

FISHNEWS

НОВОСТИ РЫБОЛОВСТВА

Информационно-аналитический журнал
№ 3 (28) 2012

Конгресс рыбаков

Коммуникационная система
для профессионалов
рыбного бизнеса

Рыбопереработка по-японски:

Создаем экономичное
производство
с оборудованием
Nikko

Как создавалась красная путина на Дальнем Востоке

История исследования
лососевых рыб

A black and white portrait of Viktor Ishaev, a middle-aged man with short, light-colored hair, wearing a dark suit, white shirt, and a striped tie. He is looking directly at the camera with a serious expression. A small circular pin is visible on his left lapel.

Виктор ИШАЕВ:

РАЗВИТИЮ ОТРАСЛИ МЕШАЕТ КОРРУПЦИЯ И БРАКОНЬЕРСТВО

INTERNATIONAL FISHERY CONGRESS

2-3 OCTOBER 2012 / VLADIVOSTOK



VII МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС РЫБАКОВ

ПРИМОРЬЕ - РЫБАЦКАЯ СТОЛИЦА РОССИИ

WWW.FISH-FORUM.RU

2-3 ОКТЯБРЯ 2012 ВЛАДИВОСТОК

ОПЕКОВАТОРЫ / ORGANIZERS



МИНИСТЕРСТВО
СЕЛЬСКОГО
ХОЗЯЙСТВА
И ЛЕСНОГО
ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ



МИНИСТЕРСТВО
ПРИРОДНЫХ
РЕСУРСОВ
И ЭКОЛОГИИ
РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ



МИНИСТЕРСТВО
РЫБОЛОВНОГО
ХОЗЯЙСТВА
И ОЦЕЛОВОДСТВА
РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ



МИНИСТЕРСТВО
ЭКОНОМИЧЕСКОГО
РАЗВИТИЯ
РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ



Организационный комитет Международного конгресса рыбаков
690110, Россия, г. Владивосток, ул. Светланская, д. 22 каб. 1804
Тел.: +7(423) 220-93-01; 220-93-02
Факс: +7(423) 220-93-01; 220-93-39
E-mail: seafoods@primorsky.ru; forum@fish-forum.ru

СОДЕРЖАНИЕ

- | | |
|--|---|
| <p>2 ВИКТОР ИШАЕВ
Развитию отрасли мешает коррупция и браконьерство</p> <p>6 РЫБОПЕРЕРАБОТКА ПО-ЯПОНСКИ
Создаем экономичное производство с оборудованием Nikko</p> <p>11 «ПОЛИТИКА ЕСТЬ КОНЦЕНТРИРОВАННОЕ ВЫРАЖЕНИЕ ЭКОНОМИКИ». В. Ленин
Бюрократия защищается, как умеет</p> <p>14 MAREL: СИСТЕМНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ РЫБОПЕРЕРАБОТКИ</p> <p>16 СЕРГЕЙ СИДОРЕНКО
Конгресс – коммуникационная система для профессионалов рыбного бизнеса</p> <p>20 ПЕРЕРАБОТКА РЫБНЫХ ОТХОДОВ ШАГНУЛА НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ
Благодаря сотрудничеству «Технологического оборудования» и «Альфа Лаваль»</p> <p>26 КАЧЕСТВО ОКУПИТСЯ СПОЛНА
Группа компаний «Штуцер» занимает серьезные позиции на рынке судоремонта и технического снабжения флота</p> <p>30 ПЕРУЗА: КОМПЛЕКСНЫЙ ВЗГЛЯД НА ПЕРЕРАБОТКУ
Успешная стратегия позволяет подобрать идеальную конфигурацию для каждого клиента</p> <p>34 ЛЮДМИЛА ТАЛАБАЕВА: ДЛЯ НАС РЫБА – ЭТО СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ГРУЗ
«Дальрыбпорт» продолжает реализацию инвестиционных проектов</p> | <p>38 ЛУЧШИЕ ТРАЛЫ ДЛЯ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА
Двадцатилетний опыт ЗАО «Аквасервис»</p> <p>40 РЫНОК ПОДТАЛКИВАЕТ К РЕАЛИЗАЦИИ НОВЫХ ПРОЕКТОВ
Оборудование и готовые технологические решения от «Владфризинг»</p> <p>44 «ТАВРИЧАНСКАЯ СЕТЕВЯЗАЛЬНАЯ ФАБРИКА»: КУРС НА РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА</p> <p>45 КОМПАНИЯ «СИМЕНС ФИНАНС» ЗАКЛЮЧИЛА ДОГОВОР ЛИЗИНГА № 20 000
Партнером по данному договору стал рыбопромышленный холдинг «Примрыбснаб»</p> <p>47 «ФИШЕРИНГ СЕРВИС» ОБНОВЛЯЕТ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД
Лидирующие позиции среди отечественных тралов и промвооружения</p> <p>50 О ПРОБЛЕМАХ ЗАВОДОВ С НЕГОСУДАРСТВЕННОЙ ФОРМОЙ СОБСТВЕННОСТИ
Существующее законодательство не способствует их возникновению</p> <p>54 НАНОТЕХНОЛОГИИ НА СТРАЖЕ КАЧЕСТВА ООО «ДЕЛЬФИН ГРУПП»</p> <p>57 КАК СОЗДАВАЛАСЬ КРАСНАЯ ПУТИНА НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ
История исследования лососевых рыб</p> <p>62 ДЕНЬ УГРЯ
Япония должна взять на себя инициативу по налаживанию работы, направленной на сохранение угря и контроль его запасов</p> |
|--|---|

РЕДАКЦИЯ

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР Эдуард КЛИМОВ, edd67@mail.ru, skype – eduardklimov

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА Елена ФИЛАТОВА, prim_elena@mail.ru, skype – prim_elena, тел. (423) 226-84-44, факс (423) 222-65-92
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДЕПАРТАМЕНТ Валерий МОНаХОВ, ice_vlad@mail.ru **ДЕПАРТАМЕНТ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ** Ксения ПИСАРЕВА, XPisareva@yandex.ru **РОССИЙСКОЕ ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО FISHNEWS.RU** Наталья СЫЧЕВА, n_sycheva@inbox.ru, skype – nata_sycheva, Анна ЛИМ, anna@fishnews.ru, skype – anyutalim, Маргарита КРЮЧКОВА, margarita_kr@bk.ru, skype – margarita_kr28
ФОТОГРАФИИ Виктор БУКВЕЦКИЙ, Ольга ШУТЬ, Юрий ЯРЕМЕНКО, Игорь НОВИКОВ, fishnews.ru
ООО «ФИШНЬЮС»: РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ Яна ЯШИНА, skype – yanayashina, yashina@fishnews.ru, тел. 8-914-703-68-60

Fishnews – Новости рыболовства: № 3 (28) 2012. Издаётся с 2006 года, www.fishnews.ru. Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС77-27554. **РЕДАКЦИЯ** 690950, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А, к. 404. Тел. (423) 226-84-44. **Учредитель и издатель:** ООО «Вита-Ньюс» 690950, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А. Журнал распространяется по редакционной подписке. Подписка оформляется только через редакцию. **Справки по вопросам подписки на журнал** по тел. 8-914-707-05-28, e-mail: antonina@fishnews.ru. Мнение авторов может не совпадать с позицией редакции. Редакция не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Fishnews – Новости рыболовства», допускается только с письменного согласия редакции. Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламных объявлениях. Все товары и услуги подлежат обязательной сертификации. Цена свободная. Подписано в печать 18.09.2012 г. Дата выхода: по графику: 30.09.2012 г., фактически: 30.09.2012 г. Тираж 1500 экз. Отпечатано в типографии ООО «Полиграф-Сервис-Плюс», Владивосток, ул. Русская, 65, корп. 10. Тел.: (423) 234-59-01. Цена свободная

ВИКТОР ИШАЕВ: РАЗВИТИЮ ОТРАСЛИ МЕШАЕТ КОРРУПЦИЯ И БРАКОНЬЕРСТВО



Дальний Восток – один из традиционных центров рыболовства страны, а значение рыбопромышленной отрасли для России трудно переоценить. Это вновь отметил на совещании 7 сентября глава Правительства РФ Дмитрий МЕДВЕДЕВ. По его словам, необходимо сделать все возможное для нормального развития рыбохозяйственного комплекса, поскольку он оказывает влияние также и на ситуацию в смежных отраслях. Поэтому, безусловно, от того, как будут развиваться события на Дальнем Востоке, будет зависеть и степень реализации стратегических планов правительства страны в целом.

Министр Российской Федерации по развитию Дальнего Востока – полномочный представитель Президента Российской Федерации в Дальневосточном федеральном округе Виктор ИШАЕВ в интервью российскому информационному агентству Fishnews.ru рассказал о сдерживающих факторах, с которыми предстоит справиться, и точках роста, которые необходимо превратить в фундамент дальнейшего укрепления рыбохозяйственного сектора экономики региона.

– Виктор Иванович, дальневосточный регион, безусловно, является основным рыбодобывающим регионом страны. Вы как министр, перед которым поставлена задача эффективного развития этой огромной части России, как оцениваете нынешнее состояние рыбохозяйственного комплекса Дальнего Востока?

– Сегодня в рыбном хозяйстве Дальневосточного федерального округа работают более 150 тысяч человек (около 40% от общего числа работающих в рыбном хозяйстве России).

По данным на сентябрь 2012 года, на Дальний Восток приходится 69,8% всего российского улова морепродуктов.

Сказать, что в отрасли все безоблачно – конечно же, нельзя.

Рыбаки Дальнего Востока с начала 2012 года выловили 2,018 млн. тонн рыбы и морепродуктов со снижением объема добычи к соответствующему уровню 2011 года на 2,7%.

Почему это произошло? Основная причина – сокращение квот на вылов охотоморского минтая в связи с уменьшением промыслового

запаса в 2012 году, ухудшение промысловой обстановки. Сказывается и то, что рыболовческие предприятия снимаются с регистрации в наших исконно рыбных регионах и регистрируются в Москве, Санкт-Петербурге, других субъектах Федерации. В итоге налоговая база на Камчатке и в Приморье становится более скудной, а территории, где и моря нет, могут постепенно стать регионами моряков и рыбаков. Таких парадоксов много.

– Одна из давних проблем отрасли – теневой рынок биоресурсов...

– Меня беспокоит, что с Дальнего Востока продолжают нелегальные поставки морских биоресурсов. По-прежнему расходятся данные о вывозе рыбы из России с данными о поставках в страны-импортеры. Так, в 2011 году объем вывезенной из России в Японию продукции в 3,66 раза меньше, чем объем ввезенной в Японию продукции из России. По стоимости эти данные расходятся в 7,24 раза! В 2010 году данные таможенных служб России и Японии расходились в 2,5 раза, в 2009 году – в 2,56, а в 2008 году – в 5,06. В первом полугодии 2012 года данные расходятся в 4,72 раза, а в денежном выражении в 13,2 раза. Российские данные по экспорту и импорту расходятся и в сравнении с информацией таможенных служб Китая и Кореи. Неучтенный доход, фиксируемый в расхождении данных по физическому объему и стоимости рыбы и рыбопродукции, экспортируемой из регионов Дальневосточного федерального округа, и импорта составляет ежегодно от одного до 2,5 миллиардов долларов.

Кроме того, в 2011 году Россия поставила на экспорт практически

такой же объем рыбы, что и импортировала. Мы посмотрели – экспорт и импорт рыбы идет практически по одним и тем же наименованиям продукции. Однако морепродукты, поставляемые на экспорт, в 2 раза дешевле импортируемых.

– Но ведь и иностранные рыболовческие компании вылавливают значительный объем морских биоресурсов в наших водах?

– На саммите АТЭС во Владивостоке подписан ряд соглашений с властями Японии и Южной Кореи по рыболовству, по борьбе с браконьерством. Мы предоставляем квоты на вылов, но нам бы очень хотелось, мы настаиваем на этом, чтобы предоставление квот было связано со строительством перерабатывающих мощностей на российской территории.

– Отвечает ли, по Вашему мнению, бизнес взаимностью усилиям государства по поддержке рыбной отрасли?

– Тревожит нежелание бизнеса воспользоваться государственной поддержкой для развития отрасли. Мы подсчитали: за 2008-2011 годы общая сумма налоговых начислений по результатам деятельности рыбохозяйственного комплекса Дальневосточного федерального округа составила порядка 53,6 млрд. руб., из которых сумма высвобожденных налоговых обязательств в результате применения льгот составила 27,3 млрд. рублей. Сумма фактических платежей составила 26,3 млрд. рублей. Таким образом, предоставленные государством преференции по льготному налогообложению позволили снизить налоговую нагрузку на отрасль более чем в 2 раза. Однако сумма инвестиций в основные средства составила за 3 года 8,2 млрд. рублей, что не превышает 40% в объеме высвобожденных денежных средств от предоставленных государством преференций.

Насыщение рыбной продукцией внутреннего рынка в целом по округу снижается из-за роста доли экспорта. При этом почти 90% экспортируемой продукции направляется в мороженом и охлажденном виде.

– На Дальнем Востоке вылавливают многие виды водных биологических ресурсов, которые являются объектами международной торговли, в России они мало востребова-



Виктор ИШАЕВ, министр Российской Федерации по развитию Дальнего Востока – полномочный представитель Президента Российской Федерации в Дальневосточном федеральном округе

ны. С одной стороны, что плохого в том, что наши соседи по АТР зависят от российского сырья? С другой стороны, какие стимулы должны быть у предприятий для того, чтобы экспортировать переработанный продукт? Ведь не всегда переработка может принести экспортерам прибыль.

– Смотря что подразумевать под словом «переработка»! Приехал я на рыбоперерабатывающий завод на Сахалине. Мне показывают – вот у нас здесь глубокая переработка сырья. Смотрю – а они просто гильотиной голову рыбе отрубают, замораживают и в коробки кладут. Почему-то я ни у кого ни дома, ни в кафе не видел в тарелке замороженную рыбу, пусть и без головы. Это никакая не переработка рыбной продукции. А что сделают за рубежом из нашей рыбы? Сделают такой продукт, который будет стоить в три – пять раз дороже. И нам же продадут. Пощадите наших рыбаков! Им приходится закупать суда, горючее, выходить в море и в шторм, и в холод. А зарабатывают они на этом копейки. Основную же прибыль получает умелый бизнес в странах АТР, выпускающий готовую к употреблению рыбную продукцию.

В дни саммита АТЭС во Владивостоке я встречался на острове Русский с Президентом Вьетнама. Мы говорили с Чыон Тан Шангом о том, что Дальний Восток заинтересован в открытии предприятий по глубокой переработке морских биоресурсов. Вели речь о возможности вьетнамского бизнеса участвовать в разви-

тии сельскохозяйственной отрасли на Дальнем Востоке: ведь с увеличением в мире населения возрастает необходимость в простых ресурсах, таких, как вода и продовольствие. Хочу сказать, что я видел понимание с его стороны. Вьетнамцы готовы открывать у нас предприятия по выпуску рыбопродукции. Думаю, что в этом можно заинтересовать и других соседей по АТР.

Не стоит забывать, что Россия стала членом ВТО. Российские рыбаки в условиях ВТО никогда не работали. Мы начинаем с «чистого листа», у рыбаков возникает много вопросов, касающихся экспортно-импортных операций, сертификации, качества рыбной продукции.

– Дальний Восток, разумеется, неоднороден – в каждом субъекте имеется своя специфика, в том числе касающаяся и рыбной отрасли. Но Вы, в отличие от руководителей субъектов Федерации округа, видите картину в целом. Что, по вашему мнению, является основным тормозом развития?

– Тормозит развитие отрасли, безусловно, браконьерство и коррупция, как спрут опутавшая различные контрольно-надзорные органы.

Результаты оперативно-служебной деятельности правоохранительных органов в сфере оборота водных биоресурсов в последние годы имеют отрицательную динамику. В 2011 году преступлений в этой сфере выявлено на 16,7% меньше по сравнению с 2010 годом, а в 2010-м

– на 76,9 меньше в сравнении с 2009 годом. Я не верю этим цифрам. Сомневаюсь, что преступлений становится меньше, просто на них чаще стали закрывать глаза.

На Камчатке я проводил совещание по вопросам борьбы с коррупцией в сфере природопользования. В зале собрались таможенники, полиция, пограничники, сотрудники Росрыболовства, Росприроднадзора, Россельхознадзора. Я начал со слов: «Чтобы победить коррупцию, товарищи, нужно начать с себя». Знаете, на меня посмотрели отнюдь не по-доброму.

– А какие точки роста для рыбохозяйственного комплекса региона Вы видите?

– Для развития рыбной отрасли, начиная с 2008 года, государство создало ряд важных предпосылок. В частности, переход на долевой принцип распределения квот вылова водных биоресурсов на 10-летний период. Закрепление за рыбопользователями права пользования рыбопромысловыми участками на долгосрочной основе до 20 лет. Введена господдержка в виде субсидирования части затрат по процентным ставкам за кредиты, полученные в российских кредитных организациях, и льготного налогообложения. Уже это позволило отрасли в короткие сроки выйти из депрессивного состояния, обеспечило возможность планирования развития бизнеса, модернизации основных средств и стабилизации дальнейшей деятельности.

Высокие железнодорожные тарифы препятствуют развитию переработки рыбы и морепродуктов в центральных регионах страны. Вы знаете, что председатель Правительства России Дмитрий МЕДВЕДЕВ дал поручение в месячный срок доработать законопроект об аквакультуре. В настоящее время в России на базе аквакультуры выращивается всего 152 тыс. тонн биоресурсов, в то время как Вьетнам за 10-15 лет довел производство до 2 млн тонн, а в Китае этот показатель составляет 40 млн тонн.

Уверен, что совместными усилиями органов власти всех уровней, ассоциаций рыбаков и рыбопромысловых организаций мы сможем решить основные проблемы отрасли, увеличить вылов рыбы, сделать бизнес рентабельным, приносящим доход государству и улучшить жизнь рыбаков и их семей. **FN**



АССОЦИАЦИЯ ДОБЫТЧИКОВ МИНТАЯ

Крупнейшее российское отраслевое объединение,
в которое входят **46 рыбопромышленных**
предприятий Дальнего Востока



Объем добытых нашими предприятиями
водных биологических ресурсов в 2011 году превысил
1,5 млн. тонн (36% общероссийского вылова)

Объем выпускаемой пищевой рыбопродукции составляет
30% общероссийского объема производства

РЫБОПЕРЕРАБОТКА ПО-ЯПОНСКИ:

СОЗДАЕМ ЭКОНОМИЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО С ОБОРУДОВАНИЕМ NIKKO



Максим СУКЛИАН,
директор официального
представительства Nikko в России

СПРАВКА:

Компания Nikko – крупнейший в Японии производитель рыбоперерабатывающего и икорного оборудования. В 2008 году компания Nikko вышла на российский рынок. Сегодня оборудование Nikko успешно работает во всех рыбодобывающих регионах России.

– Максим Витальевич, японское оборудование Nikko работает в России уже пятый год. Каких результатов удалось достичь за это время?

– Мы очень довольны достигнутыми результатами. За несколько лет работы оборудование уже успело завоевать доверие рыбопромышленников, было проверено в самых различных условиях и ежегодно получает положитель-

Как сделать рыбоперерабатывающее производство максимально эффективным?

Как подготовиться к возможному кризису?

Как улучшить качество выпускаемой продукции на предприятии?

На эти вопросы журналу «Fishnews – Новости рыболовства» ответил Максим СУКЛИАН – директор официального представительства японской компании Nikko в России.

ные отзывы. Несмотря на то, что в воздухе витают опасения грядущего кризиса и в целом рыбопромышленники стараются умерить расходы, наши продажи продолжают расти – каждый год оборудование отправляется на десятки крупных предприятий Дальнего Востока и других регионов.

– **Линейка оборудования Nikko довольно широка. Какое оборудование пользуется наибольшим спросом именно в России?**

– В первую очередь – NAG-501 – автоматическая линия, осуществляющая весь цикл первичной переработки лососевых – потрошение, аккуратное извлечение ястыков, чистка внутри и мойка снаружи. При этом она обслуживается всего четырьмя операторами, обрабатывает 2 400 шт. лососевых в час и демонстрирует предельно аккуратную работу с тушкой и икорным ястыком. Сегодня мы можем с гордостью заявить, что во всех регионах России, где идет вылов лосося, на крупных предприятиях работают наши линии NAG-501.

Также большой популярностью пользуется икорный цех Nikko. Это неудивительно, ведь японский подход к качеству обработки икры

известен во всем мире, а с помощью оборудования из Японии этот опыт можно во многом перенять.

Икорный цех Nikko включает в себя высокоэффективный сепаратор, а также оборудование для промывки, засолки и подсушки икры. Сегодня это оборудование позволяет нашим клиентам соблюдать самые высокие стандарты в производстве икры и получать награды за ее качество.

– **Очевидно, что производственные условия на зарубежных и отечественных предприятиях разные. Требовало ли оборудование дополнительной адаптации к российским условиям?**

– Безусловно. Важно понимать, что мы не просто поставщики качественного оборудования. Компания Nikko – это в первую очередь сильнейшая инженерная служба, которая старается решать специфические задачи каждого клиента. Весь 2008 год был потрачен инженерами Nikko на адаптацию оборудования к российским условиям и особенностям перерабатываемого сырья.

На этом работа не останавливается – наши инженеры продолжают совершенствовать оборудование под потребности российских рыбопромышленников.



Ежегодно оборудование Nikko отправляется на десятки российских предприятий

Например, в 2012 году линия непрерывной переработки лососевых NAG-501 была полностью адаптирована для работы на судах. Она стала более компактной, что позволило производить монтаж в стесненных судовых условиях.

Если раньше линия работала в основном в береговых цехах, то в этом году она прошла испытания, и успешно работает на судах таких известных предприятий как РК им. Ленина и Южно-Курильский рыбокомбинат.

– Много разговоров о грядущем кризисе. Однако минутами ранее вы заявили, что это никак не сказалось на потребительской активности. Как вы объясните такую тенденцию?

– Все вполне объяснимо. Рыбопромышленники пересматривают свое отношение к собственному производству, стараясь сделать его экономичнее и эффективнее.

Компания Nikko – это в первую очередь сильнейшая инженерная служба, которая старается решать специфические задачи каждого клиента. Весь 2008 год был потрачен инженерами Nikko на адаптацию оборудования к российским условиям и особенностям перерабатываемого сырья.

Именно с этими задачами помогает справиться оборудование Nikko.

Мы всегда заявляли, что наше оборудование позволяет сделать производство более экономичным. Эта экономия складывается из многих составляющих:

■ **Экономия ресурсов.** В пересчете на производительность оборудование потребляет значительно меньше воды и электроэнергии. По этим показателям

наши клиенты добились снижения затрат в среднем на 20%.

■ **Больше продукции, меньше отходов.** Наше оборудование позволяет повысить выход готовой продукции на всех этапах переработки. Например, линия переработки лососевых NAG-501 практически исключает потери икры при потрошении (выход неповрежденных ястыков вырастает в среднем на 30%), а также потери продукции за счет экономичного среза головы (на 5%).



Икорные цеха, оснащенные оборудованием Nikko, успешно работают на дальневосточных предприятиях



Новый цех переработки лососевых на РК им. Кирова оснащен оборудованием Nikko

Все наши клиенты отмечают, что после внедрения оборудования Nikko на их рыбоперерабатывающие и икорные производства качество продукции заметно выросло. Этому способствует предельная точность работы оборудования, а также скорость обработки, не позволяющая сырью простаивать.

■ **Персонал.** Оборудование Nikko позволяет в разы сократить штат, задействованный в малоэффективном ручном труде. Та же линия NAG-501, обслуживаемая всего четырьмя операторами, по скорости обработки сопоставима с цехом, в котором работает более 20 человек. Это реальная эконо-

мия и возможность задействовать персонал в более эффективной работе.

■ **Экономия площадей.** За счет компактности и малого количества обслуживающего персонала наше оборудование позволяет существенно экономить производственное пространство, а так-

же без проблем внедряться в уже работающие производственные линии.

■ **Высокое качество продукции.** Все наши клиенты отмечают, что после внедрения оборудования Nikko на их рыбоперерабатывающие и икорные производства качество продукции заметно выросло. Этому способствует предельная точность работы оборудования, а также скорость обработки, не позволяющая сырью простаивать.

Высокое качество, в свою очередь, позволяет продавать продукцию по более высоким ценам и успешно конкурировать не только на отечественных, но и на международных рынках.

■ **Гибкость производства.** Пожалуй, самое важное – готовность к кризису не только общеэкономическому, но и локальному – сырьевому. Например, малорыбье. Как ни парадоксально, но наше высокопроизводительное оборудование существенно облегчает жизнь предприятиям, в определенный момент испытывающим проблемы с уловами. Когда рыбы мало, им не приходится содержать огромный штат рабочих, сидящих сложа руки в ожидании улова. Когда рыба идет, они могут быстро мобилизоваться и справиться с самыми большими объемами, не привлекая огромный штат.

Хорошим примером в этом плане стал нынешний год, когда проблемы с рыбой на Дальнем Востоке испытывало множество предприятий. Позже, в общении с представителями этих компаний, мы выяснили, что оборудование им



сильно помогло. После внедрения оборудования Nikko в цехе переработки лососевых штат сократился в разы. Однако при этом предприятие не только не потеряло потенциал производительности, но и значительно его увеличило. Как только рыба пошла – всего несколько операторов, управляющих оборудованием, смогли быстро справиться с большим объемом уловов.

Очень важно, что все вышеперечисленные цифры и преимущества – не просто заявления. Это реальные результаты, достигнутые нашими клиентами – крупными предприятиями, лидирующими в отрасли. Именно поэтому все наши новые клиенты после внедрения на их предприятиях оборудования Nikko могут рассчитывать на аналогичные результаты. Если кризису и суждено быть, то наши клиенты, обладая экономичным, гибким и хорошо управляемым производством, будут к нему максимально подготовлены.

– Очень оптимистичные прогнозы. Максим Витальевич, каковы ближайшие планы развития компании Nikko на российском рынке?

– В первую очередь, развивать достигнутые успехи. Если сейчас наибольшим спросом пользуется оборудование для первичной обра-



Сразу две линии NAG-501 смонтированы в ограниченном пространстве на судне одного из крупных дальневосточных предприятий

ботки сырья, то на рынке оборудования более глубокой переработки нам предстоит еще очень много работы.

Кроме того, одна из наших самых приоритетных задач – это расширение географии представительства. В этом году мы открываем уже третье официальное представительство в России, на этот раз – в Петропавловске-Камчатском. Напомню также, что уже несколько лет наши официальные представительства работают в Южно-Сахалинске и Владивостоке. Таким образом, мы

становимся ближе к нашим российским клиентам и можем более оперативно осуществлять сервисное обслуживание оборудования.



**Вся линейка
рыбоперерабатывающего
оборудования представлена
на официальном русскоязычном
сайте компании Nikko:
www.nikko-ru.com**

Линия непрерывной переработки лососевых NAG-501

2400
штук в час

2 оператора на весь
цикл переработки

Исключены потери или
заражение икры



Три операции на одной линии:

1

Отсечение головы
V-образным срезом

2

Потрошение и извлечение
икорных ястыков без
повреждений

3

Чистка и мойка тушки
внутри и снаружи

Филетировочная машина NSB-300



- 1800 шт. в час скорость
филетировки
- 3 вида разделки на одной
установке

Линия автоматической сортировки и весового контроля NDG-2000



- 3000 шт. в час скорость
сортировки
- 9 постов весового
контроля
- 2 функции на одной линии:
взвешивание и сортировка

Слайсер NPJ-3000



- 3100 ломтиков в час
скорость нарезки
- 2 ножа, работающих под
разными углами

Всю линейку оборудования для переработки рыбы и
лососевой икры смотрите на сайте www.nikko-ru.com

Россия, Владивосток:
ООО «Владфизинг» ул. Пограничная, д.15В, офис 301
Тел: +7 (4232) 420-870, +7 (4232) 402-989

8 800 100-0334

Звонок по России бесплатный

Россия, Южно-Сахалинск:
ООО «Никко Сервис» ул. Ленина, д.441а, офис 310/1
Тел: +7 (4242) 310-888

«ПОЛИТИКА ЕСТЬ КОНЦЕНТРИРОВАННОЕ ВЫРАЖЕНИЕ ЭКОНОМИКИ». В. Ленин

БЮРОКРАТИЯ ЗАЩИЩАЕТСЯ, КАК УМЕЕТ



Эдуард КЛИМОВ
главный редактор журнала
«Fishnews – Новости рыболовства»

Для меня эта история началась в конце июня, когда на форуме сайта РИА Fishnews.ru зарегистрировалась «группа товарищей» и за пару-тройку дней ухитрилась загадить все, что только можно. Главная и единственная тема – Ассоциация добытчиков минтая под видом рыбы продает родину китайскому капиталу в лице «Пасифик Андес».

На самом деле еще 10 июня на интернет-форуме, где обсуждаются криминальные события и прочие происшествия, появилась тема «Дальневосточный минтай уплывает за рубеж» со ссылкой на одно из приморских информационных агентств.

После этого уже на десятках (!) форумов по всей стране эти же люди из «группы товарищей» сделали сотни перепостов. И завязалась дискуссия «профессиональных комментаторов», разговаривающих друг с другом.

Вполне ожидаемо горячую тему подхватили и депутаты. Как местные, приморские, так и не очень. Депутат Государственной Думы от Карачаево-Черкесии Михаил СТАРШИНОВ попросил Генерального прокурора принять меры прокурорского реагирования в отношении АДМ, считая, что «аффилированность некоммерческой ассоциации с гонконгским холдингом «Пасифик Андес» приобрела широкий общественный резонанс».

Надо сказать, что тема иностранных агентов стала особенно модной после недавнего принятия соответствующего закона, хотя в нем, конечно, речь не идет об отраслевых союзах вообще и рыбопромышленных в частности. Тем не менее каждые 9 из 10 наших сограждан и до того считали, что помимо собственных дураков и дорог нам не дает спокойно жить извечная внешняя угроза. С запада или с востока – в зависимости от ситуации. Так что идея о минтайщиках-наймитах господина с азиатским прищуром ложится в популярное еще со времен СССР идеологическое русло. Это отчасти объясняет, откуда вдруг такой общественный интерес к минтаю, который никогда не был излюбленным деликатесом россиян. Относительной загадкой для наблюдающих за этой разрастающейся информационной бом-

бардировкой оставался вопрос выбора объекта атаки, с учетом ее внезапности и очевидной скоординированности. Ведь минтаем на экспорт торговали всегда и сейчас участвуют в этом процессе не только члены АДМ, но и все, кто осваивает минтаевые квоты. У нас в стране просто нет столько кошек, чтобы съедать по полтора миллиона тонн минтая. В отличие от селедки и лососевых, минтай в России традиционно не воспринимается как источник белка. Все мы прекрасно помним, как один из рыбопромышленников Камчатки (кстати, в настоящее время член АДМ) захотел поставлять первоклассное филе минтая первичной судовой заморозки в московские школы. И все мы помним, сколько на это было потрачено усилий и что из этого получилось.

Однако «группа товарищей», все больше погружаясь в тему, к концу августа сосредоточилась уже на биографии Германа ЗВЕРЕВА – главы АДМ и неизменного участника правительственных совещаний и рабочих групп по проблемам отрасли. (Биография господина с азиатским прищуром не обсуждалась. Видимо, за неимением исходной информации.)

Втянутые в интернет-дискуссию, но не состоящие в «группе товарищей» выдвигали несколько версий происхождения всей этой суеты. Преобладало мнение, что президент Ассоциации добытчиков может быть истребован в реконструируемое правительство на некую должность, и чиновники таким образом сопротивляются замене. В принципе, эта версия была недалеко от истины, потому что источник суеты действительно имел чиновничий характер, и угроза потери должности (но в соседнем ведомстве) тоже играла не последнюю роль в этом деле.

Однако все прояснилось после того, как удалось взглянуть на первоисточник всех этих интернет-

дебатов и заявлений возбужденных политических деятелей. То есть на письмо в Генеральную прокуратуру от 2 июля сего года, подписанное исполняющим обязанности руководителя управления Россельхознадзора по Приморскому краю и Сахалинской области Эдуардом МУНОМ (Это как раз одна из той пары голов, которые имел в виду Председатель Правительства Дмитрий МЕДВЕДЕВ на совещании 7 сентября).

РИА Fishnews.ru уже опубликовало свою экспертную оценку данного письма (со статьей «Спасители отечества» можно ознако-

ет. Претензии сводятся к тому, что АДМ выступает за снятие излишних административных барьеров. В своем доносе чиновник РСХН называет это «деятельностью по ослаблению государственного контроля по добыче и обороту рыбопродукции». Поэтому в тексте данного письма даже словом не упоминается о том, что именно в недрах Ассоциации родилась идея ограничения процентного выхода икры минтая, которая затем была закреплена законодательно и дала положительный эффект, снизив объемы ННН-промысла в целом.

правила и очень гордятся этим. Их деятельность достаточно давно является примером для других общественных объединений.

Но поскольку коррупция – это трудноизлечимая болезнь, то тема иностранных агентов в рыболовстве может получить продолжение. Например, в ВАПРЭ помимо Ассоциации добытчиков минтая входят и не состоящие в АДМ компании, которые предположительно могут иметь иностранные корни. Официально членом ВАПРЭ является представительство компании «Ниппорос» (а это открытое признание получения взносов от иностранного юридического лица). В «Рыбный союз» входят предприятия, в капитале которых официально представлены доли норвежских и датских компаний. «Русское море» имеет иностранных акционеров и является членом «Ассоциации производственных и торговых предприятий рыбного рынка», следовательно, платит взносы и от иностранных юрлиц. В конце концов любую компанию, занимающуюся внешнеторговыми операциями, и любую ассоциацию таких компаний можно взять на карандаш как иностранного агента.

Нападки на АДМ – это только начало, как и письмо Муна. Ведь консолидация не представляет угрозы для чиновников лишь до тех пор, пока она не затрагивает их экономических интересов. А дальше в ход идут политические методы устрашения: обвинения в недостаточном патриотизме, в распродаже государственных ресурсов, в пособничестве иностранным интересам.

P.S. «Группа товарищей» на интернет-форумах оживилась: появилось сообщение о результатах проверки Федеральной антимонопольной службы, которая проводилась в АДМ в феврале. Порочащих связей АДМ с «Пасифик Андес» антимонопольщики не обнаружили, в связи с чем обратились к инициаторам проверки – депутатам – с просьбой представить на эту тему документы, ежели такие имеются. Однако ФАС подзревает Ассоциацию в картельном сговоре. Неужели по поводу того, что члены АДМ взяли на себя консолидированные обязательства поставлять на внутренний рынок не менее 10% от выработанной продукции? **FN**

Сильная ассоциация рыбаков с профессиональным менеджментом и консолидированной ответственностью ее членов оказалась чуждой не только отдельно взятому специалисту Россельхознадзора.

миться в разделе «Крупным планом» на нашем сайте). Но я хочу сказать о другом.

Информационная атака на АДМ показала, что сильная ассоциация рыбаков с профессиональным менеджментом и консолидированной ответственностью ее членов оказалась чуждой не только отдельно взятому специалисту Россельхознадзора. Превратившись в цивилизованного лоббиста, способного доносить свои идеи до высшего руководства страны, отстаивать свое мнение в открытых дискуссиях и добиваться результатов без финансовых подношений чиновникам всех мастей, АДМ во главе с Германом Зверевым лишила финансовых потоков многих людей, способных «за деньги» решать бесконечные проблемы рыбаков. Просто первым не выдержал Россельхознадзор, о чем и доложил в Генеральную прокуратуру под скромной шапкой «О направлении информации».

Парадоксально, но руководитель местного подразделения федерального органа, призванного следить за качеством, пишет донос в Генпрокуратуру на общественную организацию, но при этом претензий к качеству не име-

На том самом совещании, где Дмитрий Медведев рекомендовал оторвать головы чиновникам, которые не желают делать выводы из своих ошибок, министр сельского хозяйства Николай Федоров заявил о своей приверженности системе упрощенной прослеживаемости товаров и сопровождения их копией разрешения на вылов рыбы. При этом министр отметил, что «были и сильно сопротивляющиеся этому предложению структуры и ведомства, но это несомненно и очень коррупциогенно».

Может быть, имеет смысл и на него настроичить в прокуратуру, раз он заодно с АДМ?

Еще 10 лет назад все было просто: существовало распространенное мнение, что рыбак – это непременно браконьер. Такое положение устраивало многих чиновников, поскольку позволяло держать рыбаков на крючке. Но в рыбацкой среде нашлось немало людей, которых это положение не устраивало совершенно, и начался процесс консолидации. АДМ оказался самым успешным проектом такого рода, поэтому и принял на себя первый удар. Члены ассоциации формируют правила ведения бизнеса, соблюдают эти



www.schalleraustria.com

Приглашаем Вас
на наш стенд на выставке
АГРОПРОДМАШ-2012
8-12 октября 2012 г.
Москва, ВК "Экспоцентр"
пав. 2, зал 1, стенд 21В10

Специалист в решениях по упаковке и весовой маркировке

Для взвешивания, упаковки и этикетирования весовой продукции в пищевой промышленности важна каждая минута:

необходимо работать быстро и точно.

Компания SCHALLER LEBENSMITTELTECHNIK® хорошо понимает эти задачи на рыбоперерабатывающих предприятиях и представляет высокопроизводительные линии, состоящие из термоформера SEALPAC® RE20 и автоматического весового этикетировщика BIZERBA GLM-I, идеально подходящие для средних и крупных производств.



Термоформер RE20



Автоматический этикетировщик GLM-I

SCHALLER TECHNOLOGY® | WIBERG® | STAR-MIX® | VORAN® | ITEC® | FREUND
HOLAC® | LASKA | SEPAMATIC® | KNECHT | INJECT STAR® | NOCK® | REX®
TIPPER TIE™ | SCHALLER THERMOSTAR® | TOWNSEND | HEINEN FREEZING
WEBER® | SEALPAC® | KOMET | BIZERBA | HAAS



Превратим идею в Ваш успех!

ЗАО "ШАЛЛЕР" РФ 115054, Москва, Павелецкая площадь, дом 2, стр. 2, Тел.: +7-495-797 63 33, Факс: +7-495-797 63 44
office.moskau@schalleraustria.com

Анна ЛИМ

MAREL: СИСТЕМНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ РЫБОПЕРЕРАБОТКИ

В начале октября во Владивостоке состоится VII Международный конгресс рыбаков – традиционная площадка для обсуждения наиболее острых и актуальных для рыбной промышленности проблем. В этом году главной темой дискуссий станет работа российского рыбохозяйственного комплекса в условиях ВТО.



Упаковочная станция

Организаторы форума рассчитывают уделить большое внимание изучению особенностей развития рыбной отрасли в странах, которые уже прошли этот этап, в том числе в Европе и США. Для обмена опытом приглашен целый ряд иностранных экспертов. Рецепт, как преуспеть в условиях высокой конкуренции, готов поделиться и постоянный участник конгресса рыбаков MarelFoodSystems, ведь заказчиком компании как в России, так и за рубежом не привыкать успешно работать на мировом рынке.

Возможности Marel в области создания технологического оборудования

для рыбопереработки и специализированного программного обеспечения для предприятий пищевой индустрии хорошо известны дальневосточным рыбакам. Это широкий спектр береговых и морских решений – в первую очередь комплексные линии и заводы «под ключ».

Помимо поставок сортировочного, весового, разделочного и других видов оборудования Marel выстраивает всю внутреннюю логику предприятия – от приемки сырья до упаковки и отгрузки готовой продукции, позволяя менеджерам контролировать процессы на любом этапе про-

изводства. В то же время компания выступает в роли поставщика отдельных машин и аппаратов, которые прекрасно встраиваются в уже существующие производственные схемы, повышая их эффективность и не требуя при этом полной перепланировки предприятия.

Широкий спектр оборудования Marel предназначен для береговой переработки тихоокеанских лососей – это сортировочные машины, головоотсекающие, потрошильные, филетировочные в зависимости от вида продукции, которую планируется выпускать в рыбном цехе. Запатентованные технологии отработаны и применяются во многих странах.

Например, в рамках сотрудничества с Marel норвежская фирма по переработке лосося BremnesSeashore при модернизации завода на острове Бёмло остановила выбор на упаковочном грейдере для цельных тушек лосося. Несколько месяцев спустя на предприятии была установлена полная линия на базе грейдеров Marel, обеспечивающая точное распределение рыбы по машинам для потрошения. Мощность линии позволяет ежедневно перерабатывать до 250 тонн сырья. В результате норвежцы смогли увеличить объемы производства потрошеной рыбы и расширить ассортимент за счет выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью – филе лосося.

«Безусловно, Marel занимает лидирующие позиции в мире по сортировочным решениям для береговых и морских производств. Наши грейдеры незаменимы там, где требуется рассортировать продукты по весовым градациям. Благодаря применению специальных материалов они рассчитаны на работу с рыбой или морепродуктами в любом состоянии – свежими, замороженными, охлажденными и т.д. Причем машины мы поставляем как стандартные, так и нестандартные, спроектированные с учетом особенностей клиента, в составе комплексной линии либо в виде отдельно стоящего оборудования», – говорит руководитель направления продаж по рыбопереработке ООО «МарелФуд Системс» Дмитрий КОТЛЯР.



Подающее устройство для сортировки по качеству и весу

На Дальнем Востоке автоматические линии, сортировочные устройства и дозаторы Marel прекрасно зарекомендовали себя на судовых рыбофабриках, а том числе на промысле минтая и сельди. Среди них выделяется инновационная линейка скоростных дозаторов SpeedBatcher, которые в автоматическом режиме формируют порции рыбы фиксированного веса. Если взять обычный для российских траулеров способ выпуска мороженой рыбопродукции – в 11-килограммовых блоках, то дозатор SpeedBatcher может выдавать 10-12 порций рыбы в минуту. При этом умная машина предотвращает недобор и минимизирует перевес сырья, уменьшает количество людей, занятых на производстве, и исключает риск случайных ошибок.

Скоростные дозаторы на судах нередко используются в комплексе с типовыми устройствами для машинной или ручной упаковки и многофункциональными весами M2200, которые выдерживают большие нагрузки и способны работать в тяжелой промышленной среде. Вести контроль и учет по всей фабрике помогает интеллектуальная платформа Innova, связывающая отдельные участки производства в одно целое. Клиенты Marel могут в режиме реального времени отслеживать поступление продукции в трюм, контролировать ее количество и ассортимент.

На береговых заводах возможности системы возрастают и распространяются на весь производственный цикл. С момента поступления сырья на завод программное обеспечение Innova ведет каждую партию до тех пор, пока готовая продукция не будет взвешена, упакована и отправлена заказчику. В результате контролер в

любой момент может определить, к примеру, когда и из какой партии рыбы был изготовлен тот или иной товар, какие технологические операции над ним совершались.

Многолетний опыт эксплуатации системы на предприятиях по производству продуктов питания и ее непрерывное развитие привели к созданию комплексных IT-решений для бизнеса, направленных на повышение рентабельности и общей производительности. Платформа осуществляет постоянный сбор информации о работе как отдельного оборудования, так и целых линий, обеспечивая непрерывный мониторинг производства и позволяя наладить точный контроль на каждом этапе технологического процесса. Модули Innova делают систему управления абсолютно универсальной, предлагая заказчику просто добавлять новые фрагменты по мере необходимости.

В задачи специализированной программной оболочки Innova входит не только наблюдение, но и управление оборудованием. Перенаправление потоков продукции или полуфабрикатов во время производственных процессов выполняется компьютерными методами прямо из офиса или контрольного пункта. Таким образом, чтобы перенастроить линию или отдельно стоящий агрегат, даже не придется идти в цех. Достаточно выбрать в программе нужный режим – и машина перенастроится автоматически.

Штат квалифицированных инженеров и разработчиков программного обеспечения осуществляет постоянную поддержку системы Innova, регулярно выпускает обновления и модификации. Тот же подход Marel применяет и к оборудованию, оказывая сервисные услуги своим клиен-

там по всему миру. У компании действует филиал в Приморском крае, в этом году готовится запуск сервисного центра на Камчатке.

За годы работы в России у Marel сложилась хорошая практика заключать с партнерами договоры на сервисное обслуживание. Преимущества такого шага очевидны – это и приоритетность, и время реагирования, и скидки на запчасти, но самое главное – профилактика и планово-предупредительный ремонт. Инженеры Marel с определенной периодичностью выезжают к клиенту, проводят осмотр и диагностику, а при необходимости и ремонт установленного у него оборудования, дают рекомендации по его настройке и обслуживанию, проводят обучение персонала. В этом случае вероятность наступления аварийной ситуации многократно снижается. Попутно происходит независимый технический аудит компании.

Экономическая ситуация предъявляет высокие требования к эффективной организации бизнеса, оптимизации производственных процессов, контролю качества выпускаемой продукции. Богатый опыт решения этих задач в области переработки позволяет специалистам Marel подобрать максимально удобный и выгодный проект в каждом конкретном случае и рекомендовать заказчику то, что ему действительно нужно.



ООО «Марел Фуд Систем»

тел./ факс: +7 495 228 07 00,

e-mail: info.ru@marel.com

сайт: www.marel.com/Russia

Нина КОВАЛЬЧУК

КОНГРЕСС – КОММУНИКАЦИОННАЯ СИСТЕМА ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ РЫБНОГО БИЗНЕСА

Последствия вступления России во Всемирную торговую организацию для национальной экономики – тема, которая активно обсуждается на самых разных площадках. Не остаются в стороне и представители рыбного хозяйства. В октябре перспективы работы российской рыбной отрасли в условиях ВТО будут рассматриваться на Международном конгрессе рыбаков во Владивостоке.

О форуме и его основной тематике в интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства» рассказывает вице-губернатор Приморского края Сергей СИДОРЕНКО.

– В 2012 году Владивосток примет Международный конгресс рыбаков вот уже в седьмой раз. Какова, на ваш взгляд, роль этого форума для рыбохозяйственного комплекса страны? Что это – эффективная площадка для того, чтобы представители предприятий и органов власти из разных регионов России могли обсудить актуальные проблемы рыбной отрасли? Мероприятие, которое позволяет делегатам из других стран оценить ее развитие?

– В последние годы вопросы развития российского рыбного хозяйства стали предметом пристального внимания со стороны высшего руководства страны. Текущее состояние дел, планы по развитию отрасли, упроче-



Сергей СИДОРЕНКО, вице-губернатор Приморского края

ние роли России в мировом рыбном хозяйстве – темы, которые регулярно рассматриваются Правительством, подчиненными ему структурами, а также руководством регионов, в которых рыбная отрасль является ведущей.

Организованный во Владивостоке Международный конгресс рыбаков послужил началом формирования принципиально новых взаимоотношений между всеми участниками рыбохозяйственной деятельности в России. Сегодня это эффективная площадка проведения постоянных встреч для решения проблем, обмена опытом, обсуждения перспектив сотрудничества и инвестиционных возможностей в области рыболовства и переработки рыбного сырья.

Поэтому созданная у нас в крае коммуникационная система для профессионалов рыбного бизнеса является одним из наиболее значимых ежегодных мероприятий для рыбной отрасли. Эта система объединяет интересы представителей государственных структур, общественных объединений рыбаков, ведущих отраслевых предприятий и научных учреждений.

К решениям конгресса прислушиваются все органы власти, прак-

тически 70% резолютивных решений находит отражение в тех или иных нормативных актах органов государственной власти.

– Темой предстоящего конгресса, как известно, станет работа российского рыбохозяйственного комплекса в условиях ВТО. Ранее уже отмечалось, что опытом в этой сфере должны поделиться зарубежные эксперты. Представители каких стран на сегодняшний день уже подтвердили участие в конгрессе?

– Действительно, организационным комитетом конгресса в текущем году была предложена тема «Рыбное хозяйство России в условиях вступления в ВТО».

Присоединение нашей страны к Всемирной торговой организации с первого дня вызывает много вопросов, дебаты ведутся постоянно: к чему это приведет, какие изменения будут происходить и как это отразится на национальной экономике?

Общие выводы независимых экспертов показывают, что вступление в ВТО системных проблем в области рыболовства не вызовет. В краткосрочной перспективе могут возникнуть проблемы у отдельных



Международный конгресс рыбаков – 2006



Международный конгресс рыбаков – 2007

предприятий, неконкурентоспособных уже сейчас.

Однако влияние этого фактора на темпы роста экономики в целом и ее отдельных отраслей ожидается незначительное, часто не превышающее значения статистической погрешности. Другие факторы, такие как изменения валютных курсов, состояние мировой экономической конъюнктуры, инвестиционная активность, будут влиять на российскую экономику гораздо больше.

Вместе с тем все эксперты сходятся в том, что в долгосрочной перспективе фактор участия России в ВТО будет оказывать безусловное положительное воздействие на ряд отраслей экономики, содействуя развитию торговли и инвестиций, стимулируя конкуренцию на внутреннем рынке, создавая четкие международно-правовые рамки для проведения внутренней политики в сфере регулирования внешней торговли.

Так или иначе, предстоящий конгресс позволит собрать мировое рыбацкое сообщество и обсудить, какие перемены предстоит пережить отраслям, как они отразятся на предприятиях, на международных контрактах,

требованиях к качеству рыбо- и морепродукции, таможенных процедурах.

В настоящее время свое участие в работе конгресса подтвердили представители 14 стран, но процесс регистрации будет продолжаться до конца сентября.

Международный конгресс рыбаков традиционно отличается широким кругом участников. В текущем году

– В последнее время активно обсуждается защита интересов отечественного производителя в условиях членства России в ВТО. В связи с этим хотелось бы поговорить о государственной программе «Развитие рыбохозяйственного комплекса в Приморском крае на 2013-2017 годы», разработку которой недавно завершило краевое управление рыбного

К решениям конгресса прислушиваются все органы власти, практически 70% резолютивных решений находит отражение в тех или иных нормативных актах органов государственной власти.

для участия в форуме уже зарегистрировались представители федеральных и региональных органов исполнительной власти, Государственной Думы, Совета Федерации, а также представители ведущих предприятий отрасли более чем из 12 субъектов РФ. Ожидаемое число участников – около 500 человек.

хозяйства. Чем была вызвана необходимость создания такого документа? Учитывалось ли при его подготовке мнение представителей рыбной промышленности?

– Состояние и тенденции развития мирового рыбохозяйственного комплекса в настоящее время характеризуются усилением соперничества

Международный конгресс рыбаков – 2008



Международный конгресс рыбаков – 2009





Руководитель Росрыболовства Андрей КРАЙНИЙ на трибуне Международного конгресса рыбаков



Международный конгресс рыбаков – 2010

между государствами за право пользования водными биологическими ресурсами, а также за рынки сбыта рыбо- и морепродукции.

Многие страны рассматривают рыбохозяйственный комплекс как компонент стратегического значения, обеспечивающий продовольственную безопасность, заселенность отдельных прибрежных регионов и их социально-экономическое развитие.

В этой связи большинством государств с протяженной береговой линией проводится протекционистская политика по отношению к отрасли и созданию такого правового поля, которое бы позволяло национальному рыбохозяйственному комплексу эффективно функционировать и быть защищенным от внешней конкуренции.

Мы хотим, чтобы рыбное хозяйство Приморского края являлось комплексным сектором экономики, включающим в себя добычу водных биологических ресурсов, переработку, воспроизводство, товарное разведение гидробионтов, а также ряд смежных развивающихся вспомогательных и обслуживающих производств – судостроение, судоремонт, транспортировку, хранение, сетевое и тарное производство, портовые службы. Более значимое место в отрасли должна занять оптовая и розничная торговля.

Основными системными проблемами, сдерживающими развитие рыбохозяйственного комплекса, являются:

- значительный физический износ основных производственных фондов рыбоперерабатывающих предприятий и низкий уровень технологической и технической оснащенности

добывающих и обрабатывающих производств;

- низкий уровень конкурентоспособности вырабатываемых приморскими рыбопромышленными предприятиями товаров и услуг, низкий уровень корпоративной культуры, слабое развитие форм самоорганизации и саморегулирования, отсутствие стимулов к повышению производительности труда, неразвитость сферы инновационных услуг, а также слабая взаимосвязь бизнеса с наукой и образованием;

- продолжающееся повышение расходов на транспортировку рыбного сырья и готовой продукции из мест ее массового производства к местам ее массового потребления;

- усиливающийся незаконный, несообщаемый и нерегулируемый промысел водных биоресурсов, а также воздействие на среду их обитания;

- отсутствие системного подхода к развитию аква- и марикультуры;

- сырьевая направленность экспорта.

И, конечно, отсутствие рыбообрабатывающего кластера, способного реально повернуть рыбу на российский берег.

Вместе с тем Приморский край обладает значительными запасами (в особенности недоосвоенных и малоизученных) водных биоресурсов, что является естественным конкурентным преимуществом региона.

Отрасль располагает некоторой береговой материально-технической базой, осуществляющей переработку водных биоресурсов и реализацию рыбной продукции.

Определяющими для развития рыбохозяйственного комплекса Приморского края являются рыночные

предпосылки, которые обусловлены ростом спроса на рыбную продукцию.

Все эти проблемы объективно требуют решения программными методами, хотя мы четко понимаем, что ряд сложностей имеет «глубокие корни» и на краевом уровне их не решить.

Поэтому совместно с представителями рыбацкого сообщества мы приступили к разработке программы, основанной на наших правах и возможностях, способствующей поступательному развитию отрасли.

– Предполагалось, что данная программа станет в определенной мере «преемницей» краевой программы по развитию береговой рыбопереработки. Какие меры по поддержке береговых предприятий предусмотрены в новом документе?

– Преемственность новой программы заключается в том, что она направлена на государственную поддержку рыбной отрасли Приморского края. В остальном этот документ отличается от своего предшественника как по форме, так и по содержанию.

Основными целями новой программы являются:

- удовлетворение потребностей населения Приморского края и внутреннего рынка России в высококачественной рыбо- и морепродукции;

- увеличение выпуска, расширение ассортимента и повышение качества рыбо- и морепродукции.

При этом необходимо будет решить следующие задачи:

- увеличение объемов поставок рыбо- и морепродукции на внутренний рынок;

- развитие производства рыбо- и морепродукции с высокой долей добавленной стоимости;

- увеличение потребления рыбы и морепродукции на одного жителя Приморского края;

- мотивация рыбоперерабатывающих предприятий и предприятий аквакультуры к созданию собственной сети шаговой доступности для реализации выпускаемой рыбо- и морепродукции;

- популяризация и повышение престижа рыбацкой профессии.

По мнению разработчиков, решение поставленных задач обеспечит устойчивое развитие рыбохозяйственного комплекса Приморского края для удовлетворения растущего спроса населения на рыбопродукцию и морепродукты отечественного производства, увеличение темпов структурно-технологической модернизации рыбоперерабатывающего комплекса и аквакультуры, прирост объема инвестиций в основной капитал рыбохозяйственного комплекса в размере 3,8%, увеличение производства товарной пищевой рыбной продукции, включая консервы рыбные, в 2017 году по отношению к 2011 году на 25,9%, выпуска живой и охлажденной рыбы – на 40,4%, строительство 6 рыбоперерабатывающих заводов, строительство, реконструкцию и техническое перевооружение 5 береговых рыбоперерабатывающих комплексов, а также 5 предприятий аквакультуры. При этом налоговые поступления в бюджетную систему РФ возрастут на 73,3%.

Также в составе новой программы разработаны подпрограммы «Развитие аквакультуры в Приморском крае на 2013-2017 годы» и «Воспроизводство лососевых и цен-



Международный конгресс рыбаков – 2011

ных пресноводных видов рыб в Приморском крае на 2013-2017 годы».

Мерами государственной поддержки станет возмещение части затрат на строительство рыбоводных заводов, на создание инфраструктуры рыбоводных заводов, на уплату процентов по кредитам, привлеченным на строительство рыбоводных заводов и на приобретение технологического рыбоперерабатывающего оборудования и модернизацию производств. Также предусматривается субсидирование части затрат на уплату лизинговых платежей, предусмотренных договором финансовой аренды (лизинга), направленных на приобретение рыбоперерабатывающего оборудования; на прирост производства продукции.

– Успехи рыбохозяйственного комплекса сложно представить без

квалифицированных специалистов. Продолжит ли администрация участвовать в решении кадровых проблем отрасли? Каковы перспективные планы работы в этом направлении?

– Проблема кадрового обеспечения в рыбной отрасли с каждым годом все более и более обостряется.

Новый вариант программы приведет к улучшению положения в этой области, так как социальный аспект программы как раз и заключается в росте благосостояния работающих в отрасли, повышении уровня заработной платы, улучшении условий труда. Другими словами, повышение престижа рыбацкой профессии, популяризация рыбной отрасли в совокупности с работой с ведущими отраслевыми образовательными учреждениями – все это влияет на привлечение в отрасль квалифицированных специалистов. **FN**



EMF Lebensmitteltechnik-Anlagenbau GmbH

**ПИЩЕВАЯ ТЕХНИКА
ОБОРУДОВАНИЕ РЫБОВОДСТВА**

Рыбопереработка

РАЗДЕЛКА, ЗАМОРОЗКА
ЭКОЛОГИЧНОЕ КОПЧЕНИЕ
КОНСЕРВНЫЕ ЛИНИИ
ПОЛУФАБРИКАТЫ, УПАКОВКА
ПРЕСЕРВЫ, КУЛИНАРИЯ

Рыбоводство

БАСЕЙНЫ, ИНКУБАТОРЫ
АЭРАТОРЫ, КОРМУШКИ
ТЕРМОКСИМЕТРЫ
НАСОСЫ, ТРУБЫ, РЕДУКЦИЯ
ГЕНЕРАТОРЫ КИСЛОРОДА



ПРОЕКТЫ И КОМПЛЕКТАЦИЯ ЗАВОДОВ «ПОД КЛЮЧ»

ГЕРМАНИЯ

Feldstraße, 3
31582 Nienburg/Weser
Tel.: +49 5021 602850
Fax: +49 5021 602860
e-mail: info@emf.de

ВЛАДИВОСТОК

690002, Океанский проспект
дом 100-А, офис 303
Тел.: +7 423 275 28 69
Тел./факс: +7 423 242 13 63
e-mail: emf@land.ru

МОСКВА

121357, ул. Вере́йская, 17,
Вере́йская плаза-2, оф. 111,
Тел.: +7 495 644 32 42
Факс: +7 495 644 32 43
e-mail: emf@emfmsk.ru

Наталья СЫЧЕВА

ПЕРЕРАБОТКА РЫБНЫХ ОТХОДОВ ШАГНУЛА НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ



Дальний Восток, разгар лососевой путины.

Все рабочие силы береговых предприятий брошены на переработку уловов, чтобы выполнить запланированные на сезон показатели. Порой круглые сутки рыба поступает из бункера по конвейеру в проворные руки рыбообработчиков. Самое важное в такой момент – непрерывность всего процесса производства.

Неотъемлемый этап при работе с рыбой – переработка отходов, которая одинаково актуальна как для больших предприятий, оснащенных по последнему слову техники, так и для малых сезонных производств. С помощью обычной рыбомучной установки (РМУ) отходы, составляющие для красной рыбы до 15-20% объема поступающего сырья, перерабатываются в муку и жир, в лучшем случае технический. Но специализация обычных РМУ – маложирные породы рыб. С лососем такое оборудование работать не способно.

Особенность лососевых отходов – это очень высокая жирность, составляющая порядка 15-30% в зависимости от вида. В основном технологии, которые используются на дальневосточных предприятиях (как правило, это китайские прессовые установки), не позволяют достичь баланса между содержанием белка, уровнем жирности и кислотности в конечном продукте. И если в компании нет опытного технолога, то производители нередко попадают в ситуации, когда на муку столь низкого качества просто не находится покупателя. Про сбыт лососевого жира речи и вовсе не идет.

Кроме того, из-за сложности сырья такие установки часто выходят из строя, тормозя весь рабочий процесс.

Однако в нынешнюю лососевую путину камчатские рыбаки смогли опробовать на практике новые технологии обработки рыбных отходов. Результат превзошел все ожидания: впервые не только на Дальнем Востоке, но и в России удалось получить муку высочайшего качества из диких лососевых видов рыб и более того – пищевой рыбий жир.

Линия по переработке рыбных отходов была запущена на заводе компании «Корякморепродукт», расположенном неподалеку от села Ивашка, на реке Хайлюля. Реализацию проекта усложняла удаленность производства. Привычный для Камчатского края пейзаж нетронутой дикой природы, полное отсутствие дорог и инфраструктуры гармонично дополняли частые гости в этих краях – бурые медведи, разгуливающие прямо у бункера-рыбоприемника в ожидании легкого улова.



В основе линии ПРО – скребковый теплообменник Conterm и трехфазный декантер производства Alfa Laval

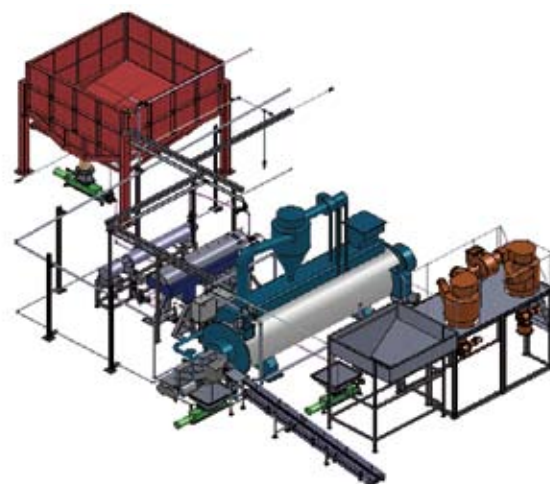


Рис. 1. Скребковый теплообменник Conterm и трехфазный декантер производства Alfa Laval

Проблема переработки отходов, особенно по красной рыбе, на Камчатке стояла давно. На выходе из РМУ – мука низкого качества с содержанием протеинов до 60% и небольшое количество технического жира, который приходится утилизировать. Плюс повышенное внимание со стороны органов экологического и водного контроля, непрерывно инспектирующих на предприятиях выполнение правил обращения с отходами.

Для решения типичного перечня проблем, связанных с утилизацией рыбных отходов, генеральный директор компании «Корякморепродукт» Александр ТКАЧЕНКО обратился в инжиниринговую компанию «Технологическое оборудование». Ее специалисты в сотрудничестве с региональным представительством международного концерна «Альфа Лаваль» спроектировали и установили на заводе линию по переработке отходов на основе эксклюзивной технологии Alfa Laval.

«Первоначально перед нами стояла задача запустить линию по переработке рыбных отходов и добиться такого результата, чтобы без дополнительных затрат на выходе получалась высококачественная мука из лосося. В принципе, для России этот проект должен был стать уникальным: до сих пор считалось, что в реальных условиях Дальневосточного промысла из красной рыбы муку со столь высокими характеристиками, без дополнения белорыбцы, получить невозможно», – рассказал региональный представитель компании «Альфа Лаваль» Виталий ХАНАШ.

«Данное камчатское предприятие можно назвать детищем «Технологического оборудования»: весь проект,

от оборудования линий первичной переработки до финальной точки – комплекса ПРО, был реализован нашими специалистами. Установку по переработке отходов нам помогали спроектировать инженеры «Альфы Лаваль». В результате были решены основные задачи – это полная утилизация рыбных отходов и получение высококачественного продукта на выходе. Основная цель – экологическая составляющая проекта – была достигнута», – отметил коммерческий директор ООО «Технологическое оборудование» Игорь ГРИНЦЕВИЧ.

За основу проекта, представляющего собой комплекс секций, машин и аппаратов, объединенных в одну технологическую линию, были взяты скребковый теплообменник CONTERM и трехфазный декантер производства Alfa Laval (Рис. 1).

После измельчения отходов из секции подготовки сырья рыбная масса поступает в CONTERM для мгновенного нагрева непрямым воздействием пара, где при температуре 85-95°C происходит деликатное плавление и коагуляция белка. Далее в секции сепарации сырье в декантерной центрифуге разделяется на три составляющие: жир, обезжиренный фарш (кек) влажностью 60-65% и клеевую воду с низким содержанием жира и твердых частиц. После высушивания при косвенном контакте с паром на следующей стадии (в секции сушки) кек, с влажностью уже не более 10%, измельчается, охлаждается до температуры 30-35°C и фасуется в виде кормовой муки в мешки.

Данная установка работает в полностью автоматическом режиме. Наблюдение за работой осуществляется с монитора сенсорного экрана, поэтому управление сводится к эле-

ментарному нажатию кнопок. Обслуживать данную установку вполне под силу одному человеку.

«Сложность проекта заключается еще и в том, что рыба поступает на переработку потоком, непосредственно с промысла, и отходы – их качество, структура и объемы – варьируются в зависимости от улова. Но линия отлично проявила себя на таком неоднородном сырье, – добавил Виталий Ханаш. – Нам удалось показать, что при применении современной технологии из тихоокеанского лосося можно получать в производственных объемах высококачественную муку, которая будет пользоваться большим спросом на рынке».

Однако эксплуатация комплекса ПРО выявила еще один весомый плюс уникального проекта: качество рыбьего жира оказалось настолько высоким, что это позволило перерабатывающему предприятию рассчитывать на дополнительный источник дохода.

«В данной установке использована специальная технология доочистки жира на финальной стадии производства, – пояснил Игорь Гринцевич. – Технологический узел – реактор с паровой рубашкой, сконструированный на основе лабораторного научного оборудования, – позволяет очистить продукт от избыточной влаги и различных примесей настолько глубоко, что для обеспечения продолжительного хранения жира не требуется дополнительное использование консервантов. В итоге мы получаем экологически чистый, высококачественный пищевой жир».

Это подтвердили и в Институте биологии моря им. А.В. Жирмунского ДВО РАН, куда были направлены образцы продукции для получения

соответствующих сертификатов. «По содержанию омега-3 полиненасыщенных жирных кислот жир лосося не уступает жиру из печени трески и более чем в полтора раза превосходит показатели жира из печени минтая. К тому же поступившие на исследование образцы обладают привлекательными органолептическими свойствами – золотисто-янтарным цветом и приятным ароматом и вкусом», – рассказал старший научный сотрудник лаборатории фармакологии ИБМ им. Жирмунского ДВО РАН Сергей КАСЬЯНОВ.

Кроме того, ученый указал на преимущества жира, полученного из дикого лосося, перед аналогичной продукцией, изготовленной из выращенной на аквафермах рыбы. «Лосось в аквакультуре подкармливают искусственными кормами с содержанием значительного количества растительного масла ввиду его дешевизны. К тому же такие корма меньше подвержены окислению и хорошо хранятся. Между тем состав липидов тканей рыбы напрямую зависит от корма, поэтому высокого содержания омега-3 кислот в жире «искусственного» лосося не наблюдают. Все-таки дикая рыба, которая питается зоопланктоном, богатым этими кислотами, всегда имеет преимущества», – заверил сотрудник института.

Получение столь качественного продукта, несомненно, отразилось и на окупаемости установки. По расчетам специалистов компаний-разработчиков уникальной линии, при круглогодичной загруженности перерабатывающих производств заводы, которые работают как на лососе, так и на белорыбце, способны полностью окупить линию за срок до 6 месяцев. Для сезонных предприятий, которые работают на красной рыбе лишь в пугину и, соответственно, загружены сырьем 2 месяца в году, срок окупаемости ПРО составит порядка 36 месяцев.

У производителей комплексов ПРО есть предложения и по решению экологических проблем, связанных с утилизацией отходов переработки – как клеевой воды, так и паров.

Уникальность проекту добавляет и тот факт, что впервые на линию по переработке рыбных отходов производителем оборудования подготовлен полный технический паспорт. «Очень много внимания наши специалисты уделили созданию документов, которые описывали бы всю технологическую цепочку установки – от



Процесс рыбопереработки на заводе компании «Корякморепродукт»

входа сырья до получения готовой продукции, а также принцип ее работы и правила эксплуатации оборудования», – отметил Игорь Гринцевич.

Проблема заключается в том, что качество выпускаемого продукта на каждом предприятии сегодня по сути зависит только от опытности технологов, которые «колдуют» с оборудованием, пытаясь на практике найти оптимальную схему работы с отходами. Как правило, из-за прерывности производственного процесса, неоднородности поступающего сырья, на выходе и получается лишь невысокого качества мука и технический жир. Но чаще всего итогом таких экспериментов становится поломка самого оборудования, особенно если в переработку направляются отходы лососевых видов рыб.

Технический паспорт призван убедить переработчиков от подобных неожиданностей, так как содержит подробное описание работы комплекса в целом и каждой единицы входящего в него оборудования в отдельности.

Об успешных результатах проекта, реализованного в сотрудничестве со специалистами компаний «Технологическое оборудование», «Альфа Лаваль» и учеными, директор «Корякморепродукта» сообщил в министерство рыбного хозяйства Камчатского края. «Надеемся, что этот пример окажется полезным и для других предприятий. Нам данная установка помогла решить целый ряд проблемных вопросов», – отметил Александр Ткаченко. – «Дополнительным бонусом стало расширение ассортимента выпускаемой продукции. Безусловно, такой подход к вопросу организации производства по первичной переработке рыбы является экономически эффективным».

На сегодняшний день линейка рыбомучных установок включает в себя целый ряд готовых, просчитанных предложений по комплексам ПРО, рассчитанным на различную производительность: от 15 до 160 тонн по сырью/отходам в сутки. «Таким образом, мы способны покрыть потребности по переработке рыбных отходов в тех объемах, которые являются наиболее типичными прежде всего на Дальнем Востоке. Но, конечно, речь может идти и о предприятиях в любой другой точке России», – отметил представитель компании «Технологическое оборудование».

У проекта есть и горизонты дальнейшего развития. Уже в скором будущем компании-партнеры готовы выйти на производство модульных установок по переработке рыбных отходов на основе трехфазного декантера Alfa Laval. Это позволит повысить мобильность комплексов ПРО: выполненные в виде компактных автономных модулей, они могут быть доставлены в любой труднодоступный район, где ведется рыбный промысел, без привязки к транспортной и производственной инфраструктуре.

К тому же, по словам регионального представителя «Альфы Лаваль», такая форма исполнения повышает ликвидность оборудования и упрощает применение лизинговых схем при обращении заказчика в кредитные организации.

«С 2008 года мы искали партнера, которому было бы интересно реализовать на практике проект с модульными установками ПРО и который бы понимал, как это сделать на высоком качественном уровне. «Альфа Лаваль» производит основные компоненты, а инжиниринг мы доверили специалистам дальневосточной компании «Технологическое оборудование», и вот по итогам двухлетнего сотрудничества мы вышли на эту технологию», – рассказал Виталий Ханаш.

«Результат получился очень перспективный. Мы намерены и в дальнейшем продолжать работу с «Альфа Лаваль» и уверены, в том что сможем предложить линейку таких установок, которые с легкостью покроют потребности Дальнего Востока в переработке всех видов рыбных отходов», – поделился планами представитель «Технологического оборудования» Игорь Гринцевич. **FN**

Современные технологии рыбопереработки



Жиротопные модули на основе декантерных центрифуг компании Альфа Лаваль позволяют переработать рыбное сырье в высококачественный очищенный жир, применяемый в различных отраслях промышленности, таких как пищевая, сельскохозяйственная и производство товаров народного потребления.

Альфа Лаваль предлагает широкий спектр передовых решений на всех этапах технологического процесса, начиная с операции нагрева, последующей сепарацией, и дальнейшей транспортировкой и хранением продуктов, осуществляемых с помощью теплообменников, сепараторов, декантерных центрифуг и потокопроводящего оборудования. Для всех этапов процесса вы получаете разработанную одним производителем ресурсо- и энергосберегающую технологию.

Без сомнения обращайтесь к нам за более подробной информацией.

ОАО «Альфа Лаваль Поток»

Россия, Московская обл., 141070, г. Королев, ул. Советская, 73
Телефон: +7 495 232 1250; факс: +7 495 232 2573 www.alfalaval.ru

Представительство ОАО «Альфа Лаваль Поток» во Владивостоке

Россия, 690091, г. Владивосток, ул. Суханова, 3А, офис 308
Тел./факс: (4232) 433 717 e-mail: vitaly.khanash@alfalaval.com



www.alfalaval.com

ХОЛОДИЛЬНОЕ И РЫБОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ

ЦЕНТРАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ ХОЛОДОСНАБЖЕНИЯ



Судовые

КОМПЛЕКСНОЕ
ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЕ



СКОРОМОРОЗИЛЬНЫЕ
ПЛИТЧНЫЕ АППАРАТЫ
КАМЕРЫ ШОКОВОЙ ЗАМОРОЗКИ



ЛЕДОГЕНЕРАТОРЫ

**КОМПЛЕКСНАЯ ПЕРЕРАБОТКА
РЫБНЫХ ОТХОДОВ**

**www.dvtexno.ru
www.dvtexnotrade.ru**



**АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ
ЛИНИИ
РЫБОРАЗДЕЛКИ**



**УСТАНОВКИ
ХОЛОДНОГО
ПРИГОТОВЛЕНИЯ
СТЕРИЛЬНОГО
ТУЗЛУКА**



**ООО "ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ"**

**ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ГЛУБОКОЙ
РЫБОПЕРЕРАБОТКИ**

тел.: (423) 231-92-67, (423) 260-42-95,
(423) 260-42-98, (423) 234-01-43
e-mail: office@dvtexno.ru

Маргарита КРЮЧКОВА

КАЧЕСТВО ОКУПИТСЯ СПОЛНА

ПОГОНЯ ЗА НИЗКОЙ ЦЕНОЙ В ВОПРОСАХ РЕМОНТА И СНАБЖЕНИЯ СУДОВ – ЭТО «ТУПИКОВОЕ ОТВЕТВЛЕНИЕ» НА ПУТИ ЭФФЕКТИВНОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ ФЛОТА

Сегодня рынок технического снабжения и ремонта судов не скупится на предложения. Здесь и судоремонтные заводы – наследники советской эпохи, и современные ремонтные предприятия – оптимисты, каждый раз доказывающие свою состоятельность, и просто «дикие» бригады, выполняющие разовые заказы по неправдоподобно низким ценам.

Группа компаний «Штуцер» занимает солидные позиции на рынке судоремонта и технического снабжения флота. О том, как судовладельцу не попасться на приманку фирм-однодневок, о том, с чем связан рост интереса к переоборудованию флота и насколько востребованы услуги по техническому сервису, в интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства» рассказывают генеральный директор группы компаний «Штуцер» Алексей ВЯЛКОВ и руководитель отдела продаж Андрей БУРАВЦОВ.

Алексей Вялков: «Компания «Штуцер» вот уже несколько лет успешно оказывает услуги по техническому снабжению судов. На собственном складе во Владивостоке у нас всегда в наличии сменно-запасные части для наиболее распространенного на промышленном и транспортном флоте оборудования – более 5000 наименований.



Алексей ВЯЛКОВ, генеральный директор группы компаний «Штуцер»

Есть запчасти для дизельных двигателей 6ЧН18/22, 6ЧН25/34, 6ЧН40/46, NVD48A2U, воздушных компрессоров ЭКП70/25, 20К, рефрижераторных компрессоров S3-315/900/1800, MYCOM, ФУУ-80, ФВ-6, насосов производства «Ливгидромаш», завода им. Гаджиева, «ЭНА», сепараторов СЦ – 1,5/3, МАРХ 207.

Кроме того, клиент всегда может рассчитывать на поставку

морского оборудования и судовых запчастей под заказ: дизелей и дизель-генераторов производства Южной Кореи и Китая, сменно-запасных частей для главных и вспомогательных двигателей ведущих европейских, японских и корейских производителей, опреснителей обратнo-осмотического действия, шлюпок и устройств сброса, электрооборудования, систем сигнализации и контроля. От-

дел логистики обеспечит доставку груза в любую точку мира.

В состав нашей группы компаний также входит ООО «Ремзона» — предприятие, занимающееся судоремонтом. Оказываем такие услуги, как ремонт главных и вспомогательных двигателей, сепараторов, воздушных и турбокомпрессоров, судовых насосов, трубопроводов и судовых систем, судовых холодильных установок, монтаж, пусконаладка, техническое обслуживание и ремонт электрооборудования и оборудования автоматизации, ремонт генераторов и электродвигателей, пускорегулирующей аппаратуры (распределительных щитов, светильников, фонарей, кабелей) и так далее.

Разумеется, мы не стоим на месте — наша группа компаний всегда старается идти в ногу со временем, постоянно пополняя номенклатуру предлагаемых товаров, расширяя перечень предоставляемых услуг.

— Алексей, насколько нам известно, группа компаний «Штуцер» уже несколько лет участвует в проекте по переоснащению малого рыболовного флота?

— Да, откликнувшись на требования рынка, мы начали реализовывать проект по поставкам дизелей для переоборудования малых рыболовных судов, в том числе МРС-150. Это двигатели от одного из ведущих производителей, имеющие сертификат Российского морского регистра судоходства (РМРС). Их отличает большой запас мощности, низкий расход топлива, низкий уровень выбросов, высокая надежность, простота в эксплуатации и удобство в обслуживании. Предлагаемые дизеля подходят для судов с мощностью от 176 кВт до 275 кВт и скоростью вращения вала в диапазоне от 1500 до 2150 оборотов в минуту.

Услуга оказалась востребована среди рыбопромышленных предприятий, ведь установленные на них дизеля морально и физически устарели, многие заводы-производители перестали существовать, а значит, найти запасные части в случае поломки достаточно сложно.

Уже само качество поставляемого оборудования стало для него хорошей рекламой среди рыбаков. Особенно активно малый рыболовный флот переоснащает по проектам, согласованным с РМРС, Камчатка.



Зарубежные эксперты оценивают Россию как весьма перспективного потребителя рыбы и морепродуктов. И здесь приоритетной задачей для российских рыбаков остается повышение качества работы и снижение себестоимости продукции. А значит, необходим эффективный флот — без модернизации не обойтись.

— То есть среди рыбопромышленников ощущается устойчивый интерес к переоборудованию судов?

— Заинтересованность, безусловно, есть. Старение отечественного рыбопромыслового флота — тема, широко обсуждаемая на различных уровнях. Время не щадит и судовое оборудование, ремонт его требуется все чаще и чаще. Строительство нового флота, к сожалению, пока остается под большим вопросом. Модернизация более доступна и позволяет продлить сроки эксплуатации тех судов, которыми компании располагают сейчас.

Кроме того, как вы знаете, в августе Россия официально присоединилась к Всемирной торговой организации, и в свете этого тема переоборудования судов приобретает особую актуальность. Снижение импортных пошлин на рыбопродукцию должно стать сти-

мулом к повышению конкуренции на отечественном рынке, недаром зарубежные эксперты оценивают Россию как весьма перспективного потребителя рыбы и морепродуктов. И здесь приоритетной задачей для российских рыбаков остается повышение качества работы и снижение себестоимости продукции. А значит, необходим эффективный флот — без модернизации не обойтись. Та же замена дизелей позволяет сократить сроки межрейсового технического обслуживания и сэкономить время для промысла, не говоря уже о других плюсах.

— А насколько востребована на сегодняшний день такая услуга, как техническое обслуживание судов?

Андрей Буравцов: Во многих крупных компаниях эту работу выполняют штатные специалисты, так что технический сервис будет,

прежде всего, интересен новым компаниям, которые пока не успели обзавестись соответствующим персоналом. Также судовладелец может обратиться к нам, если экипаж по какой-то причине не справляется с оборудованием или если необходимо проверить работу собственного персонала. Не будем забывать и об аномальных ситуациях, когда сотрудники компании-судовладельца не могут понять, в чем дело, и необходимы консультации сторонних специалистов.

– Если говорить вообще об этом сегменте – техническое снабжение и ремонт судов, насколько здесь распространены комплексные услуги?

– Наша группа компаний является скорее исключением – многие занимаются только ремонтом либо только поставками оборудования. И для клиента такая специфика рынка может обернуться дополнительными расходами. Допустим, вы сэкономили на приобретении детали, однако для ее установки потребовалось обращаться в другую фирму, и в целом замена обошлась дороже, чем если бы вы имели дело с компанией, оказывающей весь спектр услуг.

– Хотелось бы также коснуться темы конкуренции с зарубежными компаниями. Несмотря на то, что российский рынок судоремонта изобилует предложениями, все больше судовладельцев отдают предпочтение азиатским странам. Неужели отечественные услуги по судоремонту столь непривлекательны?

А. Вялков: На качестве услуг в нашей отрасли серьезно сказывается кадровая проблема. Грамотных специалистов можно пересчитать по пальцам. Это сегодня наша компания «Ремзона» располагает опытным инженерно-техническим персоналом и вспомогательными бригадами – дизелистов, электриков, автоматчиков, трубопроводчиков и агрегатчиков. А раньше все было гораздо скромнее. Команду профессионалов, способных качественно и в срок выполнять свою работу, мы собирали несколько лет.

В азиатских странах все предсказуемо и прозрачно: есть квалифицированные кадры, четко



Андрей БУРАВЦОВ, руководитель отдела продаж группы компаний «Штуцер»

выдерживаются сроки работ. Вот и ремонтируются российские судовладельцы в Китае и Южной Корее.

И все же не каждый вид работ целесообразно выполнять за рубежом. Многое имеет смысл делать здесь. Надо лишь грамотно подойти к выбору подрядчика.

– Но как не ошибиться в этом вопросе, ведь предложений немало и многие на первый взгляд кажутся весьма заманчивыми.

– Прежде всего, нужно сказать нет «диким» бригадам. Хорошие специалисты среди них хоть и попадаются, но редко. Кроме того, такие бригады слабо оснащены технически, да и ремонт под надзором Российского морского регистра судоходства они не сделают.

О компаниях-подрядчиках лучше наводить справки среди коллег-судовладельцев, а не среди судоремонтных предприятий: так можно получить более объективную информацию.

Проверяйте, есть ли свидетельство о соответствии предприятия требованиям РМРС. Ни в коем случае не кидайтесь на дешевые предложения и не соглашайтесь на начало работ, не утвердив ремонтную ведомость и прочие условия! Если вы имеете дело с новым подрядчиком, начните сотрудничество с малого.

Говоря о судоремонте, нельзя не поднять вопрос о техническом

снабжении судов. Ситуация здесь далека от идеала. Помимо добросовестных поставщиков существует и масса «несунов». Результат – продажа некачественных сменно-запасных частей, срыв сроков поставок, обратные продажи, откровенное мошенничество. Но раз «несуны» до сих пор существуют, значит, на их услуги есть спрос. Судовладельцы подчас забывают, что погоня за сиюминутной выгодой может обернуться выходом из строя отремонтированного оборудования, потерями рабочего времени и денег.

Многие поставщики не имеют своих складов, а значит, не могут оперативно осуществить поставки, которые, как правило, необходимы «еще вчера». У «Компании «Штуцер» есть свой склад, и в этом еще одно наше преимущество.

– Андрей, а что Вы скажете по этому поводу?

А. Буравцов: Я полностью согласен с Алексеем. По определению, качество – это совокупность свойств товара или услуги, способных удовлетворить потребности покупателя. Поэтому при выборе компании, которая будет заниматься ремонтными работами или поставками оборудования, не стоит сосредотачиваться исключительно на стоимости. Внимательно изучите, что вы за эту цену получите: в какие сроки будет выполнен заказ, предусмотрено ли гарантийное обслуживание, техническая поддержка, рассрочка платежей и т. д. Нужно помнить: если услуга будет выполнена некачественно, значит, вы просто выбросили деньги на ветер.

Отмечу, что наша группа компаний основной упор делает не на том, чтобы привлечь заказчика низкой ценой, а на том, чтобы обеспечить выгодность услуг в целом. И эффективность такого подхода для наших клиентов уже неоднократно доказывалось практикой. Это касается и ремонта, и поставок сменно-запасных частей.

Группа компаний «Штуцер»

690012, Россия, г. Владивосток,
ул. Калинина, 243Г, офис 19, 21
тел./факс: (423) 227-01-91, 264-65-40

сайт: www.shtucer.com
e-mail: office@shtucer.com

ООО ПКФ «Южно-Курильский рыбокомбинат»

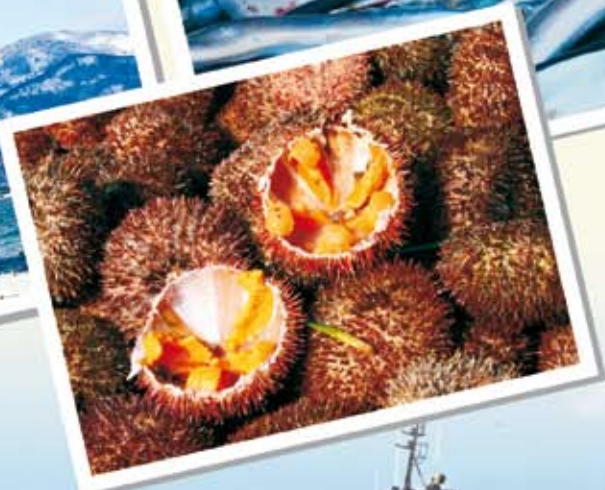
зарегистрировано в 1999 году
в Сахалинской области,
пгт. Южно-Курильск (о. Кунашир).

**ЮЖНО-КУРИЛЬСКИЙ
РЫБОКОМБИНАТ**

В настоящее время предприятие располагает полным циклом производственной деятельности от добычи собственным флотом до выпуска готовой продукции, как на судах, так и на береговом перерабатывающем комплексе на о. Кунашир.

Основные виды промысла:

Минтай, треска, терпуг, лососёвые,
морской ёж и морской гребешок.



694500, Сахалинская область, пгт. Южно-Курильск, ул. Заводская, 17
Тел: (42455) 22-195, 222-73 (Южно-Курильск)
Тел: (4242) 42-51-36 (Южно-Сахалинск)
Тел: (423) 241-46-52 (Владивосток)

ПЕРУЗА:

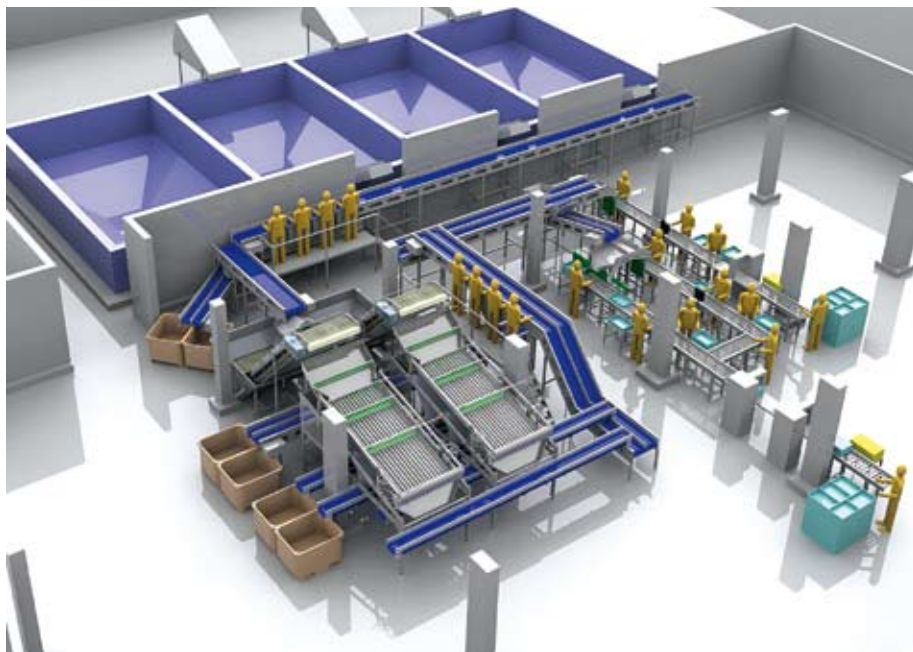
КОМПЛЕКСНЫЙ ВЗГЛЯД НА ПЕРЕРАБОТКУ

Растущая конкуренция и современные требования рынка ставят перед владельцем рыбоперерабатывающего предприятия вопросы максимальной оптимизации оборудования и производственных схем. Выбрать наиболее эффективное решение и уложиться при этом в рациональный бюджет – непростая задача, решить которую крайне сложно без обширного опыта и тщательной проработки проекта на всех этапах, не считаясь с временными затратами. Нужно учитывать, что выбор той или иной конфигурации производства будет непосредственно влиять на бизнес-результаты даже не месяцами – годами.

Подъем рыбопромыслового сектора вывел Россию в первую пятерку стран по объемам добычи водных биологических ресурсов. В этих условиях от сбалансированного и выверенного развития производственных мощностей, расширения ассортимента и повышения качества выпускаемой продукции напрямую зависит, останется ли Россия лишь сырьевым источником или займет достойное место в глобальной системе производства продовольствия и, в частности, продукции глубокой переработки.

На III Всероссийском съезде работников рыбного хозяйства председатель «Рыбного союза» Юрий Алашеев справедливо указал, что если в рыбодобыче потенциал роста ограничен ресурсной базой и потолок уже практически достигнут, то в сегменте переработки валовой отраслевой продукт может быть увеличен в разы. Поэтому сейчас на первый план выходит задача сохранения и качественной переработки уловов, добытых тяжелым трудом рыбаков.

Богатым опытом в сфере создания технологий и оборудования



Визуализация предприятия по приему рыбы и замораживанию в Марокко

для переработки рыбы и морепродуктов с российскими переработчиками готова поделиться латвийская компания ПЕРУЗА. Более 35 лет она специализируется на проектировании, производстве и поставке как отдельных машин и агрегатов, так

и полных технологических линий и заводов «под ключ» самого разного назначения, включая прием и подготовку рыбы для длительного хранения, ее заморозку, копчение и другие виды обработки, выпуск рыбной кулинарии и консервированной про-

Соответствие требованиям – это оптимизация потоков работников, сырья, готовой продукции, отходов, так же мероприятий мойки и дезинфекции, другие мероприятия. Производственный оптимум – это эргономика производства, входящая и выходящая логистика, сбалансированность на всех этапах.



Визуализация линии нанизки рыбы для предприятия в России

дукции. Сотрудники ПЕРУЗЫ обеспечивают весь цикл работ, начиная с предпроектного исследования и заканчивая запуском рыбозавода.

С точки зрения опытных инженеров, начальный этап – предпроектное исследование – является крайне важным звеном в создании по-настоящему эффективного производства. Понятно, что вносить изменения проще и дешевле по ходу реализации проекта, а не после его завершения. Но для этого неплохо бы изначально иметь четкое представление о том, каким будет конечный результат. Ведь одно дело, когда речь идет о перестановке пары стульев в квартире, и совсем другое – в случае со сбалансированным размещением высокотехнологичного оборудования на выделенном участке.

К современному предприятию пищевой промышленности предъ-

является целый комплекс требований по обеспечению качества и безопасности выпускаемой продукции как со стороны внутренней системы самоконтроля, так и от надзорных государственных органов. Если проглядеть на ранней стадии ошибку на любом участке – поступающее сырье, готовая продукция, отходы, персонал, коммуникации, логистика и т.д., – исправить ее потом будет несравнимо сложнее.

Гораздо легче просчитать все параметры, когда «картинка» цеха у тебя перед глазами. Поэтому ПЕРУЗА по результатам обследования и обсуждения проекта готовит для клиента, помимо подробного перечня технологического оборудования с предварительными характеристиками, еще и визуализацию размещения – наглядную модель его будущего производ-

ства. В итоге при составлении технического задания и заключении договора еще до начала проектирования и комплектации технологической линии заказчик твердо знает, какой результат он получит.

В своих проектах ПЕРУЗА использует как собственные разработки, так и изделия других производителей. Обычно компания предлагает проверенные и зарекомендовавшие себя бренды, однако заказчик может выбрать и оборудование стороннего производителя. Таким образом, ПЕРУЗА выступает в роли системного интегратора, обеспечивая совместимость и гармонию целиком узла или линии.

В портфеле латвийских инженеров – запуск заводов в Хорватии и Прибалтике, установка и наладка комплексных линий во Франции, в Великобритании и Турции.

Роликовый сортировщик мелкой пелагической рыбы



Линия объемного дозирования мелкой пелагической рыбы





Линия обезглавливания и потрошения мелкой пелагической рыбы

В настоящее время Россия укрепляет свои позиции в рыбопромышленном секторе, но для устойчивого развития всей рыбной отрасли, включая рыбопереработку, логистику и розницу, необходимо согласованное взаимодействие между бизнесом и государством»

Ряд проектов реализован в России – в европейской части страны и на Дальнем Востоке, причем эти решения прекрасно работают не только на берегу, но и в море. Ранее ПЕРУЗА поставляла рыбосортировочные машины судового исполнения в Испанию, а в прошлом году установила рыбоперерабатывающий комплекс на российском судне, которое проходило модернизацию в Литве.

Конструкторское и производственное направление компании заложил еще ее основатель Арнис ПЕТРАНИС, проработавший в системе рыболовецких колхозов Прибалтики много лет. Предпроектная подготовка и создание проектов находятся под контролем руководителя технологического направления Ивиса БЕБРИША, за плечами которого многолетний опыт работы на рыбоперерабатывающих и консервных предприятиях Латвии и знание в мельчайших

нюансах проблем и потребностей производителей. Конструкторское бюро ПЕРУЗА – это 12 высококвалифицированных инженеров, не считая ежегодно привлекаемых практикантов из латвийских технических вузов. Помимо собственного завода для изготовления оборудования, у ПЕРУЗЫ выстроены прочные отношения с поставщиками отдельных деталей и комплектующих.

Особого внимания заслуживают наработки ПЕРУЗЫ в области использования мелкой пелагической рыбы. Характерное для Прибалтики сырье позволило накопить уникальные технические данные, которые сегодня с ростом пищевого значения мелкой пелагической рыбы во всем мире становятся все привлекательнее. ПЕРУЗА по праву гордится оборудованием, специально созданным для работы с мелкой рыбой: роликовым сортировщиком, линией объемного

дозирования и линией обезглавливания и потрошения мощностью до 1000 рыб в минуту. Следует отметить, что последняя машина создана при непосредственном сотрудничестве с российскими конструкторами – калининградской компанией «Рыбтехцентр».

Критерий профессионализма играет главную роль при выборе партнеров на целевых рынках – это успешная стратегия ПЕРУЗА, которая позволяет подобрать идеальную конфигурацию для каждого клиента компании. Тесное двухстороннее сотрудничество налажено нами с ведущими российскими инжиниринговыми и производственными компаниями – ОАО «Рыбтехцентр» (Калининград) и ООО «Технологическое оборудование» (Владивосток). В результате с максимальной выгодой используется географическое расположение партнеров как в Евросоюзе, так и в России.

В октябре 2012 года компания ПЕРУЗА шестой год подряд будет участвовать в выставке «Агро-продмаш» в Москве, где традиционно представлены актуальные решения для пищевой промышленности. На стенде во втором зале второго павильона специалисты ПЕРУЗА могут проконсультировать клиентов по любым вопросам и подготовить предложения экономического оборудования для конкретного рыбозавода.

В совместном заявлении Ассоциации добытчиков минтая и «Рыбного союза» в июле текущего года указывалось на стремительный рост рыбодобычи и соответствующие задачи: «В настоящее время Россия укрепляет свои позиции в рыбопромышленном секторе, но для устойчивого развития всей рыбной отрасли, включая рыбопереработку, логистику и розницу, необходимо согласованное взаимодействие между бизнесом и государством». ПЕРУЗА готова стать надежным партнером российским компаниям в достижении этих амбициозных целей.

ПЕРУЗА

Латвия, г. Рига,
Телефон: +371 67 248 036
Факс: +371 67 312 873
E-mail: office@peruza.lv
Сайт: www.peruza.lv

2-я Международная комплексная
выставка судостроения, использования
и исследования водных ресурсов

The Ocean

www.theocean.ru

29 ноября - 1 декабря 2012 г.

Крокус Экспо Москва

Международный выставочный центр

Основные разделы выставки:

- Судостроение и судоходство
- Нефтегазодобыча на континентальном шельфе
- Подводная техника и оборудование
- Океанология и ресурсы Мирового океана
- Водные биоресурсы и аквакультура
- Гидрометеорологическое обеспечение деятельности человека в Мировом океане
- Наука и образование
- Морское право
- Водные виды спорта и отдыха

При поддержке:



Морская коллегия
при Правительстве РФ



МИНПРОМТОРГ
РОССИИ

Организатор:



Русские
выставочные
системы



Наталья СЫЧЕВА

ЛЮДМИЛА ТАЛАБАЕВА: ДЛЯ НАС РЫБА – ЭТО СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ГРУЗ

Так получилось, что знаковое для России событие – саммит АТЭС во Владивостоке – пришлось на активную пору одной из основных для дальневосточных рыбаков путин. Визит в город первых лиц мировых держав потребовал, в том числе, особого режима работы транспортного узла приморской столицы. Ограничения коснулись и портового комплекса.



Людмила ТАЛАБАЕВА, генеральный директор ООО «Дальрыбпорт»

На четыре дня передвижение судов не только по акватории порта Владивосток, но и по всему заливу оказалось под запретом. И хотя нынешний год по периодичности лет в отрасли принято считать «нерыбным» для лосося, даже такая остановка в работе портовиков могла застопорить движение уловов на берег и нарушить график промысла.

Как справился с неординарной ситуацией главный рыбный порт Приморья и чем еще для предприятия нынешний год отличается от прежних лет – об этом журналу «Fishnews – Новости рыболовства» рассказала генеральный директор ООО «Дальрыбпорт» Людмила ТАЛАБАЕВА.

– Сразу скажу, что к работе в период саммита мы подготовились заранее. В «Далькомхолд» – предприятие, входящее в структуру «Дальрыбпорта», – под разгрузку было поставлено два рефрижератора. Еще один десятитысячник стоял у причала рыбного порта. Поэтому даже в те дни, когда всем судам было запрещено отшвартовываться от причалов или заходить в акваторию Владивостока, порт не прекращал работу.

А что касается железнодорожного и автомобильного транспорта, то здесь никаких ограничений не вводилось. Поэтому все дни мы работали практически в обычном режиме.

– То есть опасения, к счастью, не оправдались, и осложнений с перевалкой рыбы не возникло. А можете ли Вы выделить какие-то особенности нынешнего года, которые все-таки сказались на работе порта?

– Главное отличие от прошлого года – это очень плохая погода, именно для функционирования порта. Мы зависим от этого фактора на 100%, и ветер, дождь или даже морось – это серьезные причины, которые мешают нам работать. Это не позволяет открывать трюма, поэтому, естественно, мы не можем производить выгрузку.

Можно сказать, что на всем протяжении нынешней лососевой путины для нас основным тормозом в работе является именно плохая погода. Даже при всех прочих благоприятных факторах, таких как свободные площади на территории порта и на холодильниках, наличие железнодорожного транспорта, заявок, мы не могли работать долгое время и до сих пор испытываем сложности.

В результате, даже притом что в эту путину нет такого наплыва рыбы,

как в 2009, 2011 годах, многим судам пришлось идти в Зарубино и Находку только потому, что у наших причальных стенок простаивали транспортные суда из-за неблагоприятных погодных условий.

– Неужели так происходит во всем мире? Наверняка уже придуманы какие-то технологии, чтобы обмануть погоду?

– Наш регион – не какое-то исключение. К сожалению, для всех портов погода является одной из наиболее серьезных проблем, так как любые осадки – это препятствие для открытия трюма. А если ты закрываешь люк каким-то приспособлением, то это затрудняет доступ к грузу.

Конечно, в мире существуют современные технологии по выгрузке в любых погодных условиях – различного вида мультивейеры. Такая техника очень дорогостоящая, особенно, если она многопрофильная. Но в нашем порту даже при большом желании мы ею просто не сможем воспользоваться. Для этого нужно менять саму технологию изначальной загрузки судов. Весь груз должен быть пакетированный, однако у нас на Дальнем Востоке такого нет вообще.

– То есть сегодня разгрузка рыбы остается полностью ручным трудом.

– В нашем регионе практически всю рыбопродукцию портовикам приходится таскать на себе. Хотя, например, в порту Санкт-Петербурга, куда приходит рыба из Исландии, Норвегии, 99% груза – это пакетированный груз. То есть рыба расфасована по партиям, ассортименту, определенным датам выработки и т.д., упакована в пакет и выложена на поддон. Грузчикам остается поднять его из трюма и выгрузить на берег.

Нам же приходится сначала относить рыбу на поддон, сформировать пакет, вынести его на рампу, на причал – и все это вручную. Поэтому для того чтобы применить другую технологию разгрузки здесь, в порту, необходимо изменить ее прежде всего на погрузке – в море или на берегу. Для этого сами рыбаки должны понять, что им выгодно делать пакетированный груз, но сперва его нужно рассортировать и упорядочить.

В свое время, когда я только начинала работать в рыбном порту, «Дальрыба» очень плотно занималась пакетированием грузов. То есть в этом направлении наш бассейн развивался, все это мы уже проходили. И портовики помнят, какая скоростная тогда была выгрузка. Сегодня же практически никто из судовладельцев не разрешает нам даже опускать в трюм технику – не позволяют возраст и состояние судов.

– Но хотя бы на берегу подвижки в процессе и способе доставки груза наблюдаются?

– Сохраняется тенденция по увеличению отгрузки контейнерами, это можно назвать еще одной особенностью нынешнего года. Если еще пару лет назад на контейнеры выгружалось 30-40% рыбопродукции, то с начала 2012 года – уже более 60%. И этот процент будет только

на Москву, причем огромным сорокафутовым транспортом – это фактически целый вагон.

Если еще два года назад мы не могли даже представить, что Иркутск, Красноярск будут возить рыбопродукцию каким-то иным способом помимо железной дороги, то сегодня уже в порядке вещей доставлять рыбу в эти регионы по автомобильным трассам. И тот факт, что

Если сегодня не развивать железнодорожный рефрижераторный подвижной состав, уже в ближайшем будущем у нас может практически не остаться таких регионов, куда груз мы повезем рефсекциями.

увеличиваться, думаю, он дойдет до 80-90%. Для того чтобы вместить больше контейнеров на территории порта, сегодня мы ликвидируем все ненужные постройки, расширяя свободные площади.

Также можно отметить возрастающую роль автомобильного транспорта в доставке рыбы по территории России.

– О какой дальности перевозок таким видом транспорта идет речь?

– В этом году рыба у нас отправилась по автомобильной дороге уже

из Владивостока она отправилась большегрузными рефрижераторами уже и на Москву – для нас, и особенно железнодорожников, это большой повод задуматься.

– Тарифы, качество, скорость доставки – в чем, по-вашему, основная причина постоянного поиска альтернативных путей перевозки рыбопродукции?

– Начнем с того, что сегодня практически никто не строит рефрижераторные секции, никто их толком не ремонтирует. Происходит это по-

ПОСТАВКА УСТАНОВКА И ОБСЛУЖИВАНИЕ СИСТЕМ СУДОВОГО СПУТНИКОВОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ

МИНИМАЛЬНЫЕ СРОКИ ПОСТАВКИ
В РАЗЛИЧНЫЕ РЕГИОНЫ

ВЫПОЛНЕНИЕ РАБОТ
КВАЛИФИЦИРОВАННЫМИ
СПЕЦИАЛИСТАМИ



КОРД-Група

690002, г. Владивосток, Океанский пр., 106/1
тел./факс: (423) 2427728, факс: (423) 2427729
www.cord.su mail@cord.su

**Intellian
Technologies**

тому, что у собственников рефрижераторного подвижного состава нет уверенности в завтрашнем дне. Потому, что в течение года они будут работать только два-три месяца, а в остальное время, когда и у нас нет рыбы, естественно, они будут простаивать себе в убыток. По этой причине они не могут вовремя провести капитальный, текущий ремонт, подкупить новые секции.

В итоге происходит то, о чем мы начинали говорить еще лет пять назад: если сегодня не развивать железнодорожный рефрижераторный подвижной состав, уже в ближайшем будущем у нас может практически не остаться таких регионов, куда груз мы повезем рефсекциями.

С каждым годом автомобильная транспортная составляющая будет только расти. Мы вступили в ВТО, живем уже в другом мире, который потребует иного качества дорог. И железная дорога в связи с этим теряет очень много груза. Особенно, конечно, дальневосточная, поскольку платежи по отгрузке рыбы с Дальнего Востока получает именно ДВЖД. Уверена, на это пора обратить внимание.

А в остальном все практически без изменений. Ничего нового не произошло в деятельности Россельхознадзора: как не работал он круглосуточно (а мы его просим об этом уже 8 лет), так и не работает. Надеюсь на чудо, за два месяца до лососевой путины мы дежурно обращаемся во все инстанции с просьбой на время наплыва рыбопродукции соответствующим образом скорректировать график работы, потрудиться без выходных, но отклика не находим. А Россельхознадзор, между прочим, государственная структура, которая должна помогать бизнесу, сотрудничать с ним, понимать, что это налоги.

В качестве продукции тоже ничего не поменялось: как встречалась у нас рыба и плохого качества, и недомороженная, и с нечитаемым трафаретом, как она была засортирована, так все и осталось.

Поэтому глобальных подвижек в традиционных для нас проблемных вопросах не произошло.

— А в деятельности «Дальрыбпорта» можно ли отметить какие-то изменения?

— На своих предприятиях, несмотря ни на что, мы продолжаем реализовывать большие инвестиционные



проекты. Сегодня мы капитально ремонтируем фасад холодильника, улучшая изоляцию для уменьшения потери холода и экономии энергии. С этой же целью делаем завесы в вестибюле. Произведен текущий ремонт причала. Идет строительство двух железнодорожных путей.

Уже открыт новый склад временного хранения, под который мы приобрели дополнительную технику.

Строится новая площадка для рефконтейнеров. Думаю, что к концу года у нас уже будет свой действующий контейнерный терминал. Для оперативности работы мы сможем накапливать контейнеры у себя на площадке с подключением и своевременно выставлять их на платформы. У нас будет запас пустых контейнеров, чтобы в случае необходимости использовать собственные мощности для оперативной выгрузки флота.

Это позволит нам не сокращать объемы работы и в межпутинный сезон. По сути, плотно на рыбе мы работаем лишь несколько месяцев в году. Но у «Дальрыбпорта» все-таки большой коллектив, который необходимо обеспечивать постоянной работой, поэтому на остальное время, когда нет рыбы, мы будем перепрофилировать предприятие, занимаясь снабжением, техникой, стройматериалами, работая на зарубежных направлениях. То есть мы сможем обрабатывать все грузы, кроме сыпучих, с которыми позволяет справляться имеющаяся

техника, территория порта и наш опыт. Это дает нам надежду на круглогодичную занятость.

— Но на рыбных потоках это не отразится?

— Конечно, нет. В периоды активного промысла рыбопродукция, естественно, будет для нас приоритетным грузом. Отмечу, что даже сейчас имеющиеся свободные площади позволяли нам работать с грузами на Южную Корею, но мы все равно сосредоточились на обработке судов, приходящих с путины, поскольку «Дальрыбпорт» — специализированное предприятие, и для нас рыба — это стратегический груз.

— Вы упомянули про строительство новых железнодорожных путей на территории порта. Но все они в итоге все равно будут упираться в небезызвестную чуркинскую развязку. Между тем, построенная специально для Владивостокского морского рыбного порта более 30 лет назад, она еще ни разу не модернизировалась. Изменилось ли что-то в работе этой проблемной станции?

— Видимо, специально перед саммитом на Мыс Чуркин подали два состава с углем и 60 термосов — станция оказалась забитой полностью. В результате для наших клиентов в течение нескольких суток мы не могли получить ни одного вагона. И ведь когда в диспетчерской принимают такие решения по направлению составов, никто не думает, что будет с бизнесом, для которого сроки играют определяющую роль. Я 30 лет работаю с рыбной продукцией — и за это время в отношении станции Мыс Чуркин ничего не изменилось.

— Несмотря на то что и вы, и рыбаки постоянно говорите об этой проблеме.

— Ничего абсолютно не меняется. Железная дорога не понимает, что из-за того, что происходит сегодня на ее путях, груз и уходит контейнерами, уходит машинами. Поэтому уже не за горами то время, когда со станции Мыс Чуркин в месяц будем отгружать одну-две секции. А это доходный груз, тарифы очень высокие. Конечно, в таких условиях грузоотправители просто ищут другие варианты.

Я разговаривала с одним из наших давних клиентов, который начал отправлять рыбу автотран-

спортом на Москву. Автомобилем на порядок дешевле и быстрее – он идет туда 6 суток, в то время как секция – 17 суток в лучшем случае. Нет никаких вопросов у автоперевозчиков с подачей подвижного состава, простоями на промежуточных станциях: машину подали – и она сразу отправилась в путь.

– О каких объемах доставки рыбы автотранспортом может идти речь? Может ли здесь возникнуть конкуренция железной дороге?

– Объемы большие, появляется новый рефрижераторный транспорт. Сегодня транспортники-автомобилисты держат нос по ветру, они чувствуют, что есть проблемы с железнодорожным транспортом, со станциями, с тарифами. Они покупают новые машины, берутся за доставку на любые расстояния, эффективно используют свои рефрижераторы на обратную отправку. В результате расходы на логистику получаются на порядок меньше.

Собственники железнодорожных вагонов не могут позволить себе таких тарифов, потому что 9 месяцев в году они простаивают себе в убыток. Понятно, что потом за путину они хотят заработать, поэтому и диктуют нам условия, рассчитывая на то, что у отправителей нет альтернатив. В результате и мы вынуждены покупать у них секции по очень высокой цене.

– Вы видите какой-то выход из этой ситуации?

– В нынешнем году мы сами приобрели подвижной состав: «Дальрыбпорт» уже имеет 8 собственных секций, до конца года рассчитываем увеличить парк до 15 единиц.

Секции мы капитально отремонтировали и сегодня уже работаем ими. Таким образом мы можем планировать с клиентами сроки и объемы отправки, можем формировать заранее тариф, можем договариваться со своими стратегическими крупными партнерами о круглогодичной отправки продукции секциями по выгодному тарифу, который не будет меняться в течение года. В результате рыбак знает заранее, сколько составит расход на доставку, и это будет постоянная величина, которую он сможет закладывать в план на год. Он может рассчитывать себестоимость, может просчитывать логистику, может заключать договора заранее. Это понятная финансово-логистическая политика, но для того, чтобы к ней прийти, нам необходимо было приобрести собственные секции. Я считаю, что эта работа очень важна для всех.

– В идеале на такую схему и должны ориентироваться все собственники подвижного состава.

– Конечно. Но все упирается в объем: будет груз в течение года – никто не станет задираТЬ тарифы, всем хватит средств и секцию отремонтировать, и принять решение о приобретении новой. Мы покупаем, потому что знаем, что у нас будет рыба, будет объем. Поэтому со своими секциями мы можем выстроить очень четкую логистическую цепочку, понятную и прозрачную для всех. Но повторю, что для этого нужны объемы. А будут они тогда, когда рыбаку будет выгодно везти сюда рыбу.

Понятно, что для этого должны строиться в достаточном количестве склады, холодильники. Но

больше мы говорим сегодня о том, что нам нужно развивать здесь глубокую переработку. Тогда уже филе и другую продукцию можно будет возить круглый год в регионы России, и на нее будет уже совсем другой спрос.

Здесь все очень связано. Сейчас в крае разрабатывается совместно с рыбацким сообществом региональная стратегическая программа развития рыбопромышленного комплекса, которая в перспективе должна войти в общероссийскую. Нужно серьезно этим заниматься, серьезно и жестко – хватит лишь говорить. За развитие всего рыбохозяйственного комплекса уже должен кто-то отвечать на государственном уровне.

– Но сейчас произошли изменения в структуре управления отраслью, что-то, по-вашему, кардинально поменяется?

– Я помню, какой была отрасль в советское время. Приморский край для СССР перерабатывал около 2 миллионов тонн рыбы. И в сутки мы отгружали минимум 140-150 вагонов – сегодня это показатель за месяц. Представляете, насколько сбалансированным должен был быть транспортный узел, как должна была работать каждая составляющая рыбохозяйственного комплекса! Добыча, переработка, транспорт, продажа – все было в связке, все работало на потребителя, все было четко и понятно. Мы все работали на один результат, была полная взаимосвязь. Кто-то должен понимать это и сегодня, должен объединять все эти составляющие. Но пока каждый сам по себе. **FN**

САМЫЙ БЫСТРЫЙ СПОСОБ СУШКИ РЫБЫ!

- **Холодная сушка** средней рыбы (камбала, корюшка и др.) за 20 часов

- **Горячая сушка** - за 10 часов

НОВЕЙШАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

Установка также может использоваться для копчения

Тел.: 8 4242 72 59 63, e-mail: lebe-1941@mail.ru



АКВАСЕРВИС

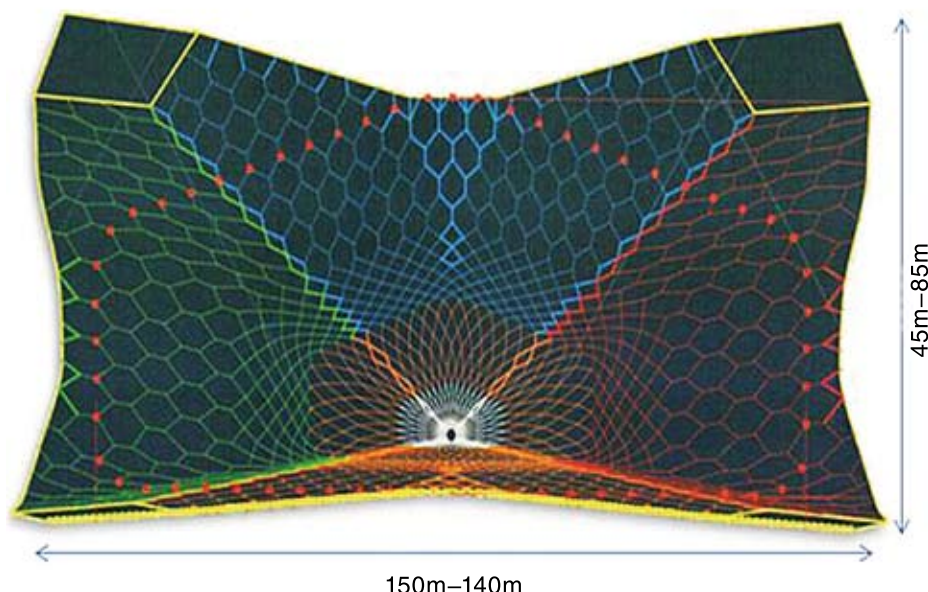
ЛУЧШИЕ ТРАЛЫ ДЛЯ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА

Компания «Аквасервис» разрабатывает и изготавливает многопластные донные и пелагические, а также модульные и каркасные тралы для ведения придонного, пелагического и поверхностного лова. Продукция изготавливается из высококачественного материала ведущих компаний мира для мелко- и крупнотоннажного флота, работающего в рыболовных зонах Марокко, Мавритании, Намибии, Новой Зеландии, Юго-Восточной части Тихого Океана и Дальнего Востока.

ЗАО «Аквасервис» было организовано в 1992 году группой высококвалифицированных специалистов и технологов на базе Клайпедской фабрики орудий лова. В 2011 году «Аквасервис» расширился после приобретения ООО «Севрыбпроект» в Мурманске, которое имеет экспериментальную базу вместе с катамараном, что позволяет испытывать разработанные модели крупнобаритных тралов в масштабе 1:20.

На данный момент самыми высокоиспользуемыми тралами являются тралы типа «Sirius», «Sirius-Shelf» и «Атлантида». Тралы «Sirius» прошли промысловую проверку в районе Южно-Курильской гряды на промысле минтая. Промысловые испытания различных тралов проводились на БМРТ «Владимир Бродюк», капитан Н. Таран. Испытания показали, что уловы при работе тралом «Sirius-2M» на 50% выше улова другими тралами. Также хорошие результаты были в Охотском море на лове сельди.

Тралы серии «Sirius», горизонтальное раскрытие которых варьирует от 100 м до 180 м и вертикальное – от 25 м до 85 м, разработаны на идее восьми-пластности. Как в тралах серии «Sirius», так и в других многопластных тралах в основе конструирования заложен принцип снижения концентрации напряжений. Во-первых, увеличение количества пластин в трале



Трал Sirius 3M

увеличивает пологость комбинированной кройки сетей, а во-вторых, позволяет расположить дополнительные топенанты в местах, по которым идут основные нагрузки, что в конечном результате снижает концентрацию напряжений.

Тралы типов «Sirius-Shelf» были специально разработаны для работы крупных судов на малых глубинах во всех районах промысла и особенно популярны в Мавритании, Марокко и Сенегале. Тралы «Sirius-4» или «Sirius-5» с большим вертикальным и горизонтальным раскрытием позволяют облавливать разряженные скопления

рыбы, в то время как наличие второстепенного трала «Sirius-Shelf» на борту позволяет облавливать плотные скопления рыбы при малых глубинах. Наличие двух различных тралов на борту помогает адаптироваться к условиям промысла, таким образом уменьшая ненужную аварийность и не нагружая силовую установку, что в конечном счете уменьшает расход топлива.

Разноглубинные тралы серии «Атлантида» также основаны на идее многопластности и позволяют изменять вертикальное и горизонтальное раскрытие тралов в



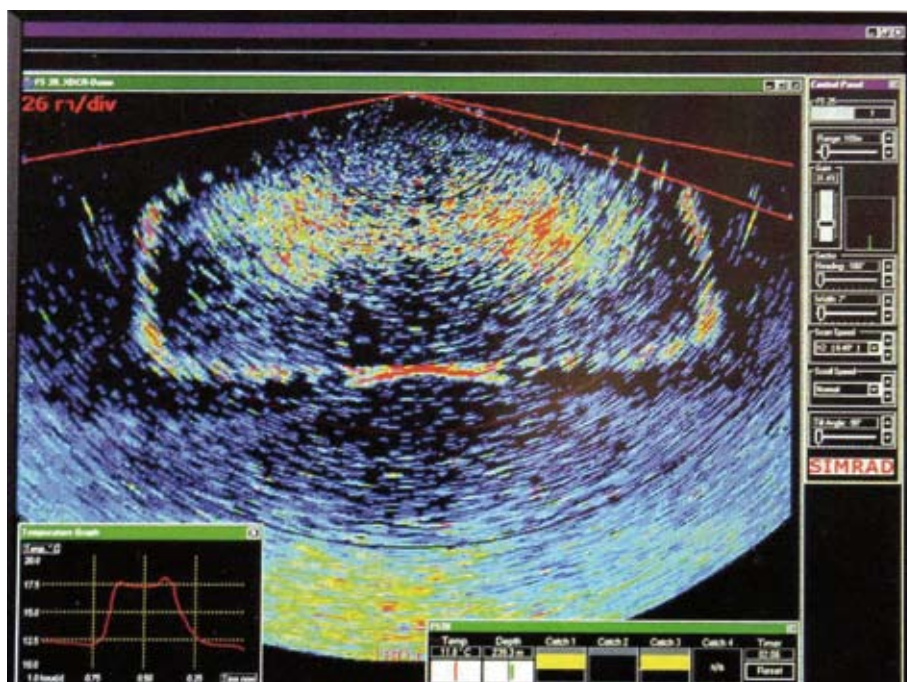
широких пределах. Это позволяет приспособить трал к району промысла, объекту лова и тяговым характеристикам судна. Наибольшее распространение получили тралы 2636 и 2674 в Норвежском море на облове сельди, которая имеет тенденцию распространяться по горизонтали.

«Аквасервис» также строит донные тралы как для малых, так и для крупных судов. Конструктивной особенностью донных тралов является кройка верхней и нижней пластей в виде двух неравнобоких трапеций, при соединении которых на осевой линии пласти происходит отклонение крыльев в стороны, что увеличивает горизонтальное раскрытие. Так как трал состоит из 6 пластей, усиления по топенантам увеличивают прочность конструкции к порыву.

В целом многопластность конструкции имеет множество преимуществ, таких, как: изготовление формоизменяемых тралов, увеличение параметров трала в рабочем состоянии, более равномерное раскрытие сетного полотна, улучшение фильтрации в воде, более устойчивое положение трала в потоке, увеличение срока службы и снижение аварийности.

Дополнительно к этому использование современных высокопрочных материалов позволило существенно уменьшить аварийность и снизить агрегатное сопротивление тралового комплекса. Тралы строятся из материалов таких фирм, как: «Hampidjan», «Euronete», «Netmark», «YmuidenStoresHolland», «VanBeelen». Использование в канатной части тралов материалов «Dynex», «Super-12», «Nylex», «Dynalon 12», а в сетной части дели из «Magnet», «Nylon» и «Dynex» позволяет, наряду с увеличением параметров трала, снижать сопротивление, что приводит к экономии топлива и повышению уловистости.

Например, в настоящее время «Аквасервис» использует в сет-



Трал Sirius 3M

Использование современных высокопрочных материалов позволило существенно уменьшить аварийность и снизить агрегатное сопротивление тралового комплекса. Тралы строятся из материалов таких фирм, как: «Hampidjan», «Euronete», «Netmark», «YmuidenStoresHolland», «VanBeelen».

ных частях дели из высокопрочного материала «Nylon» A2000-200 мм и дели «Magnet» с шагом ячеи 100 мм, 80 мм, 60 мм, 40 мм и диаметром 2,7 мм, имеющий разрывную нагрузку 231 кгс. Это может быть заменено на еще более прочный «Dynex» с диаметром 1,5 мм, имеющий разрывную нагрузку 270 кгс.

Применение дели из вышеперечисленных износостойких материалов позволяет снизить подпор воды, уменьшает агрегатное сопротивление и поддерживает конструкцию трала, что в конечном счете позволяет облавливать большее количество скоплений и продлевает срок службы трала.

«Аквасервис» постоянно изучает информацию о новейших достижениях в области создания сетеснастных материалов, тестирует свою продукцию на практике перед продажей и поддерживает

тесные связи с промысловиками в море. Благодаря непрерывному обмену информацией «Аквасервис» постоянно совершенствует свою окончательную продукцию.

В компании есть специалисты, которые по просьбе заказчика могут выйти в море и помочь экипажу с настройкой трала. Это особенно актуально, когда судно впервые начинает работать с тралами нашей фирмы.



AKVASERVIS

www.akvaservis.it
e-mail: info@akvaservis.it

Маргарита КРЮЧКОВА

РЫНОК ПОДТАЛКИВАЕТ К РЕАЛИЗАЦИИ НОВЫХ ПРОЕКТОВ



Родион ШУМИЛИН, генеральный директор компании «Владфризинг»

Компания «Владфризинг» успешно сотрудничает с российскими рыбопромышленными предприятиями вот уже более 10 лет. Изначально она специализировалась на поставках рыбоперерабатывающего и морозильного оборудования. Однако рынок постоянно подталкивает к реализации новых, перспективных направлений бизнеса. Об этом и многом другом в интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства» рассказывает генеральный директор компании Родион ШУМИЛИН.

– Новый виток в развитии «Владфризинга» начался в 2007 году, когда у нас появилось совместное предприятие на юге Китая. Здесь выпускается различное оборудование: скороморозильные плиточные аппараты, генераторы жидкого и чешуйчатого льда, компрессорно-конденсаторные агрегаты и т. д. Постоянно ведется разработка новых модификаций техники.

Расширяем мы сотрудничество и с другими производителями. С 2009 года «Владфризинг» стал дилером японской компании Nikko – мирового лидера по производству рыбоперерабатывающего оборудования. Прежде всего, пред-

курс на модернизацию, взятый отечественной рыбопереработкой, позволят производителям и поставщикам специализированного оборудования с оптимизмом смотреть в будущее.

ставляем на российском рынке их оборудование по переработке лососевых, например, широко известные линии NAG-501, которые позволяют автоматизировать производство и дают возможность рыбопромышленникам получать качественный продукт с минимальным включением в процесс рабочего персонала. Специалисты нашей компании, которые занимаются монтажом и запуском в работу всего японского оборудования, прошли полное обучение на заводе Nikko.

Также мы предлагаем рыбоперерабатывающее оборудование южнокорейских производителей. В связи с тем, что многие береговые производства, особенно в отдаленных районах, испытывают серьезные сложности с энергоснабжением, востребованной оказалась и поставка дизель-генераторов.

– Компания «Владфризинг» предлагает не только отдельное оборудование, но и готовые технологические решения для производства рыбопродукции. Это всевозможные цеха – для засолки икры, для изготовления филе, вяленой, соленой, копченой рыбы. Пользуются ли спросом такие комплексные услуги или переработчики предпочитают закупать оборудование по отдельности?

– Раньше производственные цеха собирались, как вы правильно заметили, «по частям». Однако теперь рыбопромышленники, открывая новые производства или расширяя существующие, стараются приобретать полный комплекс оборудования – с каждым годом число подобных заказов растет, и мы успешно их выполняем.

– То есть рыбопереработчики высказывают пожелания по производительности оборудования, по срокам подготовки производства, по стоимости и с учетом этого вы полностью продумываете технологическое и техническое воплощение?

– Совершенно верно. Клиент говорит, какие площади имеются, какое сырье будет поступать на предприятие, в каком объеме и какой конечный продукт он хочет получить. Наши специалисты, в свою очередь, проектируют всю технологическую цепочку – от приемного бункера до камер хранения. Отмечу, что мы можем предложить готовые решения для переработки лосося, сайры, сельди, скумбрии и других видов рыбы.

– А насколько заказать всю технологическую цепочку «от и до» выгодно в плане стоимости?

– Поставки оборудования в комплексе позволяют сократить транспортные расходы, а значит, сэкономить деньги клиента. Кроме того, если предприятие заказывает разработку всей технологической цепочки, оно может рассчитывать на скидки.

– Особенно важной для производителей и поставщиков рыбоперерабатывающего оборудования на Дальнем Востоке, наверное, является лососевая путина. Как оцениваете ее результаты в 2012 году?

– В этом году наша компания сработала на хорошем уровне: большое количество оборудования поставилось в самые разные регионы Дальнего Востока – в Камчатский и Хабаровский края, в Сахалинскую и Магаданскую области. Успешные продажи во многом связаны с ре-

зультатами урожайной «красной» путины 2011 года: достойные уловы позволили рыбопромышленным предприятиям модернизировать и расширять производство.

– А каким образом родилась идея поставок пищевых добавок для производства икры и другой рыбопродукции?

– В прошлом году московская компания «Веста-ВАР», выпускающая пищевые добавки, в том числе консерванты, для рыбопереработки, обратилась к нам с предложением представлять ее продукцию на Дальнем Востоке. Мы сочли такое предложение перспективным, так как поставляем оборудование по переработке икры, а «Веста-ВАР» как раз занимается производством пищевых добавок для ее посола. Кроме того, компания «Веста-ВАР» выпустила новый продукт – консервант «ВАРЭКС-7», который позволяет хранить неразделанную рыбу в жидком льду до 35 суток (при температуре от -1° до -4°С), а разделанную – до 40 суток (при температуре от -2° до -4°С).

В 2010 году мы также заключили эксклюзивный контракт с канадским производителем – фирмой Hasticx – на поставку в Россию термоконтейнеров для хранения и транспортировки рыбной продукции. Это емкости различного объема – транспортные и промышленные. Благодаря высокой прочности их можно устанавливать друг на друга в четыре яруса. Для переворачивания термоконтейнера при выгрузке продукции предусмотрены технологические отверстия под вилы погрузчика.

Добавлю, что в этом году мы дарили такие контейнеры нашим постоянным клиентам на День рыбака.

– Я так понимаю, что система работы с постоянными клиентами вообще очень хорошо отлажена: для них предусмотрены различные способы оплаты в рассрочку и другие преференции.

– Да, конечно. Как эффективная компания, мы всегда стремимся к долговременному сотрудничеству с предприятиями-заказчиками, взаимовыгодному, устойчивому партнерству.

– При выборе оборудования большую роль играет не только ценовой фактор, но и наличие гарантийного



Пусконаладка скороморозильного плиточного аппарата контактной заморозки

обслуживания, технического сопровождения, отработанная логистика и т. д. Как с этим обстоят дела у «Владфризинга»?

– Это достаточно обширный вопрос. Прежде всего хотелось бы отметить, что по просьбе клиента мы полностью берем на себя организацию доставки техники до места назначения. Заказчика нашего оборудования далеко не всегда есть возможность приехать во Владивосток и самостоятельно заниматься отправкой груза, поэтому «Владфризинг» и начал оказывать экспедиторские услуги. С этой целью у нас заключены договоры с компаниями-перевозчиками – можем обеспечить быструю, безопасную и выгодную по цене доставку оборудования любым видом транспорта. Для клиента это возможность сэкономить время и деньги, поэтому услуги по экспедированию пользуются большой популярностью.

Если говорить о техническом сопровождении, то оно осуществляется на протяжении всего срока эксплуатации оборудования. Технический сервис предусматривает формирование перечня рекомендуемых решений по установке оборудования, оценку качества монтажа, монтаж оборудования (по желанию заказчика), диагностику технического состояния оборудования, по договоренности – ремонт. Также мы готовы обеспечить поставку необходимых комплектующих и ЗиП, обучить персонал предприятия работе с новым оборудованием.

Монтаж клиент может осуществить самостоятельно (чаще всего это так и происходит), однако пусконаладка в любом случае остается нашей обязанностью.

Максимальное внимание мы стараемся уделять вопросам качества наших услуг. Все оборудование перед отправкой в Россию в обязательном порядке проходит испытания на заводе – чтобы в дальнейшем с техникой не возникало проблем.

В период с мая по ноябрь – во время подготовки к лососевой путине и ее проведения – большая часть технического персонала «Владфризинга» находится на Сахалине. Кроме того, в этом году мы открыли представительство на Камчатке – для того чтобы быть ближе к клиенту и более оперативно осуществлять техническое обслуживание поставленного оборудования. В дальнейшем, возможно, офисы «Владфризинга» появятся и в других регионах.

Специалисты нашей компании практически всегда на связи, располагают служебным транспортом и в любой момент могут прийти на помощь клиенту. Когда идет рыба, любое промедление – это убытки для рыбопромышленников, поэтому вопросы, возникающие с эксплуатацией оборудования, необходимо решать четко и быстро.

После окончания путины мы традиционно проводим совещания, на которых представители технического отдела рассказывают об «узких местах» поставляемого

оборудования. Вся информация в обязательном порядке обобщается, анализируется и передается на завод-производитель. Иначе просто нельзя: если не будешь устранять недостатки, потеряешь клиента и позиции на рынке.

Стоит добавить, компания Nikko, как правило, незамедлительно устраняет «слабые места». Что же касается нашего совместного производства, то здесь вообще все делается очень просто: технический директор «Владфризинга» выезжает на завод в Китай и с местными специалистами решает проблему.

Руководство компании постоянно посещает предприятия-производители с целью модернизации выпускаемого оборудования, разработки совместных проектов, ориентированных на российский рынок. В этом году, например, мы усовершенствовали установку жидкого льда: при необходимости льдогенератор комплектуется с накопительным бункером, на одной раме.

Модернизированное оборудование успешно прошло испытания на заводе и бесперебойно работало на рыбоперерабатывающих предприятиях на протяжении всей путины.

– Если говорить об оборудовании для охлаждения улова, можете ли вы отметить рост интереса российских рыбопромышленных предприятий к генераторам жидкого льда?

– Да, такие установки становятся все более популярными среди рыбохозяйственных организаций – рыбаки понимают, что это неотъемлемая часть технологического процесса. Жидкий лед, по консистенции напоминающий гель, полностью обволакивает рыбу. Благодаря этому обеспечивается высокое качество охлажденной рыбопродукции.

Подчеркну, что наша компания поставляет генераторы жидкого и чешуйчатого льда как для береговых предприятий, так и для судов. Это, кстати, относится ко всему оборудованию, которое мы предлагаем.

Если поступает заказ на судовое оборудование – допустим, на скороморозильный плиточный аппарат контактной заморозки, то прежде всего клиент сообщает нам размеры участка, на котором планируется монтаж (либо, при возможности, специалисты «Владфризинга» сами выезжают на судно сделать замеры). После этого мы осуществляем проектирование, стремясь

сделать так, чтобы на имеющихся площадях можно было установить аппарат с максимальной производительностью.

– Продолжает ли компания заниматься строительством морозильных складов «под ключ»? Востребована ли такая услуга среди рыбопромышленников?

– Разумеется, мы готовы к реализации проектов по строительству морозильных складов «под ключ», однако чаще всего рыбохозяйственные предприятия обращаются с целью приобретения компрессорно-конденсаторных агрегатов для складов хранения. Наша компания проектирует, изготавливает и устанавливает компрессорно-конденсаторные агрегаты по техническому заданию клиента – для любого склада. Задача заказчика – сообщить размер помещений и нужный температурный режим.

Наши компрессорно-конденсаторные агрегаты стоят на многих предприятиях в самых разных дальневосточных регионах.

– Сегодня многие рыбопромышленники заявляют о том, что взяли курс на модернизацию производства. Растет ли, по вашим оценкам, заинтересованность рыбохозяйственных предприятий в новых технологиях переработки водных биоресурсов, в автоматизации производственных процессов?

– Да, конечно. Рыбопромышленники все больше склоняются к тому, что нужно максимально автоматизировать производство. Дело в том, что на многих предприятиях в период путины ощущается нехватка рабочих рук. Кадровая проблема, по всей видимости, остается актуальной для всех «рыбных» регионов Дальнего Востока. Именно поэтому количество обслуживающего персонала сегодня является одним из определяющих факторов при выборе оборудования, и мы учитываем этот момент в своей работе.

Так, популярная на российском рынке японская линия NAG-501 полностью автоматизирована – для ее обслуживания нужно всего два оператора. За час может перерабатываться 2400 штук рыбы лососевых пород, при этом на протяжении всего времени работы установка обеспечивает одинаково высокое качество продукции.

Морозильное оборудование, которое выпускается на нашем совместном заводе в Китае, мы также стараемся сделать максимально автоматизированным. Так, в прошлом году модернизированы скороморозильные плиточные аппараты контактной заморозки: установлена дополнительная автоматика, позволяющая сделать процесс обслуживания оборудования более простым.

– Развитие береговой рыбопереработки власти – как на уровне прибрежных регионов, так и всей страны – обозначают в качестве приоритетной задачи. Для поддержки производителей рыбопродукции используются различные механизмы, в частности, государство помогает предприятиям с выплатой кредитов, полученных на приобретение нового оборудования. Как вы считаете, насколько такие меры могут стимулировать модернизацию производства?

– Безусловно, помощь со стороны государства обеспечит позитивный эффект в плане развития предприятия. Выиграет и население, ведь модернизация рыбоперерабатывающих фабрик, совершенствование производственных процессов положительно сказывается на качестве выпускаемой продукции из водных биоресурсов.

Думается, что поддержка со стороны государства востребована, ведь на сегодняшний день рыбохозяйственные организации активно закупают новое оборудование, совершенствуют производство, для того чтобы удерживать высокие позиции на рынке.

– То есть вы, как производители и поставщики оборудования для рыбной промышленности, в будущее смотрите с оптимизмом?

– Да, будут развиваться рыбопромышленные компании – будет работа производителям и поставщикам специализированной техники, развитие сопутствующих производств. Так что мы планируем увеличивать поставки и расширять ассортимент.

ООО «Владфризинг»

690091, г. Владивосток,
ул. Пограничная, 15В, офис 301
Тел.: (423) 240-49-01, 296-60-69
Тел./факс: (423) 240-49-07
e-mail: director@vnedrenie-vl.ru
<http://vnedrenie-vl.ru/>



ПОДЪЯПОЛЬСКАЯ ФАБРИКА ОРУДИЙ ЛОВА НОВЫЕ ТРАЛЫ – НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Во все времена, главная задача рыбодобывающих предприятий – получение максимальных уловов рыбы с минимальными затратами времени и средств

В этом им поможет новая линейка пелагических тралов «Bering» разработанных специалистами фабрики для различных типов судов. Основные критерии, которые учитывались при разработке данной линейки тралов:

- Получение максимального вертикального и горизонтального раскрытия, при минимально возможной длине канатной части трала.
- Уменьшение длины кабелей за счет конструктивных особенностей трала и, как следствие, уменьшение закручивания крыльев трала, а так же возможность использования кабелей от любых траловых систем.
- Данная линейка тралов легко модифицируется для придонных тралений, точно рассчитанная геометрия позволяет избегать обьёйки рыбы в сетной части.



В июле этого года наше предприятие начало производство высокопрочного полистила, применение которого позволит уменьшить диаметры канатов применяемых в тралах, тем самым, снизив общее сопротивление траловой системы. Подъяпольская фабрика единственная на Дальнем Востоке изготавливает тралы из 16 прядных нейлоновых латексированных канатов и плетеных латексированных нейлоновых делей, которые идеально подходят для тяжелых погодных и ледовых условий. В данный момент на одном из судов компании ТУРНИФ проходит испытание наш новый трал из 16 прядных нейлоновых латексированных канатов, созданный по двухкабельной схеме, более простой и дешевой по сравнению с традиционной четырехкабельной.

Наши специалисты встретятся с капитаном и тралмастером судна, и учтут их пожелания при постройке орудий лова. ЗАО «ФАБРИКА ОРУДИЙ ЛОВА» по-прежнему изготавливает донные тралы, ставные невода из пропитанных необрастающих делей, сайровые ловушки, кошельковые и закидные невода, посаженные объёйкивающие сети и другие орудия лова, по собственным чертежам и чертежам заказчика.

692829, Приморский край, Шкотовский район,
п. Подъяпольский, ул. Зеленая, 6а
тел./факс: (42335) 36-5-49, 36-3-72, 36-3-47, факс: 5-08-58.
Сайт: <http://primfol.ru>; E-mail: primfol@mail.ru

Отдел сбыта: С.М.Тамбовцева, тел.: 8 924 327 21 70, e-mail: primfol@gmail.com
Представительство во Владивостоке: ул. Пологая, 63, тел./факс: (4232) 40-82-39,
Емельянов Александр Васильевич, тел.: 8 924 327 60 07,
email: aleksandre64@mail.ru



烟台冰轮 YANTAI MOON

YANTAI MOON CO., LTD – крупнейший в Китае производитель холодильного оборудования и холодильных систем, предлагающий комплексные решения для пищевых производств



■ Холодильные компрессоры и агрегаты, чиллеры

■ Системы центрального хладоснабжения, судовые и береговые морозильные комплексы

■ Льдогенераторы

■ Холодильные склады и терминалы



Представительство в России: г. Владивосток, ул. Карбышева, 4, оф. 101.
Тел.: (423) 234-80-11, сот. тел.: + 7 924 301 66 32; E-mail: moongroup@bk.ru, yantaimoon@mail.ru; Сайт: www.moonoverseas.com

Дилер: ООО «Технологическое Оборудование» (Владивосток), тел.: (423) 234-01-43, 231-92-67

Светлана ВАСИЛЬЕВА

«ТАВРИЧАНСКАЯ СЕТЕВЯЗАЛЬНАЯ ФАБРИКА»: КУРС НА РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА

Дальневосточные производители орудий лова продолжают развивать материально-техническую базу. Так, в июле «Тавричанская сетевязальная фабрика» запустила еще одну современную сетевязальную машину. Новое оборудование позволяет за сутки выпускать 200-350 кг высококачественной дели.

Напомним, что «Тавричанская сетевязальная фабрика» – дочернее предприятие фабрики орудий лова «Морское снабжение» – начала работу в прошлом году. Здесь выпускаются полиэтиленовая и полиамидная нити, веревки (диаметром от 3 мм до 6 мм), основной же вид продукции – это дели – полиэтиленовые и полиамидные, ниточно-узловые и веревочно-узловые, окрашенные и неокрашенные.

Июль прошлого года для приморской фабрики также был отмечен приобретением нового оборудования. «Тогда нам установили две сетевязальные машины – модели MSA 18-25 и модели GTA 40-12, производства японской фирмы AMITA», – рассказал в интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства» директор предприятия Григорий ЗУБЦОВ.

Опыт работы с японским оборудованием оказался успешным, и в этом году фабрика решила на приобретение еще одной машины MSA 18-25. С ее помощью за сутки можно выпускать до 350 кг высококачественной дели: производительность зависит от того, какой толщины используется нить (от 1,2 мм до 2,4 мм), из какого она изготовлена материала (полиэтиленовая или полиамидная).

– В сутки при «малой», самой тонкой, нитке можно выпускать порядка 200 кг сетного полотна, а при толстой – около 350 кг. Чем толще нить, тем больше выход продукции, – поделился подробностями Григорий Зубцов.

Таким образом, сейчас предприятие располагает тремя японскими сетевязальными машинами (модели MSA 18-25 и модели GTA 40-12), а также южнокорейской HYNM 25. По словам руководителя предприятия, это оборудование было выбрано как лучшее по соотношению «цена-качество». Добавим, что GTA 40-12 и HYNM 25 – еще более мощные машины, чем MSA 18-25. У первой производительность составляет от



Сетевязальная машина MSA 18-25

350 кг до 800 кг продукции в сутки, у второй – от 200 кг до 400 кг.

Использование качественных материалов и современного оборудования – залог выпуска высокотехнологичной продукции. Показатели «Тавричанской сетевязальной фабрики» подтверждают этот тезис. По словам руководства предприятия, за год производительность увеличилась примерно в полтора-два раза. Фабрика перешла на круглосуточный режим работы. Растет и опыт персонала фабрики. «Можно уверенно говорить о том, что производство выходит на другой уровень», – комментирует Григорий Зубцов.

Качество выпускаемой на предприятии продукции проверяется самым тщательным образом: «На каждом этапе у нас просматривается структура нити, структура веревки, качество затягивания узлов, качество и равномерность окрашивания изделия, – рассказал директор «Тавричанской сетевязальной фабрики». – Постоянно поддерживаем связь с технологами предприятий-поставщиков сырья: красителей, пластификаторов и т.д. Обмениваемся информацией, что позволяет и им, и нам совершенствовать производство».

В перспективе планируется наращивать материально-техническую базу. Дополнительное оборудование позволяет увеличить объемы производства и поставок материала для «Морского снабжения». Головное предприятие также расположено в поселке Девятый Вал, а значит, при использовании «своих» делей транспортная составляющая в себестоимости орудий лова существенно уменьшается. Покупатели: ведущие рыбодобывающие предприятия Дальнего Востока, иностранные компании – от этого, конечно, только выигрывают.

ООО «Тавричанская сетевязальная фабрика»
692495, Приморский край, Надеждинский р-н, п. Девятый Вал, ул. Ленина 1, корп. 2.
тел./факс: 8 (42334) 3-41-41, 3-41-31, 3-41-35
e-mail: tavrseti@mail.ru

ООО «Морское снабжение»
692495, Приморский край, Надеждинский р-н, п. Девятый Вал, ул. Ленина 1, корп. 2.
тел./факс: 8 (42334) 3-41-22, 3-41-11
г. Владивосток: тел.: (423) 2300-930
e-mail: moresnab@mail.ru

КОМПАНИЯ «СИМЕНС ФИНАНС» ЗАКЛЮЧИЛА ДОГОВОР ЛИЗИНГА № 20 000

Партнером по данному договору стал
рыбопромышленный холдинг «Примрыбснаб»

Количество договоров финансовой аренды, заключенных лизинговой компанией «Сименс Финанс», всего за два года выросло в 2 раза и этим летом перешагнуло отметку в 20 000. Договор с «юбилейным» номером был заключен с группой компаний «Примрыбснаб», занимающейся добычей, производством и реализацией рыбо- и морепродуктов на всей территории России.

«Сименс Финанс» – первая лизинговая компания, в которую обратился «Примрыбснаб» для приобретения оборудования и транспортных средств. Ранее предприятия холдинга использовали в основном банковское кредитование.

«Специалисты «Сименс Финанс» предложили не только наиболее оптимальный для нас регрессионный график платежей, но и консультационную помощь в получении субсидии по программе управления рыбного хозяйства администрации Приморского края, что в совокупности сделало лизинг намного выгоднее банковского кредита, – рассказывает начальник финансового управления ЗАО «Примрыбснаб» Александр ШУЛДЫК.

«Использование регрессионного графика дало возможность снизить ставку удорожания для нашего клиента, а также выстроить эффективную для его бизнес-процессов схему лизинговых платежей, тем самым уменьшив финансовую нагрузку», – комментирует начальник отдела продаж «Сименс Финанс» Галина ГАЕВАЯ.

За 6 месяцев сотрудничества «Сименс Финанс» и «Примрыбснаб» заключили уже 19 договоров финансовой аренды. Покупка в лизинг тягачей, прицепов и вилочных погрузчиков позволила группе компаний существенно увеличить обороты своих транспортных пред-

приятий, а приобретение автоматизированной упаковочной линии для собственного консервного завода помогло добиться значительного повышения производительности. Более того, «Сименс Финанс» одобрила для «Примрыбснаб» индивидуальную «лизинговую кредитную линию» «МастерЛизинг» сроком на 1 год. Данная услуга позволяет клиентам привлекать инвестиции в рамках установленного лимита без сбора пакета документов и оперативно воплощать в жизнь проекты по развитию своего бизнеса

ООО «Сименс Финанс» – универсальная лизинговая компания с иностранными инвестициями, один из крупнейших игроков лизингового рынка России. «Сименс Финанс» приобретает транспорт, технику и оборудование для малого и среднего бизнеса, а также для крупных предприятий страны, предоставляет эффективные финансовые решения для приобретения современного оборудования «Сименс». За 12 лет, прошедшие с момента своего создания в качестве ЗАО «ДельтаЛизинг», компания реализовала более 8300 лизинговых проектов на всей территории России. Региональная сеть «Сименс Финанс» включает 17 офисов в крупнейших российских городах. По состоянию на 30 июня 2012 г. портфель компании превысил 16,2 млрд. рублей. Объем нового бизнеса компании за 1 полугодие 2012 г. составил 10,5 млрд. рублей. Более подробная информация доступна на сайте: www.finance.siemens.ru

Финансовое подразделение «Сименс» (Siemens Financial Services; SFS) – международный провайдер финансовых услуг в сегменте B2B. Международная

сеть финансовых компаний, координируемых Siemens Financial Services GmbH в Мюнхене, объединяет более 2600 сотрудников по всему миру. SFS поддерживает «Сименс», а также другие организации, сосредоточившись, в частности, на секторах Энергетика, Индустрия и Здравоохранение. Подразделение финансирует инфраструктурные проекты, приобретение оборудования и оборотный капитал, выступает в качестве экспертного управляющего финансовыми рисками в «Сименс». По состоянию на 30 сентября 2011 г. совокупная стоимость активов SFS достигла 14,6 млрд. евро. Более подробная информация доступна на интернет-сайте: www.siemens.com/finance

SIEMENS

Финансы и Лизинг

**«Сименс Финанс»
во Владивостоке:**
ул. Светланская, 66 Б
Тел.: (423) 202-25-25

**Представительство «Сименс
Финанс» в Южно-Сахалинске:**
ул. Ленина, 321/1, офис 601
Тел.: (4242) 497-770, 497-772

**Представительство «Сименс
Финанс» в Москве:**
Бизнес-центр «Москва Сити», комплекс «Башня на набережной», ул. Пресненская набережная, 10, блок А, 8 этаж
Тел.: (495) 725-41-01

**Представительство «Сименс
Финанс» в Санкт-Петербурге:**
Бизнес-центр «Лето», ул. Свердловская, 44 Д, офис 613
Тел.: (812) 633-36-51

www.finance.siemens.ru



MARCO Ярусоловные Системы

2-х типов для почти любого размера судна.

Автоматическое наживление на крючки «Offset Circlehooks» #5, 6, 7. Снасти с вертлюгами и без.

Количество и размер кассет под снасти - от вашего выбора и палубы.

Новая транспортная система упрощает загрузку кассет в наживочную машину, подавая их автоматически.

Промснаряжение для яруса

Хребтина, Поводцы, Буи, Крючки и др.

Представитель MARCO в России

Татьяна В. Давид-Хан

Тел./Факс: +7 (4232) 260-125

Тел: +7 (4232) 552-592

email: marco@vladivostok.ru

Крабовый Выборочный Блок MARCO

JO125 со шкивом 24" из нержавеющей стали, конструкция глубокой гальванизации

Укладчик J2111 оригинальный и лучший на рынке с гидравлическим устройством, уравнивающим скорость укладки к выборке

Силовые Блоки Кошелькового Невода

Силовые Блоки Кошелькового Невода

19, 26, 28, 29, 32 и 33 размеров шкивов

Сейчас все MARCO Силовые Блоки

Кошелькового Невода имеют выбор в

поставке с двухскоростным мотором

MARCO U882 Рыбный Насос Погружной

Качает до 1200 т/ч рыбы в оптимальном режиме. Нет повреждений рыбы как у других брендов. Выходное отверстие насоса 250 или 300мм.



Winch Power. Built to Order.



MARCO GLOBAL Inc 4259 22nd Ave. W. Seattle, WA 98199 USA

Phone: + (206) 285-3200 Fax: + (206) 282-8520 email: sales@marcoglobal.com

www.marcoglobal.com

ООО РПК
КАРДИНАЛ

E-mail: ooorpk@rambler.ru

ХОЛОДИЛЬНИК №1

г. Корсаков (Сахалинская область)

ХРАНЕНИЕ

при температуре
до минус 22 градусов

А также ДОБЫЧА, ПОКУПКА, ПЕРЕРАБОТКА
и ПРОДАЖА МОРЕПРОДУКТОВ

**Низкие цены!
Гибкая система скидок!**

г. Корсаков, пер. Заречный, 9.

Тел./факс: 8(42435) 2-07-76.

8 (4242) 47-09-76.

8 (914) 745-27-27



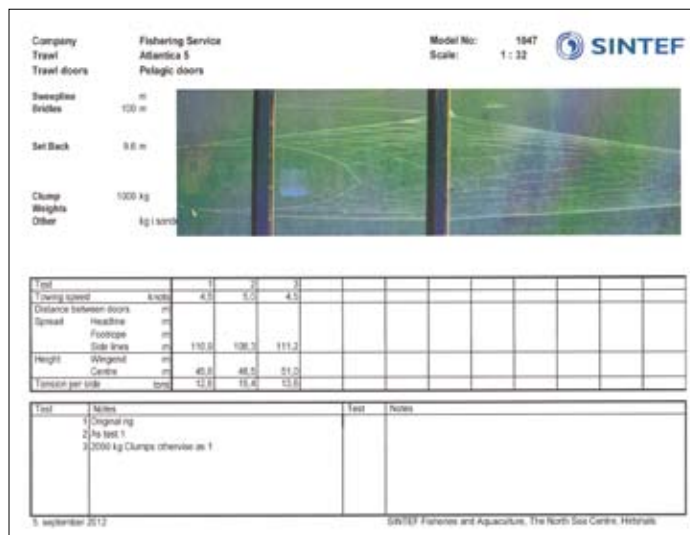
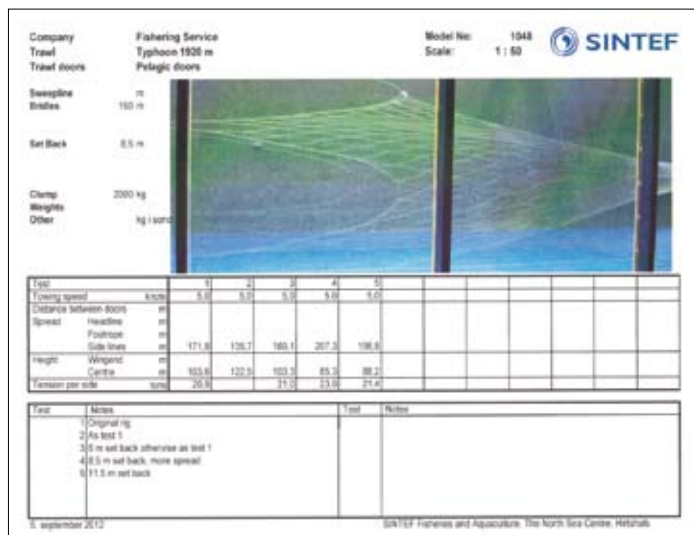
Морозильное судно «Huginn» с апреля 2012 года работает тралом «Тайфун-1920» для лова скумбрии, сельди и путассу. Вылов – до 200 тонн в сутки

«ФИШЕРИНГ СЕРВИС» ОБНОВЛЯЕТ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД

На сентябрьском совещании по проблемам рыбохозяйственного комплекса, которое вел премьер-министр Дмитрий МЕДВЕДЕВ, прозвучала странная реплика губернатора одного из рыбацких регионов о том, что в России нет предприятий, выпускающих современные тралы и промвооружение. Между тем изготовление орудий лова – один из немногих, связанных с рыболовством секторов, где российские компании на равных конкурируют с ведущими мировыми производителями, не уступая им ни в конструкции тралов, ни в применяемых инновационных материалах, а зачастую и опережая иностранных конкурентов. Лидирующие позиции среди них по праву занимает базирующаяся в Калининграде компания «Фишеринг Сервис». В настоящее время промысловые суда под флагами почти двух десятков государств успешно используют ее продукцию – пелагические тралы российского производства.

6 сентября в гидролотке научно-исследовательского центра Северного моря SINTEF в Дании крупнейший российский производитель пелагических тралов калининградская компания «Фишеринг Сервис» провела демонстрацию своих новейших разработок перед руководителями и капитанами рыболовных компаний «Huginn» (3 судна, Исландия), «P&P Van der Plas» (7 судов) и «Cornelis Vrolijk B.V.» (14 судов, обе – Голландия). В испытаниях были задействованы модели двух тралов длиной свыше 15 метров. Пересчет размеров моделей с натуры с учетом коэффициентов подобия выполнил SINTEF.

Специалистам был продемонстрирован новейший полупелагический трал «Атлантика-5» (150\640) для лова минтая, сельди, ставриды. При его создании инженеры компании впервые применили технологию, которая



Протоколы испытаний моделей тралов Тайфун 1920 и А-5 в гидротолчке

позволила перенять определенные черты донных тралов. Из-за особого раскроя, как это хорошо видно на снимках, трал имеет плоскую нижнюю часть, подобно донным орудиям лова, и не требует сильного вжатия в грунт.

Применение новейших материалов собственного производства позволило «Фишеринг Сервис» снизить сопротивление трала на 15% и добиться отличной продувки как канатной, так и сетной части, что является гарантией высокой уловистости. Вдоль нижней пласти трала возникает водяная панель, которая не дает рыбе уходить вниз ко дну. В ходе испытаний с досками 8 кв. метров трал на скорости 4,5 узла раскрылся по горизонту на 111 метров при 45-51 метрах по вертикали, загрузка составила 1000 кг на крыло.

Другой новинкой стал модернизированный трал «Тайфун-1920» (307\960). Он представляет собой эволюцию предыдущей модели, хорошо знакомой как российским, так и зарубежным рыбакам. В ней установлена обновленная сетная часть пр. 205FS, которая заметно шире прежней модели 201FS, но имеет точно такое же сопротивление.

Во время тестов трал с досками 12 кв. метров показал раскрытие по горизонту более 200 метров, а по вертикали – свыше 100 метров. Предельно низких показателей сопротивления также удалось добиться благодаря материалам производства «Фише-



Слипový морозильщик «Vigri» использует трал «Atlantica» с 2010 года на лове скумбрии. Вылов – от 70 до 100 тонн в сутки

Изготовление орудий лова – один из немногих, связанных с рыболовством секторов, где российские компании на равных конкурируют с ведущими мировыми производителями, не уступая ни в конструкции тралов, ни в применяемых инновационных материалах, а зачастую и опережают иностранных конкурентов.

ринг Сервис». Судно типа РТМКС «Моонзунд» буксирует такой трал со скоростью 5,2-5,5 узла, типа БАТМ «Пулковский Меридиан» – со скоростью 4,5-4,7 узла.

В последнее время трал «Тайфун-1920» пользуется боль-

шой популярностью у исландских рыбаков, о его уловистости ходят легенды. Новая модель, уверены создатели трала, еще выше поднимет планку на промысле скумбрии, путасу, сельди, ставриды.

Список продаж компании «Фишеринг Сервис» за 2011-2012 годы

Судно	Мощность двигателя (лс)	Район лова	Трал (периметр в м)
Исландия			
V. Thorneisson	7000	Исландия	Тайфун 1920
Borkur	6500	Исландия	Тайфун 2600
Beitir	11200	Исландия	Тайфун 1920
Huginn	6500	Исландия	Тайфун 1920
Gnupur	3200	Исландия	Атлантика 864
H.Sveinbjarnarson	2500	Исландия	Атлантика 864
Hravn	2000	Исландия	Атлантика 864
Sigurbjorg	2700	Исландия	Атлантика 720
Frodi	1000	Исландия	Атлантика 576
Jon a Hofi	900	Исландия	Атлантика 576
Frosti	1700	Исландия	Атлантика 576
Vigri	4000	Исландия	Атлантика 864
Freri	5000	Исландия	Атлантика 720
Бельгия			
King Fisher	7000	ЦВА	Атлантика 1248 / Раптор 1040
King Bass	5000	ЦВА	Атлантика 1080 / Раптор 1040
King Ray	7000	ЦВА	Атлантика 1248 / Атлантика 1080
King Dory	7000	ЦВА	Атлантика 1080 / Раптор 1040
King Bora	7000	ЦВА	Атлантика 1248 / Атлантика 1080
King Klip	7000	ЦВА	Атлантика 1080 / Раптор 1040
Нидерланды			
Maartje Theodora	12000	СВА	Тайфун 2200
Jan Maria	7000	Мавритания	Атлантика 1080
Nearaberg	4400	Мавритания	Атлантика 1080
Китай			
Pacific Voyager	10000	СВА / ЮВТО	Атлантика 1248
Pacific Sheriff	7200	Мавритания	Раптор 1040
Pacific Champion	10000	СВА / ЮВТО	Тайфун 1440
Enterprise	8000	Мавритания	Раптор 1040
Germcs	8000	Мавритания	Раптор 1040
Pacific Leader	7200	Мавритания	Раптор 1040
Long Teng	7500	Мавритания / ЮВТО	Атлантика 1248
Long Fa	7500	Мавритания / ЮВТО	Атлантика 1248
Lian Xing Hai	5000	Мавритания	Атлантика 864
Xin Yu 1	7000	Мавритания	Раптор 1040
ЮАР			
Desert Rose	7000	Намибия	Тайфун 1248
Desert Jewel	7000	Намибия	Тайфун 1248
Desert Ruby	7000	Намибия	Тайфун 1248
Desert Diamond	7500	ЮВА	Атлантика 1248
Sandile	3000	ЮАР	Атлантика 864
Marretje	1700	ЮАР	Атлантика 720
Намибия			
Namibian Star	7000	Намибия	Тайфун 1248
Venus	7000	Намибия	Тайфун 1248
Sun Fish	7000	Намибия	Тайфун 1248
Star Fish	7000	Намибия	Тайфун 1248
Jupiter	7500	Намибия	Тайфун 1440
Латвия			
Dzintarkrast	2500	Мавритания	Атлантика 1080
Dzintars	2500	Мавритания	Атлантика 1080
Dzintarzeme	2500	Мавритания	Атлантика 1080
Stende	7000	ЦВА	Атлантика 1248 / Атлантика 1080
Tamula	3500	ЦВА	Раптор 1040
Marshal Novikov	7000	ЦВА	Раптор 1040
Marshal Krylov	7000	ЦВА	Раптор 1040
Kapitan Rusak	7000	ЦВА	Раптор 1040
Marshal Vasilevsky	7000	ЦВА	Раптор 1040
Kaugury	3500	ЦВА	Раптор 1040

Испания			
Vezilifa	2000	ЮАР	Атлантика 864
Venturer	4000	Фолклендские о-ва	Атлантика 1100
Beagle F.I.	2400	Фолклендские о-ва	Атлантика 1080
Api IV	2000	Аргентина	Атлантика 864
Португалия			
Santa Isabel	2000	Марокко	Атлантика 864
Чили			
Leopoldo	2000	Чили	Атлантика 864
Ocean Dawn	3600	Чили	Атлантика 1100
Diego Ramirez	3000	Чили	Атлантика 864
Марокко			
Midsjo	2100	Марокко	Атлантика 720 / Атлантика 576
Гвинея Биссау			
Flipper-1	2500	Гвинея Биссау	Атлантика 864
Flipper-3	2500	Гвинея Биссау	Атлантика 864
Flipper-4	2500	Гвинея Биссау	Атлантика 864
Flipper-5	2500	Гвинея Биссау	Атлантика 864
Гвинея Конакри			
Koubia	2500	Гвинея Конакри	Атлантика 864
Boffa	2500	Гвинея Конакри	Атлантика 864
Wassou	2500	Гвинея Конакри	Атлантика 864
Сиерра Леоне			
Thiangui-701	2500	Гвинея Конакри	Атлантика 864
Южная Корея			
Golden Fortune	5500	ЦВА	Атлантика 864
Украина			
В.Кравченко	7000	Мавритания	Тайфун 1440 / Атлантика 864
Б.Деревянко	7500	Мавритания	Тайфун 1440 / Атлантика 1080
Талисман	3500	Мавритания	Атлантика 864
Рыб.Севостополя	7000	Мавритания	Раптор 1040
Киевская Русь	7000	Мавритания	Раптор 1040
Россия			
Захар Сорокин	7500	ЦВА	Атлантика 1100
А.Мироненко	7500	ЦВА	Атлантика 1100
Адмирал Стариков	7500	ЦВА	Атлантика 1080
Александр Косарев	7500	ЦВА	Атлантика 1100
Лазурный	7000	ЦВА	Тайфун 1440 / Раптор 1040
Замоскворечье	7000	ЦВА	Тайфун 1440 / Раптор 1040
Волпас	7000	ЦВА	Атлантика 1248
Корал	5000	ЦВА	Атлантика 1248 / Раптор 1040
Вербитский	7000	ЦВА	Атлантика 1248
Капитан Кононов	7000	Намибия	Тайфун 1248
Капитан Веселков	7000	Намибия	Тайфун 1248
Акварин	5000	СВА	Тайфун 1248
Сов.Конституция	5500	СВА / Намибия	Тайфун 1248
Старый Арбат	7000	СВА	Тайфун 1440 / Атлантика 1248
Арменак Бабаев	7000	СВА	Тайфун 1440 / Атлантика 1248
С.Макаревич	5200	СВА	Атлантика 864
Семен Лапшенков	3500	СВА	Атлантика 1150
Северный Океан	2600	СВА	Атлантика 1150
Тында	2500	СВА	Атлантика 864
Капитан Буга	7000	СВА	Тайфун 1440
Капитан Моргунов	7000	СВА	Тайфун 1440
Останкино	2500	СВА	Атлантика 864
Орлик	2500	СВА	Атлантика 864
Ома	2500	СВА / ЦВА	Атлантика 864
Ожерелье	2500	СВА	Атлантика 864
Звезда Мурман	2600	СВА	Атлантика 1100

«По результатам показа мы получили заказы на шесть комплектов тралов «Тайфун-1920» и один «Атлантика-5». В настоящий момент «Фишеринг Сервис» приглашена компанией Alseu в Исландии к участию в тендере на поставку скумбрийных и мойвенных тралов. Кроме нас приглашены толь-

ко исландские производители – Harnpjan и TORnet, – говорит генеральный директор компании «Фишеринг Сервис» Андрей ФЕДОРОВ. – Впервые в истории современного рыболовства российская фирма принимает участие в подобном тендере. Это очень высокая оценка нас как профессионалов».



ООО «Фишеринг Сервис»

236039, Россия, г. Калининград,
ул. Багратиона, 119-1
Тел.: +7 4012 63 10 40
Факс: +7 4012 63 10 55
e-mail: info@fishering.com
сайт: www.fishering.com

О ПРОБЛЕМАХ ЗАВОДОВ С НЕГОСУДАРСТВЕННОЙ ФОРМОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Виктор МАРКОВЦЕВ

ведущий научный сотрудник отдела воспроизводства гидробионтов ФГУП ТИНРО-Центр

В приветствии Владимира ПУТИНА к участникам III Всероссийского съезда работников рыбного хозяйства, в частности, было сказано, что развитию аквакультуры должно быть уделено приоритетное внимание. На Дальнем Востоке, как нигде в России, развита одна из отраслей аквакультуры – пастбищное разведение лососей. Здесь действуют 56 лососевых рыбоводных заводов, которые в последние годы выпускают на нагул в океан около 900 млн. молоди тихоокеанских лососей. Существенную роль в выпуске молоди играют и заводы с негосударственной формой собственности.



Ранее нами уже обсуждался вопрос о деятельности частных лососевых заводов. Тем не менее проблемы их функционирования не только не уменьшаются, а напротив, растут.

В настоящее время, наряду с государственными заводами, на Дальнем Востоке действуют 21 лососевый завод с негосударственной формой собственности, в том числе 20 заводов расположены в Сахалинской области. Итоги их деятельности за последние 8 лет очевидны (табл. 1).

По годам происходило наращивание объемов выпуска, причем в первую очередь за счет молоди кеты. За период с 2004 по 2011 гг. доля кеты в общем выпуске моло-

ди частными заводами возросла с 28,6% до 53,5%. В 2008 г. 15 заводов Сахалина объединились в Ассоциацию рыбоводных заводов. В Хабаровском крае построен завод «Комета». В Приморском крае строятся два частных завода по культивированию кеты.

Деятельность частных заводов на Сахалине благоприятно отразилась на уловах кеты. Ее вылов за последние 11 лет вырос более чем в 3,8 раза, в то время как выпуск заводской молоди кеты увеличился за эти годы всего в 1,45 раза (рис.1).

Рост уловов произошел, в основном, за счет увеличения жизнестойкости выпускаемой молоди и увеличения коэффициентов возврата производителей к заводам (Каев, 2007). В это же время природная кета практически утратила свою роль в уловах рыбаков. Основной причиной падения уловов следует признать деградацию естественных нерестилищ на реках области в ходе промышленного освоения территорий области.

Однако после вступления в силу закона «О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов» существование частных лососевых заводов находится под большим вопросом. Первоначально частные заводы, работая по договорам с Федеральным агентством по рыболовству, получали плату за выпущенное количество молоди. По мнению представителя указан-

ной Ассоциации, частичное централизованное выделение средств за выпускаемую молодь совершенно не окупало затрат на строительство и эксплуатацию заводов. А в последние два года Росрыболовство РФ вообще прекратило выплату средств частным заводам за выпускаемую молодь (Приказ Росрыболовства № 754 от 31.08.2010). Более того, в Договоре, который должно заключать руководство частного завода с Росрыболовством, в разделе «Обязанности и права» прописаны обязанности завода, состоящие из 16 подпунктов, а у Росрыболовства только 7, главный из которых – осуществлять контроль за ходом выполнения работ по Договору.

На состоявшемся в августе 2007 г. в Астрахани заседании президиума Госсовета РФ впервые был поставлен вопрос о передаче в концессии лососевых рек и заводов. Было и конкретное поручение Президента по данному поводу. Вопрос этот не имеет однозначного решения, и ТИНРО свое мнение по нему ранее уже высказал (Марковцев, 2007). Показано, что законодательно невозможно закрепить единый порядок передачи лососевых заводов Дальнего Востока в концессию. В каждом субъекте существуют свои особенности. Если на Сахалине эта форма хозяйственной деятельности при введении соответствующих законов вполне может существовать, то в других краях и

областях принудительная передача существующих заводов в концессию приведет к прекращению их деятельности как рыбоводных предприятий. Новые частные заводы могут строиться везде, однако нужна соответствующая законодательная база. Казалось, что данный вопрос закрыт. Однако в настоящее время в условиях кризиса руководство страны вновь обсуждает вопрос о проведении приватизации отдельных предприятий. В том числе вновь поднимается вопрос о передаче в концессии лососевых заводов. Поэтому целесообразно посмотреть на рассматриваемую проблему с учетом современной ситуации как в мире, так и на российском Дальнем Востоке.

Заводское разведение лососей имеет более чем вековую историю. Можно утверждать, что в мире уже сложилась практика соотношения участия государства и частного бизнеса в этой отрасли рыбного хозяйства. В 4 тихоокеанских штатах США работают 14 национальных и 9 федеральных лососевых заводов. 25 заводов принадлежат коренному населению и, вероятно, имеют государственную поддержку, и только 5 заводов являются частными. На Аляске 20 из 48 заводов являются главными и принадлежат властям штата. Остальные являются частной собственностью. В Японии на о. Хоккайдо работают 37 государственных и 6 муниципальных заводов, действуют и 104 частных заводов. Это, как правило, маленькие заводы. Практически все заводы, расположенные на Хонсю, принадлежат частным кооперативам. В Канаде работу только 29 заводов финансирует государство. В Республике Корея существуют заводы при научных институтах, и их работу финансирует государство (два завода), а остальные частные. Из приведенных данных очевидно, что государства АТР активно участвуют в поддержании численности лососей, финансируя работу лососевых заводов. Однако рядом действуют и частные заводы. При этом во всех странах действует законодательство, позволяющее частным заводам осуществлять промышленный лов возвращающихся производителей, или они получают компенсацию за выпуск молоди, тем самым окупая затраты на воспроизводство.

В России до настоящего времени так и не закреплены законода-

Показатель	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Количество заводов	9	10	12	17	18	19	20	20
Выпуск молоди горбуши, тыс. шт.	56145	53552	77496	103947	121303	105376	144301	101475
Выпуск молоди кеты, тыс. шт.	22529	26077	24191	40145	77095	101894	117214	116834
Всего	78674	79629	101687	144092	193328	207270	262515	218309
Доля кеты, %	28,6	32,7	23,8	27,9	39,8	49,2	44,7	53,5
Доля кеты от всех Сахалинских ЛРЗ, %	14,6	14,0	16,6	22,7	26,0	28,2	28,3	28,0

Таблица 1. Итоги работы частных заводов Сахалина по годам. (Отчеты ученых 2004-2011 гг.)

тельством взаимоотношения между государственными лососевыми заводами и заводами частной собственности. В каждом из регионов Дальнего Востока сложились специфические условия заводского воспроизводства лососей и его соотношения с их естественным воспроизводством. Для Камчатки нет никакой необходимости расширения сети лососевых заводов, в том числе и с частной собственностью. Естественное воспроизводство лососей обеспечивает хорошие уловы рыбаков. На Сахалине уже фактически существуют частные заводы, хотя и там есть свои проблемы. По сообщению Ассоциации частных заводов области, в существующих правовых рамках два завода из 20 прекращают свою деятельность в текущем году. В Магаданской области государственные лососевые заводы работают с очень низкой эффективностью и там существуют проблемы с их финансированием. В Приморье без строительства новых лососевых заводов нет возможности увеличения запасов кеты. Это обусловлено особенностью рек края, в которых отсутствуют значительные площади естественных нерестилищ кеты. В 90-е годы была разработана программа «Лосось Приморья», в которой предусматривалось строительство в основном частных заводов. Однако она так и осталась на бумаге. Сегодня строительство государственных лососевых заводов в крае не предусмотрено. Только в рамках разработанной Федеральной целевой программы «Повышение эффективности использования и развитие ресурсного потенциала рыбохозяйственного комплекса в 2009-2013 годах» в настоящее время осуществляется реконструкция Барабашевского лососевого завода. В силу этого, по

рекомендациям ТИНРО-Центра, в крае началось строительство частных заводов.

Рассмотрим экономическую сторону строительства лососевых заводов. Например, стоимость реконструкции Барабашевского ЛРЗ составляет 335,4 млн. руб. При предусмотренной Программой мощности завода в 20 млн. штук молоди кеты стоимость одного покотника по капитальным затратам составит около 16,8 руб. Для сравнения – удельные капитальные вложения на 1 покотника чавычи и кижуча на североамериканских заводах составляют 0,238 дол. США (Радтке и др., 2006) или около 7 руб. (в зависимости от курса доллара).

Коснемся теперь финансовой ситуации со строительством частных заводов в России. Как известно, в основном они построены на Сахалине. По словам председателя Ассоциации лососевых рыбноводных заводов Сахалинской области, на их строительство было затрачено 1,5 млрд. рублей. За период с 2004 по 2008 гг. частные заводы Сахалина выпустили 0,597 млрд. экз. молоди лососей. Общая проектная мощность частных заводов около 200 млн. экз. покотной молоди (в 2008 г. их выпуск составил 193,3 млн. шт.). Затраты на одного покотника составили 7,5 руб. Данные цифры вполне сопоставимы с таковыми для заводов США, но почти в 2 раза ниже, чем запланированные Программой для государственных заводов.

Вторая часть затрат на разведение лососей – удельные эксплуатационные расходы на деятельность заводов. При этом основу их составляют заработная плата и затраты на энергоносители. Например, на североамериканских заводах США эксплуатационные затраты для чавычи составляют 0,630, а для кижуча



Здание нового частного завода на р. Вербная, Ольгинского района Приморского края (строительство продолжается)

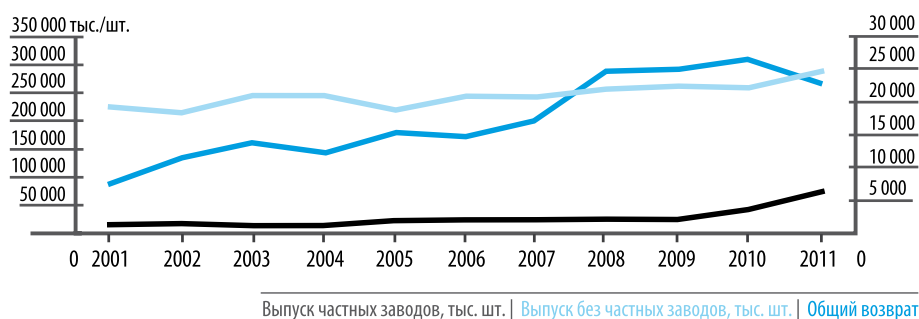


Рис.1. Выпуск молоди и вылов кеты на Сахалине (без Юго-Западного побережья, где работают государственные заводы). Возврат производителей сдвинут на три года относительно года выпуска

ча – 0,451 долл. на одного покатника (Радтке и др., 2006) и превышают капитальные затраты более чем в два раза. При этом 50% из них составляет заработная плата. В России из-за относительно низкой заработной платы эксплуатационные затраты, напротив, намного ниже капитальных затрат. Согласно проекту «Показателей затрат на производства рыболовной продукции...» на заводах Дальнего Востока они следующие (табл. 2).

Затраты на заработную плату на российских заводах, по сравнению с американскими, ниже. Согласно отчетным данным, на заводах Амур-рыбвода в 2007 г. заработная плата составила 37% от общих затрат на их содержание. В среднем по дальневосточным заводам общие эксплуатационные затраты составляют 2,61 руб. на покатника. Тем не менее государственные лососевые заводы постоянно содержат штат сотрудников. Например, годовое финансирование двух приморских заводов в 2012 г. будет составлять около 64 млн. руб. при штатной численности более 100 человек на два завода.

Заводы негосударственных форм собственности и здесь находятся в более выгодных условиях. Как правило, численность постоянно работающих на них сотрудников сведена до минимума. Пиковые потребности в рабочей силе на заводах наступают только в период закладки икры и в периоды подкормки молоди. В это время происходит наем временных рабочих. Что и практикуют частные лососевые заводы Сахалина. В результате этого очевидно, что эксплуатационные затраты на частном заводе, по сравнению с государственными, намного ниже.

Таким образом, учитывая разницу между государственным и частным заводами в затратах на строительство и эксплуатацию, для государства более выгодным будет разрешить строительство частных лососевых заводов, а не выделять достаточно большие суммы на строительство новых заводов и дальнейшую их эксплуатацию.

Как же на самом деле сложилась ситуация в данной отрасли рыбного хозяйства? Частные лососевые заводы Сахалина создавались на

основе договорных отношений с Федеральным агентством по рыболовству и имели оплату за выпускаемую молодь. С выходом закона «О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов» заводы с негосударственной собственностью потеряли право вылова возврата. В этих условиях уже построенные лососевые заводы оказались за пределами правового поля. Даже разрешенный отлов производителей для целей воспроизводства, что имеет место на заводах Сахалина, не решает проблему целесообразности рыболовной деятельности частного предпринимателя. Он не может осуществлять лов возвращающейся рыбы. Последний проект многострадального Закона об аквакультуре не отвечает на этот болезненный вопрос. Его некоторые статьи практически запрещают использование технологий пастбищного выращивания гидробионтов и тем самым не гарантируют частному заводу возврат вложенных средств и дальнейшее его существование как рыболовного предприятия. Очевидно, что новые заводы при существующем законодательстве не будут строиться вообще.

И еще один противоречивый момент. В ходе акционирования рыбодобывающих организаций российские рыбаки получили в собственность рыбодобывающий флот. При этом стоимость даже одного рыбодобывающего судна намного превышает стоимость любого лососевого завода. Тем не менее новые хозяева судов получают квоты на добычу государственных ресурсов в виде доли, а в последние годы и на срок в 10 лет. При этом судовладельцы вообще не прилагают ни-

каких усилий на воспроизводство добываемых ресурсов. Производят только оплату за них, величина которой зависит от вида ресурса. Владелец частного лососевого завода инвестировал строительство завода. Затем он должен ежегодно вкладывать свои средства в выращивание молоди, тем самым воспроизводя запасы лосося. По данным специалистов (Каев, Игнатьев, 2007 г.), начиная с 2000 г. за исключением рек Северо-Западного Сахалина, во всех районах области отмечается рост подходов кеты. При этом в 2007 г. доля выпускаемой молоди кеты с частных заводов составила 13,5%, а в 2011 г. уже 28%. Естественно, такой выпуск молоди кеты несомненно способствует увеличению ее вылова в Сахалинской области. Однако ловить этого лосося и тем самым обеспечивать возврат вложенных средств и вкладывать средства в свое дальнейшее существование, по действующим законам, частный завод не может. В данном случае налицо несовершенство существующего законодательства, которое необходимо срочно исправить нашей законодательной власти. При этом все сетуют на отсутствие закона об аквакультуре. Но проблема значительно глубже. Ведь закон – это в первую очередь инструмент правового обеспечения Программы развития отрасли (Покатилов, 2010). К закону потребуются дополнения и изменения в Налоговом, Водном, Земельном кодексах. Кроме того, потребуются дополнительные подзаконные акты и ведомственные инструкции. Без принятия Программы развития аквакультуры в стране даже выход закона не решит проблемы хозяйств аквакультуры. Они так и останутся вне правового поля страны. Проблему необходимо решать комплексно.

Обратимся к Решению III Всероссийского съезда работников рыбного хозяйства. В констатирующей части его говорится: «Состояние отечественной аквакультуры не соответствует ни тенденции морского развития, ни потенциальным природным возможностям России. Находящийся на рассмотрении в государственной Думе РФ и утвержденный в первом чтении проект закона «Об аквакультуре» нуждается в значительной доработке». И далее: «В этой связи считаем необходимым ускорить работу над законопроектом и при дальнейшей доработке законопроекта четко определить позиции, касающиеся



Название региона	Стоимость затрат руб. / 1 шт. сеголеток
Камчатский край	3,82
Приморский край	2,91
Хабаровский край	1,78
Магаданская область	3,89
Сахалинская область	0,654

Таблица 2. Показатели затрат на производство молоди кеты и горбуши по регионам

собственности на продукцию аквакультуры, в том числе пастбищного рыбоводства тихоокеанских лососей, обратив особое внимание на правовую сторону процедуры изъятия полученной товарной продукции из водоемов рыбохозяйственного значения, т.к. она существенно отличается от процедуры добычи (вылова) объектов рыболовства». Все это нашло отражение и в заключительной части Решения съезда. Хочется надеяться, что коллективный разум рыбопромышленников и народных избранников восторжествует и, наконец, будет принят хороший закон «Об аквакультуре».

Имеется еще один аспект деятельности частного лососевого завода в Приморье. Например, два новых завода строятся на реках, которые впадают в бухты Северного Приморья. Река Вербная впадает в бухту Милоградовка, а р. Лидовка в бухту Рудная. В настоящее время в данных бухтах нет участков для размещения хозяйств марикультуры. Однако имеется достаточно информации, что искусственные плантации ламины образуют биотопы с богатой кормовой базой для молоди лососей и морского ежа. При надлежащей организации производственного процесса комплексное хозяйство марикультуры

может ежегодно получать товарную продукцию в виде ламины, морского ежа и лосося. При этом никакой конкуренции между объектами разведения нет. Но это предмет для отдельного разговора.

Список использованной литературы

Каев А.М., Игнатьев Ю.И. Заводское разведение лососей в Сахалинской области // Рыб. хоз-во. – 2007. – № 6 С. 57-60.

Марковцев В.Г. К вопросу о передаче лососевых рыбозаводных заводов Дальнего Востока в концессию // Дальневосточный регион – рыбное хозяйство. 2007. № 4 (9). С. 8-14.

Марковцев В.Г. О деятельности лососевых заводов частной собственности // Бюллетень № 4 Реализации «Концепции дальневосточной бассейновой программы изучения тихоокеанских лососей». – Владивосток. 2009. С. 130-133.

Покатилов В.А. Аквакультура. Взаимодействие Власти и Бизнеса: мечты и реалии // Новости рыболовства №1 (18) 2010. С. 44-47.

Радтке Г., Картер К., Дэвис Ш. Оценка экономической выгоды деятельности лососевых рыбозаводных заводов Северо-Запада США // Современные проблемы лососевых заводов Дальнего Востока. 2006. Петропавловск-Камчатский. С.22-26.

Нина КОВАЛЬЧУК

НАНОТЕХНОЛОГИИ НА СТРАЖЕ КАЧЕСТВА

ООО «Дельфин Групп» с 2000 года занимается продажей мешков под упаковку рыбы различных видов для промыслового и обрабатывающего флота.

Одним из направлений деятельности компании является производство и реализация новинок – ЭМ-вкладышей, ЭМ-косынок, а также лотков из полипропилена, куботейнеров на 12 и 23 литра и других пластиковых изделий для упаковки рыбопродукции.

Технологии, с помощью которых производятся ЭМ-вкладыши и ЭМ-косынки, были разработаны в Японии и усовершенствованы в России. Сегодня они с успехом применяются на рыбохозяйственных и мясоперерабатывающих предприятиях.

ЭМ-пакет изготовлен с применением нанотехнологий, на основе экологически чистого микробиоло-

менения в промышленной упаковке рыбопродукции из-за своей дороговизны и используется в основном для бытовых целей. Российские ученые доработали технологию, и на данный момент ООО «Дельфин Групп» имеет возможность изготовления ЭМ-пленки по приемлемым ценам. На данную технологию получен патент РФ.

Качество рыбопродукции, упакованной с использованием ЭМ-вкладышей и ЭМ-косынок, остается неизменно высоким на протяжении всего срока хранения: 15 месяцев с даты изготовления и дольше.

гического препарата «Восток ЭМ-1». ЭМ – это эффективные микроорганизмы. Пленка, в которую они введены посредством ЭМ-керамического порошка, начинает работать как биологический очиститель окружающей среды от различных гнилостных патогенных микробных соединений.

ЭМ-технология используется в сельском хозяйстве, животноводстве и других отраслях более чем в 100 странах мира. Вся продукция, выращенная и упакованная с помощью ЭМ-технологии, считается экологически чистой и продается во всем мире примерно на 10-20% дороже. При этом в самой Японии ЭМ-пленка не получила широкого при-

качества рыбопродукции, упакованной с использованием ЭМ-вкладышей и ЭМ-косынок, остается неизменно высоким на протяжении всего срока хранения: 15 месяцев с даты изготовления и дольше. В случае нарушения температурного режима, срока хранения или целостности упаковки рыба остается свежей и не теряет вкусовых качеств. При этом даже после непродолжительного хранения рыбы в ЭМ-пленке вкус ее при приготовлении становится более насыщенным.

Еще одно достоинство этого товара – его доступная цена и высокая финансовая отдача. Так, обычный стандартный вкладыш на блок

11 кг стоит примерно 1 рубль. Цена ЭМ-вкладыша – 1,80 рубля. То есть переплата на упаковку одного блока составляет 80 копеек. Но поскольку качество рыбы, упакованной в ЭМ-вкладыш, будет очень высоким, цена такой продукции может быть больше на 0,50-1 рубль. А значит, предприятие получит возможность дополнительно заработать 5,50-11 рублей с каждого блока рыбы.

Вся продукция, произведенная и упакованная с применением ЭМ-технологии, очень высокого качества и во всем мире пользуется повышенным спросом. Одними из первых на Дальнем Востоке ЭМ-вкладыши начали использовать ООО «Восточный рыбокомбинат», ОАО «Океанрыбфлот» и ряд других предприятий. Они на практике смогли убедиться в том, что качество рыбопродукции при использовании ЭМ-вкладыша остается неизменным с момента производства. Практически все крупные покупатели выразили желание, чтобы вся продукция, которую они будут приобретать в дальнейшем, была упакована в ЭМ-вкладыши. И это при том, что цена на рыбопродукцию, упакованную в ЭМ-вкладыш, на 3-6% выше, чем на аналог в обычной упаковке.

ООО «Дельфин Групп» является единственным эксклюзивным представителем по производству и продаже ЭМ-вкладышей и изделий из полипропилена. На всю ЭМ-продукцию имеются сертификаты.

Также компания может изготавливать вкладыши и косынки под заказ, с учетом указанных в заявке покупателя размеров и толщины.

ООО «Дельфин Групп»

г. Владивосток,
ул. Острякова, 8, оф. 5
тел.: 8 (423) 245 16 74.

Руководитель направления –
Максим ЧЕРНОБУБЛЫК
моб. тел.: 8 (914) 703 64 57
e-mail: maks-v2004@mail.ru

ООО Научно-производственная
компания

«ПОЛИТЕСТ»



Работы производятся
в соответствии с требованиями
Российского
Морского Регистра Судоходства

Разработка проектов и технической документации

По всем направлениям судовой тематики в объеме переклассификации, ремонта, модернизации и переоборудования судов.

Разработка проектов замены главных двигателей и дизель генераторов.

Оценка фактической прочности корпусных конструкций

Разработка документации и определение оптимальных объемов ремонта при освидетельствовании. Замеры остаточных толщин элементов корпуса, оценка технического состояния. Расчеты прочности.

Кренование и взвешивание

Разработка документации по остойчивости и непотопляемости, судовых планов (СОЛАС, ПЗМ).

Торсиографиюрование

Дефектоскопия деталей и узлов неразрушающими методами.

690012, Владивосток, а/я 12140, тел.: (423) 2279-898, 2719-440,
тел./факс (423) 2279-768

Пусан, Корея: тел./факс (051) 469-7556, РЗ (82) 019-803-0402,
(82) 1063137556, факс: (82) (51) 4417578
КНР, Далянь, тел.: (86) 15164084250
E-mail: npkr@bk.ru ИСО 9001:2008

ООО «САХАЛИН ТАЙЕ СЕВИС»

официальный дистрибьютор
японской компании "ATAGO Co.,LTD" –
мирового лидера по производству
измерительных приборов предлагает:

СОЛЕМЕРЫ СЕРИИ PAL-ES ДЛЯ ИЗМЕРЕНИЯ (%) СОЛИ В ИКРЕ

Новинка сезона

СОЛЕМЕРЫ ДЛЯ ВЯЛЕННОЙ И СОЛЕНОЙ РЫБЫ СЕРИИ PAL-FM

А также возможность
измерения концентрации соли
в рыбных консервах,
в мясных продуктах, соусах и т.д.

- Простота использования
- Точность измерения
- Легкая калибровка
- Компактные размеры
- Автоматическая температурная компенсация
- Водонепроницаемый корпус



ATAGO



НАССР | GMP | GLP | Испытания в соответствии с ISO 17025

Южно-Сахалинск, ул. Ленина, 441-А, оф.2 (комплекс АРМРОС)
тел.: (4242) 40-11-40, факс: (4242) 75-18-84
E-mail: s-t-s09@mail.ru, сайт: www.sts-taiyo.ru



ВЕДУЩИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
ПОЛИЭТИЛЕНОВОЙ УПАКОВКИ
НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

- Вкладыш ПХВ 35x95
- Роспуск, косынка, крабовик
- Вкладыш в г/я №32
- Пакеты мусорные

Изготовление под заказ по вашим размерам

- Мешки п/п, бумажные
- Сэндвич Бэг

г. Владивосток, ул. Днепровская, 21-а.
Тел.: (423) 230-06-16, 240-98-46.
E-mail: plasticdv@gmail.com

ПОДПИСКА НА ИЗДАНИЯ FISHNEWS

FISHNEWS



FISHNEWS



FISHNEWS



Отдел подписки:
тел.: 8 914 707 05 28
e-mail: antonina@fishnews.ru



КАК СОЗДАВАЛАСЬ КРАСНАЯ ПУТИНА НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

ИСТОРИЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ЛОСОСЕВЫХ РЫБ

Лососевая путина завершила свою пиковую стадию на Камчатке, и уже можно говорить о рекордно высоком для четного года объеме вылова – 365,4 тыс. т на 25 августа, что составляет 83,8% от объема рекордного 2009 г. Эта цифра смотрится вполне логично на фоне хорошей организации путины, широкого использования промышленных ресурсов, работы по снижению административных барьеров и научной поддержки. Управление запасами этого объекта постоянно требует большого внимания специалистов, однако накопленный десятилетиями опыт изучения этих рыб позволяет эффективно распоряжаться лососевыми богатствами.

Ольга ТЕМНЫХ

*доктор биологических наук,
профессор, заведующая
лабораторией прикладной
биоценологии ТИНРО-Центра*

Александр ЗАВОЛОКИН

*к.б.н. старший научный сотрудник
лаборатории прикладной
биоценологии ТИНРО-Центра*

Светлана НАЙДЕНКО

*к.б.н. ведущий научный сотрудник
лаборатории прикладной
биоценологии ТИНРО-Центра*

История их исследований в России восходит к началу XX века, к моменту создания ТИНРО в 1928 году, когда основные усилия этой только созданной научной структуры были направлены на изучение тихоокеанских лососей. И это неудивительно, ведь в начале прошлого века они были главенствующими объектами промысла, обеспечивающими более 75% общих уловов.

На первом этапе исследований лососей (конец 1920-х – начало 1930-х гг.) усилия сводились, главным образом, к углублению представлений о биологии этих рыб в пресноводный период жизни, а также оценке состояния промыслов и запасов лососей. Изучение биологии лососевых в водоемах Камчатки было делом, которое требовало настоящей самоотверженности от ученых, так как условия не то что для работы, но и для жизни там были крайне сложные. В это время на горизонтах отраслевой науки появляются впоследствии очень извест-



Профессор В. П. ШУНТОВ в экспедиции

ные специалисты Ф. В. Крогиус и Е. М. Крохин. За 30 лет упорной работы чете ученых удалось создать кибернетическую модель, которая свела воедино все многообразие взаимоотношений обитателей озера и происходящих в нем процессов. За научную работу «Сообщество пелагических рыб озера Дальнего (опыт кибернетического моделирования)», ставшую несомненным шагом вперед в экосистемных исследованиях, Фаине Владимировне и Евгению Михайловичу, а также их коллеге, с которым они сотрудничали долгие годы, математику Владимиру Меншуткину в 1971 году была присуждена Государственная премия СССР. Им же наука обязана разработкой новых методов учета, включая и совершенно необычные по тем временам авиаучеты, а также новых методов прогнозирования, которые применяются до сих пор.

В этот же период делались попытки лова лососей дрифтерными сетями с целью выяснения путей подхода лососевых к берегам и возможности их промыслового лова.

И только в 1950-х гг., помимо ставших традиционными наблюдений за состоянием стад лососей в основных регионах их воспроизводства, обозначился ряд новых направлений в их изучении, в том числе исследования морского периода жизни лососей. Важной мотивацией к разворачиванию данных исследований в ТИНРО и его отделениях (и прежде всего в Камчатском отделении ТИНРО) явилось развитие масштабного японского дрифтерного промысла в океанических районах обитания лососей, повлекшее за собой снижение запасов всех видов лососей российских стад. Безусловным лидером этих исследований была группа, возглавляемая



Улов для анализа



Игорь ГЛЕБОВ рассматривает улов

уже тогда известным и авторитетным ихтиологом И. Б. Бирманом, которым позднее были обобщены итоги изучения морского периода жизни лососей в докторской диссертации и монографии. Кроме различных вопросов экологии лососей (пути миграции, районы зимовок и нагула, локализация стад в море, лимитирующие факторы, питание, пищевые отношения), в этих обобщениях рассматривалась и динамика численности этих рыб. Труды научной школы И. Б. Бирмана не утратили своего значения и по сегодняшний день. Но многие выводы, полученные в тот период (о конкуренции за пищу, закономерностях распределения, динамике численности и т.д.), оказались небесспорными, а часть их уже пересмотрена на базе новых данных, собранных в 1990-2010 гг. в многочисленных экспедициях ТИНРО-центра в дальневосточные моря и субарктические воды Северной Пацифики.

В начале 1980-х гг. последователи и ученики Бирмана в КамчатНИРО впервые предприняли попытку траловых учетов молоди лососей в период их посткатадромных миграций от побережий Камчатки. Однако лишь во второй половине 1990-х годов, после того как была отработана методика поверхностных тралений, была показана результативность данных исследований в изучении особенностей ранних этапов морского периода жизни и возможность использования этих данных для заблаговременного прогнозирования подходов лососей. В настоящее время данные исследования КамчатНИРО по экономическим причинам ограничены лишь исследованиями раннеморского периода жизни лососей, т.е. проведением траловых микросъемок в узкой прибрежной полосе юго-западной и юго-восточной Камчатки. Подобные съемки ведутся и сотрудниками СахНИРО у побережий о. Сахалин.

Но скатившаяся молодь облавливается тралами плохо, и использовать эти данные для прогностических целей, как показал опыт нескольких лет, невозможно. Поэтому, вплоть до 2008 г., КамчатНИРО и СахНИРО, а также ВНИРО изучение морского периода жизни тихоокеанских лососей проводило на базе дрейферных съемок, которые могут быть условно полезны при оперативном прогнозировании сроков подходов лососей к районам размножения (в частности нерки), но практически непригодны для сбора полноценной биологической информации в силу селективности сетей и застоя в них рыб.

С середины 1980-х гг. и по настоящее время инициатива исследований морской экологии лососей в открытых водах принадлежит ТИНРО-центру. Именно этот период стал принципиально новым этапом изучения лососей на обширных морских и океанических акваториях Северной Пацифики и дальневосточных морей — этапом экосистемного изучения лососей, базирующимся на результатах комплексных траловых пелагических съемок. Для учета лососей в море стали использовать суда, способные на высокой скорости облавливать лососей (включая и катадромную молодь) крупногабаритными тралами.

Начало «траловых исследований» в ТИНРО-центре было связано с организацией ежегодных учетных работ сначала в водах России во время экосистемных съемок в 1984-1987 гг., а чуть позднее в районах зимне-весеннего обитания лососей — в зоне субарктического фронта западной и центральной частей Северной Пацифики. В 1986-1991 гг. была собрана информация по размерно-весовому составу лососей и его динамике, зимне-весеннему росту, питанию, кормовой базе и пространственной дифференциации этих рыб. В каждой

экспедиции определялась totalная численность и биомасса лососей. На основании анализа этих данных предпринималась попытка оперативно корректировать объемы подходов горбуши в охотоморский регион.

Все эти моменты изначально предусматривались при планировании траловых съемок, проводимых в рамках экосистемного изучения биологических ресурсов дальневосточных морей, основанного д.б.н., профессором В. П. Шунтовым. К середине 1980-х гг. под его руководством были выполнены первые бонитировочные комплексные траловые съемки эпипелагиали всей дальневосточной экономической зоны России, в которых лососи учитывались как один из важных компонентов пелагических сообществ. При выполнении этих съемок была показана возможность за короткое время производить количественный учет лососей на обширных акваториях, при этом одновременно получать данные по пространственной структуре, биологическому состоянию, океанологическому и гидро-биологическому окружению, питанию nekтона и другим параметрам, необходимым как для дальнейшего познания биологии этих рыб, так и для прогнозирования их подходов.

Наряду с траловыми учетами во всех комплексных экспедициях обязательно выполнялись планктонные сборы. Это позволило получить обширную информацию по обилию и динамике зоопланктона, составляющего основу питания лососей, а также данные по состоянию кормовой базы nekтона в дальневосточной экономической зоне в целом. Важным шагом при исследованиях кормовых ресурсов пелагиали стала разработка экспресс-методики пофракционной обработки планктонных проб, которая давала возможность в судовых условиях одному-двум гидробиологам об-

рабатывать большие объемы данных. Так как при расчетах биомасс зоопланктона стали применяться поправки на уловистость сетей, то уже после первых комплексных (экосистемных) экспедиций ТИНРО-центра в различные районы российской экономической зоны в 1980-е гг. представления о распределении, запасах и структуре зоопланктона принципиально изменились. Была также разработана экспресс-методика для анализа содержимого желудков, позволяющая в судовых условиях обрабатывать большие объемы материала. Благодаря этому при выполнении съемок, охватывающих обширные акватории, начал формироваться значительный массив новых данных. Важным методическим моментом этих исследований было и круглосуточное проведение работ, позволяющее определить ритмику питания лососей и оценить их суточные пищевые рационы. Именно в этот период были заложены основы методов и подходов, используемых в морских экосистемных исследованиях вплоть до настоящего времени.

В 1990-е гг. с использованием вышеобозначенных подходов была продолжена ежегодная серия крупных комплексных траловых съемок верхней эпипелагиали в Охотском, Беринговом и Японском морях, а также в СЗТО. Одним из основных акцентов этих комплексных съемок являлся тотальный учет тихоокеанских лососей, являющихся составной частью пелагических сообществ верхней эпипелагиали дальневосточных морей и прилегающих тихоокеанских вод. Отметим, что в этот же период вплоть до 2008 г. биостатистическая информация по лососям собиралась и в научно-коммерческих дрейфтерных рейсах. Однако в ТИНРО-центре это направление было очень локальным по значению и научным результатам в силу вышеназванных недостатков сбора биологической информации дрейфтерными орудиями лова.

Именно благодаря морским исследованиям в 1991-1996 гг., когда проводились ежегодные экспедиции с лососевым уклоном и синхронной работой 2-3 судов по одной программе в летний период и комплексные съемки в осенний или осенне-зимний периоды, были уточнены имеющиеся представления о биологии и экологии лососей в период их преданадромных и посткатадромных миграций. В частности, было выявлено, что лососи могут обитать при значительно более низких температурах, чем считалось ранее. В результате выполнения в



некоторые годы повторных съемок с месячным интервалом в прикурильских тихоокеанских водах и южной части Охотского моря были детально прослежены особенности анадромных миграций во время прохождения их через российскую экономическую зону, особенно горбуши. При этом было показано, что при миграциях лососи не придерживаются определенного температурного диапазона, а мигрируют широким фронтом, пересекая течения, следуя против них или в одном с ними направлении, свободно пересекают и даже задерживаются на нагул в зонах с резким переходом температур по районам (градиентные зоны). Сопоставление количественного распределения лососей в каждом районе позволило внести серьезные коррективы в существующие схемы миграций лососей. По каждому виду лососей были описаны районы основных концентраций на разных этапах сезонных миграций и показано наложение разнонаправленных миграционных траекторий (север – юг, запад – восток). При этом при вычленении миграционных потоков половозрелых рыб помимо данных об их количественном распределении учитывалось соотношение полов, размерно-весовые показатели и величина гонадо-соматических индексов (ГСИ).

Как раз благодаря комплексности подхода и получения синхронных данных с обширных акваторий достоверность выделенных потоков оказывалась более высокой. Анализ эколого-биологических показателей горбуши с учетом количественного распределения рыб по данным траловых съемок и известных сроков рунного хода лососей в различных

регионах позволили довольно точно предсказывать сроки и мощность подходов горбуши к конкретным участкам побережий с полумесячной заблаговременностью.

С 1997 г. на фоне наступательного разворачивания широкомасштабных программ дрейфтерных исследований на японских, а затем и российских промысловых судах лососевые летние экспедиции ТИНРО-центра были практически свернуты. Удалось сохранить лишь съемки по учету посткатадромной молодежи лососей осенью в Охотском море в рамках проводимых лабораторией прикладной биоценологии экосистемных исследований. Эти съемки продолжаются вплоть до настоящего времени. Тотальные оценки численности сеголеток, а также определение соотношения крупных региональных охотоморских группировок горбуши в морских скоплениях являются дополнительным основанием (наряду с береговыми данными по численности родительского стада, скату молодежи) заблаговременного прогнозирования ее подходов в охотоморский регион. Используя полученные данные, как правило, удавалось ориентировать рыбную отрасль на более высокие уловы, чем это предполагалось в официальных лососевых прогнозах. И обычно эти поправки к прогнозам подтверждались реальным ходом пугин.

В связи с масштабностью сборов материалов по питанию нектона к началу 2000-х гг. были хорошо изучены не только состав пищевых рационов всех видов лососей (и других видов нектона) и их динамика, но и трофическая структура пелагических сообществ. Для лососей была прослежена суточная и сезонная динамика



Анализ лососей научными сотрудниками ТИНРО-Центра

питания для всех районов морского нагула. Было показано, что лососи могут питаться в любое время суток, но в основном это происходит днем (при относительно невысоких концентрациях планктона в верхней эпипелагиали) и вечером. Этот факт поставил под сомнение широко распространенные мнения о повышенной смертности лососей в зимний период жизни в связи с плохой обеспеченностью пищей.

В этот же период Россия в лице ТИНРО-Центра и членов НТО «ТИНРО» стала участвовать в международной программе BASIS (Bering-Aleutian Salmon International Survey), направленной на изучение лососей в Беринговом море и приалеутских водах совместно с Японией, США и Канадой. Результатам исследований по программе BASIS был посвящен отдельный выпуск «Известий ТИНРО» (2007, т. 151). В последние два года к уже ставшим традиционными районами «лососевых» съемок в Охотском и Беринговом морях, в прикурильских и прикомандорских водах Тихого океана вновь добавились съемки в районе зимовки лососей в зоне Субарктического фронта, которые, в отличие от съемок 1980-х гг., проводились на экосистемной основе.

Во-вторых, толчком к появлению большой серии обобщающих работ по количественному распределению тихоокеанских лососей в северо-западной Пацифике (с акцентами на особенности сезонной и межгодовой изменчивости) явились фундаментальные труды лаборатории прикладной биоценологии по систематизации данных 25-летних комплексных траловых съемок дальневосточных

морей и прилегающих тихоокеанских вод, создание базы данных нектона дальневосточных российских вод, включающей на тот момент 22,5 тыс. пелагических тралений (в настоящее время — около 25 тыс. тралений). С использованием новой базы и ГИС-технологий ее обработки была создана серия атласов количественного распределения нектона в дальневосточных морях и прилегающих тихоокеанских водах, а также серия сопровождающих их таблиц численности, биомассы, соотношения видов для 48 статистических районов северо-западной Пацифики.

Изучение места и роли тихоокеанских лососей в пелагических сообществах являлось одним из приоритетных направлений в 2000-х гг. в ТИНРО-Центре. Профессором Вячеславом Шунтовым была создана «Концепция дальневосточной бассейновой программы изучения тихоокеанских лососей», положения которой далее легли в основу дальневосточной бассейновой программы исследований тихоокеанских лососей на период 2007-2012 гг. Ежегодно с 2006 г. выходит Бюллетень реализации «Концепции бассейновой программы изучения лососей» (2006-2009).

На данном этапе изучения методов лососевых такой экосистемный подход к их изучению является приоритетным. Благодаря его использованию вкупе с накопленными за многие годы данными экспедиций, ученым удалось переоценить роль этих рыб в трофической структуре пелагических сообществ. Например, показано, что рассредоточение лососей на обширных акваториях Северной Пацифики позволяет им нормально питаться

даже в районах с низким уровнем кормовой базы, не создавая значительной межвидовой конкуренции друг с другом. Их объем потребления пищи не является значительным по сравнению с общим потреблением пищи нектоном, и в целом они малозаметны в трофических цепях нектонного сообщества. Эти и многие другие результаты исследования лососей опубликованы в недавно вышедшей двухтомной монографии профессора В. Шунтова и д.б.н. О. Темных «Тихоокеанские лососи в морских и океанических экосистемах».

Изучение лососей позволяет также использовать их как один из перспективных объектов аквакультуры, благодаря их биологическим характеристикам, в частности хомингу (возвращению к месту ската для нереста). Их культивирование, предполагающее пастбищное выращивание, уже распространено в России и в мире. Лососевые заводы могут быть разными по степени подготовки — от сложных, управляющих всеми этапами производственного процесса, до простых, когда управление ограничивается только сроками выпуска молоди. Сейчас возможностями, технологиями и проектами развития лососеводства в Приморье и на Дальнем Востоке занимаются специалисты ТИНРО-Центра и отраслевых научных институтов.

Также в числе будущих задач исследований тихоокеанских лососей, помимо прочих, следует обозначить и продолжение изучения факторов морской смертности лососей (болезни, паразиты, хищники). Кроме того, адекватные представления о пространственной и биологической структурированности лососей в морской период жизни (в том числе и как основа совершенствования оперативного и заблаговременного прогнозирования подходов региональных стад к районам воспроизводства) могут развиваться только с проведением популяционно-генетических исследований.

Подводя итог рассмотрению результатов изучения этого объекта, можно с уверенностью сказать, что хороший задел для развития работ по экологии и промысловой биологии лососей у отраслевой науки есть. Учитывая востребованность лососей на мировом рынке и неослабевающий интерес к ним со стороны промышленности, можно также констатировать: необходимость в дальнейшем их исследовании будет сохраняться. **FN**

ООО «СИГНАЛ-ВОСТОК»



■ БЛОК-ФОРМЫ

ДЛЯ ЗАМОРОЗКИ РЫБЫ на 11 кг
Формирует блок размером
800мм X 254мм X 65мм



■ РАМКА

ДЛЯ ЗАМОРОЗКИ
МОРЕПРОДУКТОВ на 7,5 кг
Формирует блок размером
485мм X 255мм X 60мм



■ ПОДДОН

ДЛЯ ЗАМОРОЗКИ РЫБЫ
РАЗЛИЧНЫХ РАЗМЕРОВ
Материал: алюминий,
нержавеющая сталь

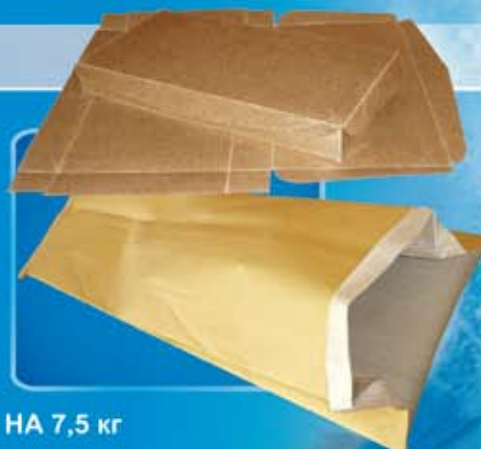


■ ПРОТЕКТОР

П-КОА-5, 10

■ МЕШОК НА 22 кг

■ БЛОК-ЛАЙНЕР НА 7,5 кг



■ КУХТЫЛЬ

АМГ-200



E-mail: signal-vostok@mail.ru

690091, г. Владивосток, ул. Петра Великого, 4, каб. 22,
тел: (423) 251-02-88, 251-02-90,
тел/факс: (423) 251-02-89

ДЕНЬ УГРЯ

Слова «унаги-кабаяки», «унадзю», «унадон» у любого японца в летние дни испепеляющей жары, по выражению японского журналиста, «вызывают сильное слюноотделение, как у собаки Павлова». Эти слова – названия основных японских блюд из жаренного на углях угря. Каждый год в июле японские СМИ наполняются эмоциональными откликами по поводу японского угря, блюд из него и других проблем, с ним связанных. В 2012 году сезон угря прошел особенно заметно.

Александр КУРМАЗОВ

Российско-японская комиссия
по урегулированию претензий,
связанных с рыболовством

Для Японии угорь – это и традиция, и бизнес, и проблемы сохранения его запасов, и ответственность перед мировым сообществом за этот запас, и многое другое. Попробуем рассмотреть этот объект с разных сторон.

ЧТО ТАКОЕ УГОРЬ?

Угорь – по-японски «унаги» или «нихон-унаги» (лат. – *Anguilla japonica* Temminck et Schlegel) – одна из любимых рыб в Японии. Обычно сезон угря – лето. Но в последнее время его стали готовить круглый год. Главное блюдо из угря – «кабаяки». «Кабаяки» готовят из филе угря, которое обжаривают на древесном угле, постоянно смачивая специальным соусом. Именно соус позволяет проявить замечательные вкусовые свойства угря. Жареного угря «кабаяки» подают, укладывая сверху на рис. Такое блюдо называется «унаги-домбури», или сокращенно – «унадон». Когда жареного угря подают с рисом в лакированной коробочке, такое блюдо называется «унадзю». Своего угря «нихон-унаги» (японского угря) в Японии не хватает. Поэтому в больших объемах его импортируют из Китая и Тайваня. Это культивированный японский угорь.

Угорь «унаги» – катадромная рыба, которая нерестится в океане, а для нагула возвращается на материк в реки, где и становится добычей рыбаков. В Японии также популярен другой угорь – морской, или по-японски «анаго» (лат. – *Conger myriaster* (Brevoort)). Также известен он под англоязычным названием



Японский угорь «унаги»
(лат. – *anguilla japonica*)

конгер. Имеет внешнее сходство с обычным угрем, однако по вкусу и структуре мяса сильно от него отличается.

ПРОМЫСЕЛ И КУЛЬТИВИРОВАНИЕ УГРЯ В ЯПОНИИ

Существует два вида промысла угря: промысел взрослых рыб товарного вида во внутренних водоемах, а также промысел личинок в морских прибрежных водах с целью дальнейшего выращивания на хозяйствах аквакультуры. В 1961 году (период максимальной численности) природного угря было добыто 3400 тонн. В последние годы вылов не превышает 200 тонн [9]. Доля природного угря на рынке Японии крайне незначительна – 0,5% от объема потребления.

Для культивирования используются личинки, пойманные в природной среде, а также ввозимые из других стран, преимущественно из Китая. Личинок японского угря для культивирования также не хватает.

В 2000-е годы личинок угря стали вывозить из Европы для последующего выращивания до товарного вида в Китае и Тайване и реэкспорта в Японию. Эти две азиатские страны являются основными поставщиками товарного угря в Японию (Рисунок 1).

Когда запасы европейского угря были подорваны и в 2007 году он был внесен во 2-е Приложение СИТЭС

(перечень видов, в отношении которых действуют внешнеторговые ограничения), японские рыбопромышленники стали импортировать личинок американского угря. Китай, а также Южная Корея выращивают угря из личинок американского угря. После достижения товарного веса и этот угорь попадает на столы японских любителей деликатесов.

ЛЕТО – СЕЗОН УГРЯ

Настоящая летняя жара в Японии наступает после завершения сезона дождей, примерно в последней декаде июля. Аномально высокие температуры воздуха обычно наблюдаются в период летнего *доё*. *Доё* – это последние 18-20 дней каждого времени года. Летнее *доё* приходится на конец июля – начало августа. В это время японцы отмечают *Доё-но уси-но хи* – «День быка середины лета». В 2012 году этот день пришелся на 27 июля.

Существует версия появления обычая есть угря в летнюю жару: это был предприимчивый ход, чтобы повысить спрос на угря. В его основе лежало убедительное соображение, что в летнюю жару организм ослабевает и будет лучше, если его поддержать высокопитательным мясом угря.

В жару антенны вкусовых ощущений японцев настроены на запахи жареного угря. Специальные рестораны, где подают только жаренного на углях угря – «унагия» – легко отыскать по запаху. Аромат «кабаяки» не спутать ни с чем даже неискушенному едоку.

За годы концентрации угря в Японии он стал в этой стране массовой едой. Миллионы японцев привыкли к ней из-за ее доступности и высоких вкусовых и питательных качеств. Привычка сформировала массовый спрос. Неудовлетворенный спрос превратился в проблему национального и даже международного масштаба.

НЕУДОВЛЕТВОРЕННЫЙ СПРОС НА УГРЯ В ЯПОНИИ

Как проблему национального масштаба СМИ Японии летом 2012 года широко обсуждали тему дефицита продукции из угря. Летом угорь считается неотъемлемой частью летней диеты японцев.

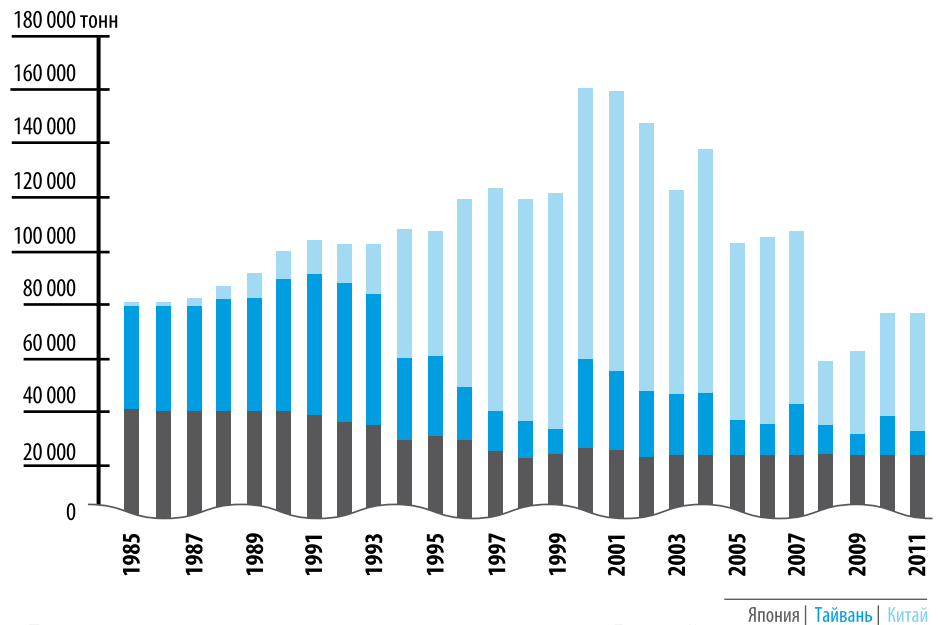
Но в 2012 году угря ощутимо не хватает. Причина в крайне низком уровне добычи личинок для культивирования. Причин снижения запасов угря немало: это и неконтролируемый чрезмерный вылов, и промышленная разработка берегов рек, которые являются местообитанием нагульного угря, и изменение среды обитания в море, и др.

Дефицит личинок для культивирования восполняли за счет импорта из Китая, Гонконга и других стран. Но последние годы во всех азиатских странах воспроизводство личинок также сильно упало. Цены на посадочный материал поднялись в несколько раз. Так, в 2009 году один килограмм личинок стоил 600 тыс. иен (около 7500 долл.), в 2012 году цены поднялись до 2 млн. иен за килограмм (около 25000 долл.).

Соответственно растут цены на готовую продукцию. Для потребителя привычно было покупать порцию готового угря (около 130 г) за цену до 1000 иен. Сейчас он вынужден платить от 1500 до 3000 иен за порцию. Потребитель отворачивается от угря в пользу других видов рыбы. Производители пытаются снизить цены, чтобы вернуть покупателей. Для этого уменьшают порции, продают угря японского производства с заведомым убытком, чтобы не потерять клиентуру в будущем. Также идет активный поиск новых источников импортного сырья: в Австралии, Африке и на других континентах.

ДЕФИЦИТ УГРЯ НА РЫНКЕ ЯПОНИИ ПОВЫШАЕТ ТВОРЧЕСКУЮ ИНИЦИАТИВУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Проблемы японского продовольственного рынка, возникшие из-за дефицита угря накануне так называемого «дня поедания угря», рассматриваются в Японии не только как ухудшение привычных жизненных условий, но и используются изобретательным бизнесом для расширения ассортимента новых видов товаров. Из-за роста цен некоторые производители товаров придумывают новые рецепты приготовления блюд, которые по вку-



Динамика национального производства и импорта угря Японией

су могли бы заменить традиционный жаренный на углях «кабаяки», но цена бы была доступной для массового потребителя.

Компания «Japan Seaweeds Food Laboratory» (преф. Исакава) разработала свой рецепт приготовления «угря». Это паста, в состав которой входят фарш минтая, соевый творог «тофу» и другие составляющие. Вместо кожи угря производитель научился использовать листы морской капусты – ламинарии.

Председатель совета директоров компании Сираиси Рёдзо отмечает: «Самым трудным было это имитировать текстуру тканей мяса угря и особенно кожи, которая наполовину прозрачна».

Копания получила запросы от ряда ресторанов, которые хотели попробовать заменить угорь альтернативными видами сырья, в частности сайрой и конгером (морской непроходной угорь). Дальнейшее происходило так, как изложено выше. Есть и другие примеры замены угря на имитирующие ингредиенты.

КУЛЬТУРА И ПРИРОДА

Японцы гордятся своей культурой. Японская культура признана в мире. В том числе культура питания и традиции японской рыбной кухни. В то же время потакание японского потребителя своим привычкам, капризам и традициям входит в противоречие с остальным миром.

В рыболовстве существуют ограничения, связанные с репродуктивными возможностями природной среды. Если дары моря использо-

вать расточительно, то у природных ресурсов, человеческой культуры и национальных традиций питания нет будущего. Действительность такова, что между Японией и остальным миром есть большой разрыв в понимании этого очевидного тезиса.

Один из примеров – угорь. Три года подряд наблюдается очень низкий вылов мальков угря, идет снижение национального производства и импорта посадочного материала для выращивания.

Но японцы не хотят замечать, что в мире их критикуют за расточительность, в частности в отношении угря.

В 1990-е годы была налажена поставка личинок европейского угря в Китай для его подращивания там и реэкспорта в Японию. Поэтому в Японии быстро выросло потребление угря. Европейский угорь как заменитель японского угря стал продаваться в массовых масштабах и по низким ценам.

После того как в Японию стал поставляться европейский угорь на постоянной основе, численность этого вида в Европе стала быстро сокращаться. С 2007 года действуют ограничения по международным сделкам с угрем на основании Вашингтонской конвенции по торговле объектами живой природы (СИТЕС), но признаков восстановления запасов европейского угря нет. Из-за истощения запасов угря со столов европейцев пропало традиционное блюдо из мальков угря (оказывается, европейцы тоже

не такие уж ревностные хранители живой природы).

Игнорируя принцип «продолжительного использования природного потенциала», японцы, концентрируя на своем рынке угря, на некоторое время получили возможность потребления угря по низким ценам, сделали его массовым продуктом. Но при этом разрушили культуру кухни угря в других странах.

Летом 2012 года активизировалась деятельность японских импортеров в Африке. На острове Мозамбик был найден аналог японского угря. Начался, пока экспериментальный, импорт в Японию угря из Африки. Здесь также нет ограничений, и если расширение поставок африканского угря в Японию будет идти быстрыми темпами, то его может постигнуть судьба европейского угря. Мировое сообщество критикует Японию: «Вы съели европейского и азиатского угря и теперь хотите съесть африканского? Истощение запасов ради насыщения – это безответственный подход».

Угорь превратился в Японии из сезонной еды для укрепления здоровья в «ширипотреб», который продается круглый год и повсеместно как повседневная еда.

Восточноазиатский совет по запасам угря опубликовал доклад, в котором говорится: «Исторический минимум вылова личинок угря в Восточной Азии после 2009 года может привести к разрушению запасов японского угря и даже может представлять угрозу его полного исчезновения как вида». Участники совета – Япония, Китай и Южная Корея – в марте 2012 года предложили резко ограничить добычу взрослого угря в реках и вылов молоди в прибрежных водах.

УГОРЬ КАК «ЗЕРКАЛО» ПРОБЛЕМ ЯПОНСКОГО РЫБОЛОВСТВА

Пренебрежение принципом «продолжительности» в Японии проявляется не только в отношении угря. То же самое касается скумбрии японской зоны: вылавливается вся рыба, в том числе не достигшая промыслового размера, потому что ее можно использовать как корм для хозяйств аквакультуры. Недостаток скумбрии пищевой восполняется Японией за счет импорта из Норвегии. Свыше 90% вылова синего тунца в Тихом океане – это молодь, неполовозрелая рыба в возрасте до одного года. Все это происходит от того, что в Японии очень любят есть тунца.

В Японии ОДУ как мера сохранения запасов установлен только в отношении 7 видов (иваси, скумбрии, минтая, ставриды, сайры, краба стригуна, тихоокеанского кальмара). Но в необходимых случаях не установлены ограничения по размеру рыбы с целью сохранения неполовозрелых особей. Остановить падение запасов, особенно неполовозрелой рыбы, трудно. Запасы угря, так же как и запасы японской скумбрии, истощены, поскольку отсутствует эффективное регулирование промысла как на национальных уровнях, так и на международном.

В Японии существует регулирование промысла угря. Оно заключается в том, чтобы обязать рыбаков получать лицензии на промысел. Но контроль над соблюдением условий промысла очень слабый. Государство не обеспечивает исследования для выяснения объемов подхода в прибрежные воды Японии молоди угря, нет данных об объемах вылова.

Норвегия, Новая Зеландия, другие страны, применяя жесткие ограничения, постепенно добиваются восстановления запасов промысловых видов и могут получать выгоду от этого в будущем. Разумные ограничения промысловой активности являются непременным условием развития рыболовства на продолжительной основе. Это также является условием сохранения рыбных блюд на столах потребителей разных стран.

На предыдущей 10-й сессии СИТЭС представители Европы и Америки предложили ввести запрет на продажи атлантического тунца. Этот проект пока не прошел, благодаря объединению позиций развивающихся стран усилиями Японии. Международные ограничения по торговле угрем, которые могут быть приняты в ближайшем будущем, наверняка, как и в случае с синим тунцом, будут торпедированы Японией.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ МЕРЫ СОХРАНЕНИЯ ЗАПАСОВ УГРЯ

Угорь – объект трансграничный и трансзональный – совершает длительные миграции от нерестилищ в открытых районах океана через 200-мильные зоны разных стран в реки, где он нагуливается. Поэтому регулирование промысла и сохранение запасов этого вида является задачей как национального, так и международного характера, решать ее должны как минимум страны, прибрежные воды которых угорь пересекает во время кататрофных миграций.

Международные меры по сохранению запасов угря осуществляются в двух направлениях: во-первых, научные исследования и регулирование промысла на основе научных данных; во-вторых, ограничение международной торговли угрем.

В области научных исследований Япония намеревается развивать сотрудничество с Китаем и Тайванем в целях восстановления катастрофически снизившихся запасов угря. Предполагается, что помимо совместных исследований запасов угря и уточнения промысловой обстановки будет решаться задача по созданию системы выявления путей его нагульных миграций. На долю упомянутых трех азиатских стран приходится 97% мирового вылова японского угря (видовое название), который пользуется наибольшей популярностью в японской кулинарии.

Для ограничения международной торговли угрем правительство США изучает вопрос о включении угря в перечень объектов Вашингтонской конвенции СИТЭС, ограничивающей международные сделки с объектами живой природы, над которыми нависла опасность полного исчезновения. В этот список, помимо американского угря, должен попасть японский угорь – вид наиболее популярный в японской кухне. Проект об ограничении международных сделок с угрем предусматривает выдачу разрешения странам, намеревающимся экспортировать угря.

Когда будет внесен этот проект правительства США на рассмотрение стран участниц Вашингтонской конвенции – будет известно осенью текущего года. Этот проект не предусматривает полного запрета на экспортно-импортные операции с угрем. Однако в случае применения ограничений это незамедлительно скажется на Японии, которая потребляет 70-80% мирового объема угря.

Европейский угорь по предложению Евросоюза уже стал объектом международного регулирования начиная с 2007 года. По этой причине сейчас Япония в больших количествах импортирует японского угря из Китая и Тайваня, где этот вид культивируют.

Японцы потребляют основную часть мирового улова как угря, так и синего тунца. Поэтому, чтобы получить понимание мирового сообщества, Япония должна взять на себя инициативу по налаживанию работы, направленной на сохранение угря и контроль его запасов. **FN**

Д ДАЛЬРЫБА

Честный бизнес



Качественный продукт

Россия, 690990, Владивосток, ул. Светланская, 51-а
Телефон: (423) 222-46-40, Факс: (423) 222-02-19
e-mail: dalryba@fastmail.vladivostok.ru, www.dalryba.ru



ИКРА ПО ЯПОНСКИМ ПРАВИЛАМ!

В Японии знают, как обрабатывать икру действительно бережно. Икорное оборудование Nikko позволяет снизить потери икры до минимума и увеличить производительность. Это позволяет нашим клиентам получать больше на 120 килограмм икры с каждой обработанной тонны.

Сепаратор для лососевой икры NRS-1000

ВЫСОКАЯ СКОРОСТЬ – 1000 кг/час

ЧИСТЫЙ ОТБОР – выход икры после пробивки – 85%

ОТЛИЧНАЯ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ –
4 оператора на весь цикл пробивки



Установка для промывки лососевой икры NRSS-1000



- 1000 кг/час скорость промывки
- Очистка от лопанцев и инородных тел
- 15 литров потребляемой воды в минуту

Установка для засолки лососевой икры NSA-500



- Быстрая и равномерная засолка
- Исключено пенообразование рассола
- 500 литров – емкость бака

Установка для подсушки лососевой икры NSK-800



- 1000 кг/час скорость подсушки
- 1 оператор – минимум персонала
- Подсушка и очистка с помощью вакуумных насосов

Всю линейку оборудования для переработки рыбы и лососевой икры смотрите на сайте www.nikko-ru.com

Россия, Южно-Сахалинск:
ООО «Никко Сервис» ул. Ленина, д.441а, офис 310/1
Тел: +7 (4242) 310-888

8 800 100-0334

Звонок по России бесплатный

Россия, Владивосток:
ООО «Владфризинг» ул. Пограничная, д.15В, офис 301
Тел: +7 (4232) 420-870, +7 (4232) 402-989