, прежде чем дальше инвестировать. Этот спад связан в первую очередь со снижением цен на нефть. Как только цены пошли вниз, инвестиционные программы стали сдвигаться. Но это не может продолжаться бесконечно, потому что все равно придется разрабатывать новые месторождения, двигаться дальше в Восточную Сибирь, прокладывать трубопроводы в Китай, — все это будет требовать вложений.

Надеемся, что через какое-то время рынок адаптируется к ситуации. К сожалению, нефть и газ автоматически потянули за собой нефтепереработку и нефтехимическую промышленность, которые тоже заметно просели. Но опять же в обозримом будущем эти отрасли начнут восстанавливаться.

В свою очередь мы сосредоточились на том, чтобы правильно выстроить приоритеты и направлять наши усилия на потенциально более привлекательные отрасли. Там, где мы видим, что пока стоит подождать, мы будем переводить все ресурсы в те области, где видим высокий потенциал и которые будут нам давать результат. Поэтому сейчас мы работаем над эффективностью процессов, стараемся оптимизировать расходы и выбирать те направления движения, которые будут давать нам и лучшие объемы, и прибыльность.

Как я уже говорил, большим подспорьем для нас является собственное производство и сервисный центр. У нас огромная сервисная служба, очень много людей в регионах. Только в России, помимо Москвы, работает еще восемь региональных офисов, плюс отделения в Минске, Алма-Ате и Киеве. Это очень важно. Во всех областях сервис — это жизненно необходимая часть, без которой в сегодняшних условиях продукт никому не интересен. Всем интересно, как компания будет заботиться об этом продукте и делать так, чтобы полное владение им было более выгодным.

Когда ты считаешь не просто, во сколько обойдется то или иное оборудование и запасные части, но считаешь это в динамике: сколько за десять лет будет стоить правильное сервисное обслуживание, правильное потребление запасных частей плюс капитальные вложения, порой получается неожиданный результат. Это совершенно другая логика, которая сейчас все больше преобладает и в мире, и в России. FN



КОРД-Группа

690002, г. Владивосток, Океанский пр., 106/1
 тел./факс: (423) 2427728, факс: (423) 2427729
 www.cord.su mail@cord.su

**ПОСТАВКА, УСТАНОВКА
 И ОБСЛУЖИВАНИЕ
 ГИРОКОМПАСОВ
 ПРОИЗВОДСТВА ТОКУО КЕИКИ**

**ТОКУО
 KEIKI**

Выполнение работ
 квалифицированными
 специалистами, прошедшими
 обучение у производителя

На правах рекламы

Анна ЛИМ

МОДЕЛЬ ОТ ПРЕЗИДЕНТА

Этой осенью надежды и опасения рыбаков во многом связаны с грядущим заседанием президиума Госсовета. По мнению руководителей некоторых ведомств, рыбная отрасль сейчас находится в упадке и нуждается в кардинальных реформах. С другой стороны, глава Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ в июле докладывал президенту, что результаты хорошие и вылов рыбы растет. Что думают сами рыбаки и какие проблемы, по их мнению, заслуживают первоочередного внимания главы государства, журналу «Fishnews – Новости рыболовства» рассказал председатель правления Межрегиональной ассоциации прибрежных рыбопромышленников Северного бассейна Валентин БАЛАШОВ.

– Валентин Валентинович, несмотря на широкий разброс мнений, одним из объективных критериев, позволяющих судить о положении дел в том или ином секторе экономики, остаются финансово-экономические показатели. С этой точки зрения как вы оцениваете текущее состояние российского рыболовства?

– На мой взгляд, динамика очевидна. С 2005 года активно идет процесс укрупнения капитала в рыбной промышленности, укрепляется материальная база предприятий, рыбопромышленные компании становятся сильнее. Состояние здоровья отрасли можно оценивать по различным показателям, цифр много, и все их знают, повторяться не буду. Они демонстрируют устойчивый экономический рост и уже реализованную программу импортозамещения на рынке рыбной продукции.

В последние десять лет производительность труда выросла почти в два раза, а вместе с ней увеличилась зарплата рыбаков. Сегодня она выше средних значений по стране. Рост

производственных показателей и стабильная социально-психологическая обстановка в рыбацких трудовых коллективах – это результат верных решений предыдущего заседания президиума Госсовета в 2007 году в Астрахани. Выбранная тогда главой государства Владимиром ПУТИНЫМ модель пользования водными биоресурсами и просуществовавшая до середины 2012 года организационная структура управления отраслью, замкнутая непосредственно на правительство, дали свои положительные результаты.

А то, что руководители некоторых ведомств называют упадком, – совсем другая тема. Если отбросить в сторону «гарнир» красивых слов, то говорят они только о квотах. Мы понимаем, что в предстоящие два года попытки «рыбного передела» будут обостряться. Пришло время учиться не только развивать бизнес, но и защищать его.

– Директор департамента судостроения и морской техники Мин-

промторга Максим КОЧЕТКОВ недавно поделился с журналистами подробностями работы над поправками в ФЗ о рыболовстве. Рыбаков настойчиво подталкивают к мысли, что нужно строить новый флот здесь и сейчас. Предприятия Северного бассейна на протяжении последних лет не раз пытались это сделать. Если подытожить опыт северян и их дальневосточных коллег, можно ли строить промысловые суда у нас в стране?

– Рыбаков не надо куда-то подталкивать, они и без государственных субсидий строят и модернизируют свой флот. Предприниматель умеет считать. С какого-то момента он прекращает тратить деньги на ремонт старого парохода и покупает что-то более надежное и эффективное или строит новое судно, потому что это экономически целесообразней. На Северном бассейне за последние годы введено в эксплуатацию три новых среднетоннажных и одно уникальное крупнотоннажное судно. Еще один траулер-красавец приступит к промыслу в начале следующего года. Десятки судов прошли модернизацию от замены главных двигателей до переоборудования судовых фабрик.

Откровенно сказать, этот плач Ярославны о старом флоте скоро станет просто неприличным. Удивляет другое, что уже о поправках в наш отраслевой закон на всю страну откровенно рассуждает технический чиновник из соседнего ведомства, всего два месяца назад числившийся топ-менеджером негосударственной судоверфи, – весьма своеобразное «государственно-частное партнерство» получается. Это неправильно.

Вообще тема «квоты под судостроительную верфь» напоминает настойчивое предложение из повести Булгакова «Собачье сердце» взять несколько журналов по полтиннику в пользу детей. Только в нашем случае судостроительные предприятия к нуждающимся детям не отнесешь. Мы рады за них, у коллег работы на десять лет вперед с государственной гарантией оплаты. Ну а если они в свободное от основной работы время построят и предложат рынку современное конкурентоспособное рыбопромысловое

судно, то его, скорее всего, купят и безо всяких субсидий. Пока же, увы, одни слова. Вернее слово – «квоты». Любопытно, что когда судовладельцы предлагают вести диалог о судостроении без «квот», разговор прекращается: сам «киль» не интересен инициаторам темы.

– Состоялись уже два заседания рабочей группы по подготовке к заседанию президиума Госсовета, и такое ощущение, что в фокусе внимания находится исключительно передел квот. Об остальном словно забыли, даже о таком объявленном приоритетным направлении, как аквакультура. На ваш взгляд, насколько важно поднимать вопросы развития товарного рыбоводства на самом высоком уровне?

– Аквакультура как подотрасль рыбного хозяйства, несомненно, имеет хорошие перспективы. Однако не следует преувеличивать возможности российских рыбоводных предприятий по нескольким причинам.

Прежде всего, мы не Индонезия, Вьетнам или Филиппины и тем более не Китай. У нас девять месяцев в году зима. Кроме того, есть рынок, который определяет потребность в той или иной рыбе. Представим себе, что карпа вырастили 1 млн. тонн. А его купят?

Тем не менее в последние 15 лет появились новые направления массового производства товарной рыбной продукции: атлантический лосось в Мурманской области, форель в Карелии, беспозвоночные на Дальнем Востоке. Есть устойчивый рост производства на несколько тысяч тонн в год. Есть рынок сбыта. И это только начало, ведь та же Карелия при условии строительства грунтовых дорог к сотням озер может в разы увеличить производство форели.

В ближайшие пять лет действительно можно рассчитывать на достижение общего объема производства товарной рыбы и беспозвоночных на уровне 300 тыс. тонн в год.

– В конце июля Росрыболовство объявило о начале приема заявок для конкурсного отбора проектов, претендующих на получение господдержки в виде субсидирования процентных ставок по инвестиционным кредитам. На эти цели в рамках госпрограммы в текущем году выделено порядка 400 млн. рублей. Эти деньги способны стимулировать рост в аквакультуре?



Валентин БАЛАШОВ, председатель правления Межрегиональной ассоциации прибрежных рыбопромышленников Северного бассейна

– Вообще-то сначала надо закрепить за пользователями участки, а практика работы комиссий в июне-июле говорит о несовершенстве нормативной правовой базы. Очень много отказов по формальному признаку.

Субсидии сами по себе не показатель. Это только один из факторов, определяющих инвестиционную привлекательность любого бизнеса. В товарном рыбоводстве в структуре затрат он не превышает 5-6%. Главное не это. Сделали законодательство – не меняйте его. Позвольте предпринимателю законно на длительный срок получить участки в пользование. Он должен быть уверен в своем праве на эту воду.

Второй момент – это тысячи озер и рек, расположенных относительно недалеко от населенных пунктов и междугородних автомагистралей. Дороги к водоемам – вопрос системный, скрывающий огромный потенциал развития, и важная составляющая инвестиционной привлекательности этого бизнеса. Вот сюда надо бы направлять государственные деньги в первую очередь. И это вопрос уровня Госсовета.

В-третьих, ветеринары. Пора уже прекращать самодеятельность в издании нормативной правовой базы субъектовыми ветеринарами. На отдельных территориях это граничит с чиновничьим «аква-издевательством». Предложил бы Министерству сельского хозяйства и Россельхознадзору провести проверки ветери-

нарных служб прибрежных регионов в части издания ими различных нормативных бумаг, имеющих отношение к аквакультуре.

И последнее: товарное рыбоводство в первую очередь нужно для создания рабочих мест в удаленных местностях, его развитие обуславливает подъем социальной инфраструктуры, формирование бюджетов небольших муниципалитетов и сельских поселений. Чиновникам на местах, от которых зависят решения по формированию участков и проведению торгов, необходимо помнить об этом.

– Губернаторы прибрежных субъектов федерации, в экономике которых рыбная отрасль играет существенную роль, все чаще говорят о необходимости расширения полномочий регионов по регулированию рыболовства. А что думают об этой инициативе рыбаки?

– Рыбаки не думают, а делают. Мы в конце 2014 года внесли в отраслевую повестку дня вопрос о передаче субъектам Российской Федерации части полномочий в области регулирования рыболовства во внутренних водоемах и определения договорных условий использования уловов прибрежного рыболовства. Соответствующие проекты нормативных актов были направлены в Минсельхоз.

Проводились встречи с руководителями регионов, они поддерживают это и готовы убеждать руководство страны прислушаться к ним на пред-

стоящем заседании президиума Госсовета. Есть практика работы комиссий по регулированию промысла анадромных видов рыб, она положительная, надо двигаться дальше. Передача полномочий в регионы – это процесс неизбежный и правильный.

Постоянно экспериментировать из Москвы, к примеру, с вопросом о береговой рыбопереработке – это как пытаться издать приказ о единой унифицированной форме одежды для всей страны от субтропиков до Северного полюса. Не пришить к тулупу шорты, как ни старайся. Пусть сами губернаторы определяют, как развивать прибрежный промысел и берег, они лучше знают регион, но и ответственность за рыбные вопросы тогда будет лежать на них.

– С 2019 года Росрыболовство предлагает перейти к «единому промышленному пространству» для промышленного и прибрежного рыболовства. Однако рыбаки-прибрежные должны будут взять на себя обязательства по поставке всей выловленной рыбы на береговые рыбоперерабатывающие заводы. Стимулом для предприятий, которые пойдут на эти условия, будет увеличение в абсолютном выражении их квоты на конкретный год. Дадут ли эти меры результат?

– Предложения по введению нового вида рыболовства – «рыболовство в морских объектах» – с механизмом ежегодного пересчета долей между промышленными и прибрежными квотами не представляются убедительными. Какая цель переписывания 50% текста закона о рыболовстве? Введение «терминологической надстройки» – нового вида рыболовства и двух уже давно существующих подвидов? Каждый год проводить административно-заявительную кампанию на «подвиды рыболовства»? Создать для этого постоянно действующую комиссию по учету и перераспределению сырьевого ресурса?

Если экономической целью нормативного правового регулирования является увеличение поставок рыбы на российский берег, то для этого уже существуют ежегодные приказы Минсельхоза об утверждении ОДУ и Росрыболовства о распределении объемов квот добычи по видам рыболовства и по пользователям. Этого достаточно для увеличения ежегодных объемов добычи при осуществлении прибрежного рыболовства



Валентин БАЛАШОВ: То, что руководители некоторых ведомств называют упадком, – совсем другая тема. Если отбросить в сторону «гарнир» красивых слов, то говорят они только о квотах. Мы понимаем, что в предстоящие два года попытки «рыбного передела» будут обостряться. Пришло время учиться не только развивать бизнес, но и защищать его.

и обеспечения поставок рыбы на берег, например, по ежегодным заявкам субъектов Российской Федерации.

На Северном бассейне Смешанная российско-норвежская комиссия по рыболовству также позволяет в течение года после утверждения ОДУ по совместному промысловому запасу принимать внутригосударственные решения по перераспределению объемов квот в рамках согласованного ОДУ. Все инструменты уже есть в законе о рыболовстве, надо просто правильно ими пользоваться.

– В последнее время на различных совещаниях много говорится о повышении эффективности использования водных биоресурсов. Более того, делаются выводы, что пользователи ВБР неэффективно используют сырьевые ресурсы, не развивают производство рыбной продукции с глубокой степенью переработки, не строят новые суда и т.д. Что на ваш

взгляд необходимо сделать для изменения ситуации?

– Если внимательно выслушать монологи об эффективности, то в конце вы увидите тот же самый вывод – «квоты отнять и передать». Именно к этому все и сводится.

Прежде всего, в законе о рыболовстве нет принципа эффективного использования водных биоресурсов. Нет нормативных документов, которые бы определяли само понятие и механизмы оценки эффективности, как нет и организации, уполномоченной подтверждать уровень эффективности. Как результат, нет и нормативной зависимости между правом пользования и эффективностью пользования ВБР. Прошу не путать процент освоения квот с эффективностью.

Дело в том, что природопользование бывает нерациональное и рациональное. Есть ставка сбора за пользование водным биоресурсом, и она определяется и устанавлива-

ется государством. Ставка может меняться. Само по себе выражение «эффективное использование ВБР» некорректно. Водные биоресурсы как юридическое понятие и объект государственной собственности заканчиваются в трале или на крючке и превращаются в добытые (выловленные) водные биоресурсы (т.е. изъятые из среды их обитания), которые в соответствии с законом о рыболовстве являются собственностью пользователя. Дальше он может распоряжаться ими по своему усмотрению в рамках Гражданского кодекса.

Природопользование не может быть эффективным, эффективен может быть предприниматель, в нашем случае рыбак. Общеизвестно, что добыча отдельных водных биоресурсов может быть неэффективной сегодня, а завтра появится спрос и все кинутся ловить эту рыбу. И если какие-то виды недоосваиваются, так это не оттого, что рыбаки плохо работают – экономики на этом объекте нет, район промысла далеко, доли мелкие, рынок отсутствует и т.д. А еще иногда бывает, что рыба просто не ловится, мойвенная путина в Баренцевом море в 2015 году тому пример. Рыбопромышленная компания вложила в промысел, кредиты взяла, а в результате «пролетела» на несколько сотен миллионов рублей. Не было промысловых концентраций мойвы в этом году, природа-матушка определила «эффективность».

Не следует упрощать жизнь рыбацкой отрасли, бизнес – это риск, а в рыбе – двойной риск. Эффек-

тивно ли строить новый пароход, производить готовую продукцию на берегу или в море – это зависит от затратных и рыночных факторов, от решений предпринимателя. Если чиновник будет говорить, что эффективно, а что нет, тогда он, сам того не понимая, переходит в категорию «предприниматель». А, как известно, у государства несколько иные функции. Для решения своих задач независимо от капризов погоды у него есть необходимые и достаточные инструменты получения денег с пользователя сырьевыми ресурсами – ставки сбора и налоги, и не следует изобретать «велосипед».

– **Так как же быть с продолжающимися поступать по инициативе различных министерств и ведомств концептуальными поправками в законодательство о рыболовстве?**

– «Потрясений и передела в отрасли не будет. Добросовестные пользователи могут не переживать по случаю возможной потери ресурса в 2018 году. Основания к этому могут возникнуть только в отношении неэффективных компаний-рантье, но для этого будут использоваться другие законные методы. Промысловый флот уже давно не государственный, а частный, и нужно понять, что заставить судовладельцев поменять старые суда на новые против их же воли невозможно. Во многом решение этого вопроса зависит от них самих». Это я вспомнил слова куратора рыбной отрасли в правительстве до мая 2012 г. Вик-

тора Алексеевича ЗУБКОВА. Рыбачье сообщество готово и сегодня подписаться под каждым словом.

В Астрахани в 2007 году президент определил модель работы нашей отрасли и оказался совершенно прав. Надо помнить, что действующий закон о рыболовстве писали неглупые и ответственные люди, всю жизнь проработавшие в рыбном хозяйстве. Закон был принят после 13 лет работы рыбной отрасли в условиях развития рынка. Он сделан под рынок. Если у кого-то есть желание сделать его иным, ну, пусть пробуют.

Была уже в 2011 году попытка изменить принципиальные нормы закона для рыбаков-любителей, все мы помним их реакцию. В нашем случае речь идет о рыбаках-профессионалах. Может, уже достаточно экспериментировать, особенно в преддверии 2016 года?

Рыбное хозяйство – составляющая продовольственной безопасности. От настроения рыбаков напрямую зависит благосостояние всех приморских регионов. Необходимо помнить, что в отрасли работает более ста пятидесяти тысяч человек, которые своим трудом ежедневно кормят страну, в буквальном смысле доставляя радость к столу десятков миллионов жителей России. Сотни экипажей рыбопромысловых судов, ведущих промысел в суровых российских морях, еще не обсуждали в трудовых коллективах «совершенствование» закона о рыболовстве, и лучше было бы, чтобы они просто продолжали работать. **FN**

ЕМФ Лебенсмиттельтехник-Анлагенбау ГмбХ

Рыбопереработка

Спиральные морозилки
Консервные линии
Упаковочные системы
Комплексные решения

Рыбоводство

Бассейны, инкубаторы
Аэраторы, кормушки
Системы фильтрации
УЗВ-системы

Проекты и строительство заводов «под ключ»



МОСКВА

121357, улица Верейская, д. 17
БЦ Верейская плаза-2, оф. 111
Тел.: +7 495 644 32 42
e-mail: emf@emfmsk.ru
skype: suponizkaja.a



ГЕРМАНИЯ

Feldstraße, 3
31582 Nienburg/Weser
Tel: +49 5021 602850
e-mail: info@emf.de
skype: ina.dietz.emf



ВЛАДИВОСТОК

690002, Океанский проспект
д. 100-А, офис 303 (а/я 52)
Тел.: +7 (423) 275 28 69
e-mail: emf@land.ru
skype: emfwlad



www.emf.de





Наталья СЫЧЕВА

СОВРЕМЕННАЯ РЫБОПЕРЕРАБОТКА ПРИШЛА В ХАБАРОВСКИЙ КРАЙ

Лосось, икра, кипящие нерестовые реки – сегодня это одни из наиболее популярных символов российского Дальнего Востока. Все потому, что «красная» путина – главные месяцы в году для большинства местных рыбаков и рыбопереработчиков. Поэтому и подготовка к новому промысловому сезону здесь начинается сразу после завершения предыдущего.

Работа в этом направлении становится все более заметной: «рыбные» регионы прирастают современными перерабатывающими заводами, модернизируют производства. Не стал исключением и этот год. К лососевой путине-2015 заработал кардинально обновленный завод ООО «РПК «Восточное». Обкатанные на предприятиях Камчатки и Сахалина современные технологии переработки лососевых впервые пришли на побережье Хабаровского края.

Уникальности проекту добавили и сроки его реализации: производство было отстроено и запущено здесь всего за девять месяцев буквально с нуля.

ЗНАКОМЬТЕСЬ – ПРОВЕРЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Сегодня Хабаровский край занимает четвертое место по объемам вылова и рыбопереработки среди

регионов Дальнего Востока. Тем не менее здесь также вполне успешно реализуется региональная госпрограмма развития рыбохозяйственного комплекса до 2020 года, наблюдается стабильная положительная динамика по основным показателям отрасли. В этом году, по оценкам экспертов, хабаровские предприятия могут выйти на отметку в 300 тыс. тонн по добыче рыбы. Не стоит на месте и переработка.

После модернизации завод рыбоперерабатывающего комбината «Восточное» стал для края первым производством, на котором был реализован полностью автоматизированный технологический цикл переработки лососевых. Торжественный запуск уникального предприятия произвел губернатор Вячеслав ШПОРТ, который лично побывал на открытии завода в селе Иннокентьевка.

– Это, по большому счету, самое современное рыбоперерабатывающее предприятие Хабаровского края. Важно, что бизнес не просто увеличивает объемы производства

и прибыль, но и откликнулся на призыв властей, связанный с политикой импортозамещения. Здесь работают только на новом отечественном оборудовании. Сейчас же задача простая – их продукт должен попасть на прилавки не только в Хабаровском крае, но и в других регионах страны. Мы и дальше продолжим поддерживать строительство и модернизацию таких предприятий, – подчеркнул губернатор.

Отправной точкой в решении провести масштабную реконструкцию (а по факту построить заново на месте старого производства современный завод) для РПК «Восточное» стало наводнение 2013 года на Амуре. Тогда серьезно пострадало не только здание старого цеха, сохранившегося еще с 30-х годов, частично разрушенными оказались и гидротехнические сооружения.

К тому же определенную стабильность, которая позволила строить планы на развитие, обеспечило распределение на долгосрочной основе рыбопромысловых участков. Тогда же было принято решение в разы увеличивать мощность предприятия, а большие объемы всегда подразумевают поточность производственного процесса. Частичная модернизация завода не позволила бы добиться таких

результатов. Поэтому был выбран комплексный проект – полная реконструкция завода.

Несмотря на масштабы задачи, возведение здания, проектирование и насыщение рыбоперерабатывающего цеха заняли считанные месяцы. К разборке старого цеха приступили 22 сентября 2014 года, а уже к 15 июля 2015 года в отстроенном заводе было запущено новое оборудование. Так что путину начали в срок и в полной боевой готовности.

ДЕЛО В ТЕХНИКЕ

Реконструированный завод РПК «Восточное» ориентирован на переработку всех видов лососевых и производство полного ассортимента рыбопродукции первичной переработки. Приемные мощности позволяют направлять на разделку до 300 тонн сырья в сутки. По транспортеру рыба поступает в основной цех, где осуществляются все стадии дальнейшей обработки: от видовой сортировки, потрошения, замывки до заморозки.

Обработка производится на универсальных российских линиях – пазовых транспортерах. Это простое в эксплуатации оборудование не требует особых навыков от рыбообработчика, оптимальная организация рабочего места позволяет сделать

этот фактически ручной процесс быстрым и максимально качественным. К тому же вручную вынутая лососевая икра не контактирует с отходами, а моментально направляется в автоматизированный икорный цех. В производство здесь идут и молоки лососевых.

Кстати, икорный цех в РПК «Восточное» можно назвать уникальным благодаря установленной здесь линии: российские инженеры учли имеющийся мировой опыт в этой области и создали полный комплект оборудования для автоматической пробивки икры. Как результат – даже на таком нежном сырье, с которым приходится работать хабаровским рыбообработчиком, выход готового продукта получается на 15% больше, чем показывают лучшие японские аналоги. На это оборудование российскими инженерами получен патент.

На заводе установлен современный морозильный комплекс. Оборудование нового поколения безопасно для окружающей среды и максимально эффективно в работе. До -28°C рыба замораживается за два часа. Это позволяет уменьшать время заморозки и повышать производительность.

В общей сложности в модернизацию завода было вложено более 350 млн. рублей. Благодаря реконструк-



Икорный цех в РПК «Восточное» можно назвать уникальным благодаря разработкам российских инженеров



Современный морозильный комплекс обеспечивает заморозку рыбы до -28°C всего за два часа

ции объемы производства увеличились до 250-270 тонн готовой (замороженной) продукции в сутки.

РАБОЧИЙ ПРОЦЕСС БЕЗ ОСТАНОВКИ

Впечатления от работы со специалистами, занятыми на строительстве завода, у руководства компании остались самые положительные:

– У нас получился такой мини-интернациональный проект: генпродрайчиком и строителями самого здания завода были работники из бывших республик Советского Союза – все квалифицированные, грамотные специалисты. А все техническое насыщение, инженерная мысль и современные технологии – от наших партнеров из Приморья, настоящих профессионалов в своем деле. Поэтому и в хорошем результате мы были практически уверены с самого начала. Все сложности, без которых не обходится ни одна стройка, удавалось быстро решать, не останавливая процесс, – рассказал журналу «Fishnews – Новости рыболовства» директор РПК «Восточное», руководитель Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Амурского бассейна Александр ПОЗДНЯКОВ.

Важно, что запуск завода не стал завершающей точкой для самого проекта. Уже сейчас инженеры компании «Технологическое оборудование», которая и отвечала за

«начинку» нового производства, заняты разработкой и созданием специального дозировочного устройства для обработки корюшки. Этот узел станет дополнительной опцией к основной производственной линии комбината, которая позволит осуществлять промышленную фасовку и заморозку рыбы. В сравнении с традиционным способом заморозки корюшки на льду, механизация процесса значительно повысит качество и скорость обработки. К тому же это расширит сроки работы завода.

До конца лососевой путины специалисты «Технологического оборудования» не покинут цехов обновленного предприятия. Теперь, после запуска производства, их задача не только проконтролировать работу техники, но и помочь персоналу рыбоперерабатывающего комбината перейти на современное оборудование.

РЫНОК ЖДЕТ

С запуском завода после реконструкции в компании рассчитывают не только увеличить объемы производства, но и развить связи с новыми покупателями.

– Рыба поступает на наш завод с рыбопромысловых участков сразу нескольких компаний. Нарастив масштабы производства, мы планируем расширить и рынок сбыта, – рассказал Александр Поздняков. –

Традиционные регионы поставки нашей продукции – это Сибирь и Урал. Но сейчас мы развиваем связи, и при поддержке правительства края, губернатора подписано соглашение с Санкт-Петербургом. Думаю, с увеличением объемов сможем охватить и всю Ленинградскую область.

В успешности планов хабаровских рыбопромышленников не сомневаются и их партнеры:

– Самое главное – правильно обработать и доставить рыбу до прилавка. В том, как реализованная на заводе технология позволяет это делать теперь, я смог убедиться лично – это действительно что-то особенное. Если попробовать кету, которая здесь выловлена и приготовлена, мы с уверенностью сделаем выбор в ее пользу: никакая семга, форель в сравнение не идет, – отметил генеральный директор инжиниринговой и производственной компании «Технологическое оборудование» Олег КОМАРОВ.

На открытии завода присутствовали представители рыбацких компаний края, коллеги РПК «Восточное». Они смогли увидеть современные решения в области рыбопереработки в действии. И, как отметили в «Технологическом оборудовании», интерес со стороны местных рыбаков уже начал воплощаться в новые проекты, которые позволяют отрасли Хабаровского края шагнуть на новый уровень. **FN**



АССОЦИАЦИЯ ДОБЫТЧИКОВ МИНТАЯ

Крупнейшее российское отраслевое объединение,
в которое входят **47 рыбопромышленных**
предприятий Дальнего Востока



Объем добытых нашими предприятиями водных
биологических ресурсов в 2013 году составил около

1,56 млн. тонн (37,6% общероссийского вылова)

Объем выпускаемой пищевой рыбопродукции составляет

32,2% общероссийского объема производства

Алексей СЕРЕДА

Сергей СЛЕПЧЕНКО: ВСЯ НАША СПИЗУЛА С САХАЛИНА ПОЙДЕТ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК

ООО «Акватехнологии» не только успешно добывает рыбу и морепродукты, но и самостоятельно продает их конечному потребителю. В 2011 году компания создала собственную торговую сеть и с тех пор реализует мороженую, соленую, копченую продукцию, консервы и пресервы примерно в 35 населенных пунктах Приморского края. В этом году организация впервые получила квоту на вылов спизулы у берегов Сахалина. Генеральный директор «Акватехнологий» Сергей СЛЕПЧЕНКО рассказал корреспонденту Fishnews о перспективах нового направления и особенностях торговли рыбопродукцией в условиях продовольственного эмбарго.

– Сергей Владимирович, успешно ли идет промысел сахалинской спизулы?

– На настоящий момент мы добыли около 130 тонн спизулы в заливе Анива. Но сейчас промысел прекращен из-за лососевой путины – рыбаки выставили неводы, готовятся к подходу горбуши. К тому же в регионе с 1 по 31 августа действует запрет на лов спизулы в связи с нерестом. Поэтому «Акватехнологии» приняли решение – возобновить добычу моллюска в следующем году.

В принципе, началом мы удовлетворены. Конечно, компания не достигла всех намеченных производственных планов, но получила опыт. Мы теперь знаем все нюансы, все подводные камни при добыче спизулы на Сахалине и будем их учитывать в дальнейшем (в основном это были неурегулированные вопросы с пограничной службой).

Интересы у «Акватехнологий» остались, эффективность промысла высокая, запасы достаточно большие, поэтому будем готовиться к следующему сезону. В 2016 году

все уже сделаем с учетом полученного опыта, планируем добыть 300-400 тонн сахалинской спизулы. А сейчас компания «в полном объеме» займется нашими традиционными объектами в подзоне Приморья.

– Вы будете реализовывать уловы спизулы в живом виде или пустите их в переработку?

– Мы сделали пробную отpravку партнерам в Южную Корею, но сахалинская спизула характеризуется как более «слабая» для доставки в живом виде, к тому же транспортное плечо гораздо больше по сравнению с доставкой из Приморья. Поэтому наши специалисты и корейские коллеги посчитали поставки моллюска с Сахалина в живом виде неперспективными. И в результате все 130 тонн практически полностью (кроме первой партии) были переработаны на нашем заводе.

Мы ведь таким образом и выстраивали логистику, чтобы загрузить в первую очередь рыбоперерабатывающий завод в поселке

Каменка – перевалкой, сортировкой либо переработкой. В данном случае принято ключевое решение: в дальнейшем мы будем перерабатывать все уловы спизулы с Сахалина и затем поставлять товар на российский рынок. Это традиционные продукты компании – филе на подложке для ресторанов и обычных потребителей, пресервы.

– У «Акватехнологий» собственная сеть продаж рыбопродукции. На ваш взгляд, проще продавать уловы самим или работать с представителями розничной торговли?

– Мы для того и создали собственную сеть, чтобы избежать зависимости от ритейла. У нас есть традиционные партнеры, которые покупают продукцию оптом, но это не торговые сети. Компания старается реализовывать товар через свои магазины. Хотя в последнее время из-за кризисных явлений торговые сети разворачиваются, что называется, лицом к производителю, к рыбаку, и мы активно с ними сотрудничаем. От ритейла поступают достаточно интересные предложения, поэтому «Акватехнологии» расширяют присутствие и в торговых сетях. Но уже на более равных условиях, чем раньше.

– По вашим ощущениям, санкции повлияли на продажи рыбы и морепродуктов?

– Конечно, повлияли, это очевидно: стал очень востребован отечественный продукт. «Акватехнологии» практически не подняли цены для розничного покупателя, их рост составил максимум 5%. Для оптовиков, естественно, стоимость повысилась, мы используем рынок в данном случае. Произошло «схлопывание» ценовой накрутки, которую между рыбаком и конечным потребителем делал посредник. Он вынужден у нас покупать дороже, а продает вряд ли сильно дорого из-за конкуренции с производителями,



Сергей СЛЕПЧЕНКО, генеральный директор ООО «Акватехнологии»

Мы для того и создали собственную сеть, чтобы избежать зависимости от ритейла. У нас есть традиционные партнеры, которые покупают продукцию оптом, но это не торговые сети. Компания старается реализовывать товар через свои магазины.

которые реализовывают товар напрямую. Например, наша компания добилась значительного увеличения объемов продаж в рознице, потому что качество продукции уже известно, а ценовая политика у нас гораздо интересней для покупателя. Я считаю, это нормально – что благодаря

эмбарго у производителя появился шанс реализовывать товар по справедливой цене либо минуя посредников, либо договариваясь с сетями на равных условиях. Но «Акватехнологии» эту проблему уже давно обошли, когда в 2011 году создали собственную сеть.

– То есть пострадал посредник, но не рыбак?

– В этом случае – да. Но в чем его страдания? В том, что он меньше получает? Я бы сказал так: посредник стал более разумно зарабатывать. Пусть будут посредники, никто же не против. Это естественная прослойка, которая, кроме прочего, регулирует рыночные отношения. Но они должны отдавать себе отчет, что период сверхприбыли прошел и надо выстраивать равноправные отношения по всей цепочке поставок.

– Вы сказали, что выросла популярность отечественных товаров. А по видам рыбопродукции предпочтения покупателей изменились?

– «Акватехнологии» торгуют в основном тем, что сами добывают, у нас камбалу, минтай, терпуг как брали, так и берут. Селедка – традиционная рыба для русского стола. Поэтому я бы не сказал, что предпочтения как-то изменились. В стране же произошел рост цен на различные группы продовольственных товаров, а рыба – источник незаменимого белка, к тому же она дешевле мяса. В условиях кризиса люди, естественно, стали отдавать предпочтения той группе товаров, которая им по кошельку. В данном случае рыба – как раз товар, доступный отечественному потребителю. Кроме нас собственные магазины открыли и другие промысловые компании, поэтому если покупатель захочет, он найдет торговую точку с качественной российской рыбой по доступной цене.

– «Акватехнологии» планируют расширять ассортимент?

– Компания может разнообразить состав продукции только за счет расширения производства на собственном заводе, что мы, в принципе, и делали в последние пять лет. На предприятии провели глубокую модернизацию, сейчас расширяем ассортимент пресервов. Хотя у нас ряд пресервной группы уже составляет 8-9 наименований продукции, мы хотим увеличить его более чем в два раза.

Также компания заканчивает реконструкцию сушильного цеха. Мы и раньше производили сушеную продукцию, но сейчас хотим делать большие объемы, потому что она востребована, особенно камбала и минтай. Ассортимент копченой рыбы у нас и так достаточно обширный.



Мы уже гонимся не за количеством пунктов продаж, а за качеством обслуживания потребителя, за более широким ассортиментом, за приемлемой ценовой политикой, которая удержит покупателей.

Компания следит за рынком, предпочтениями покупателей и увеличивает выпуск популярных товаров. Кстати, еще один плюс собственной торговой сети – очень быстрая обратная связь между производством и конечным потребителем. Мы видим, какая продукция востребована, в каких объемах берется, и можем своевременно реагировать либо повышая объемы производства, либо меняя рецептуру, чтобы удовлетворить потребности покупателя.

– Какие новые пресервы собираются изготавливать компания?

– Помимо нашей традиционной продукции из анадары и спизулы, различных видов кукумари, у «Акватехнологий» очень большой

ассортимент пресервов из салатов с морской капустой. Мы хотим добавить несколько вариантов, сочетаний различных морепродуктов с ламинарией. Эти товары уже поступили в магазины, компания проводит системный анализ – определяет, какие пресервы будут более востребованными, чтобы начать их массовое производство.

– У «Акватехнологий» в этом году появились новые торговые точки?

– Сейчас нет смысла открывать новые магазины, потому что к концу 2013 года у нас уже работало в общей сложности около 35 торговых точек в различных городах и поселках Приморского края. У компании достаточно мощная

сеть на севере региона. Мы уже гонимся не за количеством пунктов продаж, а за качеством обслуживания потребителя, за более широким ассортиментом, за приемлемой ценовой политикой, которая удержит покупателей. Но при этом, как я уже сказал, благодаря некоторым внешним факторам у «Акватехнологий» объемы продаж выросли до такой степени, что мы не всегда успеваем наполнять нашу торговую сеть, хотя и стараемся. Компания даже будет, наверное, закрывать некоторые точки или как-то видоизменять свое присутствие на местах, чтобы оно было более эффективным, давало лучшую отдачу в финансовом плане.

– Сергей Владимирович, «Акватехнологии» продолжают участвовать в краевой госпрограмме «Развитие рыбохозяйственного комплекса»?

– Компания эту страницу перевернула и участвовать в программе в 2015 году не планирует. Мы в ней активно работали и можем за это поблагодарить администрацию Приморского края. А сегодня рыночная конъюнктура позволяет «Акватехнологиям» обходиться без какой-либо финансовой господдержки. **FN**

Владфризинг

Компания «Владфризинг» специализируется на проектировании технологических процессов рыбоперерабатывающих предприятий с подбором, поставкой и вводом в эксплуатацию всего необходимого рыбоперерабатывающего и морозильного оборудования для полного цикла рыбопереработки, с последующим техническим сопровождением поставленного оборудования на протяжении всего срока эксплуатации. Компания сотрудничает с крупными производителями Южной Кореи, Китая, Японии и Канады, с которыми ведутся совместные проекты по производству оборудования.

НОВОЕ В ЛИНЕЙКЕ ОБОРУДОВАНИЯ

Автоматическая линия непрерывной переработки лосося NOVA (Ю. Корея-Россия)



Производительность: 2400 шт./час.
Потрошение лосося с аккуратной выемкой икорного ястыка без повреждения.

Станции приготовления очищенного тузлука холодным способом серии СПОТ (Россия)



Производительность: от 500 л/час и более.

Дефростеры барботёрного типа серии CHDF (Ю.Корея)



Разовая загрузка: от 700 кг и более.
Дефростация: 1,5 – 3 часа.

МОРОЗИЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модернизированные скороморозильные плиточные аппараты контактной заморозки серии PFJ с оттайкой горячими парами и ускоренным процессом заморозки (Китай-Россия)



Разовая загрузка: 500 кг - 2574 кг.

Автономный комплекс по производству и хранению жидкого льда контейнерного типа ISP-L2CTA (Китай-Россия)



Производительность: льдогенератор 12 т/сутки
Накопительный бункер объемом 6,5 м.куб.
Дизельгенератор 50 кВт

Льдогенераторы чешуйчатого льда из пресной и морской воды (Китай-Россия)



Производительность: 500 кг/сутки – 20 тонн/сутки

ТРАНСПОРТИРОВКА И ХРАНЕНИЕ СЫРЬЯ

Термоконтейнеры Xactics (Канада)



Объем: 283 л – 1000 л

ГЕНЕРАТОРЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО ТОКА

Perkins, Cummins, Doosan, Mitsubishi (Ю.Корея, Китай, Англия)



Производительность: 10 кВт – 1500 кВт

ГЛУБОКАЯ ПЕРЕРАБОТКА РЫБЫ

Филетировочное, шкуроеъемное, чешуеъемное оборудование, слайсеры, удалители костей и другое (Ю.Корея, Япония)



Компания «Владфризинг» гарантирует полное техническое сопровождение оборудования как при запуске, так и в процессе всей эксплуатации

Владивосток: ул. Пограничная, 15 В, офис 301. Тел./факс: (423) 240-49-01, 240-49-07
E-mail: director@vnedrenie-vl.ru; сайт: www.vnedrenie-vl.ru, www.владфризинг.рф

Петропавловск-Камчатский: ул. Ленинская, 18, офис 103. Тел.: (4152) 420-870, 402-989. Тел./факс: (4152) 420-870
E-mail: filial1@vnedrenie-vl.ru; сайт: www.vnedrenie-vl.ru, www.владфризинг.рф

Анна ЛИМ

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ РЫБОПЕРЕРАБОТКИ

Растущий спрос на рыбную продукцию в нашей стране является долгосрочной тенденцией, ориентированной на перспективное развитие и в будущем.

Наряду с политикой импортозамещения он дает отечественным производителям шанс занять крайне привлекательную нишу, предложив потребителю новые интересные продукты, отвечающие духу времени.

Но для успешного позиционирования этих продуктов на рынке необходимы современные технологии и ноу-хау – как раз то, что предлагает своим клиентам и партнерам компания SCHALLER. О комплексных решениях для рыбоперерабатывающих предприятий журналу «Fishnews – Новости рыболовства» рассказал руководитель отдела продаж оборудования SCHALLER Сергей ФОМИН.

– Компания SCHALLER более 40 лет работает на рынке России, а ранее и Советского Союза. Хотя ее основной специализацией является переработка мяса и птицы, многие решения интересны и для рыбного бизнеса. Какие виды оборудования наиболее востребованы на рыбоперерабатывающих производствах?

– Действительно, за счет того, что у нас большая диверсификация оборудования, многие решения могут применяться в разных отраслях пищевой промышленности, в том числе и в рыбопереработке. У нашей компании прекрасный ассортимент и каталог упаковочного оборудования – от самых маленьких машин до высокопроизводительных устройств, которые упаковывают рыбу с не меньшим успехом, чем мясо и птицу. На рынке востребованы также системы весового оборудования, весового контроля, нанесения этикетки на упаковку.

Хорошим примером универсальности является продукция нашего партнера ITEC – лидера

в области производства санитарно-гигиенического оборудования, которую мы представляем эксклюзивно на российском рынке. Она подразделяется на несколько направлений – гигиена персонала, гигиена производства, гигиена тары и инвентаря.

Эти решения пользуются устойчивым спросом в рыбоперерабатывающей промышленности, поскольку в случае с рыбой соблюдение санитарно-гигиенических требований и нормативов еще более важно, нежели с мясом и птицей. На производствах устанавливаются, прежде всего, санпропускники – устройства, которые контролируют доступ персонала в рабочую зону. Они включают дезинфекцию и мойку рук, обуви, фартуков и т.д.

На заводах нередко требуется оснащение гардеробных – сушка обуви, различные диспенсеры и дозаторы – дозаторы бумаги и полотенец, дозаторы гигиенических перчаток для работы, дозаторы бахил и фартуков, дозаторы масок и головных уборов. Все эти расходные материалы используются для

работы персонала в соответствии с санитарными нормами.

В каталоге SCHALLER также присутствуют машины для мойки различной тары, в первую очередь пластиковых ящиков. По желанию заказчика они могут быть дополнены модулем сушки. В этом случае на выходе мы получаем чистую, продезинфицированную, гигиенически обработанную и высушенную тару, готовую для дальнейшей работы. Аналогичные устройства применяются для мойки ножей, противней, копильных рам и других инструментов, используемых при разделке и обработке рыбы.

Отдельное направление – санитарно-гигиеническая обработка помещений и установленного в них оборудования. SCHALLER предлагает специальные системы для пенной мойки, которые основаны на принципе бережной обработки и сводят продолжительность очистки к минимуму. Такой комплекс позволяет выполнять полный цикл очистки после окончания рабочей смены – ополаскивание пола, стен и производственного оборудования, нанесение пены, промывание и дезинфекцию.

– В летний период происходит традиционное оживление спроса на группу рыбных деликатесов – всевозможную копченую и подкопченную, вяленую, сушеную продукцию. Какие новинки в этой области компания SCHALLER может предложить производителям и чем они отличаются от уже присутствующих на рынке решений?

– Здесь нам по праву есть, чем гордиться: один из «звездных» продуктов нашей компании – группа универсальных термокамер Thermostar 2.0. В мясной промышленности они используются для копчения сосисок, сарделек, колбасных изделий и других мясopодуктов, а в рыбопереработке – для копчения рыбы.

Чем серия Thermostar отличается от аналогов? Во-первых, все



Сергей ФОМИН, руководитель отдела продаж оборудования SCHALLER

Для рыбоперерабатывающих цехов важно наличие так называемого «комплекта для холодного копчения». Термокамеры ThermoStar, будучи заказанными с опцией холодного копчения, становятся абсолютно универсальными. С их помощью можно выпускать рыбную продукцию как горячего, так и холодного копчения.

термокамеры выполнены из хромоникелевой стали и оборудованы массивными дверями с пневматическим закрыванием. Высококачественная изоляция предотвращает потери тепла, что наряду с минимальной продолжительностью процессов делает систему более экономичной с точки зрения потребления электроэнергии.

Во-вторых, благодаря компактной системе обдува удалось повы-

сить эффективность термокамер. Вентиляция построена таким образом, чтобы на каждую копильную раму подавалось одинаковое количество воздуха. В результате продукт подвергается равномерной обработке со всех сторон, независимо от его размещения в термокамере. В ThermoStar 2.0 задействованы новые высокопроизводительные дымогенераторы, которые обеспечивают высокое качество

дыма и возможность работать на различной щепе, отечественной или импортной.

В-третьих, наши термокамеры оборудованы автоматическими установками для мойки, что значительно облегчает уход и обслуживание оборудования и обеспечивает требуемый уровень гигиены.

Отдельно остановлюсь на системе управления, которая подверглась серьезным усовершенствованиям. Специальная программа визуализации графически отображает производственный цикл и непрерывно отслеживает все процессы, происходящие в термокамере. Оператор осуществляет контроль через сенсорный экран или пульт управления и в любой момент может внести коррективы. Система способна запоминать различные программы термической обработки, что дает возможность предприятиям создавать собственные уникальные рецептуры, менять их, постоянно совершенствовать и адаптировать в соответствии со вкусами потребителя.

Для рыбоперерабатывающих цехов, как правило, важно наличие так называемого «комплекта для холодного копчения». Термокамеры ThermoStar, будучи заказанными с опцией холодного копчения, становятся абсолютно универсальными. С их помощью можно выпускать рыбную продукцию как горячего, так и холодного копчения, и даже совмещать эти процессы – бывают и такие рецептуры.

– На какие еще параметры стоит обращать внимание при выборе копильных камер, заточенных для работы с рыбной продукцией?

– Очень важный момент – это возможность работы в нескольких температурных режимах, потому что рыба бывает разная. Некоторые виды рыб требуют обработки с более высокой температурой, для других, напротив, подходит меньшее температурное воздействие. Например, для лосося не нужна высокотемпературная обработка. В камеры ThermoStar можно добавить систему климатического контроля, которая будет автоматически выбирать низкотемпературный режим при обработке таких чувствительных продуктов, как лососевые.

Еще одна тонкость касается размещения рыбы внутри камеры. Есть системы, где продукция об-



Копчение рыбы в вертикальном положении в термокамере Thermostar 2.0

работывается в вертикальном положении, то есть буквально висит на рамах. Например, скумбрия или мелкосельдевые виды типа салаки. Но то же филе лосося удобнее класть горизонтально на специальные решетки. Конструктивные особенности наших термокамер дают возможность задействовать оба варианта, опять-таки сохраняя равномерный обдув рыбы. Таким образом производитель может работать с разной рыбой и выпускать широкий ассортимент продукции на одном и том же оборудовании. Кроме того, термокамеры Thermostar можно использовать и

для созревания или вяления рыбы. К примеру, можно слегка подвялить копченую рыбу.

Конечно, основные покупатели термокамер – это колбасные заводы, но у нас есть и заказчики, которые работают с рыбой – и весьма успешно. Размеры предприятия не имеют значения, поскольку все камеры модульные. Они могут поставаться в одно-, двух-, трех- или четырехрамном исполнении, в зависимости от загрузки производства.

Важное преимущество камер Thermostar заключается в классическом сочетании цены и каче-



Универсальная термокамера Thermostar 2.0

ства. Техника достаточно надежная, и цена более-менее приемлемая. Все оборудование производится в Австрии, и, разумеется, SCHALLER обеспечивает его монтаж, наладку и постпродажное обслуживание.

У нас есть собственный сервисный центр, где трудятся грамотные специалисты, которые обучены работать с этими камерами. Самое главное, что у нас есть и технологи, которые разбираются в тонкостях настройки мясных и рыбных программ. При необходимости технолог выезжает прямо на место и адаптирует камеру к технологии, которая используется на предприятии у заказчика. Но хочу сказать, что камеры Thermostar обычно из строя не выходят, это долгоиграющее оборудование.

– В России немалый объем рыбной продукции приходится на долю небольших производств, которым не по карману, да и, наверное, нет смысла, покупать дорогостоящие высокопроизводительные линии. Есть ли возможность автоматизировать производственный процесс за разумные деньги?

– Последнее время на рынке наблюдается рост интереса к полуфабрикатам из рыбы – котлеткам, фрикаделькам и другим формованным изделиям. Для небольших предприятий, которые работают с рыбным фаршем, мы предлагаем очень интересное решение нашего партнера

REX, который выпускает линейку вакуумных колбасных шприцов. Пусть вас не смущает название «колбасный шприц», машина прекрасно работает и с мясом, и с птицей, и с рыбой.

Она представляет собой устройство для порционирования фарша. Дальше из этого фарша делаются либо колбасные батоны, либо сосиски, либо различные полуфабрикаты, которые сразу замораживаются. Подобные формовщики очень популярны, к примеру, на севере Польши, где расположено большое количество мелких рыбоперерабатывающих производств. Они выпускают рыбные палочки, рыбные котлеты, гамбургеры из рыбы и различные виды фрикаделек. Им обычно ни к чему высокая производительность, зато нужна гибкость и желательно невысокая цена.

Эту гибкость и возможность играть с ассортиментом им обеспечивают приставки к колбасному шприцу – компактные устройства, формирующие из фарша требуемый вид продукции. В нашей стране такое оборудование подходит мелким цехам, кулинарным производствам, ресторанам. С одной стороны, это сравнительно небольшие деньги, а с другой – автоматизированный процесс с гарантией формы изделия, качества и заданной производительностью.

Конечно, при работе с фаршем есть свои тонкости, и технологи их прекрасно знают. Чтобы изделия держали форму, фарш должен быть определенной температуры и содержать связующие компоненты для уплотнения формируемой массы. Кстати, эти компоненты, так называемые биндеры, тоже входят в программу поставки технологий Schaller Premium. Если соблюдать все условия, то из рыбного фарша получаются прекрасные продукты, которые чаще всего сразу замораживают или предварительно подвергают панировке.

– Вы упомянули ингредиенты Schaller Premium, о которых уже не раз рассказывалось на страницах нашего журнала. Что нового в области добавок для пищевой промышленности появилось в ассортименте компании?

– Безусловно, линейка Schaller Premium включает все необходимые ингредиенты для успешного промышленного производства целого



Вакуумный шприц
REX RVF 900

Последнее время на рынке наблюдается рост интереса к полуфабрикатам из рыбы – котлеткам, фрикаделькам и другим формованным изделиям. Для небольших предприятий, которые работают с рыбным фаршем, мы предлагаем очень интересное решение нашего партнера REX.

ряда продуктов из рыбного сырья. Созреватели, функциональные смеси для соусов, смеси пряностей для ароматных заливок отвечают самым взыскательным требованиям. Высокое качество наших добавок помогает получить конечный продукт, соответствующий заданным технологическим параметрам, а также вкусовым предпочтениям потребителей. Это касается производства таких продуктов, как сельдь «матис» слабосоленая в масле, заливках или соусах, разнообразные салаты из морепродуктов и других вкуснейших блюд.

Еще одна интересная позиция – компаунд «Майо Микс» (Mayo Mix). Он позволяет производителю за несколько шагов создать стабильный и вкусный майонез, который отлично дополняет овощные и рыбные салаты. Среди преимуществ «Майо Микс» нужно отметить про-

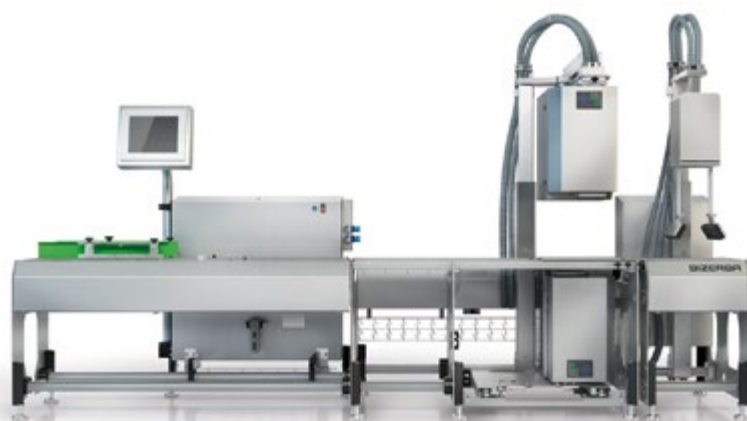
стоту и скорость приготовления, в том числе механическим способом – с помощью куттера, мешалки и т.п. В качестве дополнительных ингредиентов необходимы лишь вода, сахар и масло.

Как видите, нет необходимости в использовании сырых яиц, а значит существенно снижается риск возникновения сальмонеллы. Несмотря на это, продукт сохраняет натуральный, подлинный вкус майонеза и исключительную стабильность, в том числе после добавления дополнительных компонентов, например, горчицы, специй и т.д. Таким образом, наши клиенты могут рассчитывать не только на последние новинки технологического оборудования, но и на широкий спектр сопутствующих ингредиентов для производства самых разнообразных продуктов из рыбного сырья. □

Упаковано со вкусом



RE30



GLM-Ievo

Приглашаем Вас
на наш стенд
на выставке
АГРОПРОДМАШ-2015
5-9 октября 2015 г.
Москва, ВК „Экспоцентр“
пав. 2, зал 1,
стенд 21B10

SCHALLER®

Специалист в решениях по упаковке и весовой маркировке

Для взвешивания, упаковки и этикетирования весовой продукции в пищевой промышленности важна каждая минута: необходимо работать быстро и точно. Компания SCHALLER® хорошо понимает эти задачи на рыбоперерабатывающих предприятиях и представляет высокопроизводительные линии, состоящие из термоформера SEALPAC® RE30 и автоматического весового этикетировщика BIZERBA GLM-Ievo, идеально подходящие для средних и крупных производств.

АО «ШАЛЛЕР»
Россия, 115054, Москва, Павелецкая пл., д. 2, стр. 2
Тел.: +7-495-797 63 33, факс: +7-495-797 63 44
office.moskau@schalleraustria.com
www.schalleraustria.com

Excellence in Food
Совершенство в каждом продукте

Ксения ПИСАРЕВА

КРАБ КАК ЦЕНТР ПРИТЯЖЕНИЯ



Ежегодно в мире вылавливается до 90 млн тонн рыбо- и морепродукции. Однако в Продовольственной и сельскохозяйственной организации объединенных наций (ФАО) уверены, что цифра будет значительно больше, если учесть объем продукции, добываемой нелегально. Одним из самых востребованных объектов браконьерского промысла является краб. Импорт стран АТР в пересчете на вес улова этого биоресурса только за последние два года составил 776,5 млн. долларов. И все же эксперты уверены – браконьерский пресс пусть медленно, но снижается.

ИСТОРИЧЕСКИЙ СРЕЗ

История крабового промысла на Дальнем Востоке насчитывает около сотни лет. Первые попытки регулировать промысел в целях сохранения запасов предпринимались еще в 20-х годах прошлого века, когда в промысле активно участвовали как советские, так и японские компании, арендовавшие крабовые участки. Однако те попытки регулирования носили, скорее, формальный характер. Хотя пресс на ресурс был довольно значительным – например, в 1928 году только японскими краболовами было добыто 44 млн. экземпляров ценного биоресурса. С учетом того, что это в основном был камчатский краб, в пересчете на тонны мы получим не менее 85-90 тыс. тонн. А если вспомнить, что краб добывался тралами, цифра наверняка была больше.

Первые серьезные ограничения на промысле стали вводить лишь в советский период. С распадом СССР система контроля за крабовым промыслом практически прекратила свое существование. Именно в этот период формируются схемы ННН-промысла, просуществовавшие более 15 лет. Тогда при отсутствии контроля за промыслом лимиты на вылов превышались в два-четыре раза.

До 2002 года объемы вылова держались на уровне 125 тыс. тонн в год. Браконьерство было, но оно не носило массовый характер. С 2003 года объемы добычи краба начали резко возрастать. Это время введения аукционной системы продажи квот. Тогда же появляются люди, которые покупают минимальные объемы за большие деньги только для того, чтобы выйти на промысел. В этот период формируются организованные преступные группы, отголоски деятельности которых слышны и сегодня – «дело Гонтмахера» и компании «Восточные рыбные ресурсы».

Однако в 2009 году ситуация начала меняться благодаря закреплению промысловых квот на 10 лет, введению обязательной доставки уловов на таможенную территорию России, а также другим мерам.

«Если в 2007 году импорт странами АТР краба из России превышал отчетный вылов (46,5 тыс. тонн) в четыре раза, в 2010 году – в два раза (отчетный вылов – 38,3



Александр ДУПЛЯКОВ, президент Ассоциации добытчиков краба Дальнего Востока

Александр ДУПЛЯКОВ: Динамика отчетного вылова и иностранного импорта за четыре месяца 2015 года говорит о том, что по итогам года их соотношение будет различаться минимально, следовательно, значительно сокращается браконьерский вылов.

тыс. тонн), то в 2014 году соотношение сократилось до полутора (отчетный вылов – 53,2 тыс. тонн). Динамика отчетного вылова и иностранного импорта за четыре месяца 2015 года говорит о том, что по итогам года их соотношение будет различаться минимально, следовательно, значительно сокращается браконьерский вылов», – говорит президент Ассоциации добытчиков краба Дальнего Востока Александр ДУПЛЯКОВ.

Одним из факторов, который значительно повлиял на ситуацию, стало усиление контроля со стороны пограничных служб. Руководитель отраслевого объединения привел такие данные: только в период с 2012 по 2015 годы пограничники задержали более 190 промысловых судов – нарушителей законодательства (из них свыше 140 иностранных). Количество крабовой продукции, изъятой из неза-

конного оборота, превышает 1500 тонн. Предотвращен ущерб от браконьерской деятельности на сумму более 800 млн. рублей. Органами следствия и дознания в отношении организаторов и исполнителей возбуждено свыше 130 уголовных дел. Общая сумма штрафных санкций в отношении капитанов и компаний-судовладельцев превысила 420 млн. рублей. Сумма исковых требований о возмещении ущерба – 500 млн. рублей. Конфисковано в доход государства 15 промысловых судов.

Однако деятельность Погранслужбы – достаточно закрытая область, и системной информации получить практически нельзя. Хотя эксперты уверены: крабовое браконьерство невозможно без покровительства силовых структур.

Заключенные в последние годы соглашения по борьбе с ННН-промыслом принесли неплохой

результат. Сейчас такие договоры действуют с Южной и Северной Кореей, Китаем и Японией.

Импорт стран АТР в пересчете на вес улова только за последние два года сократился с 96 тыс. тонн до 78 тыс. тонн, в денежном выражении – с 798,45 млн. долларов до 776,5 млн. долларов.

Снижение в 2014 году почти на 10% объемов поставок рыбы и морепродуктов за пределы России подтверждает и Росстат. А согласно статистике береговой охраны Погрануправления ФСБ РФ, в 2012-2013 годах количество судов-заходов российских и подфлажных судов с незаконно добытым крабом снизилось на 26%, а объемы поставок упали на 49,7%. В 2014 году незаконные поставки краба упали еще более чем в два раза.

НЕЛЕГАЛЬНЫЕ ТОРГОВЫЕ ПОТОКИ СЕГОДНЯ

Впрочем, несмотря на резкое падение объемов ННН-промысла, проблема остается. «Просто процесс легализации или поставок продукции становится более сложным», – сообщил Александр Дупляков.

Эксперт указал на то, что ключевым направлением для сбыта нелегальной продукции становится КНР. «Причем основу таких поставок составляет живой краб. Китайский рынок очень динамично развивается и имеет большой потенциал. Нация стремительно богатеет, распробовала российского краба и готова его покупать», – отметил Александр Дупляков. Он рассказал, что новые механизмы нелегальных поставок стали активно использоваться и оттачиваться с весны прошлого года. «Вызывает беспокойство, что такие схемы могут закрепиться», – добавил руководитель отраслевой ассоциации.

Сегодня, по словам главы отраслевого объединения, действуют несколько каналов поставок нелегальной продукции.

Один из них – через провинцию Шаньдун (Китай), порты Вейхай, Шидао, Циндао. Поставки осуществляют транспортные суда-перегрузчики, специально оборудованные для перевозки живого краба. Они работают на регулярной основе. Южные корейцы договариваются с российской стороной, контролирующей нелегальную добычу, о

месте перегруза, времени, количестве краба, платят. Далее судно направляется на сдачу в один из портов в провинции Шаньдун. Там перегрузчик встречают корейские партнеры, осуществляют выгрузку с последующей реализацией. Экипаж браконьерских судов, как правило, российский. На перегрузчике – китайские моряки, также присутствует русский или корейский представитель. Хозяева браконьерских судов – граждане РФ, перегрузчики, как правило, принадлежат корейцам или корейцам и китайцам.

Другой канал поставки работает через Северную Корею. По информации ассоциации добытчиков краба, только за период с 1 января по 20 мая 2015 года таким образом в Китай было завезено не менее 400 тонн различных ви-

Небольшие объемы продолжают идти через Японию. Браконьерское судно заходит в японский порт, выгружает краб, где его оформляют транзитом. Далее агенты делают фальшивые документы и специально оборудованными машинами или контейнерами отправляют морепродукт на пароме в Китай. Часть поставляемого таким образом краба легализуется, перерабатывается и отправляется обратно в Японию, а остальная часть реализуется на рынке в КНР. Поставки также осуществляются в провинцию Шаньдун, например в Циндао, через паромную переправу.

Активно растущий рынок Китая, который уже стал центром притяжения браконьерского краба, беспокоит и участников рынка.

«Население Китая богатеет, китайцы распробовали российско-

2009	2010	2011	2012	2013	2014
Импорт стран АТР* в пересчете на вес улова, тонн					
121252	84776	82429	96004	85816	78392
Объем импорта стран АТР* в денежном выражении млн. долл. США					
679,1	605,2	771,6	798,45	652,56	776,5
Средняя цена в странах АТР* на кг веса улова, долл. США					
6,08	7,51	9,88	8,32	7,60	9,91
Отчетный вылов крабов по ДВ бассейну и Сев. Бассейну, тонн					
36799	38334	40300	43358	49628	53197
Превышение иностранного импорта над отчетным выловом, раз					
3,29	2,21	2,05	2,21	1,73	1,47
Примерная оценка стоимости нелегальной крабовой продукции, млн. долл. США					
456	317	374	438	275	250

* Канада, КНР, Республика Корея, США, Япония
Данные Ассоциации добытчиков краба Дальнего Востока

дов нелегального краба (камчатский, синий, стригун, волосатый). Как правило, браконьерское судно заходит в порт Раджин (КНДР), выгружает морепродукт, далее машинами ресурс вывозится в Китай. Часть краба может оставаться какое-то время на передержке в бассейнах в Северной Корее. Весь краб вывозится в город Хунчунь (Китай), далее реализуется по всей КНР. Китайцы, занимающиеся этим бизнесом в КНДР, также иногда стали использовать свой перегрузчик, чтобы браконьерское судно не заходило в порт. Перегруз осуществляется в водах Северной Кореи. Далее по той же схеме: выгрузка, отправка в Китай.

го краба. Потребление краба растет не только в КНР, но и в других странах Юго-Восточной Азии. Из корейского аэропорта Инчхон живого краба самолетами везут в Куала-Лумпур, Бангкок, Тайвань, Гонконг, – отмечает представитель ООО «Сигма Марин Технолоджи» Сергей ТИТОВСКИЙ. В России, по его словам, нет культуры потребления этого морского деликатеса отчасти из-за его дороговизны и неразвитой логистики. Но назвать истинные объемы нелегального краба в КНР Титовский не берет. «Представьте, если даже 20% населения Китая закажет к празднику по Интернету по килограмму живого краба, то в России рухнет весь общедопустимый улов», –



Константин ЗГУРОВСКИЙ, координатор морской программы WWF

Одним из наиболее популярных среди браконьеров методов остается промысел на судах под иностранным флагом.

рисует нерадостную перспективу собеседник.

Всемирный фонд дикой природы также подробно исследовал торговые потоки и методы ловли нелегального российского краба за последнее десятилетие. По словам координатора морской программы Фонда Константина ЗГУРОВСКОГО, одним из наиболее популярных среди браконьеров методов остается промысел на судах под иностранным флагом. Другой способ – задекларировать меньшее количество в таможне, перегрузить неоформленную продукцию на транспортные суда в море, доставить незадекларированный краб (или с поддельными документами) непосредственно в зарубежный порт. «Иностранные порты, куда поставляется российский краб, как правило, в Японии и Южной Корее, вероятно, являются пунктами распространения или конечного потребления нелегального

российского краба», – считает представитель WWF.

«Официальные таможенные данные Южной Кореи, Японии, Китая и США показывают, что в 2013 году эти четыре страны (на долю которых приходится почти весь официальный экспорт краба РФ) ввезли из России живого и мороженого краба в 1,69 раза больше официального российского вылова. В течение последних десяти лет вылов краба вследствие нелегального промысла в два-четыре раза превышал разрешенную квоту», – сообщил Константин Згуровский.

Информацию о методах и объемах поставок нелегального краба подтверждают и в Дальневосточном таможенном управлении.

НЕ НАВРЕДИ!

Впрочем, если внимательно проанализировать статистику за

2010-2014 годы, то станет очевидной тенденция на снижение браконьерского пресса на объект. «Она не явная и остановилась на уровне примерно 80 тыс. тонн», – отмечает Александр Дупляков. Но в прошлом году произошли существенные изменения, которые позитивно повлияли на ситуацию.

Так, в феврале заработало соглашение по борьбе с ННН-промыслом с Южной Кореей. «Сейчас поставки в Корею невозможны даже транзитом. Практика прошлого и этого года подтверждает, что нелегальный краб в Южную Корею не поступает», – говорит президент крабовой ассоциации.

Вступили в силу соглашения по борьбе с ННН-промыслом с Японией и Китаем. «И пусть они пока не выполняются должным образом, результат уже сейчас наглядно показывает их действенность», – уверен собеседник.

Таким образом, напоминает он, сегодня соглашения по борьбе с нелегальным промыслом заключены и реализуются практически со всеми ключевыми странами. Однако на этом работу остановить нельзя. По мнению специалистов, важно, чтобы принимаемые меры по борьбе с ННН-промыслом не ударили по действующему легальному бизнесу. «Сегодня надо сконцентрировать усилия именно на законодательных рычагах – уже достигнутых соглашениях по борьбе с ННН-промыслом и возможностях отслеживать продукцию. Это позволит, с одной стороны, минимизировать удар по легальному бизнесу, с другой, увеличить отдачу от уже принятых нормативных актов», – уверен Александр Дупляков.

Важным шагом может стать создание во Владивостоке международного координационного центра борьбы с браконьерством в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Тем более что эту инициативу уже озвучивало Росрыболовство.

С другой стороны, помимо силовых, законодательных, экономических и иных, бесспорно, необходимых рычагов, должна пропагандироваться культура осознанного потребления. Такая, при которой каждый потребитель станет борцом за честную и чистую продукцию, хотя бы для того, чтобы наслаждаться ею в дальнейшем. **FN**

ВСЕ ОТРАСЛИ ПИЩЕПРОМА

20-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА «ОБОРУДОВАНИЕ,
МАШИНЫ И ИНГРЕДИЕНТЫ ДЛЯ ПИЩЕВОЙ
И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»

www.agroprod mash-expo.ru

АГРО ПРОД МАШ

5—9
октября 2015

20 ЛЕТ
ВМЕСТЕ
К УСПЕХУ



«АГРОПРОДМАШ-КОМПЛЕКТ-2015»

7-я международная выставка-салон
«Комплекующие, агрегаты
и материалы для пищевого
и перерабатывающего производства»



Выставка №1
в России*

Организатор:



При поддержке:

- Министерства сельского хозяйства РФ
- Министерства промышленности и торговли РФ

Под патронатом Торгово-промышленной
палаты РФ

Генеральный
информационный
партнер:



Информационный
партнер:



Официальный
интернет-партнер:



На правах рекламы

* Согласно Общероссийскому рейтингу выставок.
Подробнее — www.exporating.ru

Реклама

12+



Алексей СЕРЕДА

ДВОЙНОЙ УЛОВ ОДНИМ ТРАЛОМ



Специалисты мурманской компании «Севрыбпроект» производят двухмотенные донные тралы с 1999 года. Около года назад они разработали принципиально новую конструкцию – двухмотенный разноглубинный трал, который можно использовать при промысле как в пелагиали, так и у грунта. Эта модель максимально сохраняет качество сырца, а при желании позволяет увеличить вылов в два раза по сравнению с обычным тралом. Новинку уже успешно используют отечественные крупнотоннажные суда, работающие в Центрально-Восточной Атлантике на ставриде, скумбрии, сардинеллах и других массовых породах рыб.

Трал с рабочим названием «Альфа» разработан с нуля, сейчас конструкция проходит процесс патентования. «Эпопея с созданием нового трала началась с заказа от компании, добывающей скумбрию на севере. Мы сделали одномоментный трал, но с оригинальной конструкцией канатной части. Такая модель показала себя просто замечательно, к ней разработали двухмотенную сеть, и на предприятие посыпались заказы от рыбопромышленников, работающих в районах Западной Африки и Канарского архипелага», – рассказал генеральный директор ООО «Севрыбпроект» Алексей ИВАНОВ.

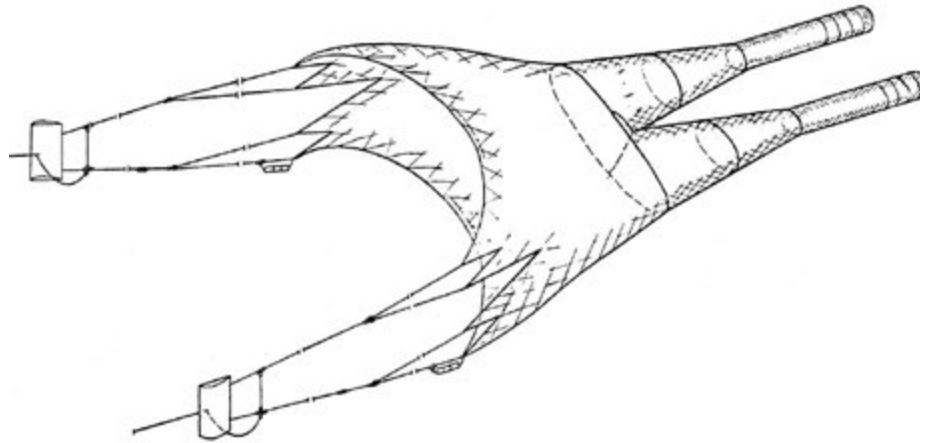
Новый трал выпускается в различных модификациях, отличающихся набором материалов. Для постройки всех частей «Альфы» – канатной части, сети и мешка – используются высокопрочные импортные компоненты. Длина верхней подборы трала – 275 м, периметр сечения по гужу – 1728 м.

Параметры трала «Альфа» показывают, что в сравнении с обычными тралами он увеличивает гарантированную зону облова до 25% при сохранении агрегатного сопротивления тралового комплекса. Это было подтверждено испытаниями модели в гидротомке в Хиртсхальсе (Дания). Также «Альфа» может, наоборот, сохранить гарантированную зону облова при уменьшении агрегатного сопротивления – в результате экономит топливо.

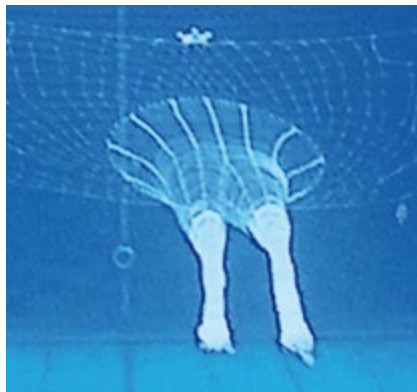
Одно из главных преимуществ нового трала – сохранение качества рыбы-сырца без снижения эффективности промысла. Например, если раньше судно поднимало на борт за раз 100 тонн рыбы сомнительного качества, то сейчас возможно разделение улова – по 50 тонн в каждом мешке. Это позволяет значительно уменьшить давление на рыбу внутри сетной оболочки.

«Южные рыбы – мягкотелые и очень чувствительны к перепаду температур. Чуть передержали их в мешке, и сырье уже начинает давиться, портиться. А когда улов распределяется на два мешка, рыба будет качественней. И, соответственно, дороже», – отметил Алексей Иванов.

Вместимость кутка ограничена линейными размерами и конструктивными особенностями мешка. Подъем на борт обоих мешков за одно траление позволяет увеличить вылов как минимум вдвое. В случае большого улова рекомендуется под-



Общий вид пелагического двухмотенного трала



нимать траловые мешки поочередно, но при достаточной ширине слипа возможна выборка одновременно двух мешков.

Применение трала на практике показало, что им можно одновременно выловить 80 тонн довольно нежной рыбы в целом, неповрежденном виде – по 40 тонн в каждом мешке. Если объект образует плотный косяк, как минтай на Дальнем Востоке, то возможно за раз зачерпнуть и 150, и 200 тонн.

Уменьшенная длина мотни «Альфы» значительно ускоряет спуск и подъем во время траления. Это особенно важно для промысла в районах со сложными погодными условиями. Также новый трал эффективно используется при работе в ограниченное время суток – временной лимит может быть продиктован суточной миграцией облавливаемого объекта и другими причинами.

«Альфа» приспособлена для добычи практически любой рыбы, в том числе самого массового объекта российского промысла – минтая. Для него характерно широкое горизонтальное распространение скоплений

в придонном слое высотой 20-30 метров над грунтом. Поэтому чтобы повысить эффективность лова, необходимо применять специализированный трал с увеличенным горизонтальным раскрытием при необходимом вертикальном.

Новинка производится уже около года и пользуется популярностью у рыбопромышленников. «Рыбаки «пристрелялись» и дали рекомендации для повышения удобства использования «Альфы» на промысле. Мы учитываем мнения пользователей, и каждый трал у «Севрыбпроекта» получается немного уникальным – сделанным под нюансы конкретного судна. Довольны тралмастеры – они уже приработались к необычной конструкции, довольны технологи – в обработку пошла хорошая, целая рыба», – рассказал Алексей Иванов.

Он добавил, что новый трал можно использовать в любых условиях, но лучше всего им работать у грунта и на поверхности. Также орудие лова хорошо себя показало при тралении в толще воды на малых глубинах. «Правильное применение «Альфы» позволяет значительно уменьшить расходы на буксировку траловой системы и повысить качество продукции. Таким образом увеличивается эффективность эксплуатации судов и, как следствие, рентабельность промысла», – резюмировал глава «Севрыбпроекта». □



КОМПАНИЯ
«СЕВРЫБПРОЕКТ»

e-mail: srp_murmansk@mail.ru

ФОЛ: ВСЕГДА НА РАБОЧЕЙ ВОЛНЕ



В этом году исполняется 20 лет приморской компании «Фабрика Орудий Лова». Но для самого предприятия юбилейный год мало чем отличается от предыдущих – по сложившейся традиции он проходит на высокой рабочей волне.

Продукция «ФОЛ» давно и прочно вошла в обиход рыбаков не только Приморья, но и Сахалина, Камчатки, знакомы с ней и за пределами Дальнего Востока. Поэтому, несмотря на сезонность рыбацкого дела, времени на долгий отдых и празднества у работников «Фабрики Орудий Лова» не остается. Оно и понятно: плотный график заказов, которые требуется выполнить качественно и в срок, постоянная работа над развитием производства, освоение новых машин и технологий, доведение до совершенства проверенных решений, обучение молодых сотрудников и множество других важных повседневных свершений, из которых и складывается история компании.

О СВОЕЙ ИСТОРИИ И ЛЮДЯХ

Свою историю «Фабрика Орудий Лова» отсчитывает с 1995 года. В тот непростой для всей страны период цех пошива орудий лова Приморского Крайрыбколхозсоюза был преобразован в самостоятельную фирму. Поэтому можно говорить, что традициям изготовления рыболовных снастей в поселке Подъяпольском уже больше трех десятилетий.

Все эти годы развитием компании занимается ее бессменный директор – Евгений МАЗУР. Окончив институт по специальности «промышленное рыболовство», он прошел хорошую жизненную школу и приобрел ценные профессиональные навыки на промысловом флоте НБАМР, затем рыболовецкого колхоза «Приморец». Поэтому, возглавив цех сетепосадки Крайрыбколхозсоюза в Подъяпольске, Евгений Васильевич уже имел большой личный опыт в изготовлении и эксплуатации орудий лова и видел направления развития этого дела в новых рыночных условиях.

В составе ЗАО «ФОЛ» хозяйство постепенно разрасталось: появился собственный автопарк – продукцию стали самостоятельно доставлять заказчикам по всему краю, начали осваивать современные технологии, было организовано новое производство по выпуску канатной, а следом и сетевязальной продукции. Постепенно предприятие расширяло ассортимент, наращивая объемы про-



Набор трала

изводства и повышая требования к качеству. Со временем продукцию «ФОЛ» начали узнавать и за пределами Дальнего Востока.

За годы работы в коллективе «Фабрики Орудий Лова» сложился прочный костяк специалистов и управленцев. Среди них – заместитель директора по финансам Светлана Владимировна БЕЛИКОВА, заместитель главного бухгалтера Елена Алексеевна СИДОРОВА, начальник отдела сбыта Светлана Митрофановна ТАМБОВЦЕВА, которые уже более четверти века работают в одной связке и на общий результат. Во всем можно положиться и на бригадира изготовителей орудий лова Ирину Владимировну ГАЛИНУ.

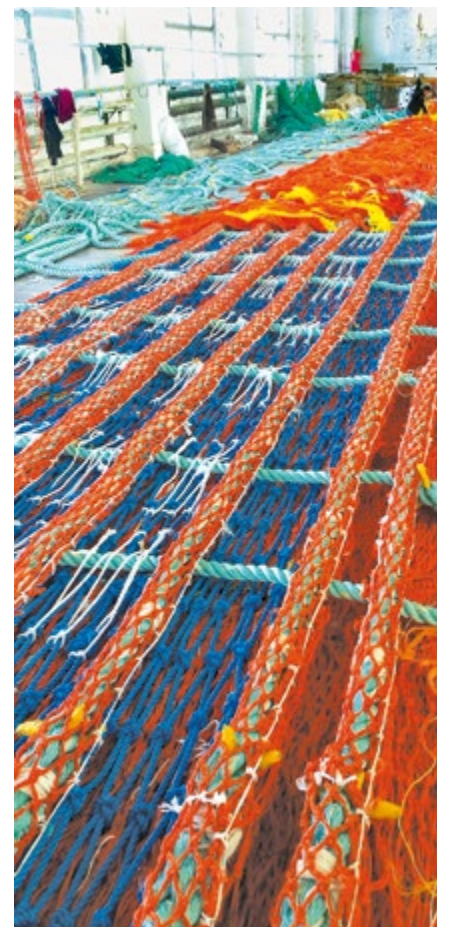
Технический персонал «ФОЛ» сегодня – это по большей части молодежь. Но на предприятии не забывают и о своих ветеранах, которые обучили не одно поколение мастеров сетевязального дела. Примером для молодых является Валентина Федоровна СТАРИКОВА, которая всю свою трудовую жизнь, а это более 50 лет трудового стажа, посвятила профессии изготовителя орудий лова. Заслуги в отрасли еще восьми работников «Фа-

брики Орудий Лова» в свое время были отмечены медалями «300 лет Российскому флоту».

Однако по мере расширения производства на фабрике периодически возникает потребность в дополнительных руках, которую бывает не просто закрыть даже при достойных условиях труда и стабильной оплате. По словам Евгения Мазура, в деле изготовления орудий лова сезонной работы не бывает: невозможно за пару месяцев мастерски овладеть этим ремеслом, научиться управлять с современным оборудованием, познать все тонкости сетевязального дела и уехать «с заработков» обратно домой в другой город или даже страну. Важно, чтобы человек, который приходит на фабрику, был заинтересован остаться здесь не на один год. Поэтому и условия своим работникам на предприятии стараются создавать комфортные, чтобы в ответ человек работал с отдачей и на совесть.

О СВОЕЙ ПРОДУКЦИИ

На сегодняшний день на «Фабрике Орудий Лова» представлен полный цикл производства. Обширный ассортимент орудий лова и канат-



Траловый мешок



Шнуроплетельные машины

ной продукции для промышленного рыболовства и швартовых операций здесь изготавливают буквально с нуля, начиная с полиэтиленовых гранул и заканчивая готовым изделием.

Специалисты «ФОЛ» проектируют и изготавливают пелагические и донные тралы, траловые мешки, ставные, закидные и кошельковые невода, снюрреводы. И всегда при работе с конкретным заказом учитываются не только характеристики судна, но и пожелания тралмастера и капитана, а готовые изделия обязательно испытываются на разрыв, на предмет нестыковок и т.д.

По словам Евгения Мазура, в таком рыбацком регионе, как Дальний Восток, главная задача для производителя орудий лова – это с помощью

современных снастей повысить производительность работы рыбаков.

Поэтому и на самой фабрике, в первую очередь, вкладываются в техническое оснащение, расширение производства, с учетом опыта укрепляют возможные узкие места. В течение последних лет компания ежегодно приобретала новое оборудование для изготовления как различных сетей и канатов, так и полиэтиленовой нити: наличие собственных материалов, по мнению директора ООО «ФОЛ», можно считать одним из основных показателей уровня производства.

О СВОЕЙ РАБОТЕ

Одними из основных конкурентов в деле изготовления орудий

лова для российских компаний всегда были азиатские производители с дешевой рабочей силой и сырьем. Поэтому и для ООО «ФОЛ» одним из главных стимулов всегда была возможность показать, что российское производство способно конкурировать с деятельностью зарубежных фирм.

Однако сейчас рынок сам предоставил конкурентные преимущества отечественным компаниям, и этим необходимо пользоваться по максимуму, уверен Евгений Мазур.

– За последние полгода мы сделали большой рывок: выполнили наш обычный трехлетний план по обновлению основных фондов. Сегодня мы единственный дальневосточный производитель, способный делать высококачественную двухпрядную дель для траловых мешков крупнотоннажного и среднетоннажного флота, – рассказал директор «Фабрики Орудий Лова».

Вместе с тем столь динамичная ситуация на рынке для тех, кто стремится быть в курсе происходящего, кто не расслабляется в периоды «затишья» и не опускает руки в годы кризиса, является хорошим стимулом. Такой жизненный подход к своему делу, а также богатый опыт и высокий профессионализм всегда позволяли коллективу «Фабрики Орудий Лова» успешно решать любые задачи и работать на перспективу. Поэтому и 20 лет – это лишь очередная веха в жизни компании, которая привыкла всегда смотреть только вперед. □

ООО «Фабрика Орудий Лова»

692829, Приморский край,
Шкотовский район,
п. Подъяпольское, ул. Зеленая, 6а.
Тел./факс: (42335) 36-5-49,
36-3-72, 36-3-47
Факс: (42335) 5-08-58
Сот. 8 924 327 2170; 8 984 157 96 49

Представительство во Владивостоке:

ул. Пологая, 63
тел./факс (432) 240-82-39
Сот. 8 924 327 6007
e-mail: primfol@mail.ru,
primfol@gmail.com
сайт: www.primfol.ru

Маргарита КРЮЧКОВА

Александр КАСЬЯНОВ: РЕШИТЬ ПРОБЛЕМЫ ОТРАСЛИ ПО СИЛАМ МИНРЫБХОЗУ



Александр КАСЬЯНОВ, генеральный директор компании «Далькреветка»

Рыбодобывающие компании в ожидании: что же принесет им осеннее заседание президиума Государственного совета? Какие принципы изберет руководство страны для управления отраслью? Специалисты отмечают: полезно было бы вспомнить об успешном опыте тех лет, когда на промысле достигались грандиозные успехи. Сегодня рыбная промышленность сталкивается с множеством сложностей, и для того чтобы обеспечить ее эффективность, нужно создать профильное министерство, а главное – вернуть профессии рыбака былой престиж, уверен генеральный директор компании «Далькреветка» Александр КАСЬЯНОВ – почетный работник рыбного хозяйства России, посвятивший работе в отрасли 45 лет.

– Александр Петрович, ваша компания специализируется на промысле креветки в Дальневосточном бассейне. В каких районах работаете, на какие рынки поставляете продукцию?

– Добычей креветки на Сахалине занимается четыре предприятия, на их долю приходится более 60% общего допустимого улова этого объекта в Дальневосточном регионе. Ключевые районы добычи – Татарский пролив, Охотское море. Ассортимент выпускаемой продукции у всех примерно одинаков. Товар идет в основном в страны Азиатско-Тихо-

не смогло реализовать свои планы, так как ФГУП «Нацрыбресурс» не передает нам в долгосрочную аренду причал. А как можно вкладывать средства, не имея уверенности в перспективах? Бьемся уже два года.

Мы озвучивали вопрос о портовой инфраструктуре заместителю министра сельского хозяйства – руководителю Росрыболовства. Илья ШЕСТАКОВ сказал: у «Нацрыбресурса» сегодня нет средств, но подумаем, как восстанавливать эти причальные линии и порт-ковши. Мы, как бизнес, предложили: давайте работать вместе. Предпри-

СРТМам строились суда 503-го проекта – задачу по обновлению флота поставило Министерство рыбного хозяйства. Так вот, головное судно серии согласовывалось и строилось четыре года. И это в Советском Союзе, где вся промышленность была интегрирована, комплектующие выпускали разные республики. Сейчас такое даже теоретически невозможно: база по производству комплектующих отсутствует.

Сегодня говорят о выдаче «квоты под киль», но это получится очередная авантюра, которая приведет к переделу. Я помню то время, когда мы ездили за лимитами на аукционы, то время, когда доли квот распределяли на пять лет. Но самый устойчивый период у нас начался тогда, когда квоты закрепили на десятилетний период. Предприятия получили стабильность, могут строить планы.

Минувшие семь лет ушли на формирование лимитной базы. Некоторые компании жили как рантье, перепродавая квоты. Сейчас такие пользователи чувствуют, что грядут изменения, и избавляются от долей.

Пришла устойчивость, можно как-то планировать свою деятельность. Если будет 20-25 лет такой стабильности, появится возможность говорить о строительстве судов.

– То есть после того, как квоты распределили на десять лет, начался процесс формирования рынка и сейчас он более-менее стабилизировался. Но если будет встряска...

– Это будет страшно. Здоровые мысли высказываются по поводу того, что нужно дополнить «исторический принцип», возможно, предусмотреть разумные обременения для пользователей водных биоресурсов. Но если сейчас все изменить – не знаю, что может произойти.

– Недавно Fishnews публиковал материал с руководителем ассоциации, представляющей рыбаков Северного бассейна. Эксперт отмечал, что такими мерами, как «квоты под киль», проблемы отечественного судостроения не решить – нужно развивать верфи.

– Я согласен с этим. «Квоты под киль», повторюсь, очередной передел собственности. Что мешает заключить контракт с какой-нибудь верфью, строить судно неизвестно сколько и торговать лимитами?

Наше предприятие в 2012 году реализовало на внутреннем рынке Сахалина 100 тонн креветки, в 2013 году с учетом Дальневосточного региона и небольших поставок в Москву продано 250 тонн, в 2014 году на внутренний рынок реализовано около 450 тонн.

океанского региона и на внутренний рынок, который за последние три года для нас значительно расширился. Немаловажную роль в этом сыграли введенные Россией продовольственные санкции.

Наше предприятие в 2012 году реализовало на внутреннем рынке Сахалина 100 тонн креветки, в 2013 году с учетом Дальневосточного региона и небольших поставок в Москву продано 250 тонн, в 2014 году на внутренний рынок реализовано около 450 тонн.

Надеемся, что результаты этого года будут намного выше. Примерно такие же показатели и у остальных предприятий, да и проблемы у нас одни и те же.

– Вы специализируетесь на промышленном рыболовстве, но есть намерения и по развитию береговых производств.

– Да, в планах наших предприятий «Оплот мира» и «Далькреветка» – строительство своей береговой базы, включая строительство холодильника с цехом переработки морепродуктов. ООО «Оплот мира» приобрело прилегающую к гидротехническим сооружениям территорию, но

ниматели не «потянут» гидротехнические сооружения в порту – дноуглубление, защитные молы, но готовы вложить деньги и привести в нормальное состояние причальную стенку. Глава региона Олег КОЖЕМЯКО поддержал передачу причальных стенок в собственность Сахалинской области.

На портовых сооружениях не зарабатывают деньги, но они обеспечивают привлекательность судозахода. Нужно обеспечивать качественный ремонт флота, бункеровку, сюрвейерские услуги, должна быть отлажена логистика по доставке рыбной продукции, построены холодильники. Надо думать над этими вещами.

– Развитие береговой инфраструктуры – одна из главных проблем отрасли. Но также не теряет своей актуальности и тема обновления рыбопромыслового флота. Сколько судов у «Далькреветки»?

– У нас три добытчика, один из которых приобрели в нынешнем году, и транспортное судно. Что касается судостроения, сейчас идет большая полемика по этой теме. Хочу привести пример: в свое время на смену

– Но в той версии изменений в закон о рыболовстве, которые предложили весной, предусмотрено выделять квоты под уже построенное судно.

– Построенное судно будет очень дорогим, не каждый сможет его купить. Сегодня, чтобы построить БАТМ, нужно 100 млн. долларов. Я думаю, что даже крупные рыбопромышленники не решатся сейчас на строительство такого судна. Хотя в мире существуют механизмы, позволяющие стимулировать обновление рыбопромыслового флота, – ничего не нужно изобретать.

В настоящее время отрасль судостроения испытывает кадровые проблемы, технологии проектирования – устаревшие. И нужна поддержка государства. Наша Сахалинская область могла бы поучаствовать в реализации какого-либо проекта через лизинговую схему. Бизнесу необходимы преференции для того, чтобы выжить. Правительству и Думе нужно осознать, что рыбная отрасль является одной из важнейших структур обеспечения продовольственной безопасности страны, – вот как надо рассматривать рыболовный бизнес.

Сейчас много поступает предложений по развитию рыбного хозяйства. Мое мнение: мы видим все вопросы рыбной отрасли через призму своих проблем. Каждое предприятие хочет, чтобы ему стало легче. Но нужно общее понимание ситуации. И поэтому, на мой взгляд, необходимо, чтобы отраслью управляло не федеральное агентство при Министерстве сельского хозяйства, а Министерство рыбного хозяйства.

Причем, как показывает опыт, руководить министерством должен именно специалист из рыбной отрасли. Никогда ведомство, отвечающее за сельское хозяйство, не поймет проблем рыбацких. Даже промысел озерной, речной рыбы и рыболовство в море – совсем разные вещи.

Нужно вспомнить об успешном опыте советских времен. В пик развития отрасли СССР добывал 15 миллионов тонн водных биоресурсов. Сейчас скатились до 4 с лишним миллионов. Численность флота сократилась в половину. А чиновников, которые нас контролируют, стало больше. Парадокс!

Много вопросов в сфере пограничного контроля. Необходимо убрать рыбодобывающие предприятия из-под «прицела» пограничников. Если они охраняют границы

страны, то надо это делать не вмешиваясь в рыбохозяйственную деятельность, не заставляя рыбаков ходить строем.

У каждого контролирующего органа должен быть включен алгоритм, что мы налогоплательщики, а не враги. А сегодня получается наоборот. Запретительных мер очень много, а кто отдал команду, у контролеров никогда не найдешь. У них один ответ: мне сказали – я исполнил. А если доходит дело до разбирательств, то судебные органы всегда почему-то становятся на сторону госорганов. Мы здесь беззащитны.

– То есть административные барьеры велики?

– Это большая проблема. Взять, например, безопасность мореплавания: кто только ее не контролирует! А какой результат? На деле ситуация с безопасностью лучше не становится. Бумаг приходится заполнять огромное количество. А ведь на рыбопромысловое судно возложено сразу две задачи: ходить по морю

Минсельхозу, это делать сложно. Требуется изменить многие нормативные требования. Вот сколько на моем веку пишется правил рыболовства – их никак не могут дописать до конца. А самые совершенные правила, я считаю, были в Советском Союзе. Самые справедливые и гуманные. Сейчас если ты выловил два минтая, которые не указаны в промысловом билете, можешь получить огромный штраф. Хотя весь мир уже решил: все поднятое на борт должно быть обработано.

– А нет такого ощущения, что промысел, как самостоятельный вид бизнеса, отодвигается на задний план? Власти говорят, что нужно развивать рыбопереработку, судостроение, а добыча оказывается вроде как не в почете?

– Прежде всего чиновники не должны «душить» предпринимательскую инициативу. В любом бизнесе должна главенствовать экономическая составляющая. Бизнесом

У каждого контролирующего органа должен быть включен алгоритм, что мы налогоплательщики, а не враги. А сегодня получается наоборот. Запретительных мер очень много, а кто отдал команду, у контролеров никогда не найдешь. У них один ответ: мне сказали – я исполнил.

и вернуться с уловом – рыбу день и ночь нужно ловить.

Раньше, когда экипаж рыбацкого судна возвращался из рейса, его встречали в первую очередь родные и близкие, руководство предприятия. А сейчас кто?

– Контролеры.

– Это унижительно. И о каком тут можно говорить престиже профессии? Недавно прочитал высказывание нашего нового главы региона: Олег КОЖЕМЯКО отметил, что рыбака должны встречать как героя. Так и надо: рыбак – действительно герой.

Это, может быть, эмоции, но проблемы есть, и их нужно решать. И ведомству, подчиненному

должно быть выгодно заниматься, насильно насаждать ничего нельзя. Рынок сам отрегулирует, где осуществлять переработку. Каждый должен заниматься своим делом. Кто-то заниматься перерабатывающим производством, кто-то – промыслом, кто-то – торговлей.

Сейчас важнейшая задача – чтобы у рыбака вновь был образ не браконьера, а почетного работника. Без романтики в душе, без ощущения героизма профессии никто не пойдет на промысле работать.

Мы рассчитываем, что по итогам заседания президиума Государственного совета рыбная отрасль получит возможности для развития. Разумных предложений сформировано много. FN



Анна ЛИМ

ПАСТБИЩНОЕ РЫБОВОДСТВО: ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ ШАНС ИЛИ УГРОЗА КРАХА

В отраслевой программе развития товарной аквакультуры, утвержденной Минсельхозом в начале года, пастбищному рыбководству отведена не слишком заметная роль. Отмечено, что это направление не получило «должного развития» и «объемы выращивания объектов аквакультуры сильно сократились». При текущем уровне производства, оцениваемом по итогам 2014 года в 35 тыс. тонн, к 2020 году ожидается прирост до 51 тыс. тонн. Прогноз, как полагают специалисты, более чем реалистичный. Более того, при определенных условиях у рыбоводов есть все шансы оставить заданные ориентиры далеко позади.

В законе «Об аквакультуре» указано, что пастбищное рыбоводство «осуществляется на рыбоводных участках в отношении объектов аквакультуры», которые выпускаются в водные объекты, «где они обитают в состоянии естественной свободы». Это направление товарной аквакультуры считается сравнительно малозатратным, главным образом за счет экономии на кормах. Для сравнения: в прудовом и особенно индустриальном рыбоводстве на долю кормов порой приходится до 65% себестоимости товарной рыбы.

В условиях экономической нестабильности и резкого подорожания импортных комбикормов и посадочного материала пастбищная аквакультура имеет все шансы занять достойное место на рынке. С точки зрения продовольственной безопасности это практически идеальное производство, которое осуществляется исключительно за счет внутренних ресурсов и ориентировано, прежде всего, на отечественного потребителя.

Пастбищная аквакультура в России получила распространение преимущественно на Урале, в Сибири и на юге страны. Собственно, при подготовке отраслевой программы оценивались как раз возможности этих регионов. В результате была поставлена задача – добиться увеличения объемов производства на 16 тыс. тонн за шесть лет, в основном за счет разведения сиговых и растительноядных видов рыб.

При этом в программе практически не учитываются перспективы Дальнего Востока, где уже много лет существует развитая индустрия пастбищного рыбоводства тихоокеанских лососей. До ФЗ «Об аквакультуре» эта деятельность рассматривалась в русле воспроизводства водных биоресурсов. Но с появлением в законе понятия промвозврата и прекращением практики заключения государством договоров на выпуск молоди с частными лососевыми рыбноводными заводами (ЛРЗ), лососеводы, по крайней мере теоретически, могут работать в рамках товарной аквакультуры.

Это солидный резерв для пастбищной аквакультуры. Учет вылова лососевых рыбноводных заводов как продукции товарного рыбоводства позволит говорить о выполнении программных целевых показателей по этому разделу уже сегодня, а к 2020 году – почти вдвое превзойти эти объемы. Как водится, на этом пути есть свои препятствия, преодолеть которые можно только при поддерж-

ке государства. Причем поддержки не столько финансовой, сколько административной и нормотворческой, ведь самые серьезные барьеры для развития пастбищной аквакультуры, как на местном, так и на федеральном уровне, носят именно «бумажный» характер.

РЕСУРС «ПОЛУДИКОГО» ЛОСОСЯ

Сахалинская область уверенно лидирует в России по искусственному воспроизводству тихоокеанских лососей. Первые ЛРЗ на Сахалине появились еще в 1913 году, и с тех пор технологии выращивания постоянно совершенствовались. В последние годы выпуск молоди стабильно держался на уровне 800 млн. штук. По мнению ученых, с учетом состояния кормовой

чем никаких преимуществ для уже существующих предприятий перед остальными участниками торгов не предусмотрено.

«У наших заводов недостаточно средств, чтобы на равных участвовать в торгах, так как они вкладываются в производство», – констатирует исполнительный директор АЛРЗ Кирилл ПРОСКУРЯКОВ. Как полагают в отраслевом объединении, действующим предприятиям нужно дать возможность закрепить за собой рыбноводные участки. Проще всего это сделать путем конкурса, одним из критериев которого должны стать фактические объемы объектов аквакультуры, выращенные за последние четыре года. Аукционный формат допустим для РВУ, создаваемых на реках, где ранее не осуществлялся выпуск молоди тихоокеанских лососей.

По данным Ассоциации лососевых рыбноводных заводов Сахалинской области, ориентировочный возврат тихоокеанских лососей заводского происхождения составляет порядка 65 тыс. тонн (около 25 тыс. тонн горбуши и 40 тыс. тонн кеты).

базы северной части Тихого океана, где происходит нагул лососевых, этот объем может быть увеличен еще на 1 млрд. мальков.

По данным Ассоциации лососевых рыбноводных заводов Сахалинской области (АЛРЗ), ориентировочный возврат тихоокеанских лососей заводского происхождения составляет порядка 65 тыс. тонн (около 25 тыс. тонн горбуши и 40 тыс. тонн кеты). Но этот объем до сих пор не фиксируется в статистике как продукция аквакультуры, поскольку считается, что предприятия работают в рамках искусственного воспроизводства водных биологических ресурсов.

На сегодняшний день сложилась ситуация, когда ЛРЗ фактически не могут воспользоваться плодами своих трудов и вынуждены заявляться на путину на общих основаниях. Согласно последним изменениям нормативно-правовой базы, чтобы получить право на промысловый возврат и работать в режиме пастбищной аквакультуры, завод должен иметь рыбноводный участок (РВУ). Эти участки планируется распределять путем аукционов, при-

Оптимальным решением могли бы стать соответствующие изменения постановления Правительства от 15 мая 2014 г. № 450 «Об утверждении Правил организации и проведения торгов (конкурсов, аукционов) на право заключения договора пользования рыбноводным участком», на чем настаивали и рыбноводы, и Росрыболовство. «Это системная проблема, которая не позволяет развивать отрасль. Есть очень много инвестиционных проектов, но все ждут, чем закончится история по пастбищной аквакультуре с существующими рыбноводными заводами. Если она не решится, в принципе на этой отрасли можно будет поставить крест», – отмечает председатель совета директоров АЛРЗ Андрей КОВАЛЕНКО.

ИЛЬМЕНИ МОГУТ НЕ ДОЖДАТЬСЯ ХОЗЯЕВ

Со схожими проблемами столкнулись рыбноводы на противоположном конце страны – в Астраханской области. Еще с советских времен там практиковалось использование иль-



Сегодня сложилась ситуация, когда ЛРЗ фактически не могут воспользоваться плодами своих трудов и вынуждены заявляться на путину на общих основаниях

меней западно-подстепной зоны, зарыбляемых карпом и растительноядными видами рыб, которое в принципе не слишком отличалось от прудового рыбоводства.

Однако после выхода закона об аквакультуре оказалось, что ильмени технически относятся к типу водных объектов «озеро», а значит товарное рыбоводство на них возможно только при условии формирования рыбоводного участка. Впереди утверждение перечня РВУ, а затем, как и на Сахалине, аукционы. Перспектива потери водоемов с уже отстроенной инфраструктурой всерьез тревожит астраханские хозяйства. В вопросе аукционного распределения РВУ они полностью солидарны с сахалинскими коллегами, предлагая конкурсную процедуру для уже задействованных акваторий.

Сложностей добавляет неустойчивый гидрологический режим ильменей западно-подстепной зоны, зависящий от водности весенних паводков. Рыбоводные хозяйства сталкиваются с необходимостью создания гидротехнических сооружений, препятствующих естественному скачку воды в послепаводковый период, и искусственной подкачки воды, что приводит к дополнительным расходам для бизнеса. При этом необходимость облова по «большой воде» обуславливает невысокую рыбопро-

дуктивность ильменей. Поэтому затраты, характерные для прудового выращивания рыбы, в пастбищной аквакультуре сразу ставят под вопрос рентабельность производства.

Еще больше сил и времени у предприятий отнимает необходимость соблюдения требований нормативно-правовых актов, регулирующих ведение пастбищного рыбоводства. «Это разработка рекомендаций научной организации, разработка мероприятий рыбохозяйственной мелиорации, неоднократный вывоз комиссии на зарыбление с оформлением соответствующих актов, получение разрешения на введение нового объекта в поликультуру, предоставление отчетности по изъятию объектов аквакультуры. Перечислять можно очень долго», — говорит президент ассоциации «Астраханьрыбхоз» Елена ЧЕРТОВА.

Вопрос, почему бы не оставить порядок осуществления технологических процессов (залитие водоемов, зарыбление, мелиорация, облов выращенной рыбы и т.д.) на усмотрение главного заинтересованного лица — пользователя, остается открытым. Между тем высокая зарегулированность, бюрократизация хозяйственной деятельности, избыточные административные барьеры и значительные финансовые затраты на их преодоление в условиях экстенсивных методов ведения аквакультуры

не оправдывают вложенных средств. Бизнес в отличие от чиновников не может ждать бесконечно, пока все противоречия и развилки в законодательстве будут урегулированы. Предприниматели теряют интерес к пастбищному рыбоводству, бросая водоемы. «При отсутствии государственной поддержки аквакультуры в текущем году не исключен отказ хозяйствующих субъектов от использования ильменей для целей аквакультуры или их «теневое» использование», — предупреждают в «Астраханьрыбхозе». Уже в этом году с учетом маловодья и невозможности осуществлять рыбоводство в ильменах в Лиманском, Наримановском и Икрянинском районах Астраханской области недосчитаются как минимум 5-6 тыс. тонн товарной рыбы.

НОВЫЙ «СТАРЫЙ» РЕЖИМ ДЛЯ УРАЛЬСКИХ ОЗЕР

Зарегулированность отрасли, необходимость получения всевозможных разрешений, согласований и постоянное вмешательство чиновников в работу рыбхозов сдерживает развитие пастбищной аквакультуры и в других регионах с богатыми традициями разведения рыбы. В том числе на Урале, где в силу природно-климатических особенностей товарным рыбоводством нередко

занимаются на озерах, часто заморных.

В 1980-х гг. после выхода приказа Министерства рыбного хозяйства СССР на территории Челябинской области стали создаваться озерно-товарные рыбные хозяйства (ОТРХ). Они предназначались для товарного выращивания рыбы и отличались от водоемов общего пользования особым режимом хозяйствования. В частности, на них не распространялись правила рыболовства. Собственник ОТРХ, ориентируясь на рекомендации отраслевой науки, сам определял, когда и чем зарыблять озеро, какую рыбу и какими орудиями лова добывать и в какие сроки, чтобы добиться стабильно высокой рыбопродуктивности.

Такая форма работы оказалась крайне удачной. К примеру, в Челябинской области из 266 водоемов, закрепленных за рыбохозяйственными организациями, в режим ОТРХ было переведено 49, и они до сих пор обеспечивают до 70-80% общего вылова рыбы. Предприятия выращивают и поставляют на местный рынок карпа, пелядь, леща, рипуса, судака, которых охотно разбирает население.

В 2006 году «Камуралрыбвод» на основании письма замруководителя Федерального агентства по рыболовству переоформил договоры с пользователями ОТРХ сроком на 25 лет. Но в закон об аквакультуре озерно-товарные рыбхозы не попали, и у территориальных органов Росрыболовства вдруг появилась масса претензий к их работе.

«Терроры не признают, что существует такая форма, как ОТРХ, хотя у нас на руках договоры, которые до сих пор не расторгнуты, и пытаются препятствовать нам работать на этих водоемах», — рассказывает генеральный директор ОАО «Челябрыбхоз» Александр РЫНДИН. — «Сегодня нам заявляют, что эти договоры нужно перезаключить под рыболовные участки, поскольку в законе об аквакультуре нет понятия ОТРХ».

В идеале, чтобы подтвердить особенности режима ОТРХ, достаточно приказа Минсельхоза. И даже есть информация, что этот вопрос сдвинулся с мертвой точки — в министерстве запросили у регионов предложения по озерно-товарным хозяйствам. Но пока рыбхозам приходится раз за разом отбивать атаки со стороны чрезмерно ретивых чиновников на местах.

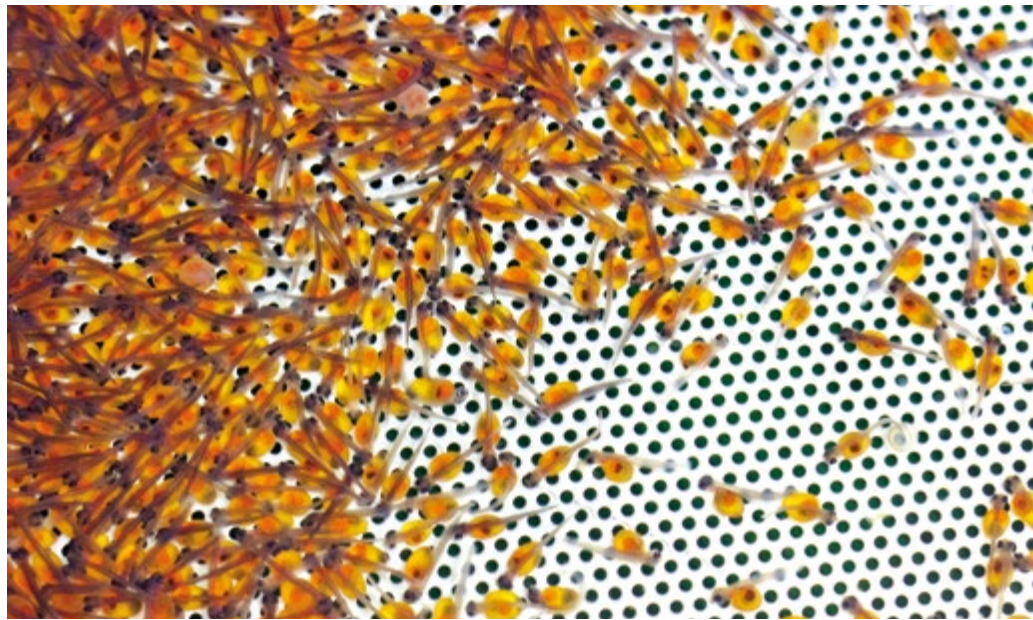
«В этом году нам запретили вести отлов плотвично-окуневых видов,

ссылаясь на нерестовый период. На водоемах общего пользования рыбачить в это время действительно нельзя. Но этот запрет не касается ОТРХ, — уточняет руководитель ОАО «Челябрыбхоз». — По правилам, если вы зарыбили водоем личинкой ценных видов или подращенной молодь, то в течение 15 дней имеете право вылавливать малоценную рыбу. В противном случае она сожрет все, что вы зарыбили. Тридцать лет мы так работали, и вдруг подъезжают терроры и начинают интересоваться, почему это мы ловим окуня и чебака, они ведь федеральная собственность».

По расчетам специалистов, если убрать административные барьеры, установить упрощенный порядок ве-

населения. ОТРХ — это малый бизнес, это рабочие места, тем более в сельской местности. Надо создавать условия и стимулы для его развития, а нас постоянно бьют по рукам», — недоумевает Александр Рындин.

Из всех направлений товарной аквакультуры пастбищное рыбководство наиболее тесно связано с природными условиями конкретного региона. Осуществлять его регулирование на федеральном уровне путем разработки унифицированных требований и регламентов сразу для всей территории нашей огромной страны крайне сложно. Чрезмерная централизация ведет к бюрократизации процессов, их удорожанию для пользователя, неизбежным ошибкам



Рыбоводы больше всех заинтересованы в повышении рыбопродуктивности, увеличении производства товарной рыбы и ее доступности для населения

дения озерно-товарного рыбководства и не создавать новых надуманных препятствий работе рыбаков, челябинским предприятиям вполне по силам вернуться к пиковым показателям конца 1980-х, когда добывалось до 6,5 тыс. тонн рыбы. Сегодня этот показатель гораздо скромнее — от 1,5 до 3 тыс. тонн в год. Причем прирост не потребует громадных инвестиций, надо только максимально облегчить административные процедуры для рыбхозов.

«Я на всех уровнях это говорю: «Не мешайте. Не трогайте. Дайте работать». Мы больше всех заинтересованы в повышении рыбопродуктивности, увеличении производства товарной рыбы и ее доступности для

во все более детальных нормативно-правовых актах и многократно замедляет принятие любых управленческих решений.

В Конституции записано, что вопросы природопользования и охраны окружающей среды находятся в совместном ведении федерального центра и субъектов РФ. Так может стоит делегировать часть полномочий по решению вопросов, связанных с осуществлением пастбищной аквакультуры, непосредственно на места, в регионы, поближе к рекам, озерам, водохранилищам, ильменям и другим водоемам, где в перспективе можно выращивать тысячи тонн товарной рыбы, спрос на которую растет год от года. **FN**

2016

Подписка на издания медиахолдинга

FISH NEWS

FISH NEWS
ИЗДАНИЕ МЕДИАХОЛДИНГА FISH NEWS
НОВОСТИ РЫБОЛОВСТВА
Информационно-аналитический журнал
№ 3 (40) 2016



Александр Фомин:
Идеологов появилось
много, а позиция
у всех одна –
иждивенческая!

**Модель
от президента**
Благополучие приморских
регионов напрямую зависит
от решения проблем рыбного

**Локальное
производство –
преимущество
в борьбе за рынок**
– Альфа Лаваль – 110 лет в России

Олег КОЖЕМЯКО:
НАША ЗАДАЧА – СОЗДАТЬ УСЛОВИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ

Журнал: 4 номера в год



Газета: 12 номеров в год

FISH NEWS
ИЗДАНИЕ МЕДИАХОЛДИНГА FISH NEWS
№ 7 (41) июль 2016

Какая роль
рыбной индустрии
в экономике?

О советах
и рабочих группах

Где найти
рыболовство
в условиях кризиса

Негативный опыт
стало меньше, но нужны
дальнейшие усилия

75/100: 60 лет
в истории рыбной
промышленности России

**РЕШЕНИЯ СЪЕЗДА РЫБАКОВ:
НЕ ЗАБЫТЫ, НО НЕ ВЫПОЛНЕННЫ!**

**ГЛАВА РОСРЫБОЛОВСТВА
СВЯЗЫВАЕТ РОСТ
ВЫЛОВА С ЭМБАРГО**

Президент Владимир Путин провел
рабочую встречу с заместителем
министра сельского хозяйства – главой
Росрыболовства Юлией ШЕСТИКОМ.
Росрыболовство призывает покупателей
работать открыто и прозрачно, а также
создавать и развивать на уровне
рыбной хозяйственной системы.

По словам заместителя
главы Росрыболовства
Юлии Шестикиной, в 2016 году
вылов рыбы в России вырос на
10% по сравнению с 2015 годом.
Она также сообщила, что в
этом году вылов рыбы в России
вырос на 10% по сравнению с 2015
годом. Шестикина также сообщила,
что в этом году вылов рыбы в
России вырос на 10% по сравнению
с 2015 годом.

ОБЪЕМ
ПРОДУКЦИИ
РЫБНОЙ
ПРОМЫСЛОВИСТИ
РОССТ

Президент Владимир Путин
провел рабочую встречу с
заместителем министра сельского
хозяйства – главой Росрыболовства
Юлией Шестикиной.

Отдел подписки: тел.: 8 914 707 05 28
e-mail: antonina@fishnews.ru

О МЕРАХ СТИМУЛИРОВАНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ СУЩЕСТВУЮЩЕГО И СТРОИТЕЛЬСТВА НОВОГО РЫБОПРОМЫСЛОВОГО ФЛОТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Леонид ГОРБОВ

заместитель Генерального директора
АО «Центр технологии судостроения и судоремонта»
по научно-производственной деятельности

Дмитрий ГАРМАШ

директор и Главный конструктор ОКР Конструкторского бюро
«Восток» АО «Центр технологии судостроения и судоремонта»
(г. Санкт-Петербург)

Цель по достижению объемов вылова и реализации рыбы и морепродуктов с нынешних 4,2 млн. тонн до предусмотренной в программных документах величины в 5,5-6,0 млн. тонн в год может быть достигнута только за счет эффективной работы вновь построенных и переданных в лизинг российским компаниям рыбопромысловых судов, спроектированных российскими проектно-конструкторскими организациями и построенных по новым проектам на российских судостроительных заводах.

Необходимость обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации, преодоления технологического, экономического и организационного отставания рыбной промышленности ставит на повестку дня вопросы системной и организационной модернизации рыбохозяйственного комплекса России.

На практике возможны три основных варианта системной и организационной модернизации рыбохозяйственного комплекса России:

- формально-юридическая интеграция наиболее крупных рыбопромышленных предприятий с соответствующим объемом квот на вылов морских биоресурсов в форме холдинга, без вертикальной интеграции переловов рыболовства в единой цепочке добавленной стоимости;

- формально-юридическая интеграция тех же наиболее крупных рыбопромышленных предприятий в форме государственной корпорации — также без вертикальной интеграции, по сути дела, в форме госхолдинга;

- полноценная вертикальная интеграция наиболее крупных рыбопромышленных предприятий с соответствующим объемом квот на вылов морских биоресурсов в форме «Общенациональной Российской рыбопромышленной корпорации», объединяющей все переловы рыболовного комплекса от улова до реализации готовой продукции, или модернизация в соответствии с принципами вертикальной интеграции.

При этом в прибрежном рыболовстве можно оставить действующие рыбопромышленные предприятия различных форм собственности, в том числе — кооперативной (в виде сельскохозяйственных производственных кооперативов, артелей и т.п.) для обеспечения развития прибрежного рыболовства в регионах Российской Федерации, где развиты местные рыбные промыслы и где они важны для социально — экономического развития самих регионов.

Из трех вышеперечисленных вариантов системной и организационной

модернизации рыбохозяйственного комплекса России наиболее эффективным, а потому целесообразным представляется вариант вертикальной интеграции в форме «Общенациональной Российской рыбопромышленной корпорации» на принципах государственно — частного партнерства. В таком случае организационная структура рыбохозяйственного комплекса Российской Федерации примет следующий вид: Федеральное агентство по рыболовству Министерства сельского хозяйства РФ («Росрыболовство») — «Общенациональная Российская рыбопромышленная корпорация». **Такая экономически мощная «рыбопромышленная корпорация», обладающая концентрацией финансовых ресурсов и контролем всей производственной цепочки по схеме «добыча (промысел) — первичная переработка — транспортировка улова и рыбопродукции на берег — береговое хранение — транспортировка по регионам — региональное хранение — крупнооптовый сбыт — мелкооптовый сбыт — реализация рыбы и рыбопродукции населению», могла бы гарантированно и целенаправленно развивать свои основные производственные фонды, в том числе — рыбопромысловый флот.**

Применительно к организационно-экономической структуре формирования такой «рыбопромышленной корпорации» имеются два принципиально разных подхода и критерия: один из них — дезинтегрированный (целесообразен для начального этапа формирования корпорации), а другой — вертикально интегрированный. Задача первого этапа развития такой корпорации — «собрание» наиболее эффективных и крупных рыбопромышленных компаний с большим объемом квот на промысел морских биоресурсов. Задача второго этапа корпорации — формирование эффективного мощного в финансовом, экономическом и имущественном отношении предприятия, крупного и, фактически, стратегического субъекта хозяйственной деятельности рыбохозяйственного комплекса Российской Федерации

При вертикальной интеграции (когда прибыль промежуточных переделов ограничена минимумом) посредники исключаются из цепочки добавленной стоимости, и весь доход поступает в распоряжение «Общественной Российской рыбопромышленной корпорации»: при вертикальной интеграции действует единая цепочка добавленной стоимости, тогда идет суммирование промежуточных издержек, формируется полная их величина, а прибыль определяется разностью между ценами реализации конечному потребителю и полными совокупными издержками. В таком случае от передела к переделу продукция передается по трансфертным ценам, то есть по ценам, равным издержкам.

В этом случае вертикально интегрированная структура становится обладателем фонда накопления и крупным заказчиком для отечественной промышленности: судостроения, электроники и телемеханики, навигационных систем, холодильного оборудования, инфраструктурных мощностей, транспорта.

С целью проведения долгосрочной программы по обновлению рыбопромышленного, обрабатывающего и транспортного флота рыбохозяйственного комплекса РФ такая «Общественная Российская рыбопромышленная корпорация» могла бы выступить заказчиком судов у российских судостроительных предприятий, в том числе и входящих в состав ОАО «Объединенная судостроительная корпорация, с участием государственной лизинговой компании для формирования программ обновления рыбопромышленного и транспортного флота рыбопромышленных компаний, входящих в состав «Рыбопромышленной корпорации».

Поэтому с целью рационального обеспечения действующего флота российских рыбопромышленных компаний сырьевыми ресурсами и исключения из сферы промышленного рыболовства компаний, в течение длительного времени обеспечивающих изъятие имеющейся квоты только арендованными судами, целесообразно введение порядка, при котором:

- предприятия и рыболовные (рыбопромышленные) компании, не имеющие флота в собственности и осуществляющие изъятие закрепленной квоты на вылов водных биоресурсов в течение 2-х и более лет только арендованными судами, а также предприятия, не предоставившие обоснование возможности полного выбора квот на

очередной срок собственным или частично арендованным флотом, к разделению долями квот на очередной период допускаться не должны;

- на переходный период допускается использование рыболовными (рыбопромышленными) компаниями арендованного флота, но при ограничении по объему квот, вылавливаемых арендованными рыбопромышленными судами не более 25% от квотируемых морских биоресурсов на хозяйствующий субъект (рыбопромышленные компании);

- для решения сырьевых проблем обновления рыбопромышленного флота необходимо сохранение за судовладельцем, строящим новое судно, имеющих у него сырьевых ресурсов (долей квот) на весь период окупаемости судна, чтобы тем самым обеспечить максимальную производственную загрузку каждого эксплуатируемого судна (в том числе стимулировав добычу ныне недоиспользуемых видов водных биоресурсов), т.е. обеспечить баланс изъятия водных биоресурсов и промысловых мощностей флота у каждого судовладельца. В этом случае, при списании старого судна, новое судно аналогичной и сопоставимой промышленной мощности будет полностью обеспечено сырьевыми ресурсами;

- квоты получает рыбопромышленная компания, у которой в собственности есть рыбопромысловые суда;

- рыбопромысловые суда должны находиться в исправном техническом состоянии, подтвержденном регистрационными документами, быть способными выходить в море и осуществлять промысел рыбы;

- ввести ограничение на срок эксплуатации рыбопромысловых судов – не более 25 календарных лет с однократным продлением на 5 лет при согласовании Российского Морского Регистра судоходства;

- гарантировать выделение квот при строительстве новых рыбопромысловых судов российскими рыбохозяйственными компаниями на весь расчетный период полезного использования или срок службы вновь построенного судна – т.е. минимум на 25 лет или другой, принятый Правительством РФ, нормативный срок службы рыбопромыслового судна;

- в случае привлечения рыбопромышленной компанией для строительства флота государственных бюджетных средств Российской Федерации, в виде ли специальных льготных кредитов специальной государственной уполномоченной структуры, с компенсацией % ставки по кредиту за счет

средств господдержки, под гарантии уполномоченного банка РФ другому банку (коммерческому), то такие суда должны строиться в Российской Федерации, на российских судостроительных предприятиях и проектироваться в российском конструкторском бюро.

И это логично – российский бюджет должен способствовать росту российских судостроительных предприятий. А если рыбопромышленная компания сама обеспечила привлечение финансовых ресурсов под собственные гарантии для строительства флота, то она имеет полное и законное право строить эти суда на любой верфи по самостоятельному выбору, в том числе на зарубежной.

В настоящее время в рамках работ по Федеральной целевой программе «Развитие гражданской морской техники» на период 2009-2016 гг. разработаны концептуальные проекты рыбопромысловых судов для промысла и переработки морских биоресурсов, а также научно – исследовательских судов для обеспечения океанографических и рыбохозяйственных исследований, которые могут послужить основой для пополнения рыбопромыслового флота Российской Федерации.

Так, в ОАО «Центр технологии судостроения и судоремонта», в Конструкторском бюро «Восток», разработаны следующие проекты рыбопромысловых судов:

- многофункциональный большой морозильный рыболовный траулер проекта 11480. Модификация проекта – проект 11488М с увеличенной вместимостью трюмов и новым технологическим рыбоперерабатывающим комплексом (с увеличением мощности переработки), специализированный на промысле дальневосточного минтая;

- средний морозильный рыболовный траулер-сейнер для работы в исключительной экономической зоне Дальневосточного рыбохозяйственного бассейна РФ – проект 22970. Модификация проекта – проект 22971 с новой промысловой схемой, увеличенной вместимостью грузовых трюмов, новым технологическим рыбоперерабатывающим комплексом увеличенной производительности;

- средний морозильный рыболовный траулер для работы в прибрежной зоне и в территориальных водах РФ – проект 13728;

- средний морозильный рыболовный траулер для работы в прибрежной зоне и в территориальных водах РФ – проект 19960;

- малый рыболовный морозиль-



ный траулер для прибрежного рыболовства – проект 21060;

- малый рыболовный морозильный траулер для прибрежного рыболовства – проект 22210;

- научно – исследовательское судно для работы по международным соглашениям для проведения океанографических и рыбохозяйственных исследований «НИС-75».

Проекты рыбопромысловых судов нового поколения разработаны в тесном сотрудничестве с отраслевыми научно-исследовательскими институтами Федерального агентства по рыболовству – ОАО «Научно-исследовательский и проектно-конструкторский институт «ГИПРОРЫБФЛОТ» (г. Санкт – Петербург), ФГУП «ВНИРО» (г. Москва), ФГУП «ТИНРО-Центр» (г. Владивосток), а также научно-исследовательскими и проектно-конструкторскими организациями судостроительной промышленности – ФГУП «Крыловский государственный научный центр» (ранее – «ЦНИИ им. Акад. А.Н. Крылова»), ОАО «НПО «Концерн «Аврора», ЗАО «ЦНИИ СМ»

(г. Санкт-Петербург), ОАО «ЦНИИ «КУРС» (г. Москва).

Также учитывался и передовой зарубежный опыт – специалисты Конструкторского бюро «Восток» ОАО «ЦТСС» изучили тенденции проектирования, передовые проектные решения и опыт известных норвежских проектных фирм – «WARTSILA SHIP DESIGN A/S», «SKIPSTEKNISK A/S», «Rolls-Royce Marine A/S».

Приступая к проектно-конструкторским работам над рыбопромысловыми судами нового поколения, специалисты Конструкторского бюро «Восток» учли как предшествующий накопленный опыт, так и осмыслили те проектные решения, которые предлагаются сегодня известными зарубежными проектантскими рыбопромысловых судов – норвежскими проектными фирмами. Поэтому, при формировании концепции рыбопромысловых судов нового поколения основное внимание было уделено разработке модели использования судов, которая определяется следующими основными вопросами и положениями:

- объекты промысла и сезонность объектов промысла, или же ответ на вопрос «что ловить и когда ловить?»;
- продолжительность лова объектов промысла и прогнозное состояние сырьевой базы, т.е. перспективы вылова соответствующего вида биоресурсов и состояние общего допустимого улова (ОДУ) на соответствующем рыбопромысловом бассейне или промысловых участках исключительных экономических зон (ИЭЗ) иностранных государств;
- виды выпускаемой продукции из морских биоресурсов при их переработке на борту рыбопромыслового судна;
- используемые орудия лова (типы и характеристика тралов или других орудий лова);
- принятые или реализуемые технологические схемы переработки улова на борту судна, наличие береговой инфраструктуры для переработки рыбы и прочих видов морских биоресурсов;
- схема организации промысла – т.е. экспедиционные формы или автономная рейсовая схема, возможность перегрузки в районе промысла переработанного улова с рыбопромыслового судна на приёмотранспортный рефрижератор – снабженец, возможность пополнения запасов топлива в районе промысла;
- навигационно-временные характеристики района промысла – т.е. удаленность района промысла от порта базирования рыбопромысловых судов компании-судовладельца, удаленность порта сдачи улова, характеристики погоды (метеорологические характеристики) и состояния моря в районах промысла, ледовые условия в районе промысла.

Все основные разделы модели использования рыбопромысловых судов были проанализированы применительно к трем основным рыбохозяйственным бассейнам – Дальневосточному, Северному и Западному бассейнам, а также ИЭЗ (исключительных экономических зон) иностранных государств и районам действия международных договоров в Мировом океане. В результате проведенного анализа и предварительных поисковых проектных работ по судам нового поколения специалисты Конструкторского Бюро «Восток» пришли к мнению, **что необходима разработка двух вариантов проектов судов – одного для Дальневосточного рыбохозяйственного бассейна и второго – для Северного рыбохозяйственного бассейна.** (Так как объем вылова морских биоресурсов в 2008 г. в Дальневосточном бас-

сейне составил 2 185,6 тыс.т (более 67% всего объема вылова), а в ИЭЗ иностранных государств и конвенционных районах Мирового океана 682,7 тыс.т., то естественно, приоритет был отдан разработке варианта проектов судов для российского Дальнего Востока).

С целью анализа состояния сырьевой базы Дальнего Востока была обработана аналитическая информация ФГУП «Тихоокеанский научно-исследовательский рыбохозяйственный центр» (ФГУП «ТИНРО-Центр») по основным объектам промысла – минтай, лососевые, треска, камбала, кальмары и сельдь – и сезонности промысла по объектам и промысловым районам рыбохозяйственного бассейна. Аналогичным дальневосточному варианту по ряду объектов промысла оказался Западный рыбохозяйственный бассейн. Сырьевая база в ИЭЗ иностранных государств и в районах действия международных договоров в Мировом океане была проанализирована по данным ФГУП «Всероссийский научно-исследовательский институт рыбного хозяйства и океанографии» («ВНИРО») с учетом особенностей международного правового регулирования рыболовства.

Для дальнейшего продвижения работ по развитию рыбопромыслового флота РФ, ОАО «ЦТСС» предлагает осуществить разработку **«Программы судостроения для реформирования и модернизации рыбопромыслового флота Российской Федерации»** под руководством Министерства промышленности и торговли РФ (Департамент судостроительной промышленности и морской техники) и Федерального агентства по рыболовству (Росрыболовства), с указанием типов судов, организаций, отвечающих за разработку базовых технических проектов всех необходимых типов и классов рыбопромысловых судов с четким определением в потребности:

- финансовых ресурсов как по типам и классам рыбопромысловых судов, так и по годам их постройки, а также по рыбохозяйственным бассейнам;
- основного комплектующего оборудования (главных двигателей, вспомогательных дизель-генераторов, валогенераторных агрегатов, пропульсивных комплексов, вспомогательных котлов, систем автоматики для судовых энергетических установок, палубных механизмов тралового комплекса, технологического оборудования для переработки на судах, холодильного производственного оборудования для судов, средств навигации, управ-

ления и связи) и материалов (прежде всего – стального листового и профильного проката);

- меры по развитию импортозамещения по комплектующему оборудованию для рыбопромысловых судов;

- меры по закупке импортного оборудования на первоначальных этапах строительства судов в случае отсутствия такого оборудования в Российской Федерации;

- основных производственных мощностей отечественных судостроительных предприятий, участвующих в постройке рыбопромысловых судов;

- проектных мощностей конструкторских бюро, разрабатывающих проектно-конструкторскую, эксплуатационную и приемосдаточную документацию в обеспечение строительства судов;

- окончательно сформировать Технические требования и согласовать Технические задания на создание рыбопромысловых судов соответствующих типов – БМРТ и СРТМ для рыбопромысловых компаний Дальнего Востока, Севера и Северо-запада России. Выбрать и утвердить к дальнейшей работе соответствующие базовые проекты рыбопромысловых судов.

Необходима система заказа проектов судов под конкретные рыбопромысловые компании, которые готовы покупать и заказывать суда, в том числе – по лизингу, а сама «Программа судостроения для реформирования, пополнения и модернизации рыбопромыслового флота Российской Федерации» должна иметь статус Государственного заказа.

Для начала реализации такой Программы также предлагается рассмотреть возможность строительства пилотных проектов рыбопромысловых судов, когда головные суда соответствующих проектов строятся за счет бюджетного финансирования и осуществляется опытная эксплуатация таких судов с целью отработки проекта для серийного строительства для российских рыбопромысловых компаний на принципах государственно – частного партнерства.

Реализация «Программы судостроения для реформирования и модернизации рыбопромыслового флота Российской Федерации» возможна на существующих российских предприятиях. Сегодня ряд предприятий российской судостроительной промышленности могут и готовы строить суда рыбопромыслового флота.

В связи с вышеизложенным целесообразно:

1. Предложить Министерству сель-

ского хозяйства РФ и Федеральному агентству по рыболовству проработать вопрос о создании вертикально интегрированного рыбопромышленного холдинга (рыбопромышленной национальной корпорации) на принципах государственно-частного партнерства.

2. Предложить Министерству промышленности и торговли РФ совместно с Министерством сельского хозяйства РФ и Федеральным агентством по рыболовству выступить в качестве Государственного заказчика на разработку и сопровождение Федеральной целевой программы «Судостроение для реформирования и модернизации рыбопромыслового флота Российской Федерации».

3. Выбрать на конкурсной основе или образовать специализированную государственную лизинговую компанию, уполномоченный банк для развития рыбопромыслового судостроения в Российской Федерации и реализации экономических проектов по инновационному развитию рыбопромыслового флота.

4. Назначить головную проектно-конструкторскую и научно-исследовательскую организацию по проектированию, технико-экономическим обоснованиям и технологическому проектированию строительства рыбопромысловых судов, также реализующую меры и координирующую работы по импортозамещению комплектующего оборудования для судов флота рыбохозяйственного комплекса РФ.

Сегодня состояние отечественной судостроительной промышленности обеспечивает возможности проектирования и строительства судов рыбопромыслового флота на российских судостроительных предприятиях и комплектацию судов российским оборудованием, за исключением рыбоперерабатывающего оборудования, в сжатые сроки и с требуемым техническим и технологическим качественным уровнем строительства судов.



АО «Центр технологий судостроения и судоремонта»

Россия, 198095, Санкт-Петербург,
ул. Промышленная д.7,
тел.: (812) 786-19-10
факс: (812) 786-04-59
E-mail: inbox@sstc.spb.ru
Сайт: www.sstc.spb.ru



ПРОД ЭКСПО

8–12
февраля 2016



23-я международная
выставка продуктов
питания, напитков
и сырья для их
производства



Организатор:



При поддержке Министерства
сельского хозяйства РФ

Под патронатом Торгово-промышленной
палаты РФ

Россия, Москва, ЦВК «Экспоцентр»

www.prod-expo.ru

**Проверенные рецепты
для успешного бизнеса**

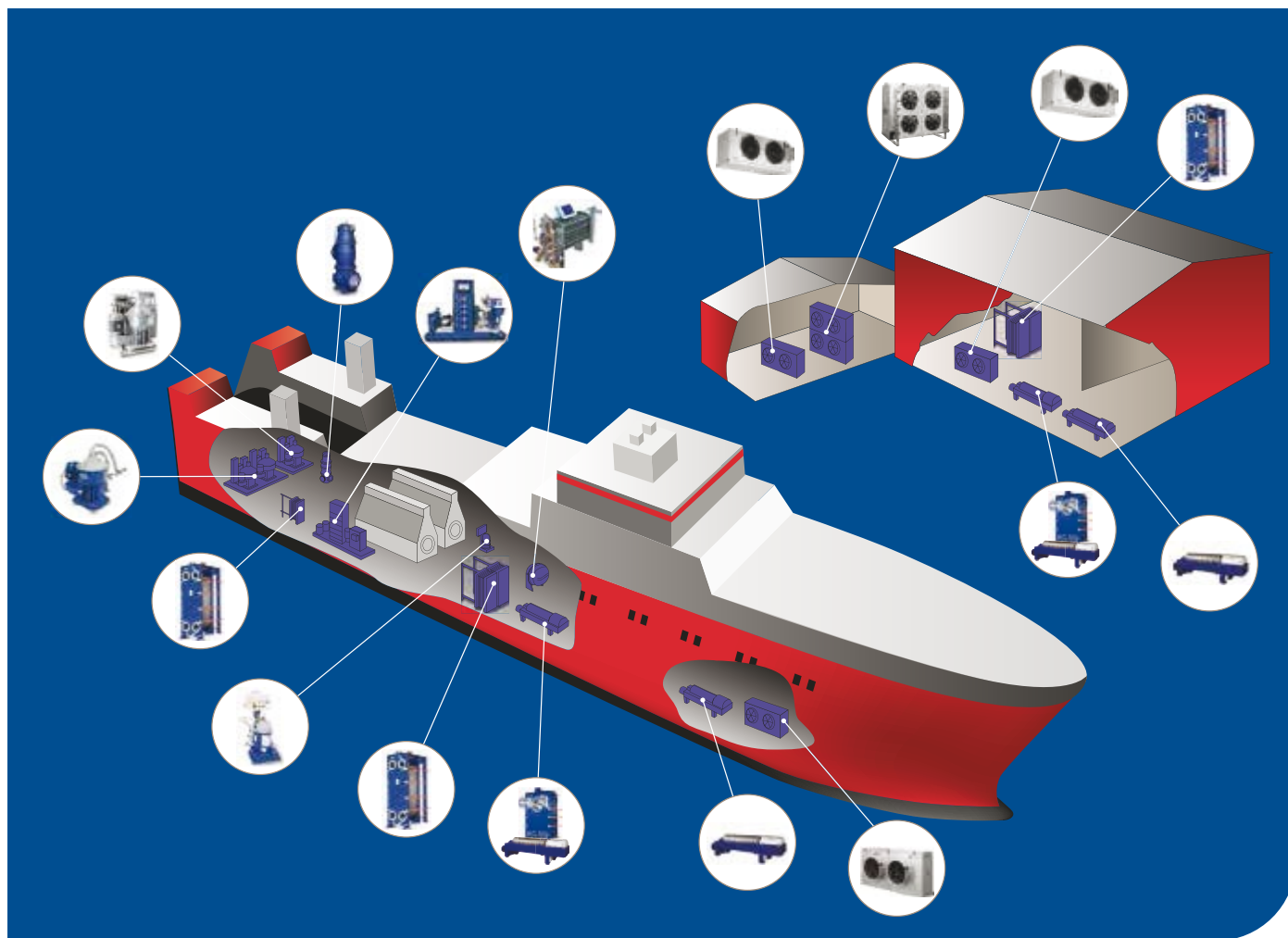
+
18
реклама



На правах рекламы



Надежность на море и на суше



Альфа Лаваль – ведущий поставщик морского и перерабатывающего оборудования для компаний рыбной отрасли. Неизменная цель нашей компании состоит в повышении эффективности и надежности разрабатываемых технологий.

Наша работа начинается с этапа проектирования и продолжается на протяжении всего срока эксплуатации оборудования.

Предлагаемые Альфа Лаваль технологии производства рыбной муки, фарша и жира, гарантируют Вам новые

возможности получения прибыли и быстрой окупаемости капиталовложений, наряду с минимальным уровнем производственных расходов и затрат на техническое обслуживание.

Безупречное качество, обеспечивающее соответствие самым высоким стандартам надежности и долговечности, напрямую способствует получению заказчиками дополнительной прибыли.

ОАО «Альфа Лаваль Поток»

Россия, 141060, Московская область, г. Королев, мкр. Болшево, ул. Советская, 73
Тел.: (495) 232 1250; факс: (495) 232 2573

Представительство ОАО «Альфа Лаваль Поток» во Владивостоке:

Россия, 690091, г. Владивосток, ул. Суханова, 3А, офис 308
Тел.: +7 914 675 33 68
e-mail: alexander.malkov@alfalaval.com

